



# Les Echos

LE QUOTIDIEN DE L'ÉCONOMIE

**LAGARDE AU FMI**  
**PREMIERS PAS, PREMIÈRES**  
**PASSES D'ARMES** L'ENQUÊTE PAGE 11



**LES « TRENTE**  
**GLORIEUSES »**  
**DU TGV** PAGE 26 ET L'ÉDITORIAL  
DE FRANÇOIS VIDAL PAGE 16

JEUDI 22 SEPTEMBRE 2011

## L'ESSENTIEL

**Elections sénatoriales : la droite sur le fil du rasoir**  
Pour la première fois sous la V<sup>e</sup> République, la gauche espère conquérir le Sénat dimanche face à une majorité en proie aux divisions. **PAGE 2**

**Produits toxiques : Dexia conteste les dommages**  
Mis en cause pour les produits toxiques vendus à ses clients jusqu'en 2008, Dexia minimise les conséquences de ces prêts. **PAGE 8**

**Alzheimer : comment mieux accompagner les malades**  
Pour de nombreux médecins, le patient doit être associé le plus possible aux décisions qui le concernent. Ce qui devient difficile quand son état se dégrade. **INNOVATION PAGE 12**

## ENTREPRISES & MARCHÉS

**Le gouvernement hésite à lancer le compteur Linky**  
La généralisation du compteur électrique communicant peut être décidée dès maintenant, selon un rapport parlementaire, mais son financement n'est pas réglé. **PAGE 22**

**Nikon parie sur un nouveau type d'appareil photo**



Après Panasonic, Sony ou Samsung, le groupe se lance sur le marché des appareils à objectifs interchangeables. **PAGE 24**

**La Fed assouplit de nouveau sa politique monétaire**  
La banque centrale américaine a pris hier soir de nouvelles mesures pour tenter de relancer l'économie. **PAGE 30**

**Immobilier de luxe : la guerre des agences est déclarée**  
Sur un marché du luxe de plus en plus internationalisé, la bataille entre les grands réseaux d'agents immobiliers fait rage. **« LES ECHOS IMMOBILIER » PAGES 36 ET 37**

# Crise de la dette : une facture à 200 milliards pour les banques

■ Depuis 2009, selon le FMI, les banques européennes ont potentiellement perdu 200 milliards avec la crise des dettes souveraines ■ Baudouin Prot, patron de BNP Paribas, affirme aux « Echos » ne pas avoir besoin d'une recapitalisation

Le rapport sur la stabilité financière globale du Fonds monétaire international (FMI), publié hier, estime le coût potentiel de la crise des dettes souveraines européennes des pays périphériques à 200 milliards d'euros pour le système bancaire euro-

péen. L'institution précise que « ce montant ne constitue en aucun cas une estimation des besoins en fonds propres supplémentaires des banques » mais « une idée approximative de l'augmentation du risque de crédit souverain assumée par les ban-

ques ». Dans un entretien aux « Echos », Baudouin Prot, directeur général de BNP Paribas, affirme la capacité de sa banque à traverser cette période sans recapitalisation. Trois banques américaines ont été dégradées hier. **PAGES 9, 10, 21, 28 ET 29**

**TÉLÉVISION** L'Autorité de la concurrence annule son feu vert

## Fusion entre CanalSat et TPS : lourde sanction pour Canal+

### LES ABONNEMENTS À CANAL+ FRANCE

EN MILLIONS, CANALSAT ET CANAL+ (FRANCE MÉTROPOLITAINE, OUTRE-MER ET AFRIQUE FRANCOPHONE)



« LES ECHOS » / SOURCE : SOCIÉTÉ / PHOTO : MAXPPP

C'est une décision inédite, sans appel et lourde de conséquences que l'Autorité de la concurrence a rendue hier à propos de la fusion entre CanalSat et TPS. Elle a annulé l'autorisation donnée en 2006 à l'opération, au motif que

Canal+ n'a pas respecté plusieurs engagements, et non des moindres, qu'il s'était pourtant engagé à tenir. Le groupe a aussi récolté une amende de 30 millions d'euros. Canal+ a dénoncé la disproportion de cette décision et va

déposer un recours. Il n'empêche : elle fragilise le groupe à l'heure où il affiche haut et fort ses ambitions dans le domaine de la télévision gratuite. **PAGE 25, L'ÉDITORIAL DE PHILIPPE ESCANDE PAGE 16 ET « CRIBLE » PAGE 38**

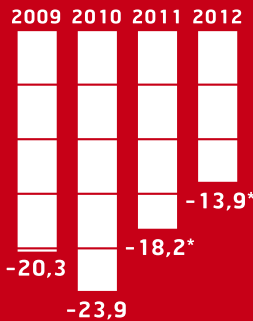
**BUDGET** Grâce aux mesures du plan Fillon

## Sécurité sociale : le déficit fortement réduit en 2012

Les comptes de la Sécurité sociale sont toujours dans le rouge, mais l'embellie est notable. Sauf changement de dernière minute, le gouvernement doit annoncer aujourd'hui une prévision de déficit de 13,9 milliards d'euros pour le régime général en 2012, en nette amélioration par rapport à celui de cette année, qui devrait s'établir à 18,2 milliards. Les dépenses d'assurance-maladie sont sous contrôle et la réforme des retraites commence à produire ses effets. Mais ce sont surtout les nouvelles recettes - 6,5 milliards -, annoncées dans le cadre du plan de rigueur le mois dernier, qui expliquent cette éclaircie. **PAGE 4**

### LE DÉFICIT DE LA SÉCURITÉ SOCIALE

RÉGIME GÉNÉRAL, EN MILLIARDS D'EUROS



IDÉ / SOURCE : GOUVERNEMENT \*PRÉVISIONS

## Au Brésil, le pari osé de Dilma Rousseff

**IDÉES**  
**PAR**  
**THIERRY**  
**OGIER**

Face à la dégradation de la conjoncture économique, la présidente Dilma Rousseff a récemment choisi d'assouplir la politique monétaire brésilienne. Une petite révolution à l'échelle d'un pays connu pour ses taux d'intérêt stratosphériques. Mais ce virage ne fait pas l'unanimité, alors que les dépenses publiques continuent d'augmenter et que le spectre de l'inflation rôde encore. **PAGE 16**

## Motos : la domination des japonais mise à mal

Finie l'époque où le quatuor japonais constitué de Honda, Yamaha, Suzuki et Kawasaki dominait de la tête et des épaules le marché européen de la moto. Dans les grosses cylindrées en particulier (plus de 650 cm<sup>3</sup>), les marques européennes, parfois revenues de loin, comme Triumph, Ducati,



vaillé, a su créer un univers autour de la marque et segmenter son offre. Au point de faire jeu égal, en Europe, avec Honda. **PAGE 21**

HARLEY-DAVIDSON MOTOR COMPANY

## + FACILE LA VIE...

Bilans, Kbis, i-veille sont des services quotidiens disponibles à vitesse grand V. Cela laisse le temps de voir un film.

Les Greffes des Tribunaux de Commerce

SOURCE D'EFFICACITÉ

### Gibraltar



Le territoire britannique s'arrime à l'Europe, une politique qui favorise son essor économique et consolide son autonomie. **PAGES 6 et 7**

ISSN 0153-4831. — 103<sup>e</sup> ANNÉE  
NUMÉRO 21022 38 PAGES

M 00104 - 922 - F: 1,50 €



Allemagne: 2 €. Andorre: 2 €. Antilles-Guyane-Réunion: 2 €. Belgique: 1,80 €. Canada: 4,10 CAD. Espagne: 2,10 €. Grande-Bretagne: 1,60 €. Grèce: 2,20 €. Italie: 2,20 €. Luxembourg: 1,80 €. Maroc: 16 DH. Suisse: 3,20 CHF. Tunisie: 2,100 TND. Zone CFA: 1.500 CFA.

**LES**  
**RUBRIQUES**

**LE FAIT DU JOUR POLITIQUE**  
**LE MONDE EN CHIFFRES**  
**COURT TERME**  
**PIXELS**  
**LONGUE DURÉE**

PAGE 2  
PAGE 9  
PAGE 17  
PAGE 22  
PAGE 38







# Le suspense demeure en Ile-de-France

**A Paris et dans les Hauts-de-Seine, la droite, déchirée, risque de perdre des sièges. Dans l'Essonne, les divisions sont légion des deux côtés.**

La droite francilienne a beau être coutumière des coups de théâtre, cette campagne des sénatoriales aura été particulièrement mouvementée. Et à quelques jours d'un scrutin où chaque voix compte pour la présidence du Sénat, le suspense demeure dans plusieurs départements.

A Paris, où 12 sièges sont en jeu, le scrutin devrait profiter à la gauche, mathématiquement en position de ravir un 8<sup>e</sup> siège – elle a davantage de grands électeurs – et de surcroît partie unie (PS, Verts, PC, PRG) derrière Jean-Pierre Caffet face à une droite dispersée en 4, voire 5 listes. L'UMP, emmenée par la ministre des Sports, Chantal Jouanno, n'a pas réussi à ramener dans son giron l'ex-conseiller de l'Elysée Pierre Charon, dissident, mais elle a redoublé d'efforts pour l'isoler politiquement : suspension de l'UMP, défection de 2 maires...

Hier encore, l'une des élues, connue pour être les plus critiques vis-à-vis de l'UMP parisienne, Rachida Dati, a assuré Chantal Jouanno de son soutien – non sans évoquer des « coups bas ».

« Nous allons perdre non pas un mais 2 sièges ! Voter Charon c'est voter communiste : on risque de faire élire le 9<sup>e</sup> sur la liste de gauche Pierre Laurent », martèlent les ténors locaux Jean-François Lamour et Philippe Goujon. « Nous allons faire ce siège et vous verrez, il sera utile à la droite. En revanche, Mme Jouanno risque, si

*elle reste ministre, de faire perdre une voix à Gérard Larcher », rétorque Jean-Pierre Lecoq, 3<sup>e</sup> sur la liste Charon.*

### Divisions à gauche

Dans les Hauts-de-Seine, où 7 sièges sont en jeu et où deux témoins, Charles Pasqua et Robert Badinter, tirent leur révérence, droite et gauche partent en rangs dispersés. L'UMP, qui doit affronter 2 listes dissidentes, dont celle du sénateur sortant Jacques Gautier, espère conserver 3 de ses 4 sièges. « *Cette campagne a été centrée sur des calculs arithmétiques au lieu de porter sur le fond* », se désole le sénateur Modem sortant, Denis Badré, qui affronte lui aussi un rival Nouveau Centre. La gauche (2 sièges), qui espérait progresser dans le droit-fil des précédentes élections, a rencontré des obstacles : après la défection de Pascal Buchet – condamné par la justice –, son successeur, Philippe Kaltenbach, doit affronter une liste Parti de gauche qui, dit-il, « *pourrait faire perdre le 3<sup>e</sup> siège espéré à gauche* ».

La situation est encore plus délicate pour la gauche dans l'Essonne (5 sièges) où le conseiller régional écologiste Jean-Vincent Placé, tête de liste (EELV-PS-PCF), doit composer avec une autre liste à gauche, celle de l'ex-président du conseil général, Michel Berson, exclu hier du PS. Le département voit aussi s'affronter plusieurs listes à droite, dont deux, conduites par les sénateurs sortants, se réclament de la majorité présidentielle, celle de Serge Dassault, et celle de Laurent Bouteille.

**LAURENCE ALBERT**

## DÉMOGRAPHIE

**Le nombre d'enfants par femme est souvent inversement proportionnel à l'essor économique d'un pays. Une étude de l'Ined montre qu'arrivés à un certain niveau de richesse, les Etats voient leur fécondité remonter. Mais sous certaines conditions.**

# Plus les femmes travaillent, plus la fécondité augmente

Les pays en voie de développement caracolent toujours en tête des classements de fécondité dans le monde. Mais, depuis une quinzaine d'années, le nombre d'enfants par femme a remonté dans beaucoup de pays riches, en particulier la France, qui affiche l'un des meilleurs scores en Europe (2,01 en 2010). « Dans les pays de l'OCDE, la fécondité est passée en moyenne de 1,69 enfant en 1995 à 1,71 en 2008, note une étude de l'Ined publiée aujourd'hui. Le rebond a été particulièrement marqué en Espagne, en France, en Belgique, au Royaume-Uni et en Irlande. » A partir d'un certain niveau de richesse – 30.000 dollars américains de PIB par tête selon les chercheurs –, le progrès économique deviendrait donc un booster de naissances ? Sûrement, mais pas partout. Cette remontée des naissances s'est faite de manière très inégale au sein de l'OCDE puisque des pays au PIB comparable à la France (Allemagne par exemple) ont une fécondité nettement inférieure, à 1,4 enfant par femme en 2010.

Au-delà du seul PIB par habitant, c'est un autre facteur que les démographies de l'Ined ont réussi à isoler pour expliquer ces disparités : le taux d'activité des femmes. « *Dans la plupart des pays les plus riches, la remontée de la fécondité est associée à un taux d'emploi élevé chez les femmes. La possibilité pour elles de concilier travail et famille apparaît*

## LA FÉCONDITÉ DANS LES PAYS DE L'OCDE

INDICATEUR DE FÉCONDITÉ EN 2009

Pays	Indice
ÉTATS-UNIS	2,01
FRANCE	1,99
ROYAUME-UNI	1,94
SUÈDE	1,94
POLOGNE	1,40
ALLEMAGNE	1,36
PORTUGAL	1,32



« LES ÉCHOS » / SOURCE : OCDE / PHOTO : PHOTONONSTOP

*comme un facteur clef du rebond de la fécondité », notent Angela Luci et Olivier Thévenon. Ce qui était vrai dans les années 1980 (la fécondité était la plus haute dans les pays aux taux d'emploi féminin les plus bas) est aujourd'hui totalement inversé.*

## Aides publiques familiales

La hausse du niveau d'études et de compétences des femmes les pousse à entrer sur le marché de l'emploi. Or, une fois qu'elles sont actives, le revenu additionnel qu'elles apportent au ménage rend le surcoût lié à l'arrivée d'un enfant supplémentaire supportable. Un scénario qui fonctionne parfaitement dans les pays scandinaves ou encore en France grâce aux aides publiques familiales déjà anciennes et importantes. Mais aussi grâce à des structures d'accueil dès le plus jeune âge. *« L'Allemagne a certes réformé son congé parental pour pousser les femmes à davantage travailler, mais si les modes de garde ne suivent pas, cela ne sert pas à grand-chose »*, prévient Olivier Thévenon.

Reste un facteur clef pour le travail des femmes mais sur lequel les politiques publiques ont encore peu d'impact : la répartition des tâches ménagères au sein de la famille. Selon la dernière enquête « Emploi du temps des ménages » de l'Insee, les tâches domestiques occupent les femmes trois heures et demie par jour en moyenne, contre deux heures pour les hommes. **MARIE BELLAN**

# FORD **ENTREPRISE**, la valeur sûre de la rentrée.

# NOUVELLE FORD **FOCUS**

Titanium 5 portes 1.6 TDCi 115 ch FAP avec Stop & Start

**355 €** TTC/mois,<sup>(1)</sup> entretien inclus

Rejet de CO<sub>2</sub> : **109 g/km**

**+ 8 € TTC / mois<sup>(2)</sup>**  
pour le Pack Sécurité Intégrale

- Aide au maintien dans la file de circulation et détection de franchissement involontaire de ligne
- Détection de collision et freinage automatisé à faible vitesse
- Détection de la baisse de vigilance
- Éclairage intelligent
- Ordinateur de bord couleur 4,2"
- Pare-brise chauffant
- Reconnaissance des panneaux de signalisation
- Détection des angles morts BLIS

Découvrez aussi : FORD **MONDEO**, FORD **S-MAX** et FORD **GALAXY**



**FORD ENTREPRISE.** Notre métier, simplifier le vôtre.



## Feel the difference

**ford.fr**

(1) Offre de Location Longue Durée sans option achat portant sur une Nouvelle Ford Focus III 105 CV TDCI 115 ch S&S PAF BVM6 TITANIUM avec peinture métallisée sur la base du tarif constructeur du 01/09/2011. Le contrat de location longue durée, porte sur une durée de 48 mois et 80 000 km, incluant les prestations maintenance et assistance et gestion des pertes totales. Carte grise incluse. Offre réservée aux professionnels, valable dans le réseau participant, sous réserve d'acceptation du dossier par Ford Business Partner, 34 rue de la Croix de Fer - 78174 Saint-Germain-en-Laye (SIREN 393 319 959 - RCS Versailles, entreprise régie par le code des assurances et soumise à l'autorité de contrôle prudentielle (61, rue Talbot 75346 Paris Cx 09), garantie financière et assurance de responsabilité civile professionnelle conformes aux articles L512-6 et L512-7 du code des assurances, immatriculation à l'Orias sous le n°08 040 196 (www.orias.fr)) et de la ratification des conditions générales de location longue durée et des services optionnels disponibles en concession, (2) Supplément de loyer pour une Ford Focus identique à celle décrite ci-dessus et équipée en supplément du Pack Sécurité Intégrale. Offres valables pour toute commande adressée à Ford Business Partner avant le 30/11/2011, sauf modification du tarif constructeur, des taux financiers ou de la réglementation en vigueur et notamment de la réglementation fiscale (variation du taux de TVA, etc.). Nouvelle Ford Focus : **Consommation mixte (l/100 km) : 4,2. Rejet de CO<sub>2</sub> (g/km) : 109.** Ford Mondeo : **Consommations mixtes (l/100 km) : 4,3/8,0. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 114/184.** Ford S-MAX : **Consommations mixtes (l/100 km) : 5,2/8,8. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 139/194.** Ford Galaxy : **Consommations mixtes (l/100 km) : 5,2/8,2. Rejets de CO<sub>2</sub> (g/km) : 139/191.**



FINANCES PUBLIQUES

■ Près de 20 milliards d’euros de nouvelles recettes ont été affectés à la Sécurité sociale depuis 2007. Mais la crise a fait perdre 18 milliards de ressources aux régimes sociaux. Le déficit 2012 du régime général devrait être ramené à un peu moins de 14 milliards, soit une baisse sensible.

# Sécurité sociale : un déficit 2012 toujours élevé malgré 20 milliards de taxes en cinq ans

Une bouffée d'oxygène pour la Sécurité sociale. Grâce à 6,5 milliards d'euros de recettes nouvelles, annoncées par François Fillon le mois dernier, le déficit du régime général, qui est dévoilé aujourd'hui, devrait être fortement réduit l'an prochain, à un peu moins de 14 milliards d'euros (lire ci-contre). Il n'en reste pas moins inquiétant et supérieur au niveau du début de la législature (9,5 milliards en 2007).

La crise, déclenchée en 2008, a fait perdre quelque 18 milliards de recettes aux comptes sociaux (cotisations, CSG...), estime l'exécutif, à rapporter à un budget de 450 milliards. Outre un coup de frein sur les dépenses de santé et le relèvement de l'âge légal de la retraite, qui ont permis de ralentir fortement le rythme de la croissance des charges, il a donc fallu trouver de nouveaux financements pour colmater la brèche et renflouer la Cades, afin de lui transférer davantage de dette.

Au total, depuis l'arrivée de Nicolas Sarkozy à l'Elysée, près de 20 milliards de nouveaux prélèvements ont été ajoutés pour financer la protection sociale, si l'on additionne les dizaines de mesures prises dans le cadre des cinq lois de financement de la Sécurité sociale (voir graphique). Entreprises et ménages, salariés et épargnants, toutes les catégories de contribuables ont été sollicitées, mais à des degrés divers. Les complémentaires santé figurent parmi les premiers contributeurs. Mutuelles, assurances et institu-

## UN DÉFICIT PRÉVU À 13,9 MILLIARDS

Le gouvernement ne boudera pas son plaisir aujourd'hui en annonçant un déficit de la Sécurité sociale fortement réduit en 2012. La prévision s'établira à 13,9 milliards (sauf changement de dernière minute) pour le régime général, contre 18,2 milliards en 2011 et 23,9 milliards en 2010. Le déficit des branches maladie et retraite serait ramené en dessous de 6 milliards en 2012. L'embellie de 2011 s'explique par une masse salariale mieux orientée que prévu (+ 3,7 %) et par le respect de l'objectif de dépenses maladie. Celle de 2012 est due aux premiers effets de la réforme des retraites, à des dépenses d'assurance-maladie très contenues (+ 2,8 %) et à 6,5 milliards de nouvelles recettes.

tions de prévoyance auront supporté plus de 3 milliards d'euros de taxes nouvelles. Les revenus de l'épargne ont été sollicités à plusieurs reprises : prélèvement à la source des contributions sociales sur les dividendes (2008), instauration du forfait social sur l'épargne salariale (2009) qui sera ensuite relevé chaque année, prélèvement au fil de l'eau des contributions sur l'assurance-vie (2011), hausse des prélèvements sur les revenus du patrimoine (2012), etc. Le tabac,

l'alcool, les sodas, les licences de téléphonie mobile et même les SMS surtaxés des jeux télévisés figurent sur la longue liste des hausses de prélèvements.

### Mesures « au coup par coup »

Un inventaire à la Prévert ? Non, rétorque-t-on au sein du gouvernement. Un bon nombre de ces mesures ont pour point commun d'élargir la base de financement de la Sécurité sociale, qui pèse encore trop sur le travail, en supprimant des dispositifs dérogatoires. Comme en témoigne la suppression, début 2012, d'exonérations de CSG (lire ci-contre). « *Au final, c'est très souvent l'assuré qui a été taxé, directement ou indirectement, et les hauts revenus y ont largement échappé* », critique Marisol Touraine, secrétaire nationale du PS à la Sécurité sociale, pour qui « *il n'y a aucune politique structurée derrière cette série de mesures, décidées au coup par coup* ». Yves Bur, rapporteur UMP du budget de la Sécurité sociale, n'est pas loin de tenir le même discours : « *Tous ces prélèvements relèvent de l'ingénierie financière, ils ne sont pas l'expression de la solidarité nationale*, déplore-t-il. *Le moment venu, il faudra utiliser le levier puissant de la CSG.* » Une voie que Nicolas Sarkozy s'est toujours refusé à suivre. Et que le PS lui-même aborde avec prudence, en proposant, dans son projet 2012, la fusion de la CSG et de l'impôt sur le revenu. Sans en préciser les modalités. **VINCENT COLLEN**

## LES NOUVELLES RECETTES DE LA SÉCURITÉ SOCIALE

TOTAL : 19,2 MILLIARDS D'EUROS

2008	CONTRIBUTIONS SOCIALES SUR LES DIVIDENDES, INDEMNITÉS DE MISE À LA RETRAITE D'OFFICE...	2
2009	HAUSSE DE LA TAXE SUR LES COMPLÉMENTAIRES SANTÉ, FORFAIT SOCIAL...	1,8
2010	HAUSSE DU FORFAIT SOCIAL, AUGMENTATION DES TAXES SUR LES TABACS...	0,9
2011	ANNUALISATION DES ALLÈGÈMENTS DE CHARGES, HAUSSE DU FORFAIT SOCIAL...	8
2012	HAUSSE DU FORFAIT SOCIAL, DES PRÉLÈVEMENTS SOCIAUX SUR L'ÉPARGNE, DE LA TAXE SUR LES COMPLÉMENTAIRES SANTÉ...	6,5

### DÉTAIL DES RECETTES POUR 2012

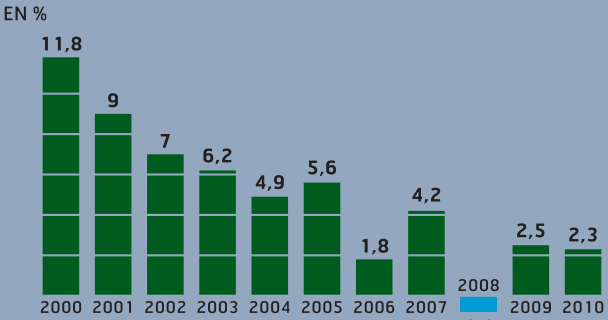
RENDEMENT EN MILLIONS D'EUROS

TOTAL : 6,5 MILLIARDS D'EUROS

HAUSSE DES PRÉLÈVEMENTS SOCIAUX SUR LES REVENUS DU CAPITAL	1.300
TAXE SUR LES COMPLÉMENTAIRES SANTÉ	1.100
RÉFORME DES TAXES SUR LES PLUS-VALUES IMMOBILIÈRES	850
HAUSSE DU PRIX DU TABAC	600
RÉDUCTION DES ALLÈGÈMENTS SUR LES HEURES SUPPLÉMENTAIRES	600
RÉDUCTION D'ABATTEMENT DE CSG POUR FRAIS PROFESSIONNELS	550
HAUSSE DU FORFAIT SOCIAL	410
HAUSSE DES TAXES SUR LES ALCOOLS	340
ALIGNEMENT DES COTISATIONS SOCIALES DU SECTEUR DE L'ÉNERGIE	210
HARMONISATION DE LA C3S SUR LE SECTEUR FINANCIER	150
CSG SUR LE CONGÉ PARENTAL	140
TAXE SUR LES SODAS	120
SUPPRESSION DE L'ABATTEMENT DE CSG HORS SALAIRES	70

## LES DÉPENSES DE MÉDICAMENTS

### L'ÉVOLUTION DES DÉPENSES REMBOURSÉES



IDÉ / SOURCES : GOUVERNEMENT ET ASSURANCE MALADIE

\*INSTALLATION DES FRANCHISES

## Une chasse aux niches qui consolide la CSG

De nouvelles exonérations de CSG (congé parental, plus-values) sont supprimées. L'IGF pointe d'autres niches.

La CSG est une contribution sociale de plus en plus généralisée. Depuis sa création par le gouvernement Rocard, elle a vu son taux maintes fois relevé. Cette arme étant désormais difficile à utiliser, les gouvernements successifs de ces dernières années ont cherché à supprimer diverses exonérations et autres taux réduits. Objectif : élargir au maximum l'assiette de ce prélèvement à toutes les sources de revenus, afin de dynamiser les ressources de la Sécurité sociale, et de moins peser sur le travail.

Le plan antidéficit du 24 août illustre cette tendance : les ménages réalisant une plus-value immobilière devront désormais payer la CSG et les contributions sociales (sauf si le bien était détenu depuis plus de 30 ans), les indemnités versées à quelque 600.000 personnes dans le cadre du congé parental seront assujetties à la CSG (mais elles ne seront toujours pas fiscalisées), et l'assiette de la CSG des actifs portera sur 98 % des ressources (au lieu de 97 %), l'abattement pour frais professionnels étant ramené à 2 % (il avait déjà été abaissé de 5 % à 3 % dans le cadre du plan Douste-Blazy de 2004). L'abattement pour frais professionnels est même complètement supprimé pour les revenus extrasalariaux (intéressement, etc.).

### Un enjeu de plus de 6 milliards

Au total, ces suppressions de niches doivent permettre de percevoir 1,3 milliard d'euros de plus de CSG l'an prochain. Les recettes de CSG ont représenté 83 milliards en 2010 (en quasi-stagnation). Il reste néanmoins encore des marges de manœuvre, souligne l'Inspection générale des finances dans son récent rapport sur les niches : les exonérations (RSA « chapeau », retraite du combattant, allocations versées dans le cadre des CTP et CRP, etc.) et les taux réduits de CSG (retraités, chômeurs, etc.) représentent encore un enjeu de plus de 6 milliards.

ÉTIENNE LEFEBVRE

## Economies : pourquoi l'Etat cible les médicaments

Le marché ralentit mais les prix restent élevés et les génériques plafonnent. Bercy va imposer d'importantes baisses de tarifs.

Les médicaments seront au cœur du plan d'économies de l'assurance-maladie pour 2012, que le gouvernement dévoile aujourd'hui. C'est le cas tous les ans, mais cette fois-ci l'industrie pharmaceutique sera particulièrement mise à contribution. L'exécutif profite de la mauvaise image du secteur dans l'opinion après le scandale du Mediator. Les remboursements de médicaments sont peu dynamiques actuellement, en tout cas pour les produits prescrits en ville (+ 0,8 % sur les sept premiers mois de l'année). Mais les Français figurent toujours parmi les champions d'Europe de la consommation : 640 dollars par habitant en 2009, contre 628 dollars en Allemagne et 572 dollars en Italie, selon l'OCDE.

Le gouvernement va donc faire

reculer les prix, pour un total qui devrait totaliser plus de 700 millions d'euros. Décriées par les industriels, ces baisses sont rendues nécessaires par l'évolution du marché du médicament, plaide le gouvernement. Certes, des molécules massivement prescrites, comme le Plavix de Sanofi, ont récemment perdu la protection de leur brevet. Cela fait immédiatement baisser les prix, les pharmaciens pouvant alors substituer des génériques moins chers au produit de marque.

### Ralentissement des génériques

Mais le développement de ces « copies » marque le pas, notamment parce que les médecins reportent leurs prescriptions sur des molécules plus récentes, protégées par des brevets. Du coup, la progression des génériques s'est limitée à 6 % l'an dernier, loin des croissances à deux chiffres observées jusqu'en 2006. Les nouvelles molécules « génériques » « *plafonnent de plus*

*en plus souvent à 50 % du marché* », s'alarme le Gemme, qui défend les fabricants de génériques. « *Les médecins inscrivent de plus en plus souvent la mention "non substituable" sur l'ordonnance, ce qui oblige le pharmacien à délivrer le médicament de marque plus coûteux* », dénonce Gilles Bonnefond, du syndicat de pharmaciens Uspo. Résultat, les génériques ne représentent que 13 % du marché, selon un rapport remis à la Commission des comptes de la santé. « *Nous sommes en retard sur nos voisins européens* », déplore Yves Bur, rapporteur UMP du budget de la Sécurité sociale.

Deuxième tendance de fond, des produits chers, prescrits à l'hôpital, voient leurs ventes exploser. Pris en charge à 100 %, ces molécules récentes contre le cancer, le sida ou la polyarthrite « *sont les moteurs de la croissance du marché du médicament* », souligne le même rapport. Ils représentent déjà plus de 13 % du total et cette part progresse. **V. C.**

NOUVEAU !

Les Echos

Votre journal toute l'année  
AVEC LE PACK E-PREMIUM,  
l'offre 100% mobilité !

web + tablette + mobile

http://abonnement.lesechos.fr

L'ÉCONOMIE AU QUOTIDIEN.



## SOCIAL

**Beaucoup de grosses branches ont entamé les négociations sur la prévention de la pénibilité. L'industrie pétrolière accepte des préretraites, mais elle fait exception.**

# Négociation sur la pénibilité : le patronat en ordre dispersé

**B**âtiment, métallurgie, chimie... Un certain nombre de branches ont entamé, ou sont sur le point de le faire, des négociations pour débattre de la pénibilité dans leur secteur. Le sujet avait été au cœur de la réforme des retraites en 2010. La loi avait finalement subordonné un départ anticipé à des critères individuels d'invalidité et renvoyé le volet de la prévention de la pénibilité aux branches, assorti d'une pénalité de 1 % de leur masse salariale pour les entreprises non couvertes par un accord ou un plan d'action d'ici au 31 décembre 2011.

En dépit de l'opposition de principe du patronat, certains syndicats n'ont pas abandonné l'idée de négocier des préretraites collectives. Avec succès dans au moins un cas : l'Union française des industries pétrolières a signé, lundi, un accord prévoyant des départs anticipés allant jusqu'à quatre ans pour 36 ans de travail posté. Il vise quelque 10.000 salariés du raffinage. La CFDT, la CFTC et FO ont signé, la CGT réfléchit. Avec un paraphe patronal symbolique : le président de l'Ufip, Jean-Louis Schilansky, est vice-président trésorier du Medef, totalement hostile à ce type d'accord ! « *Nous avons eu des moments difficiles l'hiver dernier. Cela fait partie de notre action d'amélioration du climat social dans la branche* », justifie-t-il.

Dans le secteur de la chimie en revanche, la séance de négociation de la semaine dernière s'est conclue sur un constat de blocage autour de la notion de « compensation » de la pénibilité. *« Améliorer les conditions de travail, d'accord, mais nous ne sommes pas pour habiller le concept de réparation »*, explique-t-on à l'Union des industries chimiques.

## Entre prévention et réparation

Sur la base d'une disposition de la réforme des retraites (article 86) ouvrant la possibilité d'expérimentations pour « alléger » la charge des salariés en situation de pénibilité, cette notion de compensation,



Stephan Europe, un site chimique classé Seveso II en raison de la présence de produits très toxiques. Dans ce secteur, les négociations se heurtent à la notion de « compensation » de la pénibilité.

à mi-chemin entre la prévention et la réparation, irrigue l'ensemble des discussions. Dans la métallurgie, le patronat réfléchit à des mobilités au niveau du bassin d'emploi. Elle pourrait réfléchir aussi à certains aménagements du temps de travail : une situation de pénibilité pourrait par exemple donner lieu à l'octroi de points, à convertir en jours de congé ou de formation en vue d'une reconversion. Dans la chimie, la CGC aimerait aussi, pour faciliter les reconversions, étendre les exemples de prime dégressive : en passant sur un poste de jour par exemple, la perte de la prime de travail de nuit

1%

**La pénalité, sur la masse salariale, pour les entreprises non couvertes par un accord ou un plan d'action d'ici au 31 décembre 2011.**

est lissée sur plusieurs mois. Dans le bâtiment, les syndicats ont mis sur la table la création d'un compte épargne temps. Le patronat « expertise » une demande jugée « digne d'intérêt mais compliquée ».

*techniquement* ». « Si on ne l'aborde pas, il n'y aura pas lieu de rester en négociation », estime Laurent Orlich (CGT).

Mais toutes les branches ne sont pas sur la même longueur d'onde. Certaines s'interrogent sur l'opportunité d'ouvrir des négociations, comme l'industrie de la viande. D'autres ne feront rien : le patronat de l'industrie charcutière « *n'en voit pas l'intérêt* ». Il a décidé de se contenter de diffuser à ses adhérents le guide élaboré par l'Ania (patronat de l'agroalimentaire) avec l'aide... d'un cabinet d'avocats.

VÉRONIQUE LE BILLON ET L. DE C.

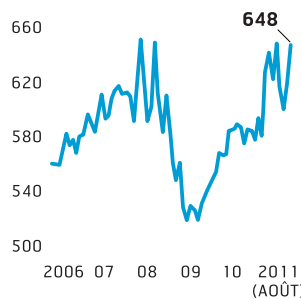
## CONJONCTURE

# Les entreprises ont continué à embaucher cet été en dépit de la crise financière

L'avenir dira s'il s'agit du chant du cygne mais, à l'heure actuelle, le ralentissement économique et les incertitudes liées à la crise de la dette dans la zone euro n'ont pas empêché les entreprises de continuer à embaucher durant l'été. En témoignent les statistiques publiées hier par l'Acoss qui « sont plutôt encourageantes et prolongent l'amélioration constatée depuis le début de l'année », selon son président Pierre Burban.

Après un tassement en mai et juin, le nombre de déclarations d'embauche de plus d'un mois (hors intérim) enregistrées par les Urssaf est reparti à la hausse en juillet et en août « pour s'établir à des niveaux comparables à ceux du début d'année » et à ceux de début 2008, avant la crise. Au nombre de 648.000, elles ont progressé en août de 4,6 % sur un mois et de 10,6 % sur un an. Cette évolution se lit aussi dans les déclarations des seuls CDI, également à leur plus haut depuis la mi-2008 (à 290.000 en août).

**Indicateurs « bien orientés »**  
*« Ce flux d'embauches tire les créations nettes d'emploi », poursuit l'Accoss. En juillet, soit avant que ne s'amplifie la tempête boursière, les effectifs des entreprises de plus de 9 salariés ont encore légèrement progressé (+ 0,2 % sur trois mois, + 1,6 % sur un an). « Cette croissance de l'emploi est le fait des secteurs hors intérim », précise l'Accoss. Car après avoir large-*



« LES ÉCHOS » / SOURCE : ACOSS-URSSAF

ment alimenté la reprise du marché du travail au cours des deux dernières années, l'emploi intérimaire est, lui, reparti à la baisse depuis trois mois, « *pouvant traduire un premier ralentissement conjoncturel mais aussi correspondre à une substitution au profit d'emplois "directs"* », notamment dans l'industrie. Quant au volume d'heures supplémentaires, il ne connaît plus son rythme soutenu du début d'année mais « *continue de progresser sur un an* », en dépit d'une baisse « *apparente* » de 1,1 % en juillet (forts effets des jours ouvrables).

Au-delà, « les indicateurs sur la situation financière des entreprises sont bien orientés », poursuit l'Acoss. Les taux d'impayés sont proches de ceux d'avant-crise, tandis que les demandes de délais de paiement restent stables.

FRÉDÉRIC SCHAEFFER

« Il ne faut pas se contenter d'agir  
sur les fins de carrière »

### A trois mois de l'échéance, où en est-on des négociations sur la pénibilité ?

Beaucoup d'entreprises et de branches en sont encore au stade des réflexions. Mais on peut déjà regretter qu'en limitant l'obligation d'aborder la pénibilité aux seules entreprises ayant plus de la moitié de leurs salariés travaillant dans des conditions pénibles, la réforme des retraites limite considérablement son champ. Elle introduit aussi un biais méthodologique car le premier réflexe des entreprises est de compter pour voir si elles sont concernées. Au lieu de se centrer sur les enjeux liés à l'usure professionnelle pour l'entreprise et les salariés, le risque est de voir le débat s'enkyster sur la négociation de critères « objectifs » de pénibilité qui deviennent des enjeux d'ordre économique et politique et non de santé au travail.

## Quelle place occupent réparation et prévention dans les discussions ?

La question de la réparation est souvent au centre des négociations. La prévention est certes un sujet consensuel, mais une conviction somme toute assez molle. C'est assez surprenant mais pour les employeurs, la prévention vient souvent servir de contrepoids à la réparation. Ils sont prêts à élargir la liste des facteurs de pénibilité contre lesquels lutter en échange d'une limitation de la réparation. On peut donc regretter que cette question-là



## INTERVIEW

**LUDOVIC BUGAND**  
CHARGÉ DE MISSION  
À L'AGENCE NATIONALE  
POUR L'AMÉLIORATION  
DES CONDITIONS DE TRAVAIL

« La prévention est certes un sujet consensuel, mais une conviction somme toute assez molle. »

n'ait pas été réglée au niveau interprofessionnel, ce qui aurait plus ouvert le champ des discussions sur la prévention. Cela dit, les négociations sur la pénibilité permettent souvent d'enclencher un vrai débat sur les conditions de travail, ce qui est positif.

### Avec quel résultat ?

La préoccupation de mise en conformité avec la loi présente un danger : celui d'assister à du copié-collé d'accords types sans prise en compte des spécificités de la branche ou de l'entreprise, comme sur les seniors. Le « benchmarking » peut être intéressant, mais en matière de pénibilité, on ne peut faire l'économie d'une réflexion sur les spécificités de l'activité. C'est ce qu'a fait un

des premiers accords conclus sur la pénibilité, signé dès novembre 2009 : celui de la branche du déménagement. Il n'est peut-être pas révolutionnaire mais est de ce fait exemplaire, en alliant réduction de la pénibilité et actions sur les parcours professionnels pour répondre à leur propre problématique d'attractivité et de maintien en emploi. L'un des enjeux majeurs des négociations est de permettre à l'ensemble des salariés de rester actifs et en bonne santé jusqu'à leur retraite, ce qui nécessite d'envisager une action préventive sur l'ensemble du cycle de vie. Il ne faut pas se contenter d'agir sur les fins de carrière. Sur ce plan, on est très en retard.

PROPOS RECUEILLIS PAR  
LEÏLA DE COMARMOND

Prix d'automne  
by AIRFRANCE



**SAN FRANCISCO 678 €<sup>TTC\*</sup>**  
A/R

jusqu'au 03 octobre

**airfrance.fr**

AIRFRANCE KLM DELTA

\* Partez du 23/09 au 10/12/2011 et du 09/01 au 25/03/2012. Tarifs à partir de, hors frais de service, soumis à conditions sur vols directs au départ de Paris. Renseignez-vous sur airfrance.fr, au 36 54 (0,34 € TTC/min à partir d'un poste fixe) ou dans votre agence de voyages.

\* BETC EMI&PSC Société Air France - 420 485 718 POC Bologna - 45 rue de Paris - 95717 Nanterre CDD CEDEX



## Un pôle affaires entre deux continents

Toute l'Europe a suc-  
combé à la crise. Toute  
l'Europe ? Non. Un petit  
territoire au sud du continent  
résiste victorieusement au pes-  
simisme ambiant : Gibraltar.  
Première escale sur la route  
des Indes pour les navires bri-  
tanniques, le Rocher n'a long-  
temps dû sa survie qu'à la  
présence d'une forte garnison  
et aux dépenses de la Royal  
Navy. Les activités militaires et  
connexes représentaient encore  
60 % de son PIB en 1984. Un  
quart de siècle plus tard, elles  
n'en constituent plus que 7 %.  
Entretemps, l'économie locale  
a progressé et s'est diversifiée  
à un rythme soutenu : le sec-  
teur financier, le tourisme et le  
transport maritime représentent  
respectivement 30 %, 30 % et  
25 % du PIB, qui atteint environ  
1 milliard de livres sterling. Les  
15 % restants proviennent des  
télécommunications, du com-  
merce sur Internet et des jeux  
en ligne. Grâce à la politique  
volontariste de développement  
mise en place par son gouverne-  
ment, ce territoire britannique  
d'outre-mer a fait la preuve de  
sa viabilité économique et af-  
fiche même de confortables ex-  
cédents budgétaires. « Le bud-  
get présenté au parlement il y a  
quelques semaines table sur une  
croissance de 5 %, contre 6,5 %  
lors de l'exercice précédent.  
L'emploi reste bien orienté et  
nous avons pu adopter de géné-  
reuses mesures sociales, hausse  
de 10 % de l'assurance chô-  
mage par exemple », se réjouit  
Peter Caruana, Premier ministre  
de Gibraltar. Ces quelques  
chiffres permettent de mesurer  
à la fois le gouffre qui sépare le  
territoire du reste de l'Europe  
continentale et le bien-fondé du  
changement de cap opéré par  
les autorités en matière écono-  
mique : l'heure est désormais  
au rapprochement avec les in-  
stitutions internationales et les  
Etats voisins. Gibraltar ne veut  
pas vivre coupé de son environ-  
nement naturel, mais bien au  
contraire tirer le meilleur parti  
de sa situation géostratégique  
et de ses avantages compara-  
tifs, en s'inscrivant dans la réa-  
lité européenne. « Nous avons  
négocié ce virage lors de mon  
premier mandat, à la fin des  
années 1990. Il s'agissait tout  
autant d'un changement de  
culture politique que de straté-

gie économique. Impossible par  
exemple de prétendre demeu-  
rer un centre financier offshore  
tout en ayant accès au marché  
communautaire. Des choix  
s'imposaient et nous avons  
décidé de nous rapprocher de  
l'Organisation pour la Co-  
opération et le Développement  
économique », explique Peter  
Caruana. Le Premier ministre  
rappelle que Gibraltar a signé  
des accords d'échange d'infor-  
mation bancaire et fiscale avec  
les principaux pays européens  
et collabore avec le Fonds mo-  
nétaire international (FMI) et le  
Groupe d'action financière. Le  
territoire est aujourd'hui perçu  
comme une place financière  
responsable et très compétitive  
qui séduit de nombreuses entre-  
prises grâce à un taux d'impo-  
sition forfaitaire de 10 %, l'un  
des plus faibles du continent.  
Gibraltar s'est repositionné ces  
dernières années en se confor-  
mant aux standards internatio-  
naux en termes de régulation  
financière et en se centrant sur  
les services de qualité à haute  
valeur ajoutée. Lors de cette  
mue, aucune fuite de capitaux  
ni de mouvement de délocali-  
sation fiscale n'a été enregis-  
tré, preuve que le territoire ne  
devait pas son succès au secret  
bancaire. La combinaison d'un  
système juridique basé sur la  
Common Law, d'un cadre  
réglementaire transparent, de  
l'accès au marché commu-  
nautaire et de la présence de  
professionnels très qualifiés  
explique l'essor des services  
financiers. Afin d'en faciliter le  
développement et d'attirer de  
nouvelles sociétés, les autori-  
tés ont créé en 1997 le Centre  
de la Finance de Gibraltar («  
Gibraltar Finance Centre »  
ou GFC). Placé sous la tutelle  
du Département de l'Industrie  
et du Commerce, cet organisme  
officiel coordonne et planifie  
toutes les actions de promotion  
de ce secteur clé de l'écono-  
mie locale. Dans ses bureaux  
se réunissent régulièrement  
les dirigeants des plus grandes  
sociétés pour élaborer avec les  
autorités la stratégie de crois-  
sance à suivre. « Nous sommes  
le premier interlocuteur de  
toutes les sociétés de services  
financiers désireuses de s'éta-  
blir sur le Rocher. Il nous in-  
combe d'accorder les licences  
légalles nécessaires. Nous res-

pectons à la fois les normes  
européennes et les normes bri-  
tanniques, ce qui représente  
une double garantie, aussi bien  
en matière de supervision que  
d'efficacité et de professionna-  
lisme », déclare James Tipping,  
directeur de GFC, qui souligne  
l'importance de préserver la  
réputation d'excellence et de  
transparence du territoire, deux  
facteurs fondamentaux pour  
sa prospérité à long terme.  
« Nous ne cherchons pas à atti-  
rer n'importe quelle société,  
mais uniquement les acteurs  
les plus sérieux à la recherche  
d'une base d'opération à long  
terme. Nous sommes toujours  
une place financière de petite  
taille, mais Gibraltar propose  
aujourd'hui des services diver-  
sifiés et de haut niveau », ajoute  
James Tipping. Le territoire,  
qui s'adressait essentiellement  
à une clientèle de particuliers  
il y a encore quelques années,  
s'est érigé en plateforme pour  
les grandes sociétés, y compris  
les compagnies d'assurances.  
Pour accélérer la croissance du  
secteur, il mise sur le dévelop-  
pement des échanges avec les  
places financières internatio-  
nales désireuses d'accéder au  
marché européen sans s'y éta-  
blir directement. La complète  
normalisation des relations avec  
les pays de l'Union Européenne  
ouvre également de nouvelles  
perspectives. « La France fait  
partie des pays que nous situons  
à l'extérieur de notre marché  
naturel, mais la reconnaissance  
dont jouit aujourd'hui notre sec-  
teur financier fait qu'il n'existe  
plus aucun obstacle à l'inten-  
sification des relations bilaté-  
rales. Nous comptons déjà plu-  
sieurs compagnies d'assurances  
françaises, mais globalement,  
il s'agit d'un marché nouveau  
que nous étudions avec inté-  
rêt », conclut James Tipping,  
qui encourage les sociétés éta-  
blies sur le territoire à élargir  
leurs horizons. Elles possèdent  
sans aucun doute le savoir-faire  
nécessaire pour séduire entre-  
prises et capitaux hexagonaux.



OCEAN VILLAGE

## TOURISME Charme britannique, chaleur méditerranéenne et shopping à bon prix

Gibraltar accueille 10 millions de visiteurs par an, un chiffre énorme pour un territoire de quelques kilomètres carrés à peine. Plusieurs raisons expliquent cet engouement. Pour tous les touristes européens en vacances sur la Costa del Sol espagnole, il s'agit d'une singularité géopolitique incontournable, une étape d'une journée ou deux en sol britannique où gastronomie et douceur de vivre

### Le Rocher joue la carte de la différence pour séduire les vacanciers de la Costa del Sol

méditerranéennes se marient aux coutumes d'outre-manche. Rien n'y manque : bobbies, cabines téléphoniques rouges et Union Jack sont partout visibles sous le chaud soleil andalou. Pour les voisins espagnols, de loin les visiteurs les plus nombreux, Gibraltar joue un peu le rôle d'Andorre pour les habitants du Sud-Ouest français : une escapade de quelques heures qui permet d'acheter à bon marché de nombreux produits. « Selon l'Organisation mondiale du tourisme, le secteur a enregistré une croissance moyenne de 3 % en 2010, mais cette hausse a atteint 13 % sur le Rocher. Nous faisons partie intégrante du circuit des voyageurs qui se rendent dans le sud de l'Espagne. Notre pouvoir d'attraction découle directement de notre image de marque : celle d'un petit pays accueillant à l'économie florissante. Loin de nous reposer sur nos lauriers, nous avons l'intention d'accroître encore le nombre des arrivées, par voie terrestre, aérienne ou maritime », explique Ernest Britto, ministre du Tourisme et de l'Environnement. 300 000 croisiéristes débarquent chaque année à Gibraltar, contre 150 000 passagers qui arrivent par les airs. La frontière terrestre reste le point de passage le plus fréquenté. Les autorités se félicitent de l'excellence et de l'intensité des relations avec les principaux voyageurs de la Costa del Sol, qui ont fait du territoire britannique un arrêt obligatoire pour leurs autobus chargés d'Européens en quête de dépaysement et d'amusement. Le Rocher se positionne comme une destination complémentaire à l'Espagne en misant sur ses particularismes. « Nous développons plusieurs produits de niche tels que l'histoire militaire, qui a laissé de nombreux vestiges sur notre territoire, et les sports nautiques. La plongée et l'archéologie sont deux autres axes de développement encore peu exploités », reprend Ernest Britto, responsable de la protection des principaux sites touristiques. « Nous avons encore des efforts à faire en matière de pro-

motion. Gibraltar est mieux connu en Europe qu'il y a 30 ans, mais nous devons affirmer davantage notre identité », ajoute Ernest Britto.

L'essor du tourisme a donné naissance à plusieurs voyagistes gibraltariens qui connaissent le territoire comme la paume de leurs mains et organisent des excursions sur mesure. La société Parodytur dispose par exemple d'une flotte de six autocars

qui franchissent la frontière chaque jour pour amener vers le Rocher des vacanciers de la Costa del Sol.

Parmi les articles prisés par les touristes, les parfums figurent en très bonne place. Les amateurs de fragrances fréquentent assidûment les boutiques Seruya, au nombre de six, dont deux à l'aéroport. L'enseigne a été fondée il y a 170 ans et s'est spécialisée voilà un siècle dans les produits cosmétiques et les parfums. « Nous dominons le marché



Parfums et produits cosmétiques des grandes marques internationales sous l'enseigne Seruya : un marché porteur grâce au tourisme.

gibraltarien. Les marques françaises occupent naturellement un espace de choix dans nos magasins et je me rends régulièrement à Paris. Les affaires marchent bien et nous allons bientôt ouvrir une septième boutique », se réjouit Salomon Seruya, directeur de l'entreprise familiale Seruya Limited. Deux facteurs expliquent la hausse régulière des ventes : les prix très compétitifs pratiqués sur le Rocher et l'attention croissante que la gent masculine porte à son image. « Les croisiéristes sont d'excellents clients. Gibraltar fait aujourd'hui figure d'oasis dans un environnement international plutôt morose, grâce au dynamisme de son économie diversifiée. Nous regardons l'avenir avec optimisme », conclut Robert Seruya, directeur de l'entreprise.

Reportage réalisé par Veritas Communication pour Les Echos  
Directrice de Projet : Esther Diaz Amores - Editeur : E. Roufird - Maquette : GioPepe - Dir. Technique : S. Dienda

**GIBRALTAR**  
Centre de services financiers européen

- ★ Un centre financier de l'UE d'envergure internationale
- ★ Accès direct au marché unique européen des services financiers
- ★ Réglementation conforme aux normes de l'UE et du Royaume-Uni
- ★ Fiscalité attractive
- ★ Infrastructures de qualité

Government of Gibraltar  
Ministry of Finance  
Finance Centre Department  
Suite 761, Europort,  
Gibraltar  
Tél: (+350) 200 50011  
Fax: (+350) 200 51818  
info@financecentre.gov.gi  
www.gibraltar.gov.gi

PORT DE

# GIBRALTAR

CENTRE D'EXCELLENCE POUR SERVICES MARITIMES

**Le Port de Gibraltar propose:**

- Emplacement de premier ordre à l'extrémité sud de l'Europe
- Ancre en toute sécurité
- Conteneurs de haute qualité à des prix compétitifs
- Équipement de croisière dernier cri
- Proximité de l'aéroport international
- Provisions exonérées de TVA

PORT OF GIBRALTAR  
Gateway to the Mediterranean

MEDCRUISE  
THE ASSOCIATION OF MEDITERRANEAN CRUISE PORTS

**Gibraltar Port Authority**  
North Mole  
PO Box 1179  
Gibraltar

Tel: +350 20046254  
gpaenquiries@portofgibraltar.gi

Fax: +350 20051513  
www.gibraltarport.com



## PETER CARUANA, homme de Loi et homme d'Etat, défenseur du libre choix des Gibraltariens

Racines méditerranéennes et allégeance sans faille à l'Union Jack : la biographie de Peter Caruana, Premier ministre de Gibraltar depuis 1996, symbolise la double appartenance que revendiquent les habitants de ce territoire britannique d'outre-mer. D'origine maltaise et italienne, ce juriste réputé nommé Conseil de la Reine en 1998 et récemment coopté membre du directoire d'une des plus prestigieuses institutions de formation professionnelle des avocats du Royaume-Uni a effectué la quasi-totalité de sa scolarité en Angleterre. A la tête du parti politique Gibraltar Social Democrats, il a remporté les 4 derniers scrutins législatifs et se présentera une nouvelle fois devant les électeurs dans quelques mois. Né en 1956 et père de famille nombreuse, il plaide auprès de Londres et de Madrid pour le respect de la volonté de ses concitoyens. Les Gibraltariens entendent décider souverainement de leur avenir, comme l'a démontré le référendum de 2002 contre la création d'un condominium anglo-espagnol. Sous la houlette de Peter Caruana, le gouvernement du Rocher a élargi ses prérogatives vis-à-vis de la métropole et consolidé son statut en Europe : Bruxelles a par exemple reconnu l'autonomie fiscale du territoire en 2009, suite à une décision de la Cour de Justice européenne. Ce succès juridique facilite la poursuite de la politique de diversification économique. Gibraltar fait aujourd'hui figure d'îlot de prospérité au sud d'un continent en pleine crise.

**Question : Quels ont été les principaux temps forts de la transformation de Gibraltar ?**

Réponse : Voilà 15 ans que nous avons entamé une mutation sociale et économique de grande envergure. En ce qui concerne l'économie, nous avons changé le modèle initial de paradis fiscal pour devenir un centre de services financiers très compétitif qui respecte scrupuleusement les règles

et normes établies par l'Organisation pour la Coopération et le Développement économique. Nous avons signé des accords d'échange d'information fiscale et bancaire avec de nombreux pays, dont la France. Coopération et transparence contribueront à asseoir notre réputation et à nous placer en bonne position sur l'échiquier international des affaires.

**Q. : Ces changements ont-ils commencé à modifier la perception de Gibraltar à l'étranger ?**

R. : Nos efforts commencent à porter leurs fruits. Nous avons effectué tous les changements nécessaires et nous nous plions désormais aux mêmes règles que tous les pays. Nous projetons sans aucun doute une nouvelle image, mais nous sommes conscients qu'il faut du temps pour bousculer les idées reçues. Les organisations internationales et gouvernements qui sont parfaitement informés de l'évolution de notre législation nous renvoient déjà une image positive. Nous allons continuer à travailler pour que notre condition de place financière parfaitement normale soit davantage connue à l'étranger.

**Q. : En ce qui concerne la fiscalité des entreprises, comment Gibraltar entend-il se positionner sur la scène internationale ?**

R. : Le nouveau modèle économique que nous mettons en place passe par une fiscalité avantageuse, mais pas au point d'inciter des entreprises à s'installer ici pour cette seule et unique raison. Les taux d'imposition que nous pratiquons contribuent évidemment à la compétitivité de Gibraltar, mais ne sont pas un facteur déterminant. La qualité de vie, le système éducatif et la souplesse de notre législation constituent autant d'atouts qui font de notre territoire une option intéressante pour de nombreux investisseurs.

**Q. : Justement, quels sont les secteurs les plus séduisants pour les investisseurs étrangers ?**

R. : Nous avons créé un environnement particulièrement favorable à l'investissement dans plusieurs secteurs tels que les jeux en ligne, les activités immobilières et le commerce. La bonne marche économique de Gibraltar alimente une forte demande de logement et d'espaces commerciaux. Nous recherchons également à développer des industries légères et la confection textile.

**Q. : Comment Gibraltar a-t-il traversé les turbulences de l'économie mondiale ?**

R. : Le nombre de transactions réalisées par les sociétés financières a baissé et des emplois ont été supprimés, mais les conséquences de la crise ont été très limitées si on compare Gibraltar aux autres pays européens. Les problèmes de dette auxquels font face de nombreux gouvernements n'existent pas ici, puisque nous dégageons chaque année un excédent budgétaire. La dette publique ne dépasse pas 23 % du PIB, malgré les investissements élevés que nous avons effectués pour moderniser nos infrastructures. Nous gérons les deniers publics de façon très prudente.

**Q. : Quelle importance votre gouvernement accorde-t-il aux relations avec la France ?**

R. : Aussi bien d'un point de vue économique que politique, la France reste l'un des pays les plus influents et occupe de ce fait une position centrale dans notre stratégie de repositionnement. Lorsque nous avons cherché à signer des accords d'échange d'information bancaire et fiscale pour normaliser nos relations avec la communauté internationale, nous sommes allés frapper directement à la porte des gouvernements les plus puissants : France, Royaume-Uni, Allemagne, Etats-Unis... Nous voulons nouer des relations d'étroite coopération avec les grandes capitales et démontrer que Gibraltar est un acteur responsable du système financier mondial.



**Q. : Vous allez bientôt vous présenter devant les électeurs gibraltariens pour un cinquième mandat de Premier ministre. Si vous remportez les élections, quelles seront vos priorités ?**

R. : Nous avons déjà réalisé de nombreuses réformes. L'un des grands axes d'un cinquième mandat serait la modernisation des institutions publiques afin d'améliorer encore les services que l'administration offre aux particuliers et aux entreprises. Nous mettrons l'accent sur l'efficacité pour mieux répondre aux besoins de nos concitoyens. A l'échelle internationale, nous poursuivrons notre politique de normalisation des relations avec les pays de notre entourage, dans l'optique de faciliter l'essor des sociétés installées chez nous. Nous voulons que Gibraltar occupe toute la place qui lui revient de Droit dans la communauté internationale. Nous avons entrepris de conquérir notre propre espace dans un monde qui n'est pas pensé pour les petits pays, mais nous possédons les atouts nécessaires pour bâtir un système économique et sociable solide.

## TRANSPORT ET TÉLÉCOMMUNICATIONS

### Infrastructures et services de première classe

Longtemps confronté à un voisin espagnol hostile, Gibraltar n'a dû sa survie qu'à sa capacité à maintenir ouvertes les liaisons maritimes et aériennes avec le Royaume-Uni. Dans le même ordre d'idée, le secteur des télécommunications a toujours revêtu une importance stratégique pour les autorités du territoire. Aujourd'hui, l'expérience accumulée dans ces deux domaines alimente le développement de toute l'économie du Rocher. « Nous avons lancé plusieurs projets d'envergure dont le plus emblématique est sans aucun doute l'agrandissement et la modernisation de notre aéroport international. Ce chantier, en cours d'achèvement, va considérablement améliorer le confort des passagers. Nous maintenons un dialogue fluide avec toutes les compagnies aériennes britanniques afin d'augmenter la fréquence des vols. Il est par exemple possible de voyager sans escale vers Londres, Manchester et Liverpool et de nouvelles lignes seront inaugurées l'année prochaine », se réjouit Joe Holliday, vice-Premier ministre et ministre de l'Economie, du Développement technologique et des Transports. Pour respecter la qualité de vie de la population résidente et des touristes, le gouvernement gibraltarien a établi une limite maximum de 16 vols par jour. Il espère atteindre rapidement 7 à 8 vols quotidiens vers le Royaume-Uni et entend ouvrir des liaisons directes avec des pays tiers. « Nous ne cherchons pas à concurrencer l'aéroport de Málaga, mais à jouer un rôle complémentaire en captant une clientèle à la recherche d'un service de haut niveau, sans retard et loin de la foule. Les compagnies maritimes constituent également une cible commerciale de choix pour notre aéroport : il faut 5 minutes pour se rendre au port, l'acheminement des équipages s'en trouve facilité », ajoute Joe Holliday. Au niveau portuaire, la réputation du Rocher s'est construite sur la rapidité des opérations au sol, par exemple pour tout ce qui concerne l'approvisionnement en carburant. La réactivité des autorités séduit notamment les

grandes compagnies de bateaux de croisière.

En matière de télécommunications, le territoire compte un opérateur reconnu qui maîtrise toutes les technologies : Gibtelecom. Le gouvernement détient la moitié des actions de cette entreprise performante qui affiche un chiffre d'affaires annuel de 40 millions de livres sterling. « Nous opérons sur un petit marché qui présente une difficulté technique et commerciale de taille : la présence massive des réseaux des opérateurs espagnols. Malgré cet obstacle, nous enregistrons une légère hausse du nombre d'abonnés à notre réseau de téléphonie mobile et une forte croissance de 10 % en ce qui concerne Internet. Le taux de pénétration d'Internet atteint 44 %, soit l'un des plus élevés d'Europe », se réjouit Tim Bristow, directeur général de Gibtelecom, qui ajoute qu'à Gibraltar comme partout ailleurs dans le monde, la téléphonie fixe se trouve en perte de vitesse. Elle représente moins d'un quart de son chiffre d'affaires, contre la moitié il y a dix ans.

L'opérateur cherche activement de nouveaux axes de croissance. Il s'est récemment lancé dans la gestion et l'hébergement de bases de données et compte déjà une trentaine de clients, dont la plupart des sociétés de jeux en ligne présentes à

Gibraltar. Il leur offre un service de maintenance technique 24 heures sur 24 et 365 jours par an. « Nous sommes parallèlement en train d'investir plusieurs dizaines de millions de dollars dans un câble sous-marin qui répondra pendant de longues années aux besoins du territoire. Il sera pleinement opérationnel dans quelques mois et nous reliera directement au Royaume-Uni et à la France. Il sécurisera nos télécommunications avec l'extérieur. Nous n'utiliserons dans

un premier temps qu'un dixième de ses capacités. Nous allons poursuivre notre diversification et nos investissements pour rester un acteur compétitif dans un secteur très concurrentiel », précise Tim Bristow, pour qui l'évolution rapide de la technologie constitue le plus grand défi pour un opérateur de la taille de Gibtelecom. Le câble sous-

l'une des plus grandes lignes de télécommunication de la planète.

Pour se maintenir à l'avant-garde, l'entreprise se prépare actuellement à faire le saut vers la téléphonie mobile de quatrième génération. « Nous sommes en mesure d'offrir des services du même niveau, voire meilleurs, que ceux disponibles dans les grands pays européens. Nous jouons un rôle clé dans l'économie du territoire : fiabilité et tarifs raisonnables sont les deux réponses que nous apportons chaque jour aux demandes des entreprises et des particuliers établis sur le Rocher », conclut Tim Bristow. L'accent mis sur la qualité du service a permis à l'opérateur de conserver la plupart de ses clients pendant le ralentissement économique de ces dernières années. Rares sont les entreprises qui se sont laissées séduire par les offres promotionnelles de la concurrence, qui n'apporte pas les mêmes garanties techniques que Gibtelecom.

Les singes!  
ser arret de la  
viste du Rocher  
Les enfants ont  
adoré les dauphins  
une merveille  
de la nature

## Bienvenue à Gibraltar

La destination qui allie esprit de la Méditerranée et traditions britanniques.

Pour plus d'informations, merci de contacter l'Office du Tourisme de Gibraltar:

<b>UK</b>	<b>T:</b> +44 (0) 207 836 0777	<b>E:</b> info@gibraltar.gov.uk
<b>Gibraltar</b>	<b>T:</b> +350 20045000	<b>E:</b> information@tourism.gov.gi

Vous pouvez aussi nous retrouver sur Facebook et nous suivre sur Twitter.

[facebook.com/visitgibraltar](https://www.facebook.com/visitgibraltar)

[twitter.com/visit\\_gibraltar](https://twitter.com/visit_gibraltar)

# Gibtelecom

L'opérateur qui vous ouvre tout un monde de télécommunications

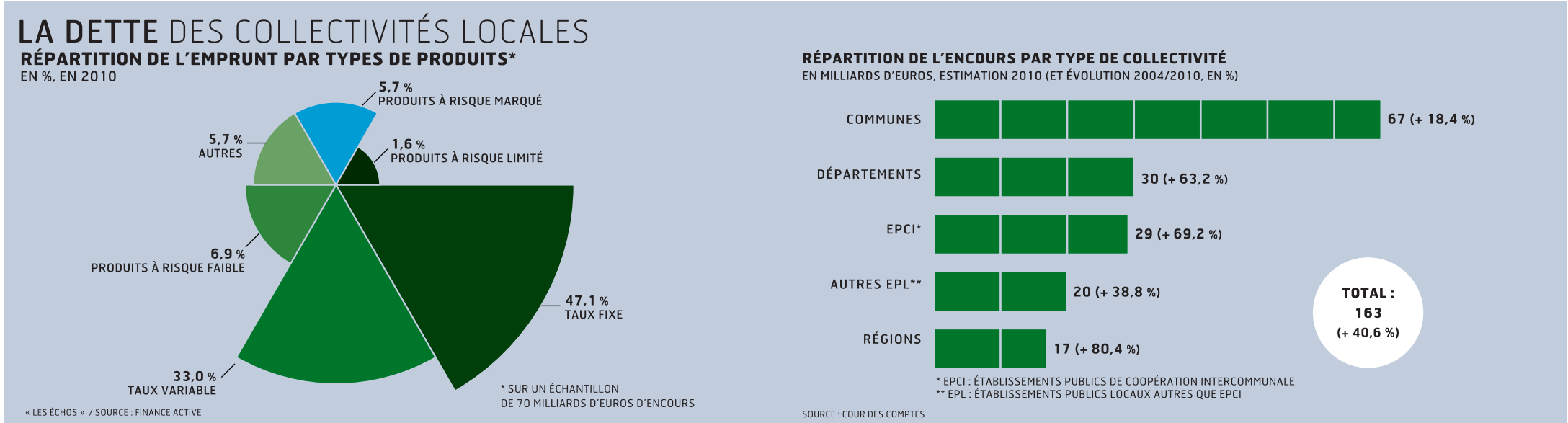
- Bande passante de protocole IP haute vitesse résilients et circuits privés internationaux
- Serveurs d'hébergement sécurisés et services d'accès aux données
- Service de surveillance et de support technique 24h sur 24 et 7 jours sur 7 assuré par des ingénieurs spécialement formés

fixe mobile Internet

## Gibtelecom

15/21 John Mackintosh Square, Gibraltar  
(+350) 20052200 - [www.gibtele.com](http://www.gibtele.com) - [info@gibtele.com](mailto:info@gibtele.com)





**FINANCE** Le principal financeur des collectivités locales aurait vendu jusqu'en 2008 pour 25 milliards d'euros de produits structurés à quelque 5.500 de ses clients. Dexia conteste que ceux-ci aient dû payer 3,9 milliards de pénalités sur ces produits toxiques. Mais il admet un surcoût de 860 millions.

# Dexia, mis en cause, conteste l'étendue des dommages des produits toxiques

Les emprunts toxiques n'ont pas fini de pourrir la vie des élus, des banques et des pouvoirs publics. Selon un fichier interne de la Banque Dexia Crédit Local de France (DCL) que le quotidien « Libération » a publié hier, ils seraient 5.500 collectivités et établissements publics (régions, départements, villes, intercommunalités, mais aussi hôpitaux ou offices HLM) à avoir souscrit jusqu'en 2008 des prêts dits toxiques auprès de la banque, principal financeur des collectivités. « *Au plus fort de la bulle, DCL avait distribué pour 25 milliards d'euros à ses clients* » avec un surcoût de 3,9 milliards, selon ce document. Dexia conteste « *les données erronées et tronquées* » qui ont servi de

support à cet article et examine toutes les suites juridiques à donner. La banque franco-belge réfute en particulier le chiffre de pénalités évaluées à 3,9 milliards d'euros « *qui est sans fondement* ». Elle souligne qu'il ne faut pas confondre taux potentiel et taux effectivement payé. Or celui-ci avoisine les 3,65 % pour les 23,55 milliards d'euros de crédits structurés au 31 décembre 2010 de la banque, qui assure que ce taux est depuis lors resté quasiment stable. Selon nos informations, une poignée seulement de clients aurait vu leur taux passer au-dessus de 10 % depuis le début de l'année. Le surcoût total ne dépasserait donc pas 860 millions d'euros. Benoît Gausseron, directeur de la communication

de Dexia, estime de surcroît que le nombre de collectivités réellement en difficultés est limité. La Cour des comptes estimait dans un rapport publié en juillet dernier que seulement « *quelques centaines de collectivités se trouvent durablement exposées au risque, mais probablement moins d'une centaine sont exposées gravement* ». Les magistrats financiers évaluaient alors (sur une dette totale de 160 milliards) l'enveloppe globale des emprunts structurés, entre 30 et 35 milliards dont 10 à 12 milliards présenteraient un risque « *potentiellement élevé* ». Dexia, même s'il reste le principal financeur des collectivités, n'a pas été la seule banque à proposer des produits structurés : de

10 à 12 Le montant, en milliards d'euros, des emprunts structurés présentant un risque « potentiellement élevé ».

nombreux autres établissements français (Caisses d'Épargne, Crédit Agricole...) ou étrangers ont effectué les mêmes démarches. Pour ses clients les plus exposés, Dexia assurait hier étudier les possibilités de réaménagement de leur dette et dit avoir déjà trouvé « *de très nombreuses solutions en concertation avec les collectivités locales* ». La

semaine dernière, le patron de la banque franco-belge, Pierre Mariani, avait indiqué que son groupe ne faisait d'ailleurs face qu'à six procédures judiciaires. **Défaillance** Nombre d'élus ne se résolvent toutefois pas à cette simple alternative : renégocier leur prêt ou attaquer en justice les banques. « *C'est une situation devenue ingérable* », explique Maurice Vincent, maire PS de Saint-Etienne, qui a attaqué en justice deux banques étrangères (lire ci-dessous). Selon lui, la renégociation reste en tout état de cause coûteuse pour la collectivité qui devra, in fine, se retourner vers le contribuable. Quant à porter le contentieux

devant les tribunaux, cela s'apparente un peu « *à la roulette russe* », selon l'élus. Aussi, avec d'autres élus proposant à l'Etat la création d'une structure de défaillance au niveau national qui s'acquitterait de la gestion de cette enveloppe « *pourrie* » de quelque 10 à 12 milliards d'euros. La commission d'enquête parlementaire dédiée à cette question des produits toxiques dans les finances locales et qui vient de commencer ses travaux, pourrait, en décembre, soutenir cette solution. Pour le moment, le gouvernement est resté sourd à cette demande et cherche plutôt à relativiser l'ampleur du phénomène. **PHILIPPE MOREAU ET NINON RENAUD**

## Les collectivités s'organisent sur le Web

**L'association des « acteurs publics contre les emprunts toxiques » a mis sur pied une plate-forme d'échanges d'informations entre collectivités.** Un nombre croissant de collectivités ne parvenant pas à se débarrasser de leurs emprunts toxiques par la négociation avec leurs partenaires bancaires tentent de s'appuyer sur l'expérience de celles qui ont été précurseurs sur ce terrain. A l'image de

la ville de Saint-Etienne, dont le pourcentage d'emprunts structurés a été réduit de 70 % à moins de 35 % de la dette ces deux dernières années. Son maire, Maurice Vincent (PS), était auditionné hier par la commission parlementaire sur les emprunts toxiques, qui a aussi entendu son prédécesseur, Michel Thiollière (UMP) ainsi que le TPG et le préfet de la Loire Michel Morin en fonction dans ce département au moment où la collectivité a souscrit

la plupart de ses crédits structurés à risques. **Saint-Etienne anime l'extranet** Dans le prolongement de ses initiatives en faveur de la création par l'Etat d'une structure de défaillance, la capitale du Forez anime depuis cet été l'extranet [www.dtct.fr](http://www.dtct.fr) (Dette toxique des collectivités territoriales) pour le compte de l'association des « acteurs publics contre les emprunts toxiques ». Plus d'une vingtaine de

villes, Epci, départements, CHU souhaitant rompre avec leur isolement exposent la structure de leur dette à risques sur ce site qui est aussi un forum d'échanges d'informations statistiques, d'éléments d'actualité et d'arguments juridiques entre collectivités. « *Certaines ont, comme nous, engagé des actions contentieuses pour faire annuler des contrats car la médiation Gissler trouve vite ses limites* », note la direction des finances de Saint-Etienne.

Première collectivité française à avoir assigné une banque (fin 2009), la ville de Saint-Etienne verra deux de ses actions, contre la Deutsche Bank et Royal Bank of Scotland, examinées sur le fond par le TGI de Paris, les 6 octobre et 22 novembre prochain. Compte tenu du coût élevé réclamé par les organismes financiers pour la sécurisation de ces prêts, certaines collectivités affichent encore des pourcentages

d'emprunts structurés supérieurs aux quatre cinquièmes de leur dette, telles qu'Asnières-sur-Seine (80,65 %) ou Changé (87,27 %). Dans la Loire, 500 millions du 1,3 milliard d'euros de dette cumulée des quatre plus gros emprunteurs publics (ville de Saint-Etienne, agglomération, CHU et département), sont encore constitués de produits structurés. **DENIS MEYNARD** CORRESPONDANT À SAINT-ÉTIENNE

# OPEN WORLD FORUM

## Le premier forum Open Source européen

THINK

CODE

EXPERIMENT

### Open Everything\*\*

Inscription sur [www.openworldforum.org](http://www.openworldforum.org)

OÙ ?  
EUROSITES-GEORGE V  
28, Avenue George V  
75008 Paris

22-23-24 SEPTEMBRE 2011

4<sup>ÈME</sup> EDITION

\* Penser, Coder, Expérimenter  
\*\* Tout ouvrir

## Lille Métropole négocie âprement avec ses financeurs

L'exposition de la communauté urbaine aux produits structurés est connue depuis 2008. Trois ans plus tard, l'établissement réclame toujours des comptes aux banques concernées.

Le rapport Klopfer avait fait sensation en 2008. Dans un audit sans concession demandé par l'établissement public, le cabinet financier avait alors révélé que la dette de la communauté urbaine de Lille était constituée à 54 % de produits structurés et à 36 % de produits à haut risque. Lille Métropole avait alors protesté du caractère insuffisant de l'audit qui devait donc être complété et avait mis très directement en cause la communauté bancaire. Elle a immédiatement engagé des négociations avec les banques ayant placé ces produits à risque, menaçant d'une action concertée avec d'autres collectivités. « *Nous appelons cela de la tromperie et nous voulons défendre l'argent du contribuable* », plaide Jean-Marc Germain, directeur de cabinet de Martine Aubry. Cette défense se traduit par un principe simple : la communauté urbaine abandonne tout contentieux si les banques renoncent au produit initial et proposent un prêt au taux qui aurait du être retenu à l'époque. « *Cela a abouti avec trois banques, avec lesquelles nous avons débouché tous*

Siège de Lille Métropole.

leurs produits », se félicite Jean-Marc Germain. En revanche, les négociations se poursuivent avec les autres dont Dexia, qui représente environ 40 % des encours de la dette communautaire. Lille Métropole n'est allée en justice pour l'heure qu'avec un seul établissement, la RBS, qui à elle seule pèse la moitié des produits à risque souscrits. Les banques regrettent hors micro d'être ainsi stigmatisées et soulignent que les capacités d'ingénierie de la CUDL étaient largement suffisantes pour comprendre la nature des produits proposés. La communauté urbaine veut aujourd'hui élever la problématique au plan national. Martine Aubry plaide ainsi pour la création d'une entité regroupant les produits structurés de l'ensemble des collectivités, de leur substituer les taux qui auraient du être retenus à l'époque, et de compléter le remboursement par un solde financé par une taxe sur le système financier. **OLIVIER DUCUING** CORRESPONDANT À LILLE

## ECHOS PARIS

LE BLOG SUR LA CAPITALE ET L'ÎLE-DE-FRANCE

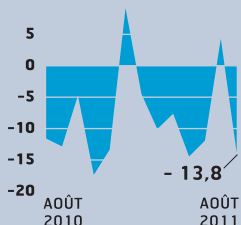
[lesechos.fr/echosparis](http://lesechos.fr/echosparis)



## EN CHIFFRES

**Déficit public britannique record au mois d'août**

EN MILLIARDS DE LIVRES

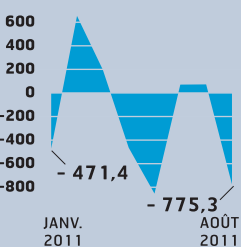


IDÉ / SOURCE : ONS

Les finances publiques britanniques ont enregistré un déficit record en août, ravivant les doutes sur la possibilité pour le gouvernement de tenir ses objectifs en dépit de la mise en œuvre d'un plan de rigueur drastique. Le déficit public s'est creusé à 13,8 milliards de livres (15,9 milliards d'euros) contre 11,6 milliards un an plus tôt. En un an, la dette publique est passée de 55,3 à 61,4 % du PIB.

**Déficit commercial historique enregistré au Japon**

EN MILLIARDS DE YENS



IDÉ / SOURCE : MINISTÈRE DES FINANCES

Le Japon a enregistré un déficit commercial sans précédent pour un mois d'août en raison des hausses de prix du pétrole, des conséquences de l'accident nucléaire de Fukushima et du frein sur ses exportations pour cause de marasme mondial. Le ministère des Finances a annoncé hier que le déficit commercial du pays a atteint 775,3 milliards de yens (7,38 milliards d'euros) en août. Le mois de mai avait aussi été dans le rouge.

**38 CENTIMES D'EURO**

La Commission économique du Plan en Inde a estimé hier qu'un villageois gagnant au moins 25 roupies (l'équivalent de 38 centimes d'euro) par jour n'était pas pauvre et ne pouvait à ce titre bénéficier d'aides sociales, un chiffre bien en deça du seuil d'environ 1 euro fixé par la Banque mondiale. La commission estime que ce salaire suffit pour subvenir aux besoins fondamentaux en nourriture, éducation et santé.

## CRISE

**Depuis 2009, les banques européennes ont potentiellement perdu 200 milliards en raison de la crise des dettes souveraines, selon le FMI. Ce montant n'est en aucun cas une estimation de leurs besoins de recapitalisation.**

# Banques européennes : le FMI confirme son appel à des recapitalisations

Le coût potentiel de la crise des dettes souveraines européennes des pays périphériques – Grèce, Portugal, Irlande, Belgique, Italie et Espagne – pour le système bancaire européen s'élève à 200 milliards d'euros. Le chiffre est même de 300 milliards si l'on tient compte de l'exposition aux banques locales des établissements bancaires de ces six pays.

A l'occasion de la publication, hier à Washington, du rapport sur la stabilité financière globale du Fonds monétaire international (FMI), José Vinals, le directeur du département des affaires monétaires et des marchés de capitaux de l'institution, a pris soin de préciser que « ce montant [200 milliards d'euros, NDLR] ne constitue en aucun cas une estimation des besoins en fonds propres supplémentaires des banques », mais « une idée approximative de l'augmentation du risque de crédit souverain assumée par les banques » ces deux dernières années. Pour évaluer le besoin en fonds propres, « il faudrait procéder à une évaluation complète de leurs bilans et revenus », mentionne le rapport.

Reste que le FMI persiste dans sa demande d'une recapitalisation des banques européennes. Le plus tôt sera le mieux. Une augmentation des fonds propres par l'émission d'actions sur les marchés est préférable a indiqué José Vinals. Mais ce dernier n'interdit pas une

prise de participation de l'Etat « si nécessaire et de manière temporaire » ou l'intervention du Fonds européen de stabilité financière (FESF) lorsqu'il le pourra. Interrogé sur le véritable montant de capitaux propres nécessaire, José Vinals s'est montré évasif. « C'est difficile à évaluer dans la mesure où les banques européennes sont toujours aussi peu transparentes quant au traitement des titres d'Etat qu'elles détiennent dans leur portefeuille. »

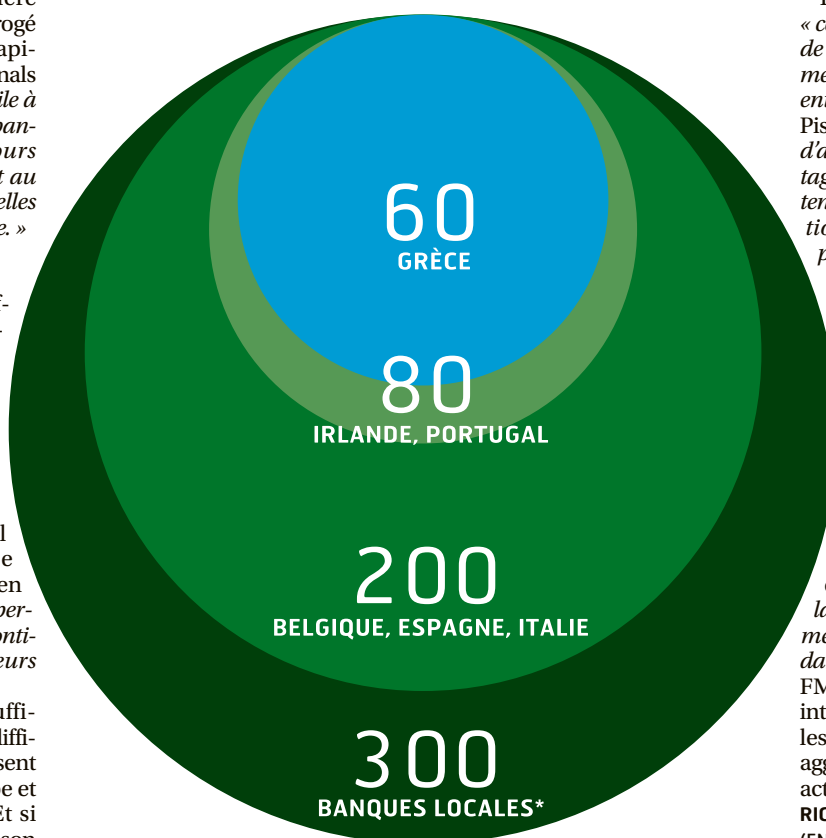
## « Prolonger les règles »

Au-delà des querelles de chiffres, les Européens et les analystes du Fonds ont néanmoins rapproché leurs positions. Mardi, le commissaire à la Concurrence, Joaquín Almunia, a reconnu que de nouvelles banques allaient vraisemblablement devoir être recapitalisées. D'ores et déjà, il va proposer cette année de « prolonger les règles » mises en place en 2008-2009 « afin de permettre aux gouvernements de continuer à aider publiquement leurs banques au-delà de 2011 ».

La crise européenne est suffisamment grave pour que les difficultés d'un pays européen puissent rapidement s'étendre à l'Europe et gagner le reste du monde. Et si l'Europe inquiète, le FMI, dans son rapport, juge de manière plus large que « les risques pour la stabilité financière se sont considérablement

## L'EXPOSITION DES BANQUES AUX PAYS EN DIFFICULTÉ DE LA ZONE EURO

CUMUL, EN MILLIARDS D'EUROS



\* BANQUES DES PAYS EN DIFFICULTÉ

« LES ECHOS » / SOURCE : FMI

« Les Etats-Unis feront tout pour repousser l'implosion de la zone euro après 2012 »

Professeur d'économie à Harvard et ancien chef économiste du FMI (2001-2003), Kenneth Rogoff est coauteur du best-seller : « Cette fois, c'est différent : huit siècles de folie financière. » Il explique aux « Echos » qu'un défaut de paiement de la Grèce et du Portugal est inéluctable.

**Que pensez-vous de la proposition américaine de renforcer le Fonds européen de stabilité financière (FESF) pour éviter les risques de contagion ?**

Mon sentiment est que l'Europe a besoin d'une réforme beaucoup plus profonde que la création du FESF. Pour préserver l'euro, il faudra une vraie réforme institutionnelle d'ici à un ou deux ans. Les Etats-Unis vont tout faire pour que l'implosion de l'euro ne se produise pas avant l'élection américaine de 2012. Washington aimerait voir l'Allemagne étendre son filet de protection. Je n'ai pas de

doute qu'au bout du compte l'Allemagne finira par garantir un montant très important de la dette européenne. Le problème est que les Européens manquent de crédibilité en disant qu'ils ne peuvent pas permettre à la Grèce de faire défaut. C'est ridicule. Ils doivent être en position d'empêcher des paniques bancaires en Espagne et en Italie. A partir du moment où la crédibilité de l'euro est affaiblie, il devient très difficile pour les banques italiennes et espagnoles d'attirer des dépôts bancaires ou des financements interbancaires. Le risque de contagion est considérable. Et il n'y a pas de banque centrale susceptible de voler au secours d'un pays individuel. La situation risque encore d'empirer avant de s'améliorer. Je vois un fort parallèle avec la dynamique créée par la faillite de Lehman Brothers aux Etats-Unis.

**Pensez-vous que Christine Lagarde, DG du FMI, a eu raison**



## INTERVIEW

**KENNETH ROGOFF**  
PROFESSEUR D'ÉCONOMIE  
À HARVARD

« Pour préserver l'euro, il faudra une vraie réforme institutionnelle d'ici à un ou deux ans. »

**d'insister sur la nécessaire recapitalisation du secteur bancaire européen ?**

Absolument. Le FMI a été trop révérencieux jusqu'ici. Tous ceux qui ont été impliqués dans l'élaboration des « stress tests » bancaires savent qu'il faut recapitaliser un

certain nombre de banques européennes. C'est un sursaut trop vertueux pour faire machine arrière aujourd'hui. Le FMI n'a pas vraiment contribué à la résolution des problèmes en repoussant les échéances. Il y a un an, ses dirigeants disaient qu'ils considé-

aggravés durant ces derniers mois » du fait d'un affaiblissement des perspectives de croissance.

Dans bon nombre d'économies, « certains secteurs ne sont pas sortis de la phase de correction-redressement du cycle du crédit faute d'avoir entièrement assaini leurs bilans ». Pis : « La quête du rendement incite d'autres secteurs à recourir davantage au levier financier (...). L'existence de taux faibles oriente la création de crédit vers des structures plus opaques, telles que le système bancaire parallèle. » Bref, « les progrès réalisés au cours des trois dernières années » pour renforcer la stabilité du système financier ont été « en partie annulés ».

La crise des « subprimes » et ses effets dévastateurs ont été oubliés et certains établissements financiers ont repris leurs affaires comme par le passé. Les pays riches doivent donc « s'attaquer aux séquelles de la crise et mener à terme les réformes de réglementation financière dans les plus brefs délais », plaide le FMI. Sinon, le système financier international restera des plus fragiles. Avec le risque d'une nouvelle aggravation de la crise de confiance actuelle. Comme en 2008.

**RICHARD HIAULT**  
(ENVOYÉ SPÉCIAL À WASHINGTON)

**E** Le rapport du FMI sur  
[lesechos.fr/document](http://lesechos.fr/document)

raient la Grèce comme un pays avancé qui ne ferait jamais défaut. Et il y a six mois ils déclaraient que l'Espagne n'était plus un pays périphérique dans le « Financial Times ». Le FMI est allé trop loin dans cette direction. Cela dit, Christine Lagarde n'est pas allée jusqu'à dire qu'un défaut de paiement était inévitable. C'est seulement implicite dans son propos.

**Donc, un défaut de paiement de la Grèce est inéluctable ?**

Bien sûr. Il y aura forcément une profonde restructuration de la dette grecque, quels que soient les termes choisis. Un profond défaut de paiement en Grèce et au Portugal est désormais inévitable, et probablement aussi en Irlande, même si la situation est un peu plus compliquée dans ce dernier pays car le gouvernement a garanti les banques. Je suis sûr que même Dominique Strauss-Kahn en était conscient. PROPOS RECUEILLIS PAR PIERRE DE GASQUET (À NEW YORK)

## UNION EUROPÉENNE

**Le Conseil des ministres restreint grec s'est longuement réuni hier après-midi. Ses membres ont examiné le projet du nouveau plan de consolidation de 7,5 milliards d'euros nécessaire pour éviter un dérapage budgétaire.**

## Grèce : le nouveau plan d'austérité se précise

Le Conseil restreint des ministres grec s'est tenu hier à Athènes dans une atmosphère de tension palpable. « La réunion revêtait un caractère exceptionnel », a expliqué le porte-parole du ministre des Finances, Evangelos

Venizélos. Tension accrue par l'annonce des deux grandes centrales syndicales du pays, la GSEE du secteur privé et l'Adedy des fonctionnaires, d'appeler conjointement à deux grèves générales de vingt-quatre heures les 5 et 19 octobre prochain. Ces deux organisations représentent environ 2,5 des 4,9 millions de salariés grecs.

Objet de la rencontre du cabinet : la définition des grandes lignes du nouveau plan d'austérité. Plan indispensable pour boucler les budgets de 2011 et 2012, et obtenir en temps utile les 8 milliards d'euros promis à la Grèce par les Européens et le FMI. Sans ce pactole, Athènes va plonger virtuellement dans une situation de banqueroute à partir de la moitié du mois prochain.

**5.000 EUROS**

**Nouveau seuil des revenus annuels imposables. Il était précédemment de 8.000 euros.**

Le nouveau plan porte sur environ 7,5 milliards d'euros, dont 1 milliard à réaliser d'ici à la fin de l'année. A la clef, le placement d'environ 30.000 employés de l'Etat dans le mécanisme de « réserve » dès cette année. Les pensions des anciens fonctionnaires supérieures à 1.200 euros par mois seront réduites de 20 %. Les retraites de ceux qui ont cessé de travailler avant 55 ans seront

abaissées de 40 % après les 1.000 euros mensuels. Il est question de relever la taxe sur le fioul de chauffage, dont le prix augmenterait de 40 centimes le litre. Le seuil des revenus annuels imposables devrait être réduit de 8.000 euros à 5.000. Le gouvernement va aussi prolonger, au moins jusqu'en 2014, la nouvelle taxe sur l'immobilier qui devait à l'origine expirer l'an prochain.

## Des résultats jugés positifs

Hier, le Conseil des 11 ministres les plus influents du gouvernement a également pris connaissance des résultats des deux longues conversations téléphoniques du début de semaine entre Evangelos Venizélos et les chefs de file de la triaïka de créanciers institutionnels à la Grèce (la Commission euro-

péenne, le FMI et la BCE). Résultats jugés positifs par les deux parties. Positifs mais pas suffisants. Le superministre des Finances poursuivra ces entretiens ce week-end à Washington, où il se rendra pour participer à l'assemblée annuelle du FMI.

Mardi prochain, le Premier ministre, Georges Papandréou, sera à Berlin pour y rencontrer Angela Merkel. Les prêteurs internationaux à la Grèce exigent d'y voir clair sur la finalisation du budget 2011 et la préparation des budgets entre 2012 et 2014, année de la fin de l'application du plan de consolidation budgétaire. Le retour en fanfare à Athènes des chefs de la mission de la triaïka prévu pour le début de la semaine prochaine devrait clore cette période de haute tension. MASSIMO PRANDI

**Les Echos** SUR **radio classique**

AVEC NOS CORRESPONDANTS DANS LE MONDE  
« LES ECHOS DE L'ÉTRANGER »

À 6H55 SUR 101.1 DU LUNDI AU VENDREDI  
TOUTES LES FRÉQUENCES SUR [WWW.RADIOCLASSIQUE.FR](http://WWW.RADIOCLASSIQUE.FR)



## ÉTATS-UNIS

Tandis que Nicolas Sarkozy s'est prononcé pour l'octroi à la Palestine d'un statut d'Etat observateur aux Nations unies, Barack Obama a plaidé pour une action urgente et coordonnée visant à relancer l'économie mondiale.

# Obama demande des mesures « urgentes » pour relancer l'économie mondiale

La question de la reconnaissance de la Palestine menace de bouleverser l'agenda de la 66<sup>e</sup> Assemblée générale des Nations unies. Alors que le président Barack Obama devait tenter hier soir une ultime médiation auprès du président palestinien, Mahmoud Abbas, Nicolas Sarkozy a plaidé hier pour une approche nouvelle sur le « conflit du Moyen-Orient » en suggérant l'octroi d'un statut d'Etat observateur aux Nations unies à la Palestine. Une idée partagée par la chef de la diplomatie européenne, Catherine Ashton, mais repoussée par Washington. Le président américain a estimé qu'il n'y a pas de « raccourci possible » pour résoudre le conflit israélo-palestinien en soulignant que « la paix ne viendra pas de déclarations et de résolutions à l'ONU ». Sur un tout autre terrain, Barack Obama a exhorté la communauté internationale à prendre des mesures « urgentes et coordonnées » pour relancer l'économie mondiale à quelques semaines du G20.

« Nous avons déjà agi ensemble en 2009 pour éviter une dépression. Nous devons prendre des mesures urgentes et coordonnées une fois de plus », a-t-il lancé à la tribune des Nations unies. Il a également précisé que les Etats-Unis seraient « aux côtés de leurs alliés européens qui réforment leurs institutions et font face à leurs propres problèmes budgétaires (...). En ce qui concerne d'autres pays, leurs dirigeants doivent faire face à un autre défi en



Barack Obama hier à la tribune des Nations unies, où la reconnaissance d'un Etat palestinien a largement dominé l'agenda de l'Assemblée générale.

veillant à stimuler la demande intérieure tout en freinant l'inflation », a-t-il ajouté à l'adresse de la Chine sans la nommer.

## Face à l'aggravation de la crise

L'appel de Barack Obama en faveur de nouvelles « mesures coordonnées » intervient à quelques semaines du prochain sommet du G20 qui aura lieu les 3 et 4 novembre à Cannes. Après s'être entretenu téléphoniquement avec Angela Merkel en début de semaine, le président américain devait rencontrer hier après-midi Nicolas Sarkozy et David

Cameron pour discuter de l'aggravation de la crise de la dette européenne.

Pour le reste, la confrontation tant redoutée sur la demande de reconnaissance d'un Etat palestinien a largement dominé l'agenda de l'Assemblée générale. « Ce miraculeux printemps des peuples arabes, qui fait partout souffler un vent nouveau, nous impose plus que jamais comme une obligation morale et politique de résoudre enfin le conflit du Moyen-Orient », a lancé Nicolas Sarkozy à la tribune de l'Assemblée, en plaidant pour la « voie du com-

« Pourquoi ne pas envisager pour la Palestine le statut d'Etat observateur aux Nations unies ? »

NICOLAS SARKOZY

promis ». « Pourquoi ne pas envisager pour la Palestine le statut d'Etat observateur aux Nations unies ? Ce serait un pas important en avant. En échange, « les Palestiniens

devraient réaffirmer le droit à l'existence et à la sécurité d'Israël ». Malgré ses efforts pour afficher une unité de façade, l'Union européenne reste toutefois profondément divisée sur le sujet. « Il y a une position européenne très unifiée pour rester unis... après ça se complique », a reconnu le ministre français des Affaires étrangères, Alain Juppé, à New York. Jusqu'au bout, le quartet pour le Proche-Orient (Etats-Unis, ONU, Russie, UE) s'est réuni pour tenter d'élaborer une déclaration permettant la reprise de négociations de paix israélo-palestinien-

nes avant la remise de la demande d'adhésion au secrétaire général de l'ONU, Ban Ki-moon. De son côté, Barack Obama devait rencontrer hier soir le président palestinien, Mahmoud Abbas, en marge de l'Assemblée générale, pour tenter de le dissuader de présenter demain cette demande d'adhésion. « Le président a expliqué très directement tant aux Israéliens qu'aux Palestiniens pourquoi il pense qu'une démarche aux Nations unies n'est pas la bonne façon de parvenir à un Etat palestinien », a expliqué l'entourage de Barack Obama.

## « Éviter une catastrophe »

Selon Israël, les Palestiniens ne disposent pas de la majorité de neuf voix au Conseil de sécurité nécessaire pour valider une demande d'adhésion d'un Etat. De son côté, l'administration américaine multiplie les efforts pour éviter d'avoir à utiliser son veto, un an après le discours de Barack Obama appelant de ses vœux l'entrée d'un Etat palestinien en 2011. Jusqu'ici, le président palestinien, Mahmoud Abbas, a adressé une fin de non-recevoir à ces appels en confirmant qu'il allait demander une adhésion « à part entière » devant le conseil de Sécurité. « A New York, il s'agit désormais d'éviter une catastrophe ferroviaire diplomatique », a résumé le ministre suédois des Affaires étrangères, Carl Bildt.

PIERRE DE GASQUET  
DE NOTRE BUREAU DE NEW YORK

## PROCHE-ORIENT

Les tensions entre la Turquie et ses voisins, la Syrie ou Chypre, se multiplient sur fond d'ambitions régionales de ce pays à la dynamique économique impressionnante.

# La Turquie s'affirme, sur fond d'incidents diplomatiques

La Turquie se sent pousser des ailes. Forte de la deuxième plus forte croissance de la planète, presque 9 % au premier semestre, et d'un statut d'exemplarité dans le monde musulman depuis le « printemps arabe », elle entend visiblement s'imposer comme leader de l'Est méditerranéen au prix de sérieuses tensions bilatérales.

Dernier épisode en date, le Premier ministre turc, Recep Tayyip Erdogan, a affirmé hier que son pays « n'envisage pas encore » d'options militaires contre les explorations gazières offshore de Chypre, entamées dimanche dernier par la compagnie américaine Noble Energy. La Turquie n'exclut donc pas totalement à terme des opérations militaires contre la marine de Chypre, pourtant membre de cette Union européenne à laquelle elle prétend vouloir adhérer. Ankara refuse à Nicosie le droit d'exploiter les ressources offshore d'une île divisée depuis trente-sept ans entre un régime grec-chypriote (reconnu par la communauté internationale) et une république turco-chypriote reconnue seulement par Ankara.

L'initiative chypriote a d'autant plus horripilé Ankara que Nicosie

s'est associé avec Israël pour localiser des gisements de gaz sous-marins. Jamais les relations entre la Turquie et Israël n'ont été aussi mauvaises qu'actuellement, incitant d'ailleurs Barack Obama à rencontrer hier, à New York, en marge de l'Assemblée générale de l'ONU, le chef du gouvernement turc, pour lui demander de « réparer » les relations avec Tel-Aviv.

## En crise ouverte avec Israël

La Turquie a pourtant longtemps été le seul allié musulman de l'Etat juif, avec qui il entretenait même une collaboration militaire, mais les relations se sont nettement détériorées depuis l'arrivée au pouvoir de Recep Erdogan, en 2003. Elles sont désormais en crise ouverte en raison du refus d'Israël de présenter ses excuses pour la mort de neuf Turcs lors d'un raid israélien contre une flottille internationale qui tentait de briser le blocus autour de Gaza en mai 2010. Ankara a récemment expulsé l'ambassadeur d'Israël.

Ces incidents tous azimuts semblent en contradiction avec la ligne diplomatique turque officiellement résumée par « zéro problème avec les voisins ». Les tensions avec Chypre



Recep Tayyip Erdogan, Premier ministre de la Turquie, hier, à New York.

et Israël sont également de nature à fragiliser les relations d'Ankara avec l'Europe et les Etats-Unis. En revanche, les Occidentaux approuveront certainement la manière dont Ankara hausse le ton avec la Syrie. Dans cet Orient compliqué où les inimitiés et les alliances sont à tiroirs, Recep Erdogan a annoncé hier, à l'issue de son entretien avec Barack Obama, qu'il avait rompu tout dialogue avec Damas, en représailles à la répression sanglante menée depuis six mois contre la population.

Lors d'une tournée triomphale la semaine dernière en Tunisie et en Syrie, Erdogan avait souligné qu'islam et démocratie ne sont pas contradictoires, comme le montre son pays, et avait dénoncé le régime de Bachar al-Assad. Recep Erdogan affirmait hier envisager de prendre des sanctions économiques contre Damas, en concertation avec Washington, à qui il a demandé de l'aide pour lutter contre les rebelles séparatistes kurdes du PKK. L'armée turque envisage même des raids dans le nord de l'Irak, où sont retranchés des milliers de combattants du PKK. Un dossier de plus qui sent la poudre. YVES BOURDILLON

## EN BREF

## La Slovence s'achemine vers des élections législatives anticipées

La crise politique qui dure depuis juin en Slovence a éclaté au grand jour mardi. Le gouvernement de centre-gauche de Borut Pahor n'a pas obtenu la confiance du Parlement de Ljubljana. Sa coalition n'a recueilli que 36 voix favorables, contre 51 députés qui se sont prononcés contre. En visite à Washington pour assister à l'Assemblée générale de l'ONU, le président Danilo Turk a aussitôt rebroussé chemin. Le chef de l'Etat a une semaine pour proposer un nouveau gouvernement. Le Parlement disposera ensuite de trente jours pour s'exprimer sur le nouvel exécutif. En cas d'un nouveau vote négatif, il ne restera plus au président que de convoquer des élections anticipées.

## Hongrie : l'exécutif fait machine arrière sur l'impôt à taux unique sur les revenus

Viktor Orban a décidé d'introduire à partir de l'an prochain une contribution fiscale extraordinaire qui s'appliquera à l'ensemble des revenus qui dépassent les 202.000 forints par mois (environ 700 euros). Le taux du nouvel impôt n'a pas encore été dévoilé. L'objectif est de compenser le manque à gagner pour l'Etat de l'établissement d'un impôt proportionnel sur les revenus au taux unique de 16 %. Inattendu, le tour de vis fiscal s'impose aussi au gouvernement en raison du ralentissement économique. C'est le prix à payer pour atteindre l'objectif officiel d'un déficit budgétaire en 2012 de 2,5 % du PIB.

## L'entrée dans Schengen de la Bulgarie et de la Roumanie encore repoussée

Les demandes d'adhésion de la Roumanie et de la Bulgarie à Schengen, l'espace européen sans frontières, seront rejetées une nouvelle fois aujourd'hui en raison de l'opposition de deux Etats et renvoyées à l'arbitrage des dirigeants de l'Union en octobre, selon des sources diplomatiques. Les Pays-Bas et la Finlande ont officiellement annoncé être opposés en l'état à toute ouverture, même partielle, de l'espace Schengen à ces pays. Leur opposition serait dictée par leurs Parlements respectifs. « Le sujet est très sensible dans certains Etats », a reconnu la présidence polonaise de l'Union européenne.

ACCESS  
MBA Tour

ONE-TO-ONE  
MBA EVENTS\*

Rencontrez les directeurs d'admission des meilleurs programmes MBA internationaux:

- Le 22 septembre à Lyon, Espace Tête d'Or
- Le 24 septembre à Paris, Hôtel Concorde La Fayette

Inscription gratuite sur:  
**www.accessmba.com**

Meet Your MBA Match!\*

\* Rendez-vous MBA en face à face  
\* Rencontre avec votre MBA !



# FMI : LA MÉTHODE LAGARDE À L'ÉPREUVE DU FEU

Moins de trois mois après avoir succédé à DSK à la tête du FMI, Christine Lagarde a jeté un pavé dans la mare en brandissant le spectre d'une « crise de liquidité catastrophique » en Europe. Les banquiers français hurlent à la trahison. Les économistes américains louent son franc-parler.

**R**ien de tel qu'un bon bol d'air pur, au pied des cimes du parc national du Grand Teton, pour se requinquer à la fin de l'été. Mais ce samedi 27 août, le gouverneur de la Banque de France, Christian Noyer, menace de s'étrangler. Réunis dans la grande salle du Jackson Lake Lodge, à Jackson Hole, dans le Wyoming, pour leur grand-messe annuelle, les banquiers centraux sont venus écouter Christine Lagarde, deux mois après sa nomination à la tête du Fonds monétaire international (FMI). En reconnaissant qu'« une crise de liquidité catastrophique pourrait éclater » faute de recapitalisation « urgente » des banques européennes, celle qui a succédé fin juin à DSK a jeté un pavé dans la mare. Christian Noyer et Jean-Claude Trichet fulminent. Les banquiers français s'étouffent. Les économistes américains applaudissent.

« C'était une véritable bouffée d'air frais. Le FMI a été trop longtemps incroyablement flagorneur et déférent vis-à-vis de l'Europe », confie l'économiste Kenneth Rogoff aux « Echos ». « Elle a pris la bonne direction à Jackson Hole. Il faut se souvenir qu'il y a un an encore, le FMI disait que les pays avancés ne font jamais faillite et que l'Espagne ne devait plus être considérée comme un pays périphérique. C'était comique... », ajoute l'économiste d'Harvard. Loin d'être une gaffe malencontreuse, le « parler vrai » de Christine Lagarde s'appuie sur des estimations précises. Selon une version préliminaire du Global Financial Stability Report révélée par le « Financial Times » du 31 août, les besoins de recapitalisation des banques européennes sont estimés à 200 milliards d'euros. « La vision du FMI est biaisée », s'insurge la ministre espagnole des Finances, Elena Salgado. « Ou elle a été mal informée par ses services, ou elle n'avait pas les banques françaises à l'esprit », conclut Christian Noyer. Rien n'est moins sûr. De fait, les services du FMI ne sont pas vraiment revenus sur leurs estimations. « Il n'y a pas de rétro-pédalage », confirme un économiste du FMI. Pour les dirigeants de la Société Générale, dont le cours a chuté de 50 % en quelques semaines, ce fut en tout cas une manière peu opportune de « jeter de l'huile sur le feu ». Obligé de venir lui-même à New York rassurer les investisseurs sur son exposition limitée à la Grèce, le PDG de la banque, Frédéric Oudéa, laisse percer son exaspération auprès de ses cadres dirigeants, à la mi-septembre...

## Indépendance d'esprit

« En réalité, Christine Lagarde a brisé le code du silence. Les banques européennes ont besoin de davantage de fonds propres et doivent être recapitalisées de toute urgence », estime Jacob Kierkegaard, économiste au Peterson Institute. Mieux : en disant tout haut ce que les banquiers centraux gardent généralement pour eux, l'ex-candidate du Vieux Continent aurait habilement affirmé son indépendance d'esprit. « Cela montre bien qu'elle ne va pas traiter les Européens avec des gants : elle a choisi le bon sujet pour montrer son indépendance », ajoute Jacob Kierkegaard. Conseiller du gouvernement grec, l'économiste Jeffrey Sachs (Columbia University) reste plus circonspect. « Je suis surpris. Car ce genre de controverses publiques n'est pas vraiment de nature à rassurer les marchés au moment où l'euro est extrêmement fragile. Il manque encore une analyse sérieuse et un cadre macro-économique cohérent », estime-t-il. Loin de battre en retraite, Christine Lagarde a néanmoins enfoncé le clou, le 15 septembre, au Woodrow Wilson Center, à Washington, en revendiquant haut et fort

son droit d'inventaire. « Je pense que le rôle du FMI est de montrer la lumière quand le tableau semble noir et de mettre les projecteurs sur les problèmes économiques centraux », a-t-elle lancé tout en insistant sur « l'aggravation de la crise de la dette européenne ». La similitude de ton est frappante avec celle du Trésor américain. Le secrétaire au Trésor, Tim Geithner, ne vient-il pas lui-même d'exhorter les Européens à agir de manière plus énergique pour limiter les risques de contagion, à l'Ecofin de Wrocław, en Pologne ?

## Complicité culturelle

« Il y a une vraie complicité culturelle avec Tim Geithner : il apprécie son franc-parler et son style direct », indique un haut fonctionnaire, qui a participé à plusieurs réunions de travail avec le Trésor du temps où Christine Lagarde était encore à Bercy. De là à imaginer que la nouvelle gestion du FMI puisse être plus perméable à « l'influence des Goldman Sachs boys » comme le redoutent certains technocrates français, il y a un pas un peu rapide à franchir. « Il ne faut pas sous-estimer le système méritocratique du FMI et le poids de son comité exécutif », estime un fin observateur de l'institution, persuadé que la direction générale reflète largement le point de vue des services. En réalité, l'inquiétude sur les bilans des banques européennes ne date pas d'hier. Déjà, en mars 2011, bien avant l'arrivée de Christine Lagarde, le chef économiste du FMI, Olivier Blanchard, avait insisté sur l'urgente nécessité de « mieux compren-

« Christine Lagarde s'inscrit dans la continuité totale de DSK. Lui aussi savait depuis le début que les Grecs étaient incapables de rembourser leur dette. »

THOMAS PHILIPPON NEW YORK UNIVERSITY

dre les bilans des banques européennes » en vue de les recapitaliser à des niveaux appropriés.

Côté américain, la nouvelle directrice générale du FMI bénéficie d'un capital de sympathie significatif. « En plus d'être intelligente, elle est, de l'avis général, sérieuse, responsable et judicieuse. Mais c'est bien cela qui m'inquiète », a écrit l'économiste Paul Krugman sur son blog le jour de sa nomination. « Car nous vivons une époque où la prudence conventionnelle est une folie et la vertu conventionnelle un vice », ajoute le prix Nobel d'économie sans cacher sa nostalgie pour le style « anti-dogmatique » de DSK. Pour Jacob Kierkegaard, la récente nomination de l'Américain David Lipton comme directeur général adjoint du Fonds, en remplacement du républicain John Lipsky, pourrait aussi infléchir sensiblement la « ligne » du FMI. « En coulisses, Lipton a joué un rôle crucial dans la gestion de la crise en tant que conseiller de Barack Obama depuis 2008. » Or, comme le secrétaire au Trésor, Timothy Geithner, à Wrocław, en Pologne, l'Europe pourrait avoir à s'inspirer de l'ingénierie américaine en matière de purge des actifs toxiques. « Les Européens auraient tout intérêt à écouter Timothy Geithner en s'inspirant du modèle d'intervention du Trésor et de la Réserve fédérale pour le sauvetage d'AIG, renchérit Jacob Kierkegaard. Car tout le monde sait que le Fonds européen de stabilité financière (FESF) dispose de moyens insuffisants. »

Tout en cultivant son propre style, Christine Lagarde s'inscrit-elle dans la continuité de son prédécesseur ? La plupart des économistes répondent par l'affirmative. « Comme son prédécesseur, Mme Lagarde a rompu avec l'orthodoxie du FMI en reconnaissant que les politiques expansionnistes fiscales sont nécessaires face à un sérieux ralentissement économique », estime l'ancien conseiller de la Maison-Blanche, Lawrence Summers (1).

« Lagarde s'inscrit dans la continuité totale de DSK. Lui aussi savait depuis le début que les Grecs étaient incapables de rembourser leur dette », poursuit Thomas Philippon de la New York University. « C'est l'aggravation de la crise qui l'a obligée à parler plus ouvertement », ajoute-t-il. Pour autant, tout en regrettant le départ précipité de son prédécesseur, certains hauts fonctionnaires du FMI estiment que le style de management de la nouvelle directrice générale est plus « inclusif » que celui de DSK, habitué à travailler avec une équipe « très restreinte ».

## L'appui de Washington

Depuis son passage chez Baker & McKenzie à Chicago dans les années 1980, Christine Lagarde n'aime rien tant que de se couler dans le moule américain, quitte parfois à en adopter les mimiques avec entrain. « C'était la seule ministre française à donner du "Holy Cow !" », note un banquier britannique avec un zeste d'humour. Pour Lawrence Summers, le plus ironique c'est que, après avoir ardemment voulu sa nomination il y a trois mois, « les autorités européennes rejettent des éléments importants de son analyse ». C'est oublier que sa candidature a aussi bénéficié de l'appui discret, mais décisif, de Washington. Aux yeux des émergents et des Européens, toute la difficulté pour Lagarde l'« Américaine », comme on l'a souvent surnommée, va être de démontrer qu'elle ne risque d'être ni l'otage ni la marionnette d'un nouveau « consensus de Washington ».

« Si Mme Lagarde prend la tête du FMI, elle va vraisemblablement continuer à arroser de financements la zone euro [...]. Elle personnifie la stratégie consistant à parier sur la résurrection de la zone euro avec l'argent des autres », pronostiquait l'économiste du MIT (et ancien chef économiste du FMI), Simon Johnson, juste avant sa nomination. Aujourd'hui, le principal soupçon des Européens est plutôt l'inverse.

En cas de tensions, les louanges appuyés de Lawrence Summers pourraient se révéler à double tranchant. Son prédécesseur ayant raté sa sortie, il reste à Christine Lagarde à prouver que son entrée en scène tonitruante était bien un risque calculé.

PIERRE DE GASQUET,  
BUREAU DE NEW YORK

(1) « Financial Times » du 19 septembre.



La « Dame de fer » du FMI abordera demain sa première assemblée générale sur fond de tensions croissantes entre Washington et Francfort.



## LE PRODUIT

## On pourra bientôt opérer de la cataracte avec un laser

La société américaine OptiMedica, spécialisée dans les équipements pour l'ophtalmologie vient d'obtenir le marquage CE pour son appareil Catalys, destiné à l'opération de la cataracte, une des procédures les plus couramment réalisées avec 19 millions de cas chaque année. Ce produit combine un laser femtoseconde avec la technologie de visualisation de fonds d'œil OCT pour assurer un guidage optimal du geste chirurgical et en accroître la précision. OptiMedica espère commercialiser son premier appareil en Europe d'ici à la fin de l'année.



L'obtention du marquage CE repose sur un essai clinique qui a montré la supériorité de cet équipement par rapport au geste manuel. Actuellement, c'est la technique de phako-émulsification

par ultrasons qui est la plus sûre et la plus performante. Le cristallin est d'abord fragmenté par des ultrasons puis aspiré. L'implant est ensuite introduit replié dans la chambre postérieure. Cependant certaines cataractes ne permettent pas l'utilisation des ultrasons : le cristallin doit alors être retiré manuellement d'un seul bloc.

## LE CHIFFRE

231 MILLIARDS DE DOLLARS

L'accélération des programmes de vaccination des enfants dans 72 pays devrait permettre d'économiser 231 milliards de dollars et d'éviter la mort de 6,4 millions d'enfants, selon une étude réalisée par le département de santé publique de l'université John Hopkins de Baltimore aux Etats-Unis. Celui-ci a cherché à évaluer l'impact de l'investissement de 10 milliards de dollars sur dix ans, annoncé par la Fondation Bill & Melinda Gates en 2010. Les bénéfices les plus importants tant en termes financiers que de vies sauvées sont attendus des vaccins pneumocoques et Hib. L'Inde, l'Angola, le Nigeria et l'Indonésie sont les pays où cette campagne permettra d'obtenir les résultats les plus importants.

## LA PUBLICATION

## Une nouvelle molécule pour soulager l'arthrose de la main

La prise quotidienne de sulfate de chondroïtine par les patients souffrant d'arthrose des mains diminue la douleur et leur permet d'en retrouver un meilleur usage. C'est le résultat d'une étude clinique contre placebo menée pendant six mois sur 162 patients à l'Hôpital universitaire de Genève et publiée le 8 septembre dans la version en ligne de la revue « Arthritis & Rheumatism ». Point positif supplémentaire, il n'y a pas d'effets secondaires alors que

les anti-inflammatoires non-stéroïdiens, qui constituent le traitement de première intention, sont souvent mal tolérés par les personnes âgées. Seul bémol, l'efficacité est lente à se manifester : trois mois en moyenne chez les participants à l'étude. La meilleure stratégie consisterait donc à prescrire, à ceux qui le supportent, des anti-inflammatoires en attendant que le sulfate de chondroïtine agisse.

Vendue en France en pharmacie, notamment sous le nom de Chondrosulf, cette molécule n'est jusqu'à présent prescrite que comme traitement symptomatique de l'arthrose du genou ou de la hanche. C. D.



## À SUIVRE

## Une encyclopédie vidéo chirurgicale

Une opération chirurgicale comme si vous étiez derrière le chirurgien : voilà ce que propose le nouveau site Yksi Medical Production avec son Encyclopédie vidéo chirurgicale. Elle regroupe des centaines de séquences vidéo d'interventions effectuées et commentées par les plus grands chirurgiens dans toutes les spécialités médicales. Si elle s'adresse a priori aux professionnels, rien n'empêche cependant tout un chacun de s'y inscrire. Le but de ce site, en partie payant, est de faire connaître le savoir-faire de pointe des grands centres hospitaliers français auprès des médecins et des étudiants et de faciliter l'apprentissage. Il vise aussi à favoriser les échanges entre professionnels. [yksimed.com](http://yksimed.com)

**ÉTHIQUE MÉDICALE** Parce que le malade reste une personne, il ne faut pas le transformer en objet de soins mais l'associer aux décisions le plus possible.

# Alzheimer : comment accompagner le patient

Pour le grand public, la maladie d'Alzheimer est avant tout synonyme de perte de la mémoire. Mais elle affecte en réalité l'ensemble des processus cognitifs (raisonnement, motricité, etc.) et porte ainsi atteinte à l'autonomie de la personne. Or, perdre son autonomie, c'est progressivement ne plus être en mesure de décider seul de sa vie. D'où le thème « Choisir et décider ensemble » retenu par l'Espace éthique Alzheimer pour son université d'été des 12 et 13 septembre, en préambule à la Journée mondiale Alzheimer d'hier.

« Décider n'est cependant pas un processus purement rationnel, souligne Mathieu Ceccaldi, professeur de neurologie au CHU La Timone à Marseille. Les éléments émotionnels et l'inconscient jouent aussi leur rôle, ce qui signifie que des zones très différentes du cerveau sont impliquées. » Et certaines ne sont que très tardivement atteintes par les lésions de la maladie d'Alzheimer. Cela plaide donc en faveur d'une « présomption de compétence », le malade pouvant ainsi très longtemps avoir son mot à dire dans les choix le concernant, y compris quand les mots viennent à lui manquer.

« Il faut valoriser ce que le malade peut encore faire, au lieu de mettre l'accent sur les pertes, estime Fabrice Gzil, responsable du pôle études et recherche à la Fondation Médéric Alzheimer. D'autant que la capacité décisionnelle est souvent mal évaluée par les échelles cognitives globales. » Il faudrait pouvoir apprécier les situations au cas par cas, en fonction de la nature et de la complexité de la décision. Rappelons que, in fine, seul le juge a le droit de prononcer l'incapacité de la personne majeure.

Mais, même armé des meilleures intentions, privilégier les choix du malade relève souvent de la gageure, comme en témoigne Nicole Bochet, épouse d'un patient



70 % des malades vivant à domicile, il incombe d'abord à l'entourage de peser toutes les décisions de la vie courante.

récemment décédé. « J'ai toujours essayé de l'informer et de l'associer aux décisions le plus longtemps possible. Pourtant, j'ai eu assez vite l'impression de décider seule car je n'arrivais plus à savoir ce qu'il souhaitait vraiment. » Or, des décisions et des choix, il y en a sans cesse au cours de la maladie.

## 1 L'ENTRÉE DANS LA MALADIE

La formulation peut surprendre mais, lorsque le malade vient consulter pour la première fois, le doute est généralement présent depuis un moment, soit chez le patient, soit chez ses proches. C'est le diagnostic positif qui marque « l'entrée » dans la maladie. Lors d'un récent sondage, 90 % des personnes en bonne santé interrogées affirmaient que, si elles étaient concernées personnel-

## LA MALADIE EN CHIFFRES

**860.000** Le nombre de personnes souffrant de la maladie d'Alzheimer en France. En 2020, il devrait s'élever à 1,2 million.

**25 millions** Le nombre de malades dans le monde.

**25 %** Le nombre de personnes de plus de 80 ans atteintes.

**25 %** La part des traitements médicaux dans la prise en charge d'Alzheimer en France.

(Source : France Alzheimer.)

lement, elles voudraient savoir. Mais en situation réelle, le point de vue peut changer. On peut refuser de savoir aussi longtemps que possible, même si ce temps gagné se paye alors parce que le diagnostic intervient à un stade plus avancé. « Il y a de la cruauté dans le diagnostic précoce », reconnaît Catherine Belin, neurologue, responsable de la consultation mémoire à l'hôpital Avicenne de Bobigny. Mais, en contrepartie, comme le malade est encore en possession de ses moyens, il peut organiser l'avenir avec ses proches, que ce soit sur le plan médical ou patrimonial.

On aurait d'ailleurs tort de croire que l'annonce du diagnostic est facile pour le médecin. Souvent, il cherche à protéger le patient mais aussi lui-même. De fait, près de 30 % des médecins ne prononcent

pas le nom fatal d'Alzheimer. Sur l'instant, l'effet de sidération de l'annonce peut empêcher le patient et son entourage de poser toutes les questions. « Je laisse un numéro de téléphone et le service est organisé pour que nous ayons effectivement le temps de rappeler, explique Philippe Charru, gériatre, responsable de la consultation mémoire à l'hôpital Louis-Mourier de Colombes. Il faut en tout cas laisser à la parole sa place car l'alliance thérapeutique avec le malade commence là. Et même si on n'a guère aujourd'hui que des traitements symptomatiques, on se doit de proposer quelque chose au patient », poursuit-il.

## 2 LE MAINTIEN À DOMICILE

Dans la mesure où 70 % des patients vivent à domicile, surtout aux stades encore modérés de la

maladie, c'est d'abord sur l'entourage que vont peser toutes les décisions de la vie courante. Faut-il l'obliger à se doucher et s'habiller ou à sortir alors qu'il refuse ? Faut-il s'opposer à lui « pour son bien » ou bien céder pour respecter sa liberté ? On recherche en général un juste équilibre fondé sur les valeurs auxquelles le patient était attaché avant sa maladie sans s'opposer complètement à ses souhaits actuels. Par exemple, on l'oblige à s'habiller s'il a de la visite mais on le laisse en pyjama d'autres jours si c'est ce qu'il veut.

## 3 LA FIN DE VIE

L'entrée en institution, qui se produit à un stade plus sévère de la maladie, marque un autre tournant crucial et, à ce titre, c'est une décision lourde. Pour les proches c'est une première séparation, annonciatrice de la séparation ultime. « Alors souvent, ils ne s'y résignent qu'à la limite de l'épuisement ou à la faveur d'une crise (chute, fugue...) », explique Judith Mollard, psychologue clinicienne à France Alzheimer. Et cette fois, c'est l'équipe soignante qui va se retrouver en première ligne pour décider, par exemple, si on doit ou non attacher le malade au nom de sa sécurité, ou si on doit lui poser une sonde gastrique quand il ne peut plus s'alimenter.

Mais l'équipe médicale ne décide pas seule. La famille est étroitement associée. « Il faut être le plus transparent possible avec la famille pour travailler en confiance », explique Anne Le Gagne, gériatre au Centre hospitalier de Saint-Malo. Et bien sûr se référer aux directives anticipées élaborées avec le patient quand il était encore lucide, et à la personne de confiance qui « représente » le patient. « Jusqu'au bout il faut continuer à voir la personne derrière la maladie et ne jamais la transformer en objet de soins », conclut-elle.

CATHERINE DUCRUET

## De nouveaux critères distinguent trois stades d'évolution de la maladie

En quelques décennies, la maladie d'Alzheimer est passée d'une absence de reconnaissance à une banalisation. Cela n'empêche pas le public et beaucoup de professionnels de santé de mal connaître la réalité de cette pathologie. Il y a souvent confusion avec d'autres formes de démence ou avec le vieillissement en général. Certains se demandent même si le terme maladie d'Alzheimer n'est pas simplement l'appellation technique du gâtisme, une conséquence du vieillissement considérée autrefois comme normale.

« Il y a quelques années, on mélangeait tout, reconnaît Bruno Dubois,

neurologue, directeur de l'Institut de la mémoire de la Pitié-Salpêtrière à Paris. Mais on a fait des progrès considérables. S'agissant des symptômes, il n'y a pas lieu de s'inquiéter si on égare ses clefs. Ce qui caractérise le patient atteint de cette maladie, c'est justement que ses pertes de mémoire ne le préoccupent pas. Si elles se combinent en outre à des modifications de l'humeur ou du comportement, là on a intérêt à consulter », poursuit Bruno Dubois.

Les nouveaux critères en vigueur depuis mai dernier distinguent trois stades dans la maladie avec un continuum évolutif : un stade préclinique

où il y a déjà des lésions cérébrales mais aucun symptôme clinique, le stade dit des « troubles cognitifs légers » qui n'a pas de retentissement sur la vie quotidienne et, enfin, le stade de la démence qui se caractérise par des troubles du langage, de la mémoire et des fonctions exécutives altérant l'autonomie de la personne.

### Des « vaccins » à l'étude

Dès le stade des troubles légers, et a fortiori au stade le plus avancé, un diagnostic peut être fait. Il combine l'étude de biomarqueurs (dosage de la protéine tau et d'un peptide bêta-amyloïde dans le liquide cébrospinal) et une mesure du volume de l'hippocampe (structure cérébrale qui s'atrophie avec la maladie) avec des tests cognitifs. Grâce à ces éléments, il est aujourd'hui possible de distinguer avec une quasi-certitude la maladie d'Alzheimer des autres démences. Et des recherches sont actuellement en cours, notamment à l'Institut de la mémoire, pour rendre le diagnostic encore moins invasif (identification de biomarqueurs sanguins) et plus précis (élaboration d'un logiciel de comparaison volumétrique des hippocampes).

Le stade préclinique reste en revanche problématique. « En l'absence de traitement curatif, il n'y a aucun intérêt sur un plan thérapeutique à diagnostiquer les malades à ce stade », explique Catherine Belin, neurologue. De plus, le passage du stade préclinique au suivant ne semble pas inéluctable, si on se base sur l'étude post mortem d'un certain nombre de cerveaux. Le diagnostic à un stade préclinique n'a en fait d'intérêt que dans le cadre de la recherche de nouveaux traitements, comme les « vaccins » actuellement à l'étude, dont celui de Roche. En effet, avec les pistes actuelles basées sur l'immunothérapie, il semble qu'on ait d'autant

plus de chances d'enrayer la maladie qu'on intervient précocement. D'où la nécessité de recruter des patients à un stade précoce pour tester les produits en développement. Mais alors comment les choisir, puisqu'ils sont asymptomatiques ? Et qu'est-ce qui peut motiver des individus à participer ? C. D.

## PLUS SUR LE WEB

**Des documents sur la maladie d'Alzheimer et tous les articles de la rubrique sur** [lesechos.fr/medecine-sante](http://lesechos.fr/medecine-sante)



## LA QUESTION DE DROIT SOCIAL

COMMENT SAIT-ON QUE L'ON EST CADRE ?



PAR MARIE HAUTEFORT,  
JURISTE AUX  
ÉDITIONS LAMY

Tout salarié devrait être en possession d'un document écrit lui indiquant, entre autres, son « grade » et sa catégorie d'emploi. Ne serait-ce qu'en application de la Directive européenne du 14 octobre 1991. En règle générale, par référence à la convention collective, le salarié peut se repérer dans la classification. Il se trouve en possession d'écrits : contrat de travail, simple note de l'employeur, voire le bulletin de paye. A partir de là, il peut déterminer s'il bénéficie, ou non, du statut cadre. Mais ce n'est pas si simple : d'abord parce qu'il y a souvent confusion entre l'affiliation à la caisse des cadres et le bénéfice du statut de cadre en droit du travail. Ensuite parce que les promesses passent mais ne sont

pas forcément tenues à l'échéance de la paye. Nombreux sont les contentieux qui surgissent, surtout dans les PME, à propos de la classification. De façon générale, la jurisprudence considère que la position d'un salarié se détermine au vu des fonctions qu'il exerce et non pas de ce qui est écrit dans son contrat de travail ou sur sa fiche de paye (Cass. soc. 11 oct. 2000, 6 mai 2002, 23 sept. 2009, etc.) Elle vient pourtant, le 6 juillet dernier, de faire une exception. Une boucherie d'une certaine taille embauche, selon les termes du contrat de travail « un boucher statut cadre ». Celui-ci a la responsabilité du personnel et doit faire respecter la réglementation sanitaire ainsi que les règles d'hygiène et de sécurité.

Selon la convention collective, cette délégation de pouvoirs n'emporte pas un classement en tant que cadre mais le salarié s'arc-boute sur son contrat et obtient gain de cause : ce qui est écrit est écrit ! Cet arrêt est déclaré comme publiable, il comporte donc un message. Faut-il comprendre que les dispositions écrites du contrat l'emporteront dorénavant sur la réalité des faits ? Ou encore, la Cour ne veut-elle plus corriger que les erreurs faites au détriment du salarié ? Peut-être ni l'une ni l'autre de ces réponses. Qui sait, la Cour veut-elle simplement distinguer entre un coefficient donné par erreur, qu'on pourrait corriger et un statut délibérément attribué au moment de l'embauche, ce qui engagerait l'employeur.

## LA QUESTION DE FISCALITÉ

L'IMPACT SUR LES ENTREPRISES DE LA FISCALITÉ IMMOBILIÈRE A-T-IL ÉTÉ MESURÉ ?



PAR MICHEL GIRAY,  
NOTAIRE À PARIS,  
MEMBRE DU CERCLE  
DES FISCALISTES

La nouvelle loi de Finances rectificative pour 2011 bouleverse profondément la taxation des plus-values immobilières. Avant cette réforme, les plus-values étaient exonérées après quinze années de détention du bien vendu. A partir de l'entrée en vigueur, le 1<sup>er</sup> février 2012, l'exonération n'interviendra désormais qu'au bout de trente ans. Ainsi, un chef d'entreprise propriétaire de locaux industriels via une SCI familiale qui souhaite les vendre car ils ne sont plus adaptés à son activité devra attendre trente ans pour échapper à une imposition qui viendra diminuer d'autant le financement des nouveaux locaux qui lui sont nécessaires. Idem pour les investisseurs en

logements locatifs. Ils avaient tablé sur la cession de ce bien pour financer leur retraite. Même après vingt ans de détention, ils devront reverser près d'un tiers de la plus-value qu'ils auront pu réaliser. Le critère d'acceptabilité de l'impôt n'a visiblement pas été pris en considération par le législateur à l'occasion de cette réforme. L'impact sur le secteur du bâtiment n'a pas été pris en compte non plus. Nos concitoyens qui investissent dans la pierre devront-ils le faire en Allemagne, où les plus-values sont exonérées après dix ans de détention, en Belgique, où elles le sont après huit ans, ou en Italie, où l'exonération est acquise après cinq ans de détention ? Cette taxation des plus-values pendant trente ans provoquera

un frein à la fluidité du marché immobilier dans son ensemble et une rétention contre-productive des terrains à bâtir qui ne pourront qu'entraîner une hausse inéluctable des prix. A titre conservatoire, les propriétaires tentant vainement de revendre avant le 1<sup>er</sup> février 2012 les biens concernés par cette réforme, détenus depuis plus de quinze ans mais depuis moins de trente ans peuvent utilement envisager une vente à une SCI familiale financée par un crédit. Une telle opération patrimoniale aura le double mérite d'actualiser la valeur vénale des biens immobiliers logés dans la SCI et de permettre au vendeur de diversifier son patrimoine en réinvestissant par exemple le prix de cession dans des placements financiers.

LE CAS Les expropriations d'entreprises peuvent prendre des formes brutales

# Le casse-tête de l'usine délogée

Never in my backyard » (jamais dans mon arrière-cour) : les Anglais ont bien résumé la posture des personnes promptes à se mobiliser dès qu'un projet de chantier menace leur environnement personnel. La France aussi connaît ces activistes. Leurs manifestations sont si fréquentes qu'elles donnent l'impression qu'il est devenu facile dans notre pays d'arrêter des travaux. Or c'est tout l'inverse ! Les pouvoirs publics disposent de textes qui leur permettent d'avancer vite, du moment que l'intérêt général est bien identifié. La rapidité d'une expulsion peut alors surprendre. Malheur à l'entrepreneur qui n'avait pas prévu de plan de rechange, soit pour installer ses activités ailleurs, soit pour pallier la baisse de son chiffre d'affaires.

Ces temps-ci, dans pas moins de cinquante communes d'Ile-de-France, les travaux d'installation du tramway chamboulent le paysage économique. Ici, le trajet des rails coupe en deux le parking d'un hypermarché. Là, il passe devant les vitrines d'une concession automobile. Plus loin, il empêche l'accès à un hall de stockage logistique. Que peuvent contester les professionnels ainsi touchés, quelle juste compensation sont-ils en droit d'espérer ? Spécialistes de cette branche du droit public au cabinet DS, les avocats Frédéric Lévy, François Dauchy et Michael Moussault livrent leurs conseils aux entreprises pour les aider à sortir gagnantes d'une pareille épreuve.

### 1 LE TEMPS EST COMPTÉ

La surprise des industriels expropriés est souvent due à leur ignorance des procédures. Deux démarches distinctes se déroulent en parallèle. Souvent, l'une cache l'autre. La première, visible, est administrative : des commissaires enquêteurs réalisent l'enquête vouée à déboucher sur une déclaration d'utilité publique et sur un arrêté de cessibilité. C'est à ce stade que sont précisées l'étendue géographique, la nature et la localisation des travaux. Il est alors facile de dresser la liste des acteurs locaux qui vont être impactés. Et puis, il y a la seconde phase, d'ordre judiciaire, celle-là. Elle est confiée au juge de l'expropriation du tribunal de grande instance. C'est lui qui prononce l'ordonnance d'expropriation. Or cet acte est essentiel. Il a pour effet de transférer la propriété. Il éteint simultanément tous les droits sur le foncier : aussi bien ceux des propriétaires et des locataires que des titulaires de baux commerciaux ou de servitudes. Comme les deux procédures peuvent être menées parallèlement, parfois, la rapidité surprend l'entreprise vouée à déguerpir. Parfois, elle



JÉRÔME NEVER-BISCH POUR LES ECHOS

ne dispose que d'un an, voire moins, pour trouver un autre local, prévenir les collaborateurs et les clients, déménager avant de redémarrer parfois de zéro. Le couperet se révèle d'autant plus brutal que « l'appel de la décision ne suspend pas la prise de possession », comme le précise M<sup>e</sup> Lévy. En d'autres termes, il ne faut pas espérer stopper le bulldozer. Ce dernier avancera, au nom de ce principe non écrit qui veut que « l'utilité publique n'attend pas ».

### 2 JUSQU'OUÙ S'OPPOSER ?

Dans ces conditions, est-il raisonnable de vouloir résister ? Bien sûr, rien n'interdit de le faire. « Mais attention, prévient M<sup>e</sup> Lévy, il faut être instruit et patient ». Il est peut-être plus payant d'évaluer ce que l'on pourrait obtenir en indemnités, si l'on accepte de s'installer ailleurs, dans des conditions parfois meilleures.

Il faut y réfléchir assez vite, mais pas trop ! Car si l'entrepreneur anticipe à l'excès son départ inévitable, il va déménager avant même la promulgation de l'ordonnance

d'expropriation. Il risque de ne pouvoir prétendre alors à aucune indemnité.

A l'inverse, il peut être tentant de faire monter les enchères. En principe, cela ne devrait pas être possible. France Domaines a compétence pour évaluer les parcelles et les bâtiments. L'expropriant doit s'aligner sur le prix indiqué par ces experts. Il ne doit pas proposer davantage. Sinon, il risque d'écoper d'un rapport cinglant de la Cour des comptes ! Mais dans les faits, quand on sent que l'on est peut-être le dernier grain de sable susceptible de tout gripper, la rareté peut se valoriser. Au point d'amener la puissance publique à prendre une décision dite de « passer outre » pour surmonter les dernières difficultés.

### 3 DES INDEMNITÉS, MAIS QUAND ?

Mais il arrive assez souvent qu'un accord sur le prix ne puisse pas être trouvé. Le juge organise un transport sur les lieux pour apprécier la valeur du bien. La procédure peut être pittoresque. Elle se déroule parfois les pieds dans la glaise, ou

### À RETENIR

– Il ne faut pas confondre l'ordonnance d'expropriation et la déclaration d'utilité publique.  
– Les indemnités d'expropriation doivent couvrir l'intégralité du préjudice subi.

dans l'arrière-salle d'un bistrot voire dans un Algeco.

Mais surtout, elle peut prendre du temps. Normalement, l'autorité expropriante paie les indemnités dès qu'elle veut prendre possession. Mais il peut arriver qu'elle décide une consignation. C'est le cas quand il existe un obstacle à paiement (un créancier se manifeste, l'exproprié refuse de recevoir l'indemnité, une querelle surgit sur l'identité des vrais propriétaires). Une partie de l'indemnité proposée fixée par le juge est séquestrée à la Caisse des Dépôts et Consignation, le temps qu'un jugement de fond soit prononcé. Mais il faut parfois patienter deux ou trois ans.

FRANÇOIS LE BRUN

LE CLUB DES JURISTES

## Le lexique juridique de l'affaire DSK

Dominique Strauss-Kahn a-t-il bénéficié d'un non-lieu comme il l'a insinué sur TF1 ? Le non-lieu est l'abréviation de « dit n'y avoir lieu à suivre la procédure » inscrite au bas de l'ordonnance d'un juge d'instruction. Ce dernier, saisi par le procureur ou la partie civile (position juridique de la victime qui n'existe pas non plus en droit anglo-américain), renonce à renvoyer l'affaire devant le tribunal correctionnel ou la cour d'assises. Mais avant ce non-lieu, le juge d'instruction a pu procéder à des perquisitions, auditions de témoins, désignation d'un expert. Il a pu conduire des interrogatoires de la personne mise en examen, qu'il a peut-être placée sous contrôle judiciaire ou dont il a obtenu du juge de la liberté et de la détention (rôle que tenait le juge Obus) qu'elle soit mise en détention provisoire. A cet égard, la décision dont a bénéficié DSK ressemble en effet plus à un non-lieu qu'à un classement sans suite. Avec cette précision qu'elle a été proposée par le « district attorney » au juge qui lui en a donné acte. Mais le premier a conduit les investigations, dont il constate l'échec, pas le second.

### « Abandon des poursuites »

Le classement sans suite, en revanche, est une décision du procureur de la République par laquelle il renonce à saisir le juge d'instruction ou la juridiction de jugement. Or le « district attorney » qui a poursuivi DSK l'a cité devant le juge Obus et a saisi, en son absence, le grand jury (c'est le jury d'accusation qui a brièvement existé pendant la Révolution française), deux opérations qu'un procureur français ne pourrait pas accomplir avant de prononcer un classement sans suite. Cette expression est inappropriée.

Rapportée à l'affaire Strauss-Kahn, le non-lieu comme le classement sans suite sont des termes approximatifs pour la simple raison que les Américains n'ont pas de juge d'instruction. La transposition la moins approximative est donc « abandon » ou « extinction » des poursuites (« dismissed » en anglais), lesquelles ont pour objet l'application d'une peine, emprisonnement ou amende, et sont diligentes par le ministère public. La victime réclame seulement des dommages et intérêts qui répareront le préjudice subi. Aux Etats-Unis, elle ne peut pas les obtenir du jury criminel et doit s'adresser à la juridiction civile,

et donc recommencer un nouveau procès dont la solution ne dépend pas de celle du procès pénal. En France, la victime peut, au contraire, solliciter à cette fin le tribunal correctionnel ou la cour d'assises. Sa démarche se dénomme « action civile », l'expression « poursuites civiles » étant incorrecte.

En somme, la relation, en langue française, des actes d'une procédure pénale anglaise, écossaise ou nord-américaine ne peut être qu'une transposition plus ou moins approximative. Les mots juridiques utilisés

Les mots juridiques utilisés à l'étranger et en France ont des significations techniques attachées à des institutions et à des concepts différents.

à l'étranger et en France ont des significations techniques attachées à des institutions et des concepts différents et ne peuvent pas exprimer les mêmes choses.

Le vocabulaire qu'on vient d'expliquer appartient à la procédure. La dénonciation calomnieuse relève du droit pénal de fond (article 226-10 du Code pénal) : c'est une délation fautive dont l'objet est « un fait de nature à entraîner des sanctions judiciaires, administratives ou disciplinaires » adressée « soit à un officier de justice ou de police administrative ou judiciaire, soit à une autorité ayant le pouvoir d'y donner suite ». Dans le cas d'une autorité judiciaire et lorsque des poursuites ont été engagées, on doit attendre la fin de la procédure pour statuer sur le point de savoir si l'allégation du dénonciateur est mensongère, et elle est réputée l'être en cas d'acquiescement, de relaxe ou de non-lieu, mais non pas de classement sans suite.

JACQUES-HENRI ROBERT  
PROFESSEUR ÉMÉRITE DE  
L'UNIVERSITÉ PANTHÉON-ASSAS,  
EXPERT DU CLUB DES JURISTES

### PLUS SUR LE WEB

Retrouvez tous les articles de la rubrique sur [lesechos.fr/droit-finance](http://lesechos.fr/droit-finance)



PORTRAIT

Isabelle Parize Une femme de choc pour Nocibé

Un chiffre d'affaires de 625 millions d'euros, 450 magasins sur le territoire français et 3.000 salariés : de quoi aiguiser l'appétit d'Isabelle Parize, qui prend à cinquante-six ans la présidence de la chaîne de parfumerie Nocibé après trente ans d'une carrière menée tambour battant, dont les deux tiers à des postes de direction.

Son diplôme de l'Ecole supérieure de commerce de Paris en poche, la future dirigeante d'entreprise entre en 1980 au service finances de Procter & Gamble France avant de se réorienter rapidement vers le marketing. Après avoir fait ses armes dans les détergents et le papier (Always, Pampers), elle passe à l'hygiène-beauté, dont elle devient le directeur marketing en 1990. Alors que ce segment de marché explose en France, elle quitte P&G pour prendre les rênes de la division cosmétiques de Henkel France et faire surfer la firme allemande sur cette lame de fond. Le succès est au rendez-vous et la reconnaissance vient vite : promue en 1998 « senior vice-president » du groupe, elle intègre le saint des saints à Düsseldorf et se voit même proposer par le « big boss » en personne de prendre sa place quand il partira à la retraite, quelques années plus tard !

Mais un avenir aussi tracé dans une entreprise un peu traditionnelle n'est pas pour la satisfaire. « J'aime l'imprévu », assure cette sportive, passionnée de golf et de plongée sous-ma-



rine et mère de deux grands enfants (vingt-trois et vingt et un ans). Le hasard faisant parfois bien les choses, Denis Olivennes, directeur général du groupe Canal+, lui propose alors de développer CanalSatellite, dont elle se voit bombardée PDG en 2001.

Acharnée de travail

« Après vingt ans dans le secteur de la beauté, je changeais totalement de monde. Avec 15 % de croissance par an, nous avons multiplié les profits par quatre en quatre ans, c'était passionnant », se souvient-elle, encore excitée par le défi. Au changement de direction, elle quitte la société et retourne dans la cosmétique pour présider la division parfums de Quest International en Grande-Bretagne. Fabricant de parfums pour

de grandes marques : « un très joli métier dans un monde très créatif », commente-t-elle. Mais l'aventure s'arrête deux ans après, au rachat de Quest par un concurrent.

Sa route croise alors celle de Stéphane Courbit, le très discret fondateur d'Endemol, qui lui propose de se lancer avec lui dans sa nouvelle aventure des jeux en ligne. Là encore elle relève le gant. « Je n'étais jamais partie de rien comme ça. Mais ce type de challenge m'attirait et j'y ai beaucoup appris. » En rachetant quatre petites sociétés (en France, en Autriche, en Scandinavie et aux États-Unis), ils font de BetClic Everest Group, en trois ans, le premier opérateur privé de jeux en ligne et le troisième à l'échelle européenne (350 millions d'euros de chiffre d'affaires pour 2.500 salariés dans 25 pays).

Puis vient la proposition de Nocibé, dont le président du directoire, Xavier Dura, après treize ans d'opérationnel, souhaitait prendre du recul. « C'est une jolie marque », estime Isabelle Parize, en parlant de la troisième chaîne de parfumerie française par le chiffre d'affaires. Arrivée dans le jeu par accident, cette acharnée de travail ne cache pas son plaisir de revenir à ses premières amours. Ne souhaitant plus travailler dans un grand groupe, elle apprécie sa nouvelle proximité avec ses équipes et la plus grande réactivité d'une entreprise de la taille de Nocibé, qu'elle espère bien voir se hisser à la deuxième marche du podium. NICOLE BUYSE

ENTREPRISES

MCDONALD'S  
**Delphine Smagghe** élargit son périmètre suite au départ de Guillaume Klossa et devient vice-présidente développement durable et communication de McDonald's France.

Delphine Smagghe, trente-sept ans, diplômée de l'Institut supérieur d'agriculture de Lille (ISA), rejoint en 1999 le département achats-qualité de McDonald's France. Devenue en 2005 directeur du département environnement, elle était depuis le début de l'année directeur du développement durable de McDonald's France.

ESSILOR

**Géraldine Picaud** est nommée directeur financier d'Essilor International. Géraldine Picaud commence sa carrière en 1991 chez Arthur Andersen et intègre trois ans plus tard Safic-Alcan. Entrée en 2007 chez ED&F Man Holdings au poste de responsable M&A stratégie basé à Londres, elle est nommée en 2008 directeur financier de la division Volcafé Holdings.

DAS

**Jean-Marc Bernard** est nommé directeur général de DAS, filiale de MMA. Jean-Marc Bernard, quarante-six ans, titulaire d'une maîtrise de prévision économique et sociale, a exercé durant huit ans au GAN puis a rejoint en 1998 Azur Assurances dont il prend en 2001 la direction régionale parisienne et devient en 2005 directeur de la production d'Azur GMF. Il s'était vu confier en 2007 la direction du recouvrement de MMA.

GNP

**Henri Martinez** est nommé directeur général du Groupement National de Prévoyance (GNP). Henri Martinez, cinquante-huit ans, diplômé en droit et sciences économiques, intègre le groupe CRI en 1992 (futur Ionis puis Aprionis) comme directeur du développement et prend en 2001 le poste de directeur commercial d'Ionis. Il est actuellement directeur du pôle conventions collectives d'Humanis (périmètre Aprionis).

NESTLÉ

**Muriel Koch** devient directeur marketing de Nestlé Waters pour la France et la Belgique. Muriel Koch, trente-huit ans, ancienne élève de l'Edhec, rejoint Nestlé en 1995 en tant que responsable de secteur dans les ventes. Après avoir collaboré au sein de la division chocolats, elle prend en 2009 le poste de directeur de marques de la nutrition infantile de Nestlé France.

KRAMER LEVIN

**Hubert de Vauplane** rejoint Kramer Levin Paris en qualité d'associé. Hubert de Vauplane, cinquante ans, docteur en droit privé, avocat en droit des affaires et bancaire, a débuté en 1985 à la Caisse centrale des Banques Populaires comme juriste financier puis a exercé durant sept années chez Oddo & Cie. En 1994, il rejoint la direction juridique de Paribas et se voit nommé en 2002 peu de temps après la fusion avec BNP directeur juridique des activités de corporate & investment bank de BNP Paribas en France et à l'étranger. Entré au Crédit Agricole en 2007 comme directeur juridique de Crédit Agricole Corporate & Investment Bank, il était depuis deux ans directeur juridique et conformité de Crédit Agricole S.A.

ORGANISATIONS PROFESSIONNELLES

FFS

**Henri-Aurélien Chopinaud** est nommé directeur général de la Fédération française des spiritueux (FFS). Henri-Aurélien Chopinaud, trente-cinq ans, diplômé de l'Edhec, débute au Medef en tant que chargé de missions à la direction de la communication. Nommé en 2007 secrétaire général de l'Union nationale des entreprises adaptées (Unea), il a occupé cette fonction jusqu'en 2011.

FFP

**Emmanuelle Pères** devient déléguée générale de la Fédération de la formation professionnelle (FFP). Emmanuelle Pères, quarante-cinq ans, diplômée de l'ESCP Europe, a exercé de 1998 à 2001 comme déléguée générale de l'Association des anciens élèves de l'ESCP Europe avant de devenir en 2003 secrétaire générale de l'Office franco-québécois pour la jeunesse. Recruté en 2007 au même poste par le Centre des jeunes dirigeants d'entreprise (CJD), elle était depuis l'an dernier conseillère chargée de la jeunesse et de la vie associative au cabinet de Luc Chatel, ministre de l'Education nationale, de la Jeunesse et de la Vie associative.

FONCTION PUBLIQUE

AEF

**Pierre Hanotaux** est officiellement nommé directeur général délégué de l'Audiovisuel extérieur de la France (AEF). Il succède à Christine Ockrent. Pierre Hanotaux, cinquante ans, ancien élève de l'Ecole nationale des impôts, débute en 1990 à la direction générale des impôts, puis intègre l'Inspection générale des finances en tant que rapporteur des rapports parlementaires remis au Premier ministre. Appelé en 2003 en qualité de secrétaire général de l'établissement public du musée du Quai Branly dont il devient deux ans plus tard directeur général délégué, il rejoint en 2009 le ministère de la Culture en qualité de directeur de cabinet de Frédéric Miterrand.

ILS SONT NÉS UN 22 SEPTEMBRE

**Gérard Brémont**, président du groupe Pierre & Vacances, 74 ans.  
**Anna Karina**, artiste, 71 ans.  
**Jacques Mistral**, économiste, 64 ans.  
**Olivier Panis**, pilote automobile, 45 ans.  
**Emmanuel Petit**, footballeur, 41 ans.  
**Benoît Poelvoorde**, comédien et humoriste, 47 ans.  
**François Romaneix**, directeur de la Haute Autorité de santé, 47 ans.  
**Ségolène Royal**, femme politique, 58 ans.

MARIE-SOPHIE RAMSPACHER  
msramspacher@lesechos.fr

Les Echos

SUR

info

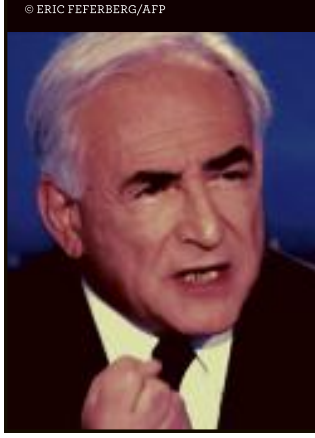
JEAN-MARC VITTORI DANS «À LA UNE DE L'ÉCO»

DU LUNDI AU JEUDI À 19H20

Le nouvel Observateur  
nouvelobs.com

KARACHI, BETTENCOURT, BOURGI, TAKIEDDINE...

LES DOSSIERS QUI FONT PEUR À SARKOZY



MINUTE PAR MINUTE COMMENT LES FRANÇAIS ONT JUGÉ DSK



# Chœur de glace

## Théâtre

### PLUS OU MOINS ZÉRO de Christoph Marthaler

Festival d'automne  
A Paris, au Théâtre de la Ville  
(01 53 45 17 17).  
Jusqu'au 24 septembre  
Durée : 2 h 15

Embarquement immédiat pour le Groenland, au Théâtre de la Ville ! Pas le Groenland de Jules Verne ou de Thalassa. Vous n'y croiserez pas non plus un cousin d'Hamlet, le prince danois... Votre guide est le faiseur de théâtre suisse Christoph Marthaler. Sur la scène, pas de banquise ou d'iceberg, mais un intérieur blême : entre hall d'aéroport, gymnase, usine, station du bout du monde. Pourtant, derrière le plastique et la toile ondulée, on sent la présence du givre, de la neige. Le décor parfait d'Anna Viebrock suggère d'emblée les grands espaces arctiques. Et le spectateur ne doute pas que les pas lourds qui se rappro-

chent sont ceux d'une bande en anorak et fourrure.

Entrer dans un spectacle de Christoph Marthaler, c'est comme visiter une installation d'art contemporain. Il faut abandonner ses certitudes – ses réflexes « théâtraux ». « Plus ou moins zéro » est un voyage insolite, autant chanté que parlé. Aux chœurs (Schubert, Brahms, Strauss, Beethoven) répondent des bribes de textes drolatiques ou métaphysiques – certains dits par un haut-parleur solitaire. Ici l'absurde est roi et le temps dilaté. Désorientés, quelques spectateurs prennent la poudre d'escampette. Ils ont tort. Plus curieux, ils auraient sans doute été gagnés à la longue par la magie de ce spectacle extraterrestre.

#### Ballets irrésistibles

Chacun peut trouver son compte dans ce chœur de glace, qui dit la routine des jours et des nuits éternelles : réflexions sur le réchauffement climatique, la colonisation des espaces vierges, la solitude, l'incommunicabilité des êtres... Marthaler entrouvre la porte d'un pays méconnu avec



Le nouveau spectacle extraterrestre de Christoph Marthaler, créé le printemps dernier à Nuuk, capitale du Groenland.

une ironie tendre, une humanité désespérée. En convoquant toutes les muses : la comédie, le chant, mais aussi la danse... Le metteur en scène n'a pas son pareil pour inventer des ballets irrésistibles, comme ce cocktail

transformé en partie de foot avec mobiles et télécommandes.

« Plus ou moins zéro » offre des instants de grâce – « A Whiter Shade of Pale », de Procol Harum, susurré dans la pénombre – ; de farce – la chanson à boire « Il n'y

pas de bière à Hawaï » – ; ou de pur délire – ce doux air lyrique entonné par une cantatrice à quatre pattes dans une cage à chien... De petits phares dans la nuit (projections d'aurore boréale, de loupiotes ou d'ovni) rappellent les

sortilèges de la nature au dehors. Sorti du théâtre, « Plus ou moins zéro » frissonne et chantonne encore longtemps dans les têtes. Le Festival d'automne commence par un bien bel hiver.  
**PHILIPPE CHEVILLEY**

## L'hiver arabe

Les blockbusters de la rentrée théâtrale ne doivent pas occulter la nouvelle création de Jean-Louis Martinelli au Théâtre Nanterre-Amandiers. Tiré de « Chicago », le roman de Alaa El Aswany (auteur du best-seller « L'Immeuble Yacoubian »), « J'aurais voulu être égyptien » s'impose comme le spectacle le plus en phase avec l'actualité internationale du moment : un printemps arabe qui n'en finit pas de susciter espoirs et inquiétudes.

A travers l'histoire de Nagui, jeune étudiant bénéficiaire d'une bourse à Chicago, cette pièce-roman raconte le sinistre pas de deux de l'Egypte de Moubarak et des Etats-Unis de Bush. Au-delà de la collusion du FBI avec les sulfureux services secrets égyptiens présents sur le territoire yankee, « J'aurais voulu être égyptien » offre une saisissante méditation sur la douleur de l'exil, le choc des cultures Orient-Occident, les frustrations amoureuses et sexuelles – bien partagées.

Pamphlet politique au spectre large – fustigeant la dictature, la corruption, la récupé-

## Théâtre

### J'AURAIS VOULU ÊTRE ÉGYPTIEN d'après « Chicago », de Alaa El Aswany

Adaptation et mise en scène  
de Jean-Louis Martinelli.  
Au Théâtre Nanterre-Amandiers  
(01 46 14 70 00)  
Jusqu'au 21 octobre.  
Durée : 3 heures (avec entracte)

ration de l'islam – « Chicago » est aussi et avant tout un drame psychologique et un thriller sentimental, truffé de personnages à haute tension.

#### A livre ouvert

Adapter à la scène ce « roman total » était un défi. Jean-Louis Martinelli a su le relever intelligemment en optant pour une mise en scène à « livre ouvert ». Le spectacle hybride est conçu comme un vrai-faux « « work in progress ». Une table de répétition est installée côté cour. Les comédiens « jouent » leur texte sous le regard des autres – alternant vrais dialogues de théâtres et parties narratives, dites à la troisième personne... On chante aussi, souvent – Dalida, « My Way », « Calling you » (la chanson de « Bagdad Café ») et de beaux airs égyptiens...

Martinelli assume le côté feuilleton oriental, avec ses naïvetés, ses excès de pathos, mais aussi sa fougue et son humanité. Tout n'est pas réussi. Le spectacle connaît des baisses de rythme. Les passages politiques sont trop appuyés – ainsi de la dispute entre Nagui et le chirurgien copte. Pas facile pour les comédiens de jouer sur tous les tableaux (théâtral, littéraire, militant), en se mettant en permanence à nu. Leur jeu, encore hésitant, devrait monter en puissance au fil des représentations.

Certains sont déjà au top. Mounir Margoum (Nagui), craquant héros, fait briller toutes les facettes de son personnage de poète révolté : tour à tour timide et rebelle, modeste et hâbleur, dragueur maladroit et « arabic lover ». Farida Rahouadj incarne avec dignité et justesse Maroua – l'épouse soumise de l'abject président des étudiants égyptiens, qui brise enfin ses chaînes. Dans cet hiver arabe, ils sont les hirondelles qui annoncent le printemps.  
**PH. C.**



Mounir Margoum (Nagui), un héros au top.

VINCENT PONTI/WIKI

au pays des mayas,  
le savoir-faire  
se transforme en art.

« alors qu'elles étaient à peu près absentes il y a 10 ans, le pays compte aujourd'hui 238 entreprises dans le secteur aéronautique, avec des exportations qui dépassent les 3 milliards de dollars. »

— financial times, mai 2011

**México**  
**today**

golfe du mexique



## Chef-d'œuvre en péril



**ÉDITORIAL**  
PAR FRANÇOIS VIDAL

En trente ans, le TGV a transporté 2 milliards de passagers, le tiers de l'humanité environ. Ce simple chiffre témoigne de la formidable réussite commerciale d'une idée née dans les Trente Glorieuses pour relancer un transport ferroviaire en plein déclin et qui n'a cessé depuis de prospérer. Devenu une icône du génie français à l'égal de la tour Eiffel ou des centrales nucléaires, le TGV est le symbole de ce que le volontarisme politique à la française peut faire de mieux. En abolissant les distances, il est à la fois devenu un instrument efficace de l'aménagement du territoire et un accélérateur de développement pour de nombreuses régions. Il a aussi permis de faire émerger une véritable filière industrielle, ce qui n'est pas si courant dans l'histoire économique récente du pays.

Mais, comme souvent en pareil cas, le succès venant, le modèle du TGV a été progressivement dévoyé. Sous la pression des élus et des clients, le tout-TGV s'est imposé comme réponse unique au désir d'un maillage plus dense du territoire. Et tant pis si la modernisation d'un réseau régional connecté aux lignes à grande vitesse sur le modèle des hubs

**La nouvelle frontière du TGV n'est pas Le Havre ou Limoges, mais bien Milan, Barcelone ou Munich.**

aériens aurait abouti au même résultat pour beaucoup moins cher dans bien des cas. A l'heure du culte de la grande vitesse, rien n'est trop beau ni trop cher pour gagner un quart d'heure ou une demi-heure sur un trajet entre deux métropoles. Résultat, aujourd'hui plus de 30 % des dessertes ne sont pas rentables. Mettre Nantes à quatre heures de train d'Arras par exemple est sans doute une bonne idée, mais le coût pour la collectivité d'une telle liaison est prohibitif.

Tant que le passager ne payait pas le véritable prix du TGV, cela ne posait évidemment pas de problème. A la SNCF, la vache à lait et l'image de la modernité ; à Réseau Ferré de France, la gestion des sillons et les dettes. Mais cette fuite en avant a atteint ses limites. Le fardeau est devenu trop lourd à porter pour RFF et les clients rechignent à régler la facture. L'équation ne fonctionne plus.

Pour remettre le TGV sur les rails, il faut d'urgence corriger le tir. Cela suppose d'abord de faire le tri dans les très coûteux projets de lignes à grande vitesse en cours de lancement. Faut-il vraiment déboursier entre 9 et 15 milliards d'euros pour construire une LGV entre Paris et la côte normande ? Cela suppose aussi de renouer avec la philosophie initiale, mais en élargissant l'horizon. En clair, il faut ouvrir le TGV sur l'Europe de manière volontariste. La nouvelle frontière du TGV n'est pas Le Havre ou Limoges, mais bien Milan, Barcelone ou Munich.

**Lire nos informations**  
**page 26**

## Canal et la tentation de la rente

**ÉDITORIAL**  
PAR PHILIPPE ESCANDE

Canal+ est un très grand groupe de télévision. Probablement le plus grand de France. Par son influence sur le financement du cinéma français, par la qualité éditoriale de ses chaînes, par son ambition aussi. Sa récente offensive éclair sur les chaînes gratuites de la TNT en est une illustration éclatante.

Quelle mouche a donc piqué cette belle entreprise, déjà en quasi-monopole sur son secteur, à vouloir pousser son avantage au point de s'asseoir sur ses propres engagements ? La lecture du rapport de l'Autorité de la concurrence est édifiante.

Résumons : en échange de l'autorisation de son mariage avec son concurrent TPS en 2007, qui lui octroyait un monopole de fait sur la télévision à péage en France, l'entreprise s'est engagée à favoriser la concurrence en mettant les nouvelles chaînes achetées à disposition des fournisseurs Internet comme Orange ou Free. Elle en a même fixé les délais et s'est engagée, bien sûr, à en préserver la qualité.

Au lieu de respecter cette ligne, qui ne l'obligeait que jusqu'en 2013, elle a finassé. Profitant de ce qu'elle voyait comme une ambiguïté dans la formulation du texte, elle s'est arrangée pour retarder de plus de six

mois la mise à disposition à ses concurrents, puis a consciencieusement réduit ses investissements dans ces contenus, leur enlevant leur attrait commercial.

Pas de quoi fouetter un chat, diront certains. Pousser son avantage jusqu'à la limite de la légalité fait partie des dures et éternelles règles du jeu capitaliste. Toutes les entreprises pratiquent ce sport et tout le monde sait que Canal+ n'a pas racheté TPS pour ses chaînes mais pour tuer un concurrent et récupérer ses abonnés.

Mais c'est parce que l'Autorité de la concurrence en était consciente qu'elle a négocié ces engagements visant à faire émerger une nouvelle offre. La pente naturelle des entreprises les pousse à chercher le monopole, pour accroître leurs marges et les préserver. C'est la tentation de la rente, qui se concrétise inévitablement pour le client par une hausse des prix et un ralentissement de l'innovation. Une inefficacité économique qui a conduit les pays communistes au chaos.

Dans notre pays, où le monopole et les petits arrangements sont souvent considérés avec bienveillance, il est finalement heureux qu'une institution publique nous rappelle avec force la valeur de la parole donnée.

**Nos informations**  
**page 25**

## SOS dette sociale

**LE BILLET** DE FAVILLA

La Cour des comptes vient de publier son traditionnel rapport annuel sur la situation de la Sécurité sociale. Il porte sur l'exercice 2010. Jamais, nous dit la Cour, le déficit n'a atteint un niveau aussi élevé : près de 30 milliards d'euros (tous régimes confondus). C'est l'effet de la crise, diront les autruches. La Cour apporte une réponse précise à cette objection : la crise, notamment son effet sur le ralentissement des recettes, est responsable d'environ 40 % de ce déficit. Le reste, donc plus de la moitié, constitue un déficit d'origine structurelle. Autrement dit, trop de dépenses et pas assez de recettes, indépendamment du ralentissement conjoncturel.

Aucun des pays européens comparables ne tolère pareille situation. La France est dans une situation parfaitement singulière en acceptant que, depuis dix ans au moins, des dépenses ne relevant en rien de l'investissement (pour lequel il peut être légitime

d'emprunter) soient financées par la dette. S'agissant de l'assurance-maladie, le déficit en 2010 atteint ainsi 7,5 % des charges. On comprend pourquoi en apprenant, par exemple, que nous consommons huit fois plus de tranquillants que les Allemands mais trois fois moins de génériques qu'eux ; que, malgré la loi hospitalière votée en 2009, la coopération entre les hôpitaux en vue de mutualiser les moyens a très peu progressé ; que la prise en charge à 100 % de 10 millions de personnes au titre des affections de longue durée ne fait l'objet d'aucune évaluation sérieuse ; que nombre de médecins ne sont toujours pas convertis à la feuille de soins électronique, ce qui maintient dans les caisses d'assurance-maladie 6.000 personnes occupées à une tâche obsolète. Et quand on lit que la branche vieillesse du régime des exploitants agricoles a dû emprunter pour verser ses prestations, on se dit qu'il ne faut pas trop se moquer de nos voisins grecs car il y a plein de petites Grèce en formation chez nous. On se dit surtout que l'heure est grave et qu'il est grand temps qu'un gouvernement prenne le problème à bras-le-corps sans toujours reporter la responsabilité sur les têtes brûlées de la spéculation financière.



ADELE POUR « LES ECHOS »

# Brésil : le changement de cap risqué de Dilma Rousseff

**L'ANALYSE**  
DE THIERRY OGIER

Par gros temps, Dilma sort ses griffes. Cela fait moins de neuf mois que l'ancienne guérillera est parvenue aux affaires. Elle a déjà dû essuyer une tempête sur le front de la corruption, la voilà désormais sur le pont pour amortir le choc de la crise économique mondiale. Et trouve même dans la récession qui se profile à l'horizon un bon prétexte pour corriger une vieille anomalie de l'économie brésilienne : ses taux d'intérêt stratosphériques. Sans avoir totalement endigué la hausse des prix, la banque centrale estime que la menace d'une inflation galopante s'est éloignée et a commencé à relâcher sa politique monétaire fin août. Un véritable changement de cap, puisque l'institution monétaire avait relevé ses taux à cinq reprises depuis le début de l'année !

Mais il reste du chemin à parcourir... Même à 12 %, les taux d'intérêt brésiliens demeurent parmi les plus élevés du monde. Ce qui n'est pas nouveau. Il y a douze ans, la banque centrale avait dû les relever à 45 %, et depuis lors, les taux d'intérêt réels ont régulièrement dépassé les 5 % annuels. C'est cela que Dilma Rousseff veut changer.

Dans le langage des militants du Parti des travailleurs, le PT de Lula qui a porté la nouvelle présidente au pouvoir, il est temps de scier la branche sur laquelle sont assis « les rentiers ». Priorité à la croissance, de toute urgence : le gouvernement table sur une progression du PIB légèrement inférieure à 4 % cette année, et malgré la crise, sur une croissance de 5 % en 2012.

Paulo Nogueira Batista Junior, le représentant du Brésil et de huit autres pays de la région au FMI, a appris la nouvelle de la réduction des taux d'intérêt lors d'une réunion préparatoire du G20 à Paris, fin août. Cet économiste keynésien, qui appelait depuis longtemps de ses vœux une telle inflexion de la politique monétaire, ne cache pas sa satisfaction devant cette « belle surprise ». « La décision de la banque centrale est porteuse de plus de bénéfices que de coûts et de risques », écrivait-il récemment dans une tribune publiée dans le journal de Rio « O Globo ». Economiste de formation, Dilma Rousseff a senti approcher « le vent mauvais » de la crise. Face à la

menace d'un trou d'air similaire à celui qui a suivi la chute de Lehman Brothers en 2008, il importait de frapper fort. C'est ce que suggère la banque centrale, en justifiant sa décision par la « détérioration substantielle » de l'environnement international.

L'assouplissement de la politique monétaire présente un double avantage. Outre la relance espérée de l'activité, la baisse des taux, qui devrait se poursuivre au cours des prochains mois, associée à des contrôles de capitaux et des mesures quantitatives de « prudence » pour encadrer le crédit, doit permettre d'atténuer l'appréciation du taux de change, qui mine la

l'inflation serait désormais en danger, selon l'ancien président de la banque centrale, Gustavo Loyola. Or cet « inflation targeting », mis en place en 1999 lors de l'introduction du système de change flottant, est l'un des piliers de la politique macroéconomique qui a garanti la stabilisation de l'économie brésilienne, devenue la septième au monde.

Pour de nombreux analystes, Dilma Rousseff joue avec le feu. Elle a beau se prévaloir d'une politique budgétaire plus prudente que celle de Lula, les dépenses publiques continuent d'augmenter sous la pression d'une base parlementaire indisciplinée. Sans

**Sans rigueur budgétaire, une politique monétaire assouplie ne peut que favoriser la reprise de l'inflation.**

compétitivité de l'industrie brésilienne. Bref, une offensive en règle pour briser le cercle vicieux des taux d'intérêt élevés, qui attirent des flux de capitaux massifs, provoquant à leur tour un renchérissement de la monnaie nationale. Pour ne pas pénaliser les industriels locaux, alors que le Brésil s'apprête à exploiter de nouvelles réserves de pétrole, Dilma Rousseff tente de trouver une nouvelle formule.

Mais ce virage assumé ne fait pas l'unanimité... « La décision de la banque centrale reflète les craintes des autorités face au ralentissement de la croissance », commente André Loes, chef économiste de HSBC à São Paulo. Mais la banque réagit par avance à un scénario qui ne s'est pas encore manifesté, et elle prend des risques considérables sur le front de l'inflation. »

Sur la forme, la procédure employée par la banque centrale a jeté un froid sur les marchés financiers, qui étaient habitués à un certain rituel. En cas de changement de politique, la banque centrale avait coutume d'envoyer des signaux, plus ou moins codés, pour que chacun puisse prendre ses marques. La décision de baisser les taux alors que les prix sont encore orientés à la hausse a pris les investisseurs à contre-pied. Sur le fond, le régime de « ciblage » de

rigueur budgétaire, une politique monétaire assouplie ne peut que favoriser la reprise de l'inflation. Ce qui ne manquerait pas de se retourner contre le gouvernement aux prochaines élections.

En termes politiques, c'est un nouveau coup de barre à gauche. L'élection de Lula en 2002 avait provoqué un vent de panique sur les marchés, mais celui-ci avait décidé très tôt de se rallier aux thèses des économistes orthodoxes. Le premier signe d'inflexion a eu lieu il y a cinq ans, lorsque Guido Mantega, au style interventionniste, a été promu ministre des Finances. Priorité a alors été donnée à la croissance et au développement national. Reconduit dans ses fonctions par Dilma Rousseff, Mantega s'est engagé à suivre une politique budgétaire restrictive, afin de faciliter la baisse des taux d'intérêt, en dépit de sa réputation de ministre dépensier.

Le Brésil préfère donc adopter une position offensive face à la crise. Après la Turquie, il est l'un des rares pays émergents à avoir desserré sa politique monétaire ces derniers temps. Lula n'était jamais allé aussi loin. Dilma joue gros. Et la partie est loin d'être gagnée.

**Thierry Ogier est le correspondant des « Echos » à São Paulo**

16, rue du 4-Septembre, 75112 Paris Cedex 02  
Tél : 01 49 53 65 65 - Fax : 01 49 53 68 00  
Site Web : lesechos.fr

DIRECTEUR DE LA RÉDACTION **Henri Gibier**  
DIRECTEUR DE LA RÉDACTION DÉLÉGUÉ **Nicolas Barré**  
RÉDACTEURS EN CHEF **David Barroux** (Industrie-High-Tech, Régions) **François Bourboulon** (Web)  
**Daniel Fortin** (Enquêtes, Idées) **Arnaud Le Gal** (Dossiers spéciaux et actualité entrepreneuriale) **Gilles Sengès** (Éditions en continu) **Dominique Seux** (France et International)  
**François Vidal** (Finance-Marchés, Services)  
DIRECTRICE ARTISTIQUE **Sophie Laurent-Lefevre**  
**Fabien Laborde** (Adjoint)  
RÉDACTEUR EN CHEF TECHNIQUE **Didier Boileau**  
RÉDACTEUR EN CHEF INFOGRAPHIE **Philippe Hoyau**  
EDITORIALISTES **Philippe Escande**, **Jacques Hubert-Rodier**, **Jean-François Péresse**, **Jean-Marc Vittori**, **Gilles Coville**, **Sabine Delanglade**, **Laurent Flallo**, **Sylvie Ramadier** (Entreprises et Marchés, Le Crible.fr)  
**Jean-François Polo** (En Vue)

## Les Echos

DIRECTEUR DE LA PUBLICATION **Nicolas Beytout**

PUBLICITÉ **Les Echosmédias**

Tél. : 01 49 53 65 65. Fax : 01 49 53 68 22

DIRECTEUR GÉNÉRAL **Nicolas Wattinne**

DIRECTRICES GÉNÉRALES DÉLÉGUÉES

**Véronique Jacqueline**, **Cécile Colomb**

DIRECTEUR GÉNÉRAL ADJOINT **Hervé Noiret**

DIRECTRICE PUBLICITÉ PÔLE CORPORATE

**Caroline Chambonnière**

DIRECTRICE PUBLICITÉ COMMERCIALE

**Catherine Ibled-de Marles**

DIFFUSION - DIRECTRICE **Sophie Gourmelen**

SERVICE ABONNEMENTS LES ECHOS

17, route des Boulangers, 78926 Yvelines Cedex 9

Tél. : 01 70 37 61 36 Fax : 01 55 56 70 38

du lundi au vendredi de 9 h à 18 h

FABRICATION PHOTOCOPIATION-PHOTOGRAPHIE

**Boétie Compo** IMPRESSION Ivry (Le Monde),

Nantes (Ouest-France) Montpellier (Midi Libre),

Mulhouse (L'Alsace), Ste-Marie de La Réunion (RotOcéan).

TIRAGE DU 21 SEPTEMBRE 2011 : **139.874 exemplaires**

Membre de OJD-Diffusion contrôle CPPAP : 0411 C 83015

Toute reproduction, même partielle, est interdite sans

l'autorisation expresse de l'éditeur (loi du 11 mars 1957)

Édité par Les Echos, SAS au capital de 794.240 euros

RCS 582 071 437

Les Echos est une publication du **Groupe Les Echos**

PRINCIPAL ASSOCIÉ Utiapor (LVMH)

PRÉSIDENT-DIRECTEUR GÉNÉRAL **Nicolas Beytout**

DIRECTEUR GÉNÉRAL DÉLÉGUÉ **Mathieu Cosson**

DIRECTEUR GÉNÉRAL PRESSE ÉCONOMIQUE **Nicolas Desbois**

DIRECTEUR DÉLÉGUÉ **Bernard Villeneuve**



# Baisse des dépenses : il faut accélérer !

Le gouvernement a annoncé des objectifs de réduction du déficit public qui restent étrangement déconnectés de la situation de crise dans la zone euro. Le déficit serait à 5,5 % du PIB en 2011 et à moins de 4,5 % du PIB en 2012, alors même que la croissance devrait être au mieux de l'ordre de 1,5 % par an en 2011-2012. L'Allemagne et même l'Italie annoncent un retour proche de l'équilibre dans deux ans et leurs déficits sont déjà moitié moindres du nôtre. Naturellement, si l'économie française brillait par sa compétitivité et l'essor de ses exportations, on pourrait considérer que le pas tranquille adopté par le gouvernement est une allure judicieuse. Mais le rythme de notre désindustrialisation depuis 1998 est le plus rapide des pays de la zone euro et le déficit commercial sera de l'ordre de 70 milliards d'euros pour la seule année 2011. En réalité, le tocsin sonne et notre économie est en train de devenir le maillon faible de la zone euro, en dehors des petits pays en crise comme la Grèce et le Portugal.

Ce n'est pas que rien n'ait été tenté pour consolider notre appareil de production, avec les moyens importants donnés à Oséo et au Fonds stratégique d'investissement, le crédit d'impôt recherche ou la réforme de la taxe professionnelle, mais ces efforts sont récents alors que la dépense publique dérive depuis vingt ans et que la double crise financière de 2008-2009 et de la zone euro depuis 2009 ont épuisé nos marges de manœuvre.

La réalité française, depuis une trentaine d'années, est celle d'une dépense publique incontrôlée, d'un déficit structurel massif et d'un affaiblissement continu de la croissance. Le poids de la dépense publique dépasse de 8 points de PIB celui de la moyenne des autres pays membres de la zone euro. Si ce record s'accompagnait d'une croissance elle-même record, d'une éducation exemplaire et d'une population satisfaite, avec un équilibre structurel des comptes publics, on pourrait dissenter savamment sur la composition de la dépense publique. Mais un record de dépense avec une croissance faible, des déficits internes et externes croissants et une population insatisfaite signale un délite-

**LA CHRONIQUE  
DU CERCLE DES  
ÉCONOMISTES** PAR  
CHRISTIAN SAINT-ÉTIENNE

**Si l'économie française brillait par sa compétitivité et l'essor de ses exportations, on pourrait considérer que le pas tranquille adopté par le gouvernement en matière de baisse des dépenses publiques est une allure judicieuse.**

ment de l'action publique. S'il faut éliminer rapidement le déficit comptable corrigé des effets de la conjoncture, afin de stabiliser la dette publique, puis de la réduire en pourcentage du PIB, il faut surtout le faire en respectant les trois principes suivants. La baisse du déficit structurel, dans le cas de la France aujourd'hui, c'est-à-dire dans le contexte d'un pays ayant un poids de la dépense publique très supérieur à la moyenne des autres pays membres de la zone euro et un appareil de production « fatigué », doit passer essentiellement par la baisse des dépenses plutôt que par la hausse des impôts. L'analyse des plans d'ajustement réussis depuis quarante ans montre qu'une bonne règle à suivre est de réduire le déficit aux deux tiers par une baisse de la dépense et pour le solde par une hausse des impôts touchant d'abord la consommation puisque nous souffrons d'un déficit extérieur lourd et croissant.

La baisse du déficit structurel ne doit pas se faire au détriment de la capacité d'action de l'Etat stratégie qui doit, au contraire, voir ses moyens accrus. Il faut simultanément réduire les dépenses de fonctionnement et augmenter les dépenses d'investissement (éducation, R&D, infrastructures).

Si cette politique doit intervenir aux deux tiers par une vigoureuse politique de baisse des dépenses de fonctionnement, la hausse des impôts doit impérativement être le fruit d'un double mouvement : allègement des impôts sur les forces productives, avec notamment une forte baisse de l'imposition des bénéfices réinvestis par les entreprises et une baisse du poids des charges sociales et donc une hausse des impôts touchant la consommation et de la CSG.

La France va devoir faire rapidement un effort supplémentaire de réduction de son déficit de l'ordre de 20 milliards d'euros, au-delà du plan d'ajustement voté le 8 septembre. La manière compte autant que le montant.

**Christian Saint-Etienne est professeur au Conservatoire national des arts et métiers et membre du Conseil d'analyse économique**

## LA REVUE DU JOUR

### Vues sur l'avenir



**Le dossier.** Par nature, l'Institut d'aménagement et d'urbanisme Ile-de-France a pour fonction d'anticiper, proposer, projeter. Habitué de la prospective, l'organisme publie dans ses Cahiers un dossier dense et original sur l'avenir en général, celui des villes en particulier. De quoi demain sera-t-il fait ? Pour répondre à cette question, cinquante sujets ont été listés. Chacun est traité par un court entretien ou une petite synthèse. L'ensemble permet, à l'horizon 2060, un regard à plusieurs voix (si on peut se permettre l'expression). Certains soutiennent que, inerties aidant, les changements ne seraient pas majeurs. D'autres, plus nombreux, estiment que les défis et mutations seront d'ampleur. Il en va de changement climatique, d'« Internet physique » (pour l'optimisation logistique) ou d'architecture bionique (respectant

tous les écosystèmes). Retraçant rapidement le passé (en quatre pages bien illustrées sur l'histoire de l'Ile-de-France), le document prospecte dans l'avenir sur des sujets aussi variés que l'alimentation, l'innovation ou le service public.

**La publication.** Belle revue au grand format, ces Cahiers constituent à chaque numéro thématique une pièce de qualité. L'institution éditrice, cinquantenaire depuis 2010, en propose une version papier et une version électronique gratuite sur son site ([www.iau-idf.fr](http://www.iau-idf.fr))

**L'intérêt.** Ils sont nombreux les livres qui cherchent à débroussailler le futur, par scénarios ou par imagination. Ici, c'est l'effet collection qui prévaut. Les prochaines décennies sont défrichées par de multiples perspectives (de l'utopie des visions urbaines au réalisme de la poursuite des tendances actuellement à l'œuvre, en passant par une rencontre avec le dessinateur Moebius). Au total, du bel ouvrage, comme disent les ingénieurs. Ce que sauront aussi apprécier tous les lecteurs.

**JULIEN DAMON**

« Et demain ? », « Les Cahiers de l'IAU Ile-de-France », n° 158, 2011.

## LIVRES

# Quand la Chine manquera de bras

Des « petits empereurs » aux enfants « noirs », le prochain défi chinois est démographique. Chronique d'une catastrophe annoncée.

Du « un-deux-quatre », la Chine est passée au « quatre-deux-un » Il ne s'agit pas de la stratégie de l'équipe de foot de Pékin, mais de l'évolution du modèle familial national. La pyramide un grand-parent, deux parents, quatre enfants s'est inversée. Dorénavant quatre grands-parents pèsent sur deux parents et un seul enfant, base bien fragile pour une grande puissance. Si la politique de l'enfant unique des années 1970 a aidé la Chine à décoller, le déséquilibre créé pourrait gravement remettre en question la suite des événements. Malgré les leçons de calligraphie et les gélules hors de prix destinées à développer leur boîte crânienne, les « petits empereurs », même si, à trois ans, ils savent réciter le nombre pi jusqu'à 100 chiffres après la virgule, ne pourront pas tout faire. C'est le sujet de l'excellent livre d'Isabelle Attané. Convaincue que la société s'analyse dans la façon dont elle traite ses enfants, elle s'appuie sur moult études et témoignages et n'hésite pas à sous-titrer son ouvrage « Vers une catastrophe démographique ».

D'abord, les chiffres. « Si la Chine détient un avantage considérable face à ses principaux rivaux – plus de 70 % des Chinois sont d'âge actif contre 66 % au



**AU PAYS DES  
ENFANTS RARES**  
par Isabelle Attané.  
Fayard. 19 euros.  
274 pages.

Brésil et dans l'OCDE –, cet avantage comparatif ne fera pas long feu » écrit notre chercheur. Dès 2050, cette proportion tombera à 54 % alors que l'Inde, la dominera avec 63 % d'actifs. Les troupes fraîches pour l'industrie s'éclairciront de 180 millions de personnes, une chute de 20 %. Et, comme un malheur n'arrive jamais seul, le flot de travailleurs migrants pourrait se tarir. L'exil leur pèse lourd. Wei Dongwei, employé depuis six ans dans le Sud en a marre : « Lorsque je suis rentré pour la Fête du printemps, mon fils ne m'a pas reconnu. » Dorénavant, il restera près de lui.

**Le pays le plus masculin du monde**

Moins de jeunes, moins d'ouvriers et plus de vieux. En 2050, 440 millions de Chinois, la population européenne

actuelle, auront plus de 60 ans. En 1950, un sur trois avait moins de 15 ans, ce sera un sur sept ! Les autorités ont beau autoriser et encourager les couples à avoir deux enfants, cela ne suffira pas. L'équation sera d'autant plus difficile à résoudre que le pays le plus masculin du monde va aussi manquer de femmes ; deux mille ans d'infanticide féminin et d'avortements sélectifs sont passés par là.

L'autre bombe à retardement dégonpillée par Isabelle Attané, c'est la profonde inégalité qui se creuse du berceau à l'université. Les Chinois ont beau s'appeler tous pareil – ils se partagent 100 noms de famille, 92 millions de Li –, leurs vies n'ont jamais tant divergé. L'absurdité d'un côté, l'injustice de l'autre. Pour les millions d'enfants des campagnes pour qui l'école est le plus souvent trop loin, trop chère. Pour ces troupes d'enfants migrants, mal soignés, cantonnés dans des écoles de seconde zone. Pour ces enfants « noirs », privés d'identité, faute pour leurs parents, qui n'avaient pas respecté les plafonds du planning familial, d'avoir pu payer l'amende de 600 euros. Le récit de ces vies souvent atroces révèle l'ampleur du prochain défi chinois.

**SABINE DELANGLADE**

# Les aventures de l'égalité

De la Révolution française à nos jours, la conception de l'égalité par nos sociétés a évolué de façon spectaculaire. Il est temps de la repenser.

Il faut, nous dit Pierre Rosanvallon, refonder l'idée d'égalité. Pourquoi ? Parce que les inégalités croissantes sapent les fondements de la démocratie. Mais aussi parce qu'aucun projet politique ne peut faire l'économie d'une redéfinition claire du mot « égalité ». Et cette redéfinition passe par un détour historique.

Pour les philosophes des Lumières, comme pour les révolutionnaires français et américains de la fin du XVIII<sup>e</sup> siècle, l'égalité n'était pas un principe politique abstrait, mais un mode de relation sociale, comportant trois volets complémentaires : l'équivalence entre les individus, l'autonomie et la participation de chacun aux affaires de la cité. Les réponses à ces aspirations étaient, respectivement, les droits de l'homme, le marché (qui rend à l'individu une autonomie que les privilèges et les hiérarchies avaient entravée) et le suffrage universel. Quant aux inégalités économiques, elles paraissaient secondaires par rapport au bouleversement politique – qui portait d'ailleurs, en lui-même, la promesse d'une certaine mobilité sociale : Sieyès parlait ainsi d'une « égalité d'espérance ».

Tout change au XIX<sup>e</sup> siècle, avec le développement du capitalisme et d'une classe ouvrière prolétarisée. La pensée



**LA SOCIÉTÉ  
DES ÉGAUX**  
par  
Pierre Rosanvallon  
Seuil. 428 pages.  
22,50 euros

libérale-conservatrice, représentée notamment par Guizot, met en avant les « inégalités naturelles » pour justifier les inégalités économiques. La fortune est la récompense du talent, et la misère, comme le déclare en 1832 un éminent historien, « le châtiment de la paresse et de la débauche ». Face à cette idéologie défensive apparaissent plusieurs versions d'un communisme utopique (Cabot, Leroux, Fourier), où l'égalité prend le sens radical d'une fusion dans la communauté, effaçant les singularités individuelles.

**Solidarité et citoyenneté**

Après la Première Guerre mondiale se réalise un consensus en faveur d'une « socialisation » du marché : ce sera le « siècle de la redistribution ». L'aspiration à l'égalité se décline en « droits sociaux », la solidarité est inséparable de

la citoyenneté. Mais un nouveau retournement se produit à partir des années 1980, avec l'émergence d'une nouvelle forme de capitalisme : le travail s'individualise, les écarts de revenus s'élargissent. Cette transformation engendre une conception de l'égalité qui justifie de nouveau les inégalités économiques : c'est l'« égalité des chances ». A condition que les handicaps de départ soient compensés, la compétition donnera l'avantage au seul « mérite », et les hiérarchies sociales ainsi créées seront légitimes. La redistribution ne procède pas de droits sociaux, mais d'une forme de compassion à l'égard des défavorisés. La solidarité se dissocie de la citoyenneté.

La fin de l'ouvrage invite à dépasser cette pensée à la mode et à retrouver, en l'adaptant à notre temps, le riche contenu qu'avait, pour les hommes de la Révolution, le mot « égalité » : il n'implique pas seulement une redistribution économique, mais aussi une relation sociale, fondée sur de vrais rapports de réciprocité et l'existence d'un espace commun. L'auteur ne s'aventure pas dans une description plus précise de cette « société des égaux ». Mais, comme il le dit d'emblée, il ne se propose que d'en « poser la première pierre ».

**GÉRARD MOATTI**

# Précieuses perles d'impertinence

Onze textes qui racontent autant d'impertinences ou de bonnes nouvelles. Le tout constitue un bol d'air frais précieux en ces temps de sinistrose.

Ce livre commence par un souci : nous manquons d'impertinence. Or nous en avons plus que jamais besoin. Comme l'écrit l'ancien Premier ministre Jean-Pierre Raffarin dans la préface, « L'impertinence a cette force lapidaire de pointer vers le sens de ce qui est pertinent, mais qu'on peine à voir parce que trop de déterminants en compliquent l'intelligence, trop d'oripeaux en occultent les formes. » L'économiste Michel Godet, lui-même joyeusement irrévérent, a ressenti le besoin d'élargir le Grand Prix qu'il organise pour la quatrième fois sur le thème de l'impertinence aux « bonnes nouvelles », peut-être la forme moderne de l'impertinence.

**L'histoire du piment d'Espelette**

C'est ainsi qu'est né ce recueil original de textes qui tentent de sortir du cadre, sélectionné par un jury dont l'auteur de ces lignes fit partie. Les deux grands prix donnent le ton. Le premier raconte l'incroyable histoire du piment d'Espelette, produit local devenu un must de



**IMPERTINENCES  
2011. ONZE  
CONTRIBUTIONS  
POUR PENSER  
ET AGIR  
AUTREMENT**  
par la Fondation  
Prospective  
et innovation et le

**Cercle des entrepreneurs du futur**  
La Documentation française,  
160 pages, 10 euros

la gastronomie mondiale à partir d'une fête de village créée en 1967. André Darraidou, restaurateur et ancien maire du village, raconte cette histoire en forme de montagnes russes, avec des montées ébouriffantes et des descentes en enfer. Le second grand prix a une citation pour titre : « Il n'y a pas de métiers pourris, il n'y a que des patrons bleus » (dixit Jean-Marie Descarpent, ancien patron iconoclaste et référé-

rence en management). Alain Fribourg y tire les leçons de quinze années passées à redresser des entreprises en difficulté. Il en appelle à l'humilité des chefs d'entreprise... surtout quand ils viennent d'être nommés à la tête d'une firme performante. Les autres contributions parlent d'énergie, d'urbanisme, de social. Le professeur Jacques Bichot, qui intervient parfois dans ces colonnes, soutient que le système français de retraite fonctionne sur le même principe que les fonds Madoff. Un autre habitué des « Echos », Rémy Prudhomme, explique les dégâts du tramway, qui profite d'abord aux riches. Le consultant Claude Sicard propose une charte de l'islam en Europe, indiquant « aux musulmans européens quelles sont les dérogations à la loi coranique qui leur sont permises au titre de leur statut de minoritaires dans les pays européens ». D'autres propositions sont moins convaincantes. Mais le tout constitue un grand bol d'air frais, précieux en ces temps de sinistrose.

**JEAN-MARC VITTORI**



## LES CHIFFRES DE L'ÉCONOMIE

**BUDGET 2011** 286,4 milliards d'euros.  
**PIB 2009** 1.907,1 milliards d'euros (à prix courant).  
**PLAFOND SÉCURITÉ SOCIALE**  
2.946 euros/mois à partir du 01-01-2011.

**SMIC HORAIRE** 9,00 euros à partir du 01-01-2011.  
**CAPITALISATION BOURSIFIÈRE DE PARIS**  
1.275,701 milliards d'euros (au 31-08-2011).  
**INDICE DES PRIX (BASE 100 : 1998)** 123,40 en juillet 2011.

**TAUX DE BASE BANCAIRE** 6,60 % à partir du 15-10-2001.  
**T4M** 0,8972 % en août 2011.  
**TAUX DE CHÔMAGE (BIT)** 9,6 % pour le 2<sup>e</sup> trimestre 2011.  
**DETTE PUBLIQUE** 1.646,1 milliards d'euros (fin du 1<sup>er</sup> trim. 2011).

### EN FRANCE

#### « Allégeance aux armes » : la polémique rebondit

■ L'idée d'une « allégeance aux armes », lancée mardi par le patron de l'UMP, Jean-François Copé, a suscité hier des réserves jusqu'au sein même de son camp ainsi que la colère de la gauche, dénonçant un nouvel appel du pied à l'électorat FN après le débat sur l'identité nationale. Jean-François Copé a fait un peu marche arrière, en suggérant de parler de « *loyauté* » ou d'« *engagement* » à défendre son pays en cas de conflit armé.

#### Etudiants étrangers : les présidents d'université contre la circulaire Guéant

■ La Conférence des présidents d'université (CPU) a jugé hier que la circulaire du 31 mai du ministre de l'Intérieur, Claude Guéant, visant à réduire l'immigration professionnelle était « *très grave* » pour les universités françaises et le devenir des étudiants étrangers en France. La CPU s'inquiète que les diplômés de master ou de doctorat se voient empêcher de commencer leur vie professionnelle en France et propose que l'autorisation provisoire de séjour soit allongée à un an contre six mois aujourd'hui.

#### Représentativité des ONG environnementales : deux recours déposés

■ Des associations de protection de l'environnement ont déposé devant le Conseil d'Etat deux recours afin d'obtenir l'annulation d'un décret visant à encadrer la représentativité de ce type d'associations. Elles estiment que le seuil (2.000 membres ou 5.000 donateurs pour les fondations) prévu à partir de 2015 pour pouvoir participer aux instances consultatives est discriminatoire.

#### Immigration : Arno Klarsfeld fait polémique



STEPHANE DE SAKUTIN/AFP

■ Le nouveau président de l'Office français de l'immigration et de l'intégration (Ofii), Arno Klarsfeld a affirmé hier sur France Inter : « *S'il n'y a pas de politique du chiffre, c'est-à-dire s'il n'y a pas d'aiguillon sur les préfets, alors les préfets ne font pas ce travail de renvoyer, non pas vers la mort, non pas vers Auschwitz ou vers une situation...* » Une déclaration jugée désinvolte par le président de la Ligue des droits de l'homme.

#### Hôtel de la Marine : Eva Joly veut un musée de la Révolution

■ Eva Joly, la candidate d'Europe Ecologie-Les Verts à la présidentielle, propose, dans une tribune au quotidien « Le Monde » que l'hôtel de la Marine à Paris devienne un lieu de mémoire et d'histoire dédié aux Lumières et à la Révolution française. Pour l'ancienne magistrate franco-norvégienne, « *au milieu de tant de crises, il ne faut pas oublier qui nous sommes* ».

#### Attaque à l'explosif : un convoyeur de fonds tué

■ Un convoyeur de fonds a été tué et deux blessés dans l'attaque à l'explosif de leur société de transport de fonds hier à Orly-Ville. Il s'agit du premier meurtre d'un convoyeur de fonds depuis 2007. Un passant a été brièvement pris en otage par les malfaiteurs qui l'ont embarqué dans leur voiture. L'homme a été relâché peu après à Vitry-sur-Seine. Les malfaiteurs ont tiré sur la police pour couvrir leur fuite.

### LA PHOTO DU JOUR



REUTERS

**Typhon.** Les Japonais ont les pieds dans l'eau après le passage du typhon Roke, qui a fortement perturbé les transports de la région de Tokyo. Porteur de pluies diluviennes et de rafales de vent approchant les 200 km/heure, Roke a continué de parcourir l'île principale de Honshu en direction du nord-est, traversant la région du Tohoku, déjà ravagée par le séisme et le tsunami du 11 mars. Aucun dommage supplémentaire n'a toutefois été signalé dans la centrale atomique de Fukushima.

### ON EN PARLE À BERLIN

## Le pape au Bundestag boycotté par une partie de la gauche

C'est pour lui – et le discours qu'il prononce aujourd'hui devant le Bundestag – qu'on a reporté d'une semaine le vote des députés allemands, attendu par toute l'UE, sur le Fonds européen de stabilité financière (FESF). Benoît XVI saisira-t-il l'occasion pour évoquer la crise de la zone euro ? Le rôle des marchés, celui des Etats, la construction européenne ? L'archevêque de Fribourg a laissé entendre que le pape pourrait aborder des thèmes inattendus. Quoi qu'il en soit, Joseph Ratzinger, né bavaois, ne fera pas le plein au Parlement allemand. Une centaine de députés, dans les rangs des sociaux-démocrates, des Verts ou de la gauche radicale, ont annoncé leur intention de boycotter le discours, au nom de la défense du « *principe*

*de neutralité religieuse de l'Etat* ». Le père Federico Lombardi, porte-parole du pape, s'en est étonné, rappelant que Benoît XVI a été invité par le président du Bundestag, Norbert Lammert. Mais ce discours, le premier d'un pape devant les députés allemands, seulement le troisième devant une assemblée parlementaire (Jean-Paul II s'était exprimé devant les Parlements polonais et italien), crée la polémique. Un collectif d'associations hostiles à la visite papale organise aujourd'hui une manifestation à Berlin. Un tribunal leur a interdit de se rassembler devant la porte de Brandebourg, jugée trop proche du palais du Reichstag. Le cortège partira donc de la Potsdamer Platz. Les autorités craignent des débordements, comme en août, lors de la visite papale à Madrid.

La popularité du pape est en berne dans son pays natal. L'an dernier, la médiatisation de plusieurs scandales pédophiles a conduit 181.000 personnes à quitter l'Eglise catholique, 57.000 de plus qu'en 2009. Parmi les responsables catholiques germanophones, de plus en plus de voix réclament un aggiornamento en matière de mœurs, notamment sous l'influence d'une Eglise protestante qui paraît plus en phase avec la société. Benoît XVI doit d'ailleurs visiter le cloître d'Erfurt (Thuringe), où vécut Martin Luther, et échanger avec des représentants de l'Eglise protestante. A Fribourg, il doit évoquer avec des juges constitutionnels les rapports entre l'Etat et l'Eglise...

**KARL DE MEYER**  
CORRESPONDANT À BERLIN

### DANS LA PRESSE ÉTRANGÈRE

## La Grèce à l'heure de vérité

*S'il y a une chose de positif dans ces jours fébriles, c'est que plus personne – en Grèce ou ailleurs – ne peut prétendre ne pas prendre la mesure de la gravité de la crise.* Pour le « Kathimerini », le gouvernement grec, qui envisage de licencier des dizaines de milliers de fonctionnaires, a enfin « *compris qu'il n'avait plus de marge de manœuvre* ». Le même gouvernement porte, il est vrai, une lourde responsabilité dans la crise. Mais cette responsabilité ne peut être une excuse pour l'opposition à dire non à tout

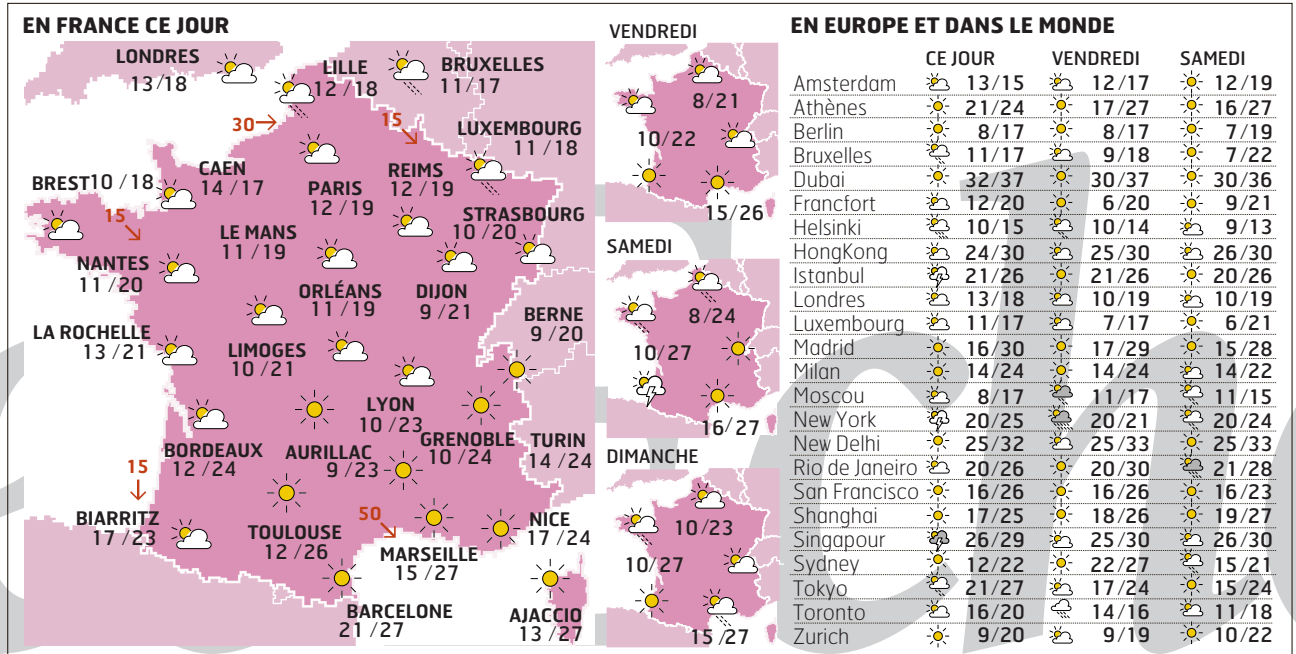
ce que fait aujourd'hui le gouvernement. On ne peut être ainsi complètement optimiste. Aucun des arguments avancés pour



résoudre la crise ne semble conduire la Grèce, l'Union européenne, le FMI ou les marchés internationaux sur un chemin plus vertueux. C'est d'ailleurs l'absence de consensus des politiciens qui permet de rappeler pour

quoi la Grèce « *en est arrivée là* », conclut l'éditorial du journal intitulé « *le moment de vérité* ». Et pourtant, on baigne toujours dans une certaine confusion. Le gouvernement grec a démenti hier une information du même journal selon laquelle le Premier ministre grec, Georges Papandréou, étudiait la possibilité d'organiser un référendum sur la question du maintien ou non du pays dans la zone euro. Avec comme objectif de s'appuyer sur un résultat favorable à l'euro pour continuer sa politique d'austérité.

### LA MÉTÉO



### À L'ÉTRANGER

#### Iran : les deux randonneurs américains libérés

■ La justice iranienne a confirmé officiellement la décision de libérer Shane Bauer et Josh Fattal, condamnés en août dernier à huit ans de prison chacun pour « espionnage » et « entrée illégale en Iran », contre une caution de 400.000 dollars, réglée par le sultanat d'Oman. Ils ont été remis hier à l'ambassade de Suisse, qui représente les intérêts américains à Téhéran en l'absence de relations entre l'Iran et les Etats-Unis.

#### Libye : l'Otan prolonge son intervention de trois mois

■ Le Conseil de l'Atlantique Nord, l'instance dirigeante de l'Otan, réuni hier à Bruxelles au niveau des ambassadeurs des Etats membres, a décidé de prolonger de trois mois son intervention militaire en Libye. Les forces du nouveau régime y ont conquis hier les villes de Sebha et Waddan mais subissent de lourdes pertes face à la résistance pro-kadhafiste accrue des villes de Syrte et de Bani Walid.

#### Lampedusa : heurts entre police et immigrés tunisiens

■ Des heurts entre des policiers et quelques centaines d'immigrés tunisiens qui manifestaient hier dans la petite île italienne de Lampedusa contre leurs conditions d'accueil ont fait une douzaine de blessés. Ces affrontements interviennent alors que 149 migrants sont arrivés dans la nuit de mardi à mercredi en Calabre, à bord d'une embarcation en provenance de Turquie.

#### Palestine : pas de vote à l'ONU avant plusieurs semaines

■ Un éventuel vote au Conseil de sécurité sur la demande d'admission à l'ONU des Palestiniens n'interviendra pas avant « *plusieurs semaines* », a affirmé hier le ministre français des Affaires étrangères, Alain Juppé. « *Ces semaines peuvent être mises à profit pour mettre au point la proposition que nous avons faite* », à savoir le statut d'Etat non membre observateur, a précisé le chef de la diplomatie.

#### Yémen : le médiateur du Golfe quitte Sanaa

■ De violents combats à l'artillerie lourde ont éclaté hier à Sanaa malgré le cessez-le-feu, poussant le médiateur du Golfe à quitter la capitale yéménite. Abdellatif Zayani a estimé que les protagonistes de la crise n'étaient pas prêts à un règlement. Trois civils ont été tués par balle hier lors d'accrochages entre partisans et adversaires de M. Saleh, portant à 79 le bilan des victimes depuis dimanche à Sanaa.

#### Afghanistan : funérailles nationales pour Rabbani

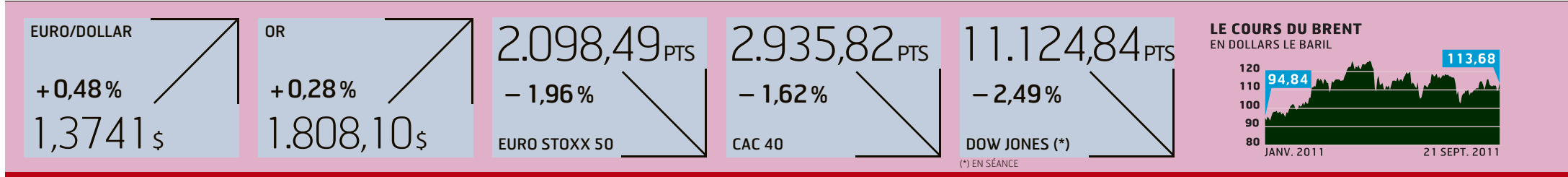
■ L'ancien chef de l'Etat aura droit à des funérailles nationales demain, et à un deuil national de trois jours commence aujourd'hui en Afghanistan. Plusieurs centaines de personnes se sont rassemblées hier à Kaboul pour dénoncer l'assassinat mardi de l'ex-président Burhanuddin Rabbani, chargé de négocier la paix avec les talibans et dont la mort constitue un sérieux revers pour le gouvernement et ses alliés occidentaux.

## LA CITATION

« Ne pas agir est inexcusable. Le temps est venu pour le Conseil de sécurité des Nations Unies de sanctionner le régime syrien. »

BARACK OBAMA, président des Etats-Unis, à New York, le 21 septembre.





DEVICES EUR/GBP 0,88 EUR/JPY 104,10 EUR/CHF 1,22 GBP/USD 1,55 USD/JPY 76,68 USD/CHF 0,90 TAUX EONIA 1,06 % LIFFE EURIBOR 3 MOIS 1,54 % OAT 10 ANS 2,59 % T-BONDS 10 ANS 1,87 %

### À LA UNE

#### Deux-roues



Grosses cylindrées : la suprématie des japonaises attaquée. **PAGE 21**

**Canal+**  
L'Autorité de la concurrence tacle le groupe en annulant la fusion CanalSat-TPS.  
**PAGE 25, « CRIBLE » PAGE 38 ET L'ÉDITORIAL DE PHILIPPE ESCANDE PAGE 16**

**SNCF**  
La compagnie fête les « trente glorieuses » du TGV en mal d'un nouveau modèle économique. **PAGE 26 ET L'ÉDITORIAL DE FRANÇOIS VIVAL PAGE 16**

### L'ESSENTIEL

**ENTREPRISES ET RÉGIONS**  
**Prix de la performance**  
Aujourd'hui : Angers. **PAGE 20**

**INDUSTRIE**  
**Energie**



Le gouvernement hésite à déployer le compteur Linky. **PAGE 22**

**Inditex**  
Zara dépasse les prévisions grâce à son essor international.  
**PAGE 23 ET « CRIBLE » PAGE 38**

**HIGH-TECH & MÉDIAS**  
**Informatique**  
Oracle et Adobe rassurent le marché du logiciel. **PAGE 24 ET « CRIBLE » PAGE 38**

**SERVICES**  
**Immobilier**  
Les Français préfèrent être bien logés que propriétaires. **PAGE 27**

**FINANCE**  
**Banque**  
Moody's dégrade les banques américaines. **PAGE 28**

**BNP Paribas**  
Baudouin Prot : « La banque ne connaît pas d'autre difficulté que son cours de Bourse. » **PAGE 28**

**Société Générale**  
La banque passe en revue ses actifs à vendre. **PAGE 29**

**MARCHÉS**  
**Bourse**



La Réserve fédérale emploie les grands moyens pour relancer une économie vacillante. **PAGE 30**

**Changes**  
Le franc suisse se cherche un nouveau plancher. **PAGE 31**

**Dossier Immobilier**  
Sur le marché de l'immobilier de luxe, la guerre des agences est déclarée. **PAGES 36 ET 37**

### DERNIÈRE HEURE

## La Bourse parie sur un départ du patron de Hewlett-Packard

Les actionnaires de Hewlett-Packard auront-ils la tête de Léo Apotheker ? Le scénario est plus que probable, d'après Bloomberg et le « Wall Street Journal » (via son blog spécialisé All Things Digital). Selon les deux médias américains, le conseil d'administration de HP étudierait le remplacement de l'actuel patron du groupe informatique, onze mois seulement après sa nomination. Meg Whitman, ancienne directrice générale d'eBay et membre du conseil depuis janvier, serait même déjà positionnée pour reprendre « temporairement » les rênes de la firme californienne ! La réaction des marchés financiers ne s'est pas fait attendre : l'action HP a bondi de 7 % à Wall Street, symbole d'une certaine exaspération des investisseurs vis-à-vis de Léo Apotheker et des décisions prises depuis son entrée en fonction en novembre 2010.

Selon All Things Digital, plusieurs administrateurs tiendraient l'actuel PDG de HP responsable d'une « série d'erreurs de gestion », ayant par ailleurs conduit à une chute de 47 % de l'action en onze mois. La dernière en date concernerait le brusque changement de stratégie présenté le mois dernier.

#### Dépôt d'une « class action »

A la surprise générale, la direction de HP avait annoncé son retrait du marché des tablettes, moins de deux mois après le lancement de son modèle TouchPad, et son intention de se séparer de son activité micro-informatique, qui génère encore 31 % des revenus et 17 % des bénéfices. Selon Bloomberg, qui cite un proche du dossier, le conseil envisageait d'ailleurs de revenir sur cette décision.

Depuis, le groupe a dévoilé son projet



Le conseil d'administration étudierait le remplacement de l'actuel patron du groupe informatique, Léo Apotheker, onze mois seulement après sa nomination.

d'acquérir l'éditeur de logiciels Autonomy pour 10,2 milliards de dollars. Un prix jugé trop élevé par les grands actionnaires, qui ne cachent plus leur mécontentement. L'un d'entre eux a déposé une plainte en action collective la semaine dernière, accusant les dirigeants d'avoir diffusé des informations trompeuses sur le mode de fonctionnement du groupe et sa santé financière, alors

que les prévisions de croissance ont été revues à la baisse à trois reprises en un an.

Le choix de Meg Whitman comme successeur potentiel de Léo Apotheker peut intriguer. Candidate malheureuse en 2010 au poste de gouverneur de Californie, elle manque d'expérience dans le secteur informatique après avoir présidé aux destinées du site d'enchères en ligne pendant dix ans. **R. G.**

## Automobile : la justice autorise Saab à se placer à l'abri de ses créanciers

Il est loin, le temps où Saab forçait l'admiration pour le design original de ses carrosseries. La marque suédoise est désormais devenue un cas d'école en matière de droit des affaires. L'entreprise exsangue a obtenu hier en appel le droit de se placer sous la protection de la loi suédoise contre les faillites pour lui laisser le temps de se réorganiser, chose qui lui avait été refusée le 8 septembre en première instance.

Du coup, cette volte-face suspend les demandes de trois syndicats du constructeur de Trollhättan, qui poussaient, eux, en faveur d'une faillite pure et simple, pour pouvoir toucher leurs arriérés de salaires,

notamment ceux du mois d'août qui n'ont pas été versés. Saab, qui emploie 3.600 personnes, ne paie plus ses fournisseurs et ses chaînes de fabrication sont à l'arrêt depuis avril. Privée de recettes, la marque s'enfonce dans les pertes, et a annulé sa présence au récent Salon de Francfort.

#### « Une possibilité de réorganisation »

L'ancienne division suédoise de GM espère désormais que cette protection contre ses créanciers va lui permettre de survivre, jusqu'au versement d'un ballon d'oxygène de 245 millions d'euros promis par deux groupes chinois, Youngman et le distributeur

Pang Da. Mais il faut d'abord que les autorités de Pékin donnent leur aval à l'opération, chose qui n'est plus attendue avant novembre.

La justice avait rejeté au début du mois la demande de protection et de réorganisation financière, estimant que Saab avait déjà bénéficié de cette disposition en 2009-2010 et que les promesses d'apport en argent frais étaient trop vagues. Mais la cour d'appel a préféré inverser cette décision, considérant dans ses attendus d'hier « qu'une enquête plus poussée pourrait démontrer qu'il existe une possibilité de réorganisation réussie ». **D. F.**

## Mediator : Jacques Servier et 5 sociétés du groupe mis en examen

Nouvelle étape judiciaire dans le scandale du Mediator, ce médicament de Servier suspecté d'avoir causé la mort de 500 à 2.000 personnes en France entre 1976 et 2009. Le président-fondateur du laboratoire tricolore, Jacques Servier, et 5 entités juridiques de son groupe, ont été mis en examen hier dans l'enquête sur cet antidiabétique largement utilisé comme coupe-faim. Jacques Servier a été entendu toute la journée par 2 juges d'instruction parisiens. Il est notamment poursuivi pour « homicides et blessures involontaires, tromperie aggravée, escroquerie », tout comme ses sociétés.

Le médecin, âgé de 89 ans, fait l'objet d'un contrôle judiciaire, avec obligation de verser une caution de 4 millions d'euros. Il doit en outre fournir d'ici à décembre 6 millions d'euros de garanties. Quant aux 5 sociétés visées, elles doivent verser 26 millions d'euros de caution et 39 millions de garanties, à la même échéance. « C'est maintenant à nous de nous expliquer. C'est une évidence, mais les personnes mises en examen sont présumées innocentes. Maintenant, l'instruction commence réellement », a commenté M<sup>e</sup> Hervé Temime, l'avocat de Servier.

Partie civile dans ce dossier, la Sécurité sociale avait demandé aux juges de con-

traindre Servier à verser 255 millions d'euros pour garantir l'indemnisation des victimes du Mediator et les remboursements du médicament.

La mise en examen de Jacques Servier intervient cinq jours avant l'audience prévue le 26 septembre sur la même affaire au tribunal de Nanterre. Cette procédure, que la Cour de cassation a refusé de joindre à celle de Paris, est portée par quelque 150 plaignants. Elle doit en principe aboutir à fixer un premier procès sur le fond au printemps avec, sur les bancs des prévenus, les laboratoires Servier, sa filiale commerciale, Jacques Servier et 4 autres dirigeants.

### COURT TERME



PAR MURIEL MOTTE

## Le prix de l'incertitude

L'équipe de recherche d'UBS l'affirme sans détour : « Une défaillance de la Grèce est imminente et nous pensons que la zone euro est actuellement incapable de fournir une réponse consistante pour endiguer la contagion à d'autres pays et au secteur bancaire. » Le message de la banque helvétique est clair, sa traduction en Bourse limpide. Philippe-Henri Burlisson chez Groupama AM constate que « les marchés évoluent en mode extrême, à des niveaux irrationnels qui reflètent le stress des investisseurs plus que les fondamentaux et une tendance flagrante au tout sauf l'euro ».

A trois reprises seulement au cours des trente dernières années (1982, 2002, 2008), les degrés de panique et d'aversion au risque sur les actions ont dépassé le niveau actuel. Le taux de défaut implicite des entreprises les mieux notées mesuré par l'indice Itraxx atteint le niveau aberrant de 14 % à 15 % alors que les agences de notation anticipent moins de 2 % de

Nous sommes passés du stade du risque, quantifiable, à celui de l'incertitude, qui ne l'est pas.

défaillance sur les émetteurs de la catégorie spéculative. Enfin, la ruée sur certaines obligations d'Etat tels les emprunts suisses laisse songeur puisque sur les titres à 2 ans le rendement du taux nominal, avant la prise en compte de l'inflation, est aujourd'hui négatif. En un mot, nous sommes passés en quelques semaines du stade du risque à celui de l'incertitude, poursuivent les experts de Groupama. Le premier est quantifiable et l'on peut s'en protéger contrairement au second.

Personne ne sait comment va se terminer la crise de la zone euro, personne n'en connaît les retombées politiques et sociales ; quant au ralentissement économique annoncé avant l'été il s'est mué en menace de récession. S'appuyant sur deux hypothèses qu'il juge conservatrices – une baisse de 5 % à 7 % des résultats l'an prochain et un PER (rapport cours/bénéfice par action) inférieur à 11 – Philippe-Henri Burlisson chiffre entre 15 % et 20 % le potentiel de rebond des actions européennes. Au stade actuel de l'incertitude, tout est possible, le meilleur comme le pire.

# Les Echos

SUR

## RTL

DANS  
« LA CHRONIQUE  
BOURSE »

À 13H ET 17H  
DU LUNDI AU VENDREDI



# Prix de la performance dans le Maine-et-Loire

Le Prix de la performance « Les Echos »-la Carte Corporate (Air France-American Express) est remis aujourd’hui à Angers à trois chefs d’entreprise du département du Maine-et-Loire.

Ce prix, inauguré en 2001, récompense trois types de performance : jeune entreprise, export,



Récompensant des performances exceptionnelles, le prix est remis aux trois entreprises lauréates aujourd’hui à Angers.

## Technitoit couvre la France d’agences

**CROISSANCE.** Benjamin Erisoglu, autodidacte choletais de trente-cinq ans, a créé Technitoit en 2002, sans étude de marché préalable. Son concept : proposer aux particuliers la rénovation de leur toiture avec un produit antifongique et antimousse, une garantie décennale et un service de pose et d’après-vente irréprochable.

Il débute son activité entouré de deux ouvriers du bâtiment. Très vite, Benjamin Erisoglu développe ses propres produits, structure la société avec des satellites locaux pour être au plus près de ses clients. Pour maîtriser la qualité de service, il ouvre une école de formation interne. Pour répondre à la demande, le dirigeant élargit sa palette à tout ce qui touche à l’étanchéité et l’isolation (façade, terrasse, menuiserie...).

### Des filiales autonomes

Neuf ans plus tard, la société des Ponts-de-Cé réalise un chiffre d’affaires consolidé de 55 millions d’euros à fin mars 2011. Elle enregistre entre 30 et 40 % de croissance par an. La société compte aujourd’hui 700 salariés dont 400 ouvriers et techniciens du bâtiment et 39 agences qui sont autant de filiales autonomes. La société a réalisé 16.000 chantiers en 2010 et annonce un taux de service après-vente inférieur à 2 %. « Nous réintervenons souvent en raison, non pas d’une malfaçon, mais de l’évolution du matériau face à certaines conditions extérieures comme la météo ou des produits chimiques. Nous avons ouvert onze agences en douze mois. Il nous reste encore 50 départements à couvrir », dit le dirigeant qui se voit à la tête d’un réseau de 200 agences dans dix ans.

OLIVIA BASSI



Benjamin Erisoglu, fondateur et actuel PDG de Technitoit.

croissance. La sélection des lauréats a été réalisée selon une logique de filtres successifs. Dans une première étape ont d’abord été sélectionnées, dans les bases de données de Coface Services, les entreprises ayant leur siège dans le département, ayant publié trois ans de suite leurs comptes sur

## Grégoire-Besson laboure les marchés export

**EXPORT.** Aux commandes de Grégoire-Besson depuis vingt ans, Patrick Besson a poussé sans relâche l’entreprise familiale, deux fois centenaire, hors des frontières. Basé à Montfaucon-Montigné, ce fabricant d’outils agricoles à socs, dents ou disques, réalise la moitié de ses 60 millions de chiffre d’affaires à l’export. Il a établi six filiales sur trois continents et sa présence commerciale s’étend dans 72 pays. Dernier épisode, la reprise, début septembre, de l’allemand Rabe Agri. Cette société de Bad Essen, qui compte 180 salariés et réalise un chiffre d’affaires de 30 millions d’euros, apporte une gamme d’outils supplémentaires, de la herse rotative au semoir. Il enracine le groupe, désormais fort de 510 salariés, sur un marché d’outre-Rhin enclin à la préférence nationale.

### La Méditerranée en vue

L’aventure internationale a réellement démarré en 1989 avec l’acquisition de Fenet, spécialiste des machines à disques qui, depuis le Pas de Calais, lui a ouvert le Benelux et le Royaume-Uni. L’implantation de succursales va suivre en Grande Bretagne, puis au Canada. Dès 1998, l’entreprise s’intéresse à l’Europe de l’Est, établissant une antenne en Pologne. Suivront la Russie, l’Ukraine, le Kazakhstan et la Chine. Le groupe fait aussi son marché en France, enrichissant son catalogue avec le Quimpérois Askel, le Tourangeau Souchu-Pinet et le normand Dehondt. En 2010, l’entreprise s’est fixée en Italie pour produire sa gamme GLB Line dans une septième usine destinée aux pays du bassin méditerranéen et d’Afrique, autre terrain de conquête.

E. G.



Patrick Besson, aux commandes depuis vingt ans de Grégoire-Besson.

d’activité. Les sociétés retenues dans la catégorie export doivent avoir réalisé au moins 20 % de leur chiffre d’affaires à l’étranger pendant trois années successives. Pour la catégorie croissance, les entreprises doivent se prévaloir d’une progression minimale de leur chiffre d’affaires de plus de 40 % sur deux ans. A ce

## Orium donne des moyens au commerce électronique

**JEUNE ENTREPRISE.** Avec 20 millions d’euros de chiffre d’affaires, Orium est lancée, cette année encore, sur une croissance supérieure à celle de son secteur, le commerce en ligne, en progression de 20 %. Fondée en 2002 par Olivier Moreau, cette société de Seiches-sur-le-Loir a pris une longueur d’avance en élaborant pour les professionnels du e-commerce une chaîne de services exhaustive associant la gestion informatique, la logistique et la relation client. « Cette polyvalence nous confère une forte agilité, un raccourcissement des délais et des process répondant à l’exigence du secteur », mentionne Olivier Moreau. Orium vient de prendre le marché de Nespresso, au plan européen, aux nez des logisticiens de pure souche. Elle compte aussi parmi ses clients Wanimo, les cosmétiques Nuxe, Smartbox, Marie-Claire... Pas question pour autant d’oublier les petits e-commerçants, recevant moins de 10.000 commandes par mois. « Nous leur offrons une prestation standardisée à des coûts mutualisés », poursuit Olivier Moreau.

### Une envergure européenne

Orium n’a pas tardé à prendre une envergure européenne, ouvrant des plates-formes logistiques dans huit pays européens dont, dernièrement, les Pays Bas et la Pologne. L’entreprise gère ainsi une dizaine de plates-formes représentant un parc de 50.000 mètres carrés. L’entreprise vient aussi d’ouvrir des antennes à Chicago et à Singapour. « Curieusement, mentionne Olivier Moreau, le commerce en ligne se cantonne encore aux marchés domestiques, nous anticipons sa véritable internationalisation. »

E. G.

stade, les lauréats sont soumis au diagnostic approfondi de la société Ordimega et de son logiciel Préface. Les lauréats ont été retenus par la rédaction des « Echos » parmi une douzaine de finalistes.

**E** Retrouvez l’interview des lauréats sur lesechos.fr



Olivier Moreau, fondateur d’Orium en 2002.

## Le pôle végétal angevin prend une nouvelle dimension

**Angers va construire un campus du végétal pour renforcer le pôle Végépolys fort de 316 entreprises et centres de recherche.**

Angers se fixe l’horizon 2015 pour construire son campus du végétal, un investissement de 27 millions d’euros qui en fera la plus importante

réalisation du contrat de projet Etat-région, dans les Pays de la Loire. Ce projet, complexe et impliquant plusieurs collectivités, comprend un Institut du végétal de 7.600 m², un ensemble de serres et des surfaces de recherche. L’ensemble concentrera près de 450 chercheurs. « Ce projet est considérable en termes de visibilité », note Gino Boismorin, le directeur du pôle de compétitivité Végépolys, qui sera lui-même hébergé sur le site.

Il aura fallu plusieurs années pour que ce pôle, à vocation mondiale, trouve ses marques et parvienne à

agglomérer des groupes d’envergure internationale et une multitude de petites sociétés issues du monde agricole, soit 316 membres au total (+ 20 % en 2010). Fin 2010, le pôle atteignait le nombre de 120 projets labellisés ou soutenus et mobilisait plus de 60 millions d’euros de financements. Le pôle s’est principalement affirmé dans l’innovation variétale, « les nouveaux végétaux présentant des caractéristiques intéressantes par rapport au marché », décrit Gino Boismorin. Il s’est aussi orienté vers la protection des plan-

tes, les process de production et le design. D’autres enjeux collectifs se profilent, « dont la façon d’optimiser collectivement la logistique », poursuit Gino Boismorin.

### Un bureau en Chine

Au cours des derniers mois, Végépolys a surtout accompli un effort d’ouverture au plan national et international. Une antenne a été installée dans la région Centre, une autre suivra en Bretagne. Un bureau représente désormais le pôle dans le Yunnan, en Chine. Un rapprochement

avec 5 autres pôles du secteur (Peifl, Céréales Vallée, Qualimed, Qualimed, Qualitropic) a donné naissance au Plant Intercluster qui a rassemblé en mai dernier à Paris 27 clusters internationaux. Pour étoffer sa stature internationale, Végépolys compte aussi sur le Vibe (Végépolys International Business Event). La première édition de ce congrès accueillant une quarantaine d’acteurs du végétal se tient les 12 et 13 octobre à Angers.

**EMMANUEL GUIMARD**  
CORRESPONDANT À NANTES

## PUBLICATION JUDICIAIRE

Publication Judiciaire

PAR ARRÊT EN DATE DU 23 FÉVRIER 2011, LA COUR D’APPEL DE PARIS

Infirmes le jugement en toutes ses dispositions, Statuant à nouveau, Dit que la Société Hayley conférence centres LTD et la société Hayley conférence centres France ont manqué à leurs obligations contractuelles, Les condamne solidairement à payer à la société Chateauform’France la somme d’un euro, à titre de dommages-intérêts, Ordonne la publication du présent arrêt dans trois journaux ou revues au choix de la société Chateauform’France, aux frais des sociétés Hayley conférence centres LTD et la société Hayley conférence centres France dans la limite de 5.000 euros par insertion, Déboute la société Hayley conférence centres LTD et la société Hayley conférence centres France de toutes leurs demandes, Condamne solidairement la société Hayley conférence centres LTD et la société Hayley conférence centres France à payer à la société Chateauform’France la somme de 4.000 euros par application de l’article 700 du code de procédure civile, Les condamne solidairement aux dépens de première instance et d’appel, ces derniers pouvant être recouverts conformément à l’article 699 du code de procédure civile.

La Greffière, le Président.

### FRANCHE-COMTÉ

**Investi en 1966 par Marcel Petite, le fort Saint-Antoine vient d’élargir sa surface d’affinage et peut désormais accueillir 100.000 meules de comté.**

## L’affineur Comté Marcel Petite s’agrandit

Trois ans de travaux ont été nécessaires à la société d’affinage Comté Marcel Petite pour enlever 35.000 mètres cubes de terre et s’agrandir dans l’ancien fort militaire de Saint-Antoine (Doubs), où elle disposait déjà de caves cumulant une capacité de 60.000 meules.

Le fort abrite désormais 100.000 roues de la première AOC fromagère française. Ces

meules issues du lait des montbéliardes fourni par 36 coopératives partenaires dont le tonnage progresse chaque année, y passent de dix à vingt-quatre mois au cours desquels elles sont patiemment salées et retournées par une armée de robots, sondées et soignées par des chefs de cave qui assurent un travail à la carte pour les 700 clients de l’entreprise.

Le montant de l’investissement n’a pas été révélé, mais l’entreprise assure réinjecter 5 % de son chiffre d’affaires annuel (40 millions d’euros pour 2010) dans l’outil industriel. Ces travaux s’inscriraient dans ce cadre.

**Une entreprise 100 % familiale** « L’investissement en temps, en réflexion et en énergie, lui, fut énorme », assure Lionel Petite, pré-

sident représentant la cinquième génération de cette société à l’actionnariat 100 % familial. Petite emploie 85 salariés à Saint-Antoine et aux Granges-Narboz, siège de l’entreprise. Il est le second acteur de la filière, réalise 15 % de son chiffre à l’export et connaît une croissance annuelle de 5 % depuis le début des années 2000.

**MONIQUE CLÉMENTS**  
CORRESPONDANTE À BESANÇON





Une usine de Bombardier à Toronto, au Canada. Qu'il s'agisse de financer l'achat d'avions régionaux, d'Airbus ou de Boeing, les banques françaises sont historiquement très impliquées dans cette activité.

AÉRONAUTIQUE

Les difficultés pour se refinancer en dollars ont déjà conduit Société Générale et BNP Paribas à fermer le robinet des financements d'avions, libellés en billets verts. Or les banques françaises jouent un rôle de premier plan dans le financement des achats d'appareils.

# Les difficultés des banques françaises fragilisent les financements d'avions

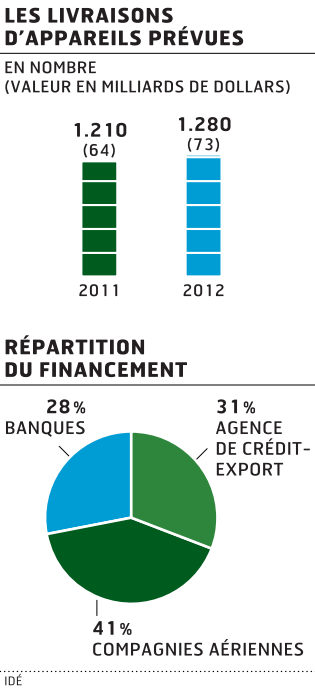
Malgré les déclarations rassurantes d'Airbus et de Boeing, la crise financière pourrait bien avoir un impact collatéral sur les livraisons d'avions. Et plus particulièrement sur les ventes d'Airbus. C'est ce qui ressort du congrès de l'Istat sur le financement d'avions, qui s'est tenu mardi à Barcelone. En cause, les problèmes des grandes banques françaises, contraintes de réduire leur activité de financement aéronautique, faute de pouvoir se refinancer en dollars, la monnaie de référence du secteur. Or plusieurs banques françaises comme BNP Paribas, Natixis, Crédit Agricole et Société Générale, sont historiquement des acteurs majeurs, au niveau mondial, de cette spécialité, qu'il s'agisse des Airbus, des Boeing ou des avions régionaux d'Embraer et Bombardier.

Deux d'entre elles ont déjà annoncé leur décision de fermer le robinet du crédit aux acheteurs d'avions. Asavoir la Société Générale

et BNP Paribas. Le Crédit Agricole pourrait suivre. Natixis n'a annoncé pour l'heure aucun changement de stratégie. « Il y a une certaine inquiétude, reconnaît un expert du secteur. Les banques françaises représentent 31 % des deals d'avions arrangés dans le monde. Si deux grandes banques sur quatre ont des difficultés, cela peut poser problème. »

**44 milliards de dollars à trouver**

D'autant que comme Airbus et Boeing n'ont jamais autant livré d'avions, les besoins de financement n'ont jamais été aussi importants. Rien que pour l'année 2012, sur laquelle se concentrent les inquiétudes, le nombre d'avions à livrer par Airbus, Boeing, Embraer et Bombardier devrait atteindre 1.280 appareils, pour une valeur totale de 72,8 milliards de dollars. Sur ce total, 28 % devraient être financés par les banques, soit plus de 20 milliards de dollars à trouver. Mais il faut y ajouter les crédits-export garantis par les



agences gouvernementales (comme la Coface en France), puisque les liquidités en dollars sont aussi apportées par les banques. Cela représente environ 30 % des financements, soit 21 milliards de dollars supplémentaires. Sans oublier non plus une partie des fonds levés par les « leasers », spécialisés dans la location-vente d'avions, qui représentent environ de 12 % à 15 % des dossiers, dont environ 3 milliards de dollars de financements bancaires. Soit, au total, quelque 44 milliards de dollars à trouver pour les banques. Dont 13,4 milliards pour les seules françaises et de 3 à 4 milliards uniquement pour Société Générale et BNP Paribas.

La menace d'un « liquidity gap » (par référence au « funding gap » de 2008) est donc bien réelle, même si les banques allemandes semblent, pour l'heure, épargnées par la pénurie de dollars. « Les banques allemandes n'ont pas les mêmes difficultés, car leur mode de financement en

« Les banques américaines comme JP Morgan et Citibank, qui n'ont pas de problème d'accès aux dollars, reviennent très fort. »

**BERTRAND GRABOWSKI** DIRECTEUR AVIATION FINANCE DE DVB BANK

*dollar est plus axé sur le long terme que leurs consœurs françaises et qu'elles sont moins exposées aux risques grec et italien », explique Bertrand Grabowski, directeur aviation finance de DVB Bank. Toutefois, les banques allemandes, traditionnellement moins actives sur l'aérien, ne pourront pas se substituer aux françaises. « Dans leur grande majorité, elles maintiendront leur enveloppe de financement, mais n'iront pas au-delà », estime Bertrand Grabowski. En revanche, des banques américaines comme JP Morgan et Citibank,*

*qui n'ont pas de problème d'accès aux dollars, reviennent très fort » sur ce marché, ajoute-t-il.*

Ce qui pourrait toutefois poser un problème à Airbus, si ces crédits américains venaient à privilégier les ventes de Boeing. Ainsi l'organisme de crédit-export américain Exim a déjà indiqué qu'il serait prêt à se substituer aux banques européennes en manque de dollars... Mais uniquement pour soutenir les exportations de Boeing.

Ce risque supplémentaire n'est pas passé inaperçu au siège d'EADS. Son président Louis Gallois serait déjà monté au créneau auprès du gouvernement pour tirer la sonnette d'alarme. En 2008, le même Gallois avait obtenu une enveloppe de 5 milliards pour soutenir les ventes d'Airbus. Peut-être faudra-t-il de nouveau en passer par un dispositif semblable, pour éviter des « queues blanches » (avions non livrés) à Toulouse et Francfort.

**BRUNO TREVIDIC**

DEUX-ROUES

Les producteurs de deux-roues nippons sont en net recul depuis cinq ans en Europe face aux BMW, Ducati et autre Triumph, et se heurtent à la belle résistance de l'américain Harley-Davidson. Ce dernier a su créer un lien particulier avec ses clients, particulièrement fidèles à la marque.

# Dans les motos de grosse cylindrée, la suprématie des marques japonaises est sérieusement attaquée

En Europe, la vie n'est pas un long fleuve tranquille pour les spécialistes japonais de la moto. Sur les grosses cylindrées, celles de plus de 650 cm<sup>3</sup>, le segment le plus important en valeur, le quatuor nippon Honda-Yamaha-Kawasaki-Suzuki ne cesse de céder du terrain. Le mouvement est spectaculaire depuis 2000. Et ce n'est pas le récent renchérissement du yen par rapport au dollar et à l'euro qui va contrarier cette tendance, car les constructeurs japonais risquent de devoir remonter leurs tarifs en Europe, pour compenser ce phénomène.

**Redistribution des cartes**

Ces cinq dernières années, la tendance est encore plus nette : alors que tous les blasons japonais sont globalement en recul, des européens aux dents longues, comme BMW mais aussi Triumph, Ducati ou KTM, et l'américain Harley-Davidson se renforcent sensiblement à leurs dépens. Même tendance en France, où l'on a assisté à une vraie redistribution des cartes, selon Gérard Staedelin, directeur général d'Harley-Davidson



Pour ne pas vendre seulement une « machine à rouler », l'américain Harley-Davidson a créé un « club de marque », le Harley Owner Group, qui compte 130.000 membres en Europe.

pour l'Hexagone : « Tandis que, en 2001, les japonais captaient encore une part de marché de 70 % (NDLR : sur les 125 cm<sup>3</sup> et plus), cette année, les non-japonais se sont hissés à 50 % ».

La marque américaine basée à Milwaukee, célèbre pour le son rugueux de ses gros cubes et le look très particulier de ses fidèles clients « qui conduisent la tête haute » (la devise maison), a elle

aussi tracé sa route : elle s'est hissée l'an dernier en deuxième position du marché européen des grosses cylindrées. A une part de 13 % du marché, elle reste loin derrière le leader BMW, mais se

situe juste devant le roi Honda, selon le cabinet suisse d'études de marché Giral. Tout un symbole. Dans le monde, elle est même leader de son segment, grâce à sa domination sur le sol américain (54 % des ventes).

Certes, Harley a vu ses commandes totales déraiper après le sommet de 2006 (336.000 machines livrées dans 75 pays) et sa précieuse filiale de services financiers a précipité le groupe dans le rouge en 2009. Mais, depuis l'an dernier, ces problèmes sont effacés « et la marque a une forte volonté de croissance », poursuit Gérard Staedelin. Celui-ci prédit des livraisons mondiales comprises entre 228.000 et 235.000 machines cette année, soit une progression de 8 à 12 %.

**Jusqu'à 1.700 cm<sup>3</sup>**

Fin le temps où l'on croisait sur les routes « la » Harley, c'est-à-dire l'Electra Glide, rendue célèbre par la police de la route américaine. Pour s'adresser à des clientèles différentes, la firme n'a pas hésité à segmenter sa gamme, articulée autour de cinq familles : Sportster, Dyna, Softail, Touring et V-Rod.

Soit 33 modèles au total, qui ne sont cependant pas tous distribués dans chaque pays.

Pour ne pas vendre seulement une « machine à rouler », comme ses concurrents japonais, l'entreprise a créé un « club de marque », le Harley Owner Group. Il compte 130.000 membres en Europe, dont 15.000 en France, et organise diverses activités ou excursions et défend les couleurs de la marque. Pas de compromis au royaume d'Harley : dans la gamme, on ne trouve aucun bicylindre à moins de 880 cm<sup>3</sup> et le choix va même désormais jusqu'à... 1.700 cm<sup>3</sup> !

Alors que, dans l'automobile, les constructeurs de gros bolides sont désormais contraints, en Europe, de produire des petits modèles pour abaisser leurs émissions moyennes de polluants et de CO<sub>2</sub>, la moto a pour l'instant plus de latitude. « Nos modèles doivent passer les normes californiennes, très contraignantes, y compris sur le bruit, ce qui nous donne de la marge pour pouvoir les distribuer en Europe », ajoute François Tarrou, chargé du marketing pour la France.

**DENIS FAINSILBER**



ÉNERGIE

Le ministre de l’Energie, Eric Besson, souhaitait annoncer sa généralisation avant la fin de l’été. Il a décidé d’attendre les élections sénatoriales, qui ont lieu ce week-end. Avec la présidentielle, la fenêtre de tir se resserre.

# Le gouvernement hésite à déployer le compteur Linky

La généralisation des compteurs Linky peut être décidée dès maintenant. » La conclusion du rapport rédigé par Jean-Claude Lenoir, député de l’Orne, et Ladislav Poniatowski, sénateur de l’Eure, dans le cadre du comité de suivi de l’expérimentation sur les compteurs électriques communicants a le mérite d’être claire. Pourtant, le gouvernement hésite sur la méthode de déploiement du fameux compteur intelligent. A l’approche de l’élection présidentielle, la fenêtre de tir se resserre. Au départ, le ministre de l’Energie, Eric Besson, souhaitait annoncer la généralisation avant la fin de l’été. Il a ensuite décidé d’attendre les élections sénatoriales du 25 septembre. « Il vient de recevoir le rapport Lenoir-Poniatowski et veut maintenant réfléchir aux décisions à prendre », selon une source proche du ministre. Après le mois d’octobre, le gouvernement sera soumis à un devoir de réserve sur les grands enjeux. Estimé à plus de 4 milliards d’euros, le projet Linky en fait partie. Tour d’horizon des questions en suspens.

**Le financement**  
« La fabrication et l’installation du compteur Linky ne seront pas facturées au consommateur d’électricité. » Pour Eric Besson, c’est clair, le compteur intelligent ne sera pas couvert par les tarifs d’électricité. Pouvoir d’achat oblige. ERDF, la filiale de distribution d’EDF, est prête à assurer le financement du projet et à bénéficier des économies induites par le projet. Lesquelles ? Par exemple, celles tirées de la disparition des fraudes, ou d’une meilleure gestion de son réseau. Mais « si on doit emprunter 4 milliards, il faut qu’on sécurise les recettes liées à Linky », souligne un proche de l’entreprise. Après avoir voulu devenir propriétaire des compteurs, ERDF souhaite obtenir l’assurance de conserver les concessions de distribution durant leur durée d’amortissement, soit environ vingt ans. « La nouvelle directive européenne sur les concessions de services



RICHARD DANDRETE/REA

Le projet Linky vise à équiper 35 millions de foyers en compteurs intelligents à l’horizon de 2020.

impose l’ouverture à la concurrence, y compris dans l’énergie », souligne Jean-Luc Dupont, président du syndicat intercommunal d’énergie d’Indre-et-Loire, où a eu lieu une expérimentation. D’autres pays, comme la Grande-Bretagne ou l’Italie, ont inscrit dans la loi les durées de concessions.

**Les services liés au compteur**  
Selon la Commission de régulation de l’énergie, « une généralisation du compteur communicant Linky bénéficiera aux consommateurs ». Le régulateur évoque notamment la stabilité des réseaux d’électricité ou la relève à distance. Un point continue de diviser : la maîtrise de la demande d’énergie (MDE) et le mode d’affichage de la consommation. L’Agence de l’environnement

et de la maîtrise de l’énergie milite activement pour « qu’un déploiement de Linky soit accompagné de solutions d’information en temps réel, dans les lieux de vie, apportées gratuitement à tous les consommateurs ». Cela pourrait se faire à travers un écran situé dans le logement, qui représente un coût, ou d’Internet. Les fournisseurs d’électricité veulent quant à eux assurer le maximum de services, y compris de MDE.

10.000 /AN

Le nombre d’emplois que le projet Linky pourrait assurer pendant sept ans, selon ERDF.

UN PROJET PHARE

Le distributeur ERDF a lancé en 2007 le projet Linky. Objectif : équiper 35 millions de foyers en compteurs communicants à l’horizon 2020, pour un coût de 4 milliards d’euros. En février 2010, la Commission de régulation de l’énergie lance l’expérimentation en Indre-et-Loire et à Lyon avec l’installation de 300.000 compteurs. Le 2 septembre 2010, le ministre de l’Energie, Jean-Louis Borloo, signe un décret annonçant un déploiement dès le 1<sup>er</sup> janvier 2012. Le 15 septembre, il prolonge l’expérimentation jusqu’à mars 2011.

**La confidentialité et la sécurité**  
« A partir d’une courbe de charge extrêmement fine, vous pouvez connaître la vie privée des gens », prévient Christophe-Alexandre Paillard, directeur des Affaires juridiques à la Commission nationale de l’informatique et des libertés (CNIL). Pour lui, les consommateurs doivent en être conscients. Dans un rapport présenté le 7 juillet, la commission s’interroge par ailleurs sur la sécurité de l’infrastructure Linky et sa résistance aux prises de contrôle externes, via une cyberattaque. « Toutes les garanties nécessaires doivent être prises pour assurer un niveau optimal de sécurité et de confidentialité des données », reconnaît le comité de suivi. Alors que Linky pourrait assurer 10.000 emplois par an pendant sept ans, selon ERDF, ce dernier veut aller vite. Le gouvernement pourrait publier un arrêté prochainement, quitte à préciser certaines modalités plus tard. « On peut lancer le projet avec seulement une partie des spécificités », défend-on à Bercy. Reste à savoir si un arrêté « light » suffirait à ERDF pour lancer son appel d’offres. THIBAUT MADELIN

AGROALIMENTAIRE

## SABMiller s’empare du brasseur australien Foster’s

Le britannique SABMiller, d’origine sud-africaine, a finalement convaincu les actionnaires du brasseur australien Foster’s d’apporter leurs actions à son OPA, en la relevant à 9,9 milliards de dollars australiens (7,4 milliards d’euros). Elle valorise le groupe à 12,5 l’équivalent de son excédent brut annuel. David Crawford, le patron de Foster’s, a jugé hier l’offre « irrésistible » et reflétant « la valeur d’une entreprise emblématique de l’Australie ainsi que de ses marques et de ses salariés ». Le groupe britannique a indiqué pour sa part qu’il espérait profiter du dynamisme de la consommation australienne pour développer son activité. Un changement radical de ton et d’attitude de part et d’autre. L’offre initiale présentée par SABMiller en juin à 9,5 milliards de dollars avait été jugée nettement insuffisante et immédiatement repoussée. Le britannique avait alors résolu de passer à une offre hostile en bonne et due forme.

**Un achat « qui fait sens »**  
Les deux brasseurs sont donc cette fois tombés d’accord sur une offre supérieure, toujours en numéraire. Les actionnaires recevront 5,10 dollars australiens par action en cash, plus une prime de 30 cents au titre d’un retour sur capital déjà prévu, ainsi qu’un dividende de 13,25 cents. La proposition antérieure était de 4,90 dollars par action sans dividende. L’opération est la plus importante jamais réalisée par SABMiller, deuxième brasseur mondial derrière AB Inbev. Elle lui donne le contrôle de la moitié du marché australien de la bière et le fait grossir de 10 % d’un coup, tout en réduisant l’écart avec son principal concurrent, le leader mondial. Foster’s réalise des marges confortables en Australie, même si sa part de marché tend à s’éroder. Les analystes ont bien accueilli l’acquisition, estimant qu’« elle fait du sens ». A leurs yeux, la légère baisse de la consommation ne devrait être

que passagère. Elle est liée aux incertitudes économiques, mais devrait rapidement redémarrer. L’action Foster’s à la Bourse de Sydney a clôturé à la baisse, mais l’accord entre les deux groupes n’avait pas encore été annoncé à ce moment-là. La Bourse de Londres n’a guère montré d’enthousiasme, le titre clôturant en baisse de 1,62 %, à 2,18 pence. SABMiller dispose déjà d’un portefeuille confortable de marques avec Grolsch, Miller, Peroni Nastro Azzurro et Pilsner Urquell, outre plusieurs dizaines de bières locales sur tous les continents. En rachetant Foster’s, il met la main sur une marque connue dans le monde entier et brassée sous licence dans plusieurs pays. L’acquisition ne concerne pas la division vin de l’australien, séparée de la bière depuis quelques mois, en raison de ses difficultés. MARIE-JOSÉE COUGARD



STEFAN DAVAN/REUTERS

Foster’s réalise des marges confortables en Australie, même si sa part de marché tend à s’éroder.

ANNONCES LÉGALES

<p><b>EFIDIS SA D'HLM</b> Société Anonyme au capital de 17.341.536 € Siège social : 20, place des Vins de France, 75610 PARIS CEDEX 12 Numéro RCS : 582 008 728</p> <p><b>AVIS DE MISE EN VENTE DE TITRES NON RÉCLAMÉS DEPUIS DIX ANNÉES RÉVOLUES</b></p> <p>Conformément aux dispositions de l'article L. 228-6 du Code de commerce et des articles R. 228-11 et R. 228-12 du Code de commerce, le Directeur du 5 octobre 2009 a décidé de faire procéder à la vente des titres non réclamés depuis dix années révolues par les titulaires ou ayants-droits qui sont inconnus du teneur de compte de la société sous les conditions suspensives et cumulatives suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• la publication du présent avis,</li><li>• la non réclamation des titres par leurs ayants-droits à l'expiration d'un délai d'un an à compter de la date de publication du présent avis.</li></ul> <p>Les ayants-droits devront faire valoir leurs droits dans ledit délai à l'issue duquel :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• leurs titres feront l'objet d'une mise en vente aux enchères publiques,</li><li>• ils ne bénéficieront plus que du produit net de la vente des titres non réclamés, à hauteur de leur quote-part.</li></ul> <p>Le produit net de la vente sera tenu à la disposition des ayants-droits pendant un délai de dix ans dans un compte bloqué à la CAISSE DES DÉPÔTS ET CONSIGNATION sise à PARIS (75007) 56, rue de Lille, sous réserves de la prescription trentenaire au profit de l'Etat.</p> <p style="text-align: right;">Le Directoire.</p>	
<p><b>AVIS DE CONSTITUTION</b></p> <p>Par acte SSP du 1<sup>er</sup> septembre 2011, il a été constitué la société suivante :</p> <p><b>Forme</b> : SARL <b>Dénomination sociale</b> : <b>Valorinvest Assurances</b> <b>Capital social</b> : 20.000 Euros <b>Siège social</b> : 107 quai Dervaux, 92600 ASNIERES <b>Objet</b> : courtages de contrats en assurances <b>Durée</b> : 99 ans <b>Gérant</b> : M. Jacques ATTAL, 29 rue Raynourad, 75016 PARIS Immatriculation au RCS de NANTERRE</p>	<p><b>TRANSFERT DE SIÈGE SOCIAL</b></p> <p><b>DELANTÉ FILMS</b> Sarl au capital de 50 308,18 euros Siège social : 9, rue du Château-d'Eau, 75010 Paris. RCS Paris 432 165 744</p> <p>Suivant décision de la gérance en date du 01.09.2011, le siège social est transféré, à compter du 01.09.2011, au 29, boulevard Saint-Martin, 75003 Paris. L'article 4 des statuts a été modifié en conséquence. Le dépôt légal sera effectué au RCS de Paris.</p> <p style="text-align: right;">La Gérance.</p>
<p><b>TRANSFERT DE SIÈGE</b></p> <p><b>GEOSPI</b> SARL au capital de 58.000 Euros Siège social : 63 bis, rue des Tennerolles 92210 SAINT-CLOUD 515 346 534 RCS NANTERRE</p> <p>Par décision de l'associé unique du 13 septembre 2011, il a été décidé de transférer le siège social au <b>185 rue Lecourbe, 75015 PARIS</b>, et ce à compter du même jour.</p> <p><b>Gérant</b> : M. Georges SPITZER, demeurant 185 rue Lecourbe, 75015 PARIS. Radiation du RCS de NANTERRE et immatriculation au RCS de PARIS.</p>	
<p><b>MODIFICATIONS</b></p> <p><b>Epawn</b> SAS au capital de 22.890 € Siège social: 66, boulevard Pereire, 75017 Paris 523 964 823 RCS Paris</p> <p>L'AGE du 22/08/2011 a décidé de modifier le capital social de la Société en le portant de 22.890 € à 37.500 € et de transférer le siège social au 83, rue de la Tombe-Issoire, 75014 Paris.</p>	
<p><b>AUGMENTATION DE CAPITAL</b></p> <p><b>GREEN SOLAR</b> SAS au capital de 500.000 Euros Siège social : 5 rue du Perche 75003 PARIS 501 827 489 RCS PARIS</p> <p>L'AGE du 29 août 2011, a décidé d'augmenter le capital social de 41.246,21 Euros pour le porter à 541.246,21 Euros. Modification au RCS de PARIS.</p>	
<p><b>SCP A. VICIANA et S. CLAVERIE, Notaires associés à BAGNÈRES-DE-BIGORRE, 5, allée Tournefort</b></p> <p><b>AVIS DE MODIFICATIONS</b></p> <p>Suivant acte reçu par M<sup>re</sup> S. CLAVERIE, notaire à BAGNÈRES-DE-BIGORRE le 9 septembre 2011, les associés de la SCI NAKRINAMANG, identifié sous le n° SIREN 531 093 748 au RCS de PARIS ont décidé :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Le transfert du siège social de la SCI au 6, rue Edmond-Valentin, 75007 PARIS,</li><li>- L'augmentation de capital au moyen d'un apport immobilier sis à PARIS (75007) 6, rue Edmond-Valentin section CK n° 26 (lots n° 3, 18, 19, 20, 21, 22, 32) et 9, passage Landrieu (section CK n° 97 lot n° 142) pour un montant de 2.620.000 € et un apport en numéraire d'un montant de 2.622.000 €. Le montant du capital social est dorénavant de 5.244.000 €.</li><li>- La nomination d'un nouveau gérant : M. Aram KHACHATRYAN, demeurant à YEREVAN (ARMÉNIE) Avet Avetisyan 74-10.</li></ul> <p style="text-align: right;">Pour avis et mention, M<sup>re</sup> S. CLAVERIE Notaire.</p>	
<p><b>AVIS DE DISSOLUTION</b></p> <p><b>Système d'Imagerie Scientifique et Communication</b> Sigle : SISnCom SARL au capital de 73.000 Euros Siège social : 1, allée Louis Jouvot 92600 ASNIERES-SUR-SEINE 503 953 119 RCS NANTERRE</p> <p>L'AGE du 31 août 2011, statuant conformément à l'article L. 223-42 du Code de commerce, a décidé de ne pas dissoudre la société. Modification au RCS de NANTERRE</p>	

« Les Echos » sont officiellement habilités pour l’année 2011 à la publication des annonces légales pour les départements 75, 91, 92, 94, selon les règles typographiques en vigueur (communiquées à la demande), par arrêtés des préfets concernés.

Pour tous renseignements : 01.49.53.67.75 ou 67.82 ou par mail à l’adresse suivante : annonce@lesechosmedias.fr.

EN BREF

**MICHELIN.** Le groupe de pneumatiques français pourrait prendre une part de 20 à 30 % dans la société coréenne Nexen, selon Bloomberg. Ce qui lui permettrait d’accroître sa présence sur le segment des pneus moins techniques que ceux vendus sous sa marque.

## ExxonMobil vend des actifs en mer du Nord pour 1,7 milliard de dollars

Le pétrolier américain Apache a annoncé hier qu’il rachetait à son compatriote ExxonMobil des actifs dans la mer du Nord pour 1,75 milliard de dollars. L’acquisition de Mobil North Sea, principal opérateur de la zone Beryl au Royaume-Uni, augmentera la production d’Apache en mer du Nord de 54 %. Plusieurs grandes compagnies pétrolières comme BP, Royal Dutch Shell et Exxon ont récemment mis en vente une partie de leurs gisements dans la mer du Nord pour se concentrer sur des développements plus importants dans d’autres zones.

## Accord pour moderniser les F16 de Taiwan pour 5,8 milliards de dollars

Le Pentagone a informé hier le Congrès de son accord pour la modernisation de chasseurs F16 taiwanais, pour 5,8 milliards de dollars. Peu après l’annonce de cet accord à Taïpeh, le Pentagone a indiqué qu’il en avait informé officiellement le Congrès. Plusieurs élus étaient favorables à un accord plus large pour la vente de nouveaux appareils, ce à quoi Pékin s’opposait farouchement. Une loi adoptée en 1979 stipule que les Etats-Unis doivent fournir des armes défensives à Taïwan, malgré l’opposition de la Chine avec laquelle Washington a établi des relations diplomatiques la même année.

## Dole cède ses filiales espagnole et portugaise à son partenaire français

Le producteur américain de fruits exotiques Dole Food Company va céder ses filiales espagnole et portugaise à son partenaire marseillais Compagnie fruitière, dont il est actionnaire à 40 %. La vente, dont le montant n’est pas dévoilé, devrait être effective en novembre. La Compagnie fruitière, détenue à 60 % par sa famille fondatrice, est le premier producteur de fruits de la zone Afrique-Caraïbes-Pacifique. Dole, avec 6,9 milliards de dollars de chiffre d’affaires, est l’un des principaux producteurs mondiaux de bananes et d’ananas.



BIOTECHNOLOGIES

Nanobiotix à la recherche d'un partenaire industriel

Nanobiotix vient de franchir une étape clef de son développement. Huit ans après sa création, la petite société française de nanomédecine, spécialisée dans les traitements locaux du cancer, a été autorisée par l'Agence française de sécurité sanitaire des produits de santé (Afssaps) à démarrer son premier essai clinique. Elle prévoit de tester sur 27 patients, jusqu'à la fin de 2012, le premier produit de son portefeuille, le NBTXR3. Un nom barbare qui cache une innovation majeure : cette nanoparticule constituée de cristaux d'oxyde d'hafnium, injectée dans la tumeur, permet d'amplifier les effets de la radiothérapie en absorbant les rayons X, tout en préservant les tissus sains environnants.

« Nous ne faisons qu'utiliser un principe physique de la particule. Il n'y a pas d'interactions moléculaires, donc pas d'effets secondaires liés à la présence du cristal, ce qui lui confère une balance bénéfice-risque assez unique en oncologie », explique Laurent Levy, président du directoire de Nanobiotix. Le produit sera testé sur une première indication : le sarcome des tissus mous. Mais la jeune pousse envisage déjà de nouvelles indications comme les cancers du pancréas, du foie,

de la tête et du cou. NBTXR3 pourrait arriver sur le marché en 2015, et représenter des ventes potentielles supérieures au milliard d'euros (hors Asie).

Mais ces travaux de recherche ont un coût élevé, que la société de 33 personnes ne pourra longtemps assumer seule. Nanobiotix s'est donc mis dès avril en quête d'un partenaire industriel

« Nous amenons à la pharmacie un nouveau marché où il n'existe pas de concurrence. »

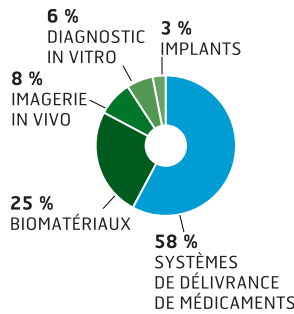
LAURENT LEVY PRÉSIDENT DU DIRECTOIRE DE NANOBIOPIX

pour l'aider à codévelopper ses produits. A moins qu'il ne se fasse purement et simplement acheter. « Nous amenons à la pharmacie un nouveau marché où il n'existe pas de concurrence. Les nanotechnologies sont un des rares relais de croissance du secteur », estime Laurent Levy.

Dans l'immédiat, la société prépare un nouveau tour de table. Car, avec une consommation de trésorerie comprise entre 4 et 6 millions d'euros par an, elle n'a qu'un peu plus d'un an devant elle. Après avoir déjà levé 26 millions d'euros, elle se tourne vers ses investisseurs historiques, mais aussi vers de nouveaux entrants. « Nous sommes prêts à investir de nouveau pour maintenir, voire renforcer notre participation », indique pour sa part Karine Lignel, directeur de participations chez CM-CIC Capital Innovation, qui a apporté 2,1 millions d'euros en 2009. Au total, Nanobiotix développe trois produits, qui couvrent tous les usages de la radiothérapie. Ces traitements concernent près de 60 % des patients atteints d'un cancer, soit 6 millions de personnes aujourd'hui, et 9 millions estimées en 2020.

LAURENCE BOLLACK

LES NANOPRODUITS COMMERCIALISÉS EN SANTÉ



LES ECHOS // SOURCE : ANALYSE BIONEST PARTNERS / LEEM

MATÉRIEL MÉDICAL

SuperSonic Imagine vise plus de 50 % de croissance cette année

Visiblement, SuperSonic Imagine a trouvé son marché. La société d'Aix-en-Provence, qui développe un échographe innovant destiné au dépistage du cancer du sein, prévoit une activité en forte progression cette année. « La hausse des ventes sera comprise entre 50 et 80 % en 2011, après 9,7 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2010 et 4,2 millions en 2009 », annonce Jacques Souquet, PDG de SuperSonic Imagine. Baptisée « Aixplorer », la machine permet de mesurer l'élasticité des tissus et donc de mieux caractériser les anomalies éventuelles.

« Le critère morphologique ne suffit pas. Il est important d'évaluer l'élasticité, car les lésions malignes sont plus dures que les lésions bénignes », explique Foucauld Chamming's, radiologue à l'hôpital européen Georges-Pompidou.

**300 échographes vendus** SuperSonic Imagine a déjà vendu quelque 300 machines, dont une cinquantaine en France. Présente en Europe, en Amérique du Nord, en Asie et en Australie, la société reste absente d'Amérique latine. Un manque qui doit être prochainement comblé, l'échographe ayant été homologué par les autorités brésiliennes. Pour financer ses développements,

l'industriel a levé 34,5 millions d'euros il y a un an, notamment auprès d'Auriga Partners, Mérieux Développement et Innobio. « Cette levée de fonds est la dernière, puisque nous réalisons maintenant des ventes. L'étape suivante consiste à nous introduire en Bourse, mais dans la conjoncture actuelle, ce serait suicidaire », estime Jacques Souquet.

Prudent, l'industriel maintient pour l'instant ses effectifs autour d'une centaine de personnes, tout en prévoyant de nouvelles embauches lorsque le chiffre d'affaires dépassera 30 millions d'euros. Parmi les développements en cours figurent le lancement d'un Doppler ultrarapide et de nouvelles applications dans des domaines tels que la thyroïde, l'abdomen, le foie ou la prostate. Mais les besoins restent grands dans le domaine du cancer du sein : même si leur nombre diminue depuis quinze ans, 53.000 nouveaux cas seront dépistés en France cette année (sur 365.500 cas de cancer au total), selon les chiffres de l'Institut de veille sanitaire et de l'Institut national du cancer. Pour SuperSonic Imagine, la concurrence n'en est pas moins rude : à eux seuls, Philips, General Electric et Siemens concentrent 85 % du marché de l'imagerie médicale. L. BO.

HABILLEMENT

Malgré un environnement difficile, le leader mondial de l'habillement Inditex a vu ses ventes progresser de 12 % sur les six premiers mois de l'exercice en cours.

Zara dépasse les prévisions grâce à son essor international

Ni la crise économique ni le récent départ de son emblématique fondateur, Amancio Ortega, ne semblent affecter Inditex, la maison mère de l'enseigne espagnole Zara. Le numéro un mondial de l'habillement, présidé depuis mi-juillet par Pablo Isla, continue d'afficher des résultats reluisants : du 1<sup>er</sup> février à fin juillet, son bénéfice net a progressé de 14 %, à 717 millions d'euros, dépassant les prévisions des analystes.

Dopées par l'ouverture continue de nouveaux magasins et le développement de la boutique en ligne, les ventes ont augmenté de 12 %, à 6,21 milliards d'euros, selon un communiqué publié hier. A périmètre constant, elles ont progressé de 6 %.

Pour contrer le ralentissement commercial en Espagne (- 3,9 % en juillet), pays où un actif sur cinq

est au chômage et qui représente un quart de son chiffre d'affaires, Inditex a fait de l'Asie une cible prioritaire. Sur les 177 boutiques ouvertes au premier semestre, un tiers l'ont été dans les pays asiatiques. Par conséquent, cette zone géographique représente maintenant 17 % des ventes du groupe espagnol, contre 15 % voici un an.

Sept marques sur Internet

Les ouvertures devraient se faire plus nombreuses au second semestre, Inditex s'étant fixé un objectif de 450 à 500 nouveaux magasins (dont la moitié en Asie). Au 31 juillet, le leader mondial de l'habillement comptait 5.221 points de vente dans 78 pays et employait 103.200 personnes.

En parallèle à son expansion internationale, Inditex poursuit sa croissance sur Internet. Arrivé tar-



Zara a ouvert 177 boutiques au 1<sup>er</sup> semestre. Un tiers sont en Asie.

divement sur la Toile, en septembre de l'année dernière, le géant espagnol propose, depuis deux semaines, aux internautes européens l'ensemble de ses sept marques (Zara, Massimo Dutti, Pull & Bear, Bershka, Stradivarius, Oysho et Uterqüe). Les Américains peuvent acheter les articles Zara sur Internet depuis le 7 septembre tandis que les Japonais en auront la possibilité en octobre.

Internet n'explique pas à lui seul la progression des ventes d'Inditex, a expliqué Pablo Isla au cours d'une présentation aux analystes hier, soulignant la « très bonne » réception des collections dans de nombreux marchés.

JESSICA BERTHEREAU CORRESPONDANTE À MADRID

Lire également « Crible » page 38



La nouvelle logistique vous permet de vous développer. Elle offre à un entrepreneur dans le textile ou à toute autre petite entreprise la même puissance qu'une chaîne mondiale. UPS, c'est 400 000 collaborateurs dédiés, le plus vaste réseau mondial de transport, un investissement de plusieurs millions d'euros chaque année dans la technologie. Mais nous savons aussi faire mieux avec moins. Moins de formulaires à remplir, moins de paperasserie, moins de tracas. Ainsi, vous pouvez consacrer votre temps à vos activités essentielles. Mettez la nouvelle logistique à votre service. [ups.com/lanouvellelogistique](http://ups.com/lanouvellelogistique)



NOUS LA LOGISTIQUE





PIXELS

Isabelle Falque-Pierrotin à la tête de la CNIL



La vice-présidente succède au président... Isabelle Falque-Pierrotin, qui travaille à la Commission nationale informatique et libertés depuis 2004, en prend la tête après le mandat du bouillant sénateur Alex Türk. Cette énarque-HEC est passée par le Forum des droits sur Internet. Obtiendra-t-elle plus de moyens pour faire vivre l'institution qui protège la vie privée des citoyens ?

« Dress-code » revu chez France 3



Les présentateurs de la chaîne publique ont reçu des instructions très précises sur la façon dont ils doivent s'habiller. Vive le noir, le gris ou le bleu marine, gage de sérieux, et à bas la mini-jupe, le décolleté plongeant ou les chemisettes pour les hommes. Pour se démarquer, il faudra jouer sur le col ou les boutons.

Tim Cook pourrait dévoiler l'iPhone 5 le 4 octobre



Le buzz commence à monter. Selon le site américain All Things Digital, qui appartient au « Wall Street Journal », Apple dévoilerait l'iPhone 5 le 4 octobre prochain. La présentation serait assurée par Tim Cook, le successeur de Steve Jobs à la tête de la firme à la pomme. L'histoire ne dit pas quelles nouvelles fonctionnalités proposera l'appareil.

1 MILLIARD

Avec 999,8 millions de clients mobiles en août, et à raison de plus de 5 millions de nouveaux adeptes chaque mois, la Chine est probablement en train de passer le cap du milliard d'utilisateurs de téléphones mobiles. L'Etat investit lourdement dans le déploiement d'un réseau mobile 3G jusqu'au fin fond des campagnes. Les trois opérateurs du pays exploitent chacun une technologie différente.

ÉLECTRONIQUE

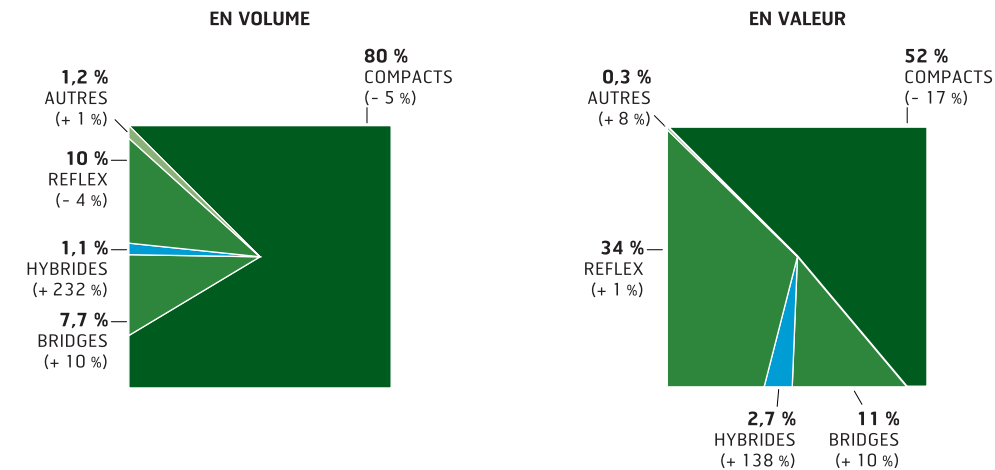
Après Panasonic, Sony, Olympus et Samsung, le groupe japonais a annoncé le lancement d'une nouvelle gamme d'appareils à objectifs interchangeables. Une décision qui pourrait provoquer l'envol du marché.

# Nikon entre à son tour sur le marché des appareils photo hybrides

C'est peut-être le véritable coup d'envoi d'un nouveau marché de la photographie. Le groupe japonais Nikon a dévoilé hier, au niveau mondial, la sortie d'une nouvelle gamme d'appareils photos, baptisée Nikon 1. Sa particularité : il s'agit d'appareils hybrides, à mi-chemin entre un compact et un reflex : leur taille est similaire à celle d'un compact, grâce notamment à la suppression du miroir, mais leur qualité d'image se rapproche de celle d'un reflex. Comme ces derniers, ils sont d'ailleurs équipés d'objectifs interchangeables. La nouvelle gamme de Nikon, qui sera disponible fin octobre en France, sera composée de 2 appareils, le J1 et le V1. Le premier, plus petit et ultra-léger (234 grammes), sera commercialisé à 549 euros et visera le grand public. Quant au second, il s'adressera à un public plus amateur, sans être pour autant expert, et sera lancé à 799 euros. « C'est l'annonce la plus importante de l'histoire de Nikon depuis l'introduction de l'appareil photo numérique il y a quatorze ans », n'hésite pas à dire Benoît de Dieuleveult, directeur de la division image chez Nikon France. De fait, le dernier lancement d'une gamme chez le constructeur remonte à 1999, avec la sortie des premiers reflex numériques, la gamme D. L'arrivée de Nikon pourrait venir donner un coup de fouet à un marché encore naissant. Depuis deux ans,

LE MARCHÉ FRANÇAIS DES APPAREILS PHOTO

À LA FIN JUIN 2011 (ÉVOLUTION 6 MOIS 2011 / 6 MOIS 2010)



« LES ECHOS » / SOURCE : GFK

Panasonic, Sony, Olympus et Samsung tentent d'imposer l'hybride comme le nouveau segment fort des appareils photos. Leurs arguments : une compacité et une facilité d'utilisation uniques, devant séduire les possesseurs de compact, un public de néophytes à qui le format reflex, plus complexe d'utilisation, peut parfois faire peur. Alors que le marché des appareils compacts est mal en point – en France, les ventes ont baissé de 5 % en volume sur les six premiers mois de l'année, et de 17 % en

L'arrivée de Nikon pourrait permettre de démocratiser les appareils hybrides, en obligeant les concurrents à baisser leurs prix, et donner ainsi un coup de fouet à un marché encore naissant.

valeur –, les constructeurs cherchent à regagner de la marge. « Le compact est concurrencé par le "smartphone", qui propose des capteurs de plus en plus perfectionnés, et je ne vois pas ce qui inverserait franchement la tendance », explique Benoît de Dieuleveult. En faisant passer l'utilisateur d'un compact à un hybride, les constructeurs espèrent aussi doper le marché des optiques interchangeables. Au cours des six premiers mois de l'année, ce segment a progressé de 8 % en valeur sur le marché français.

Aujourd'hui, le marché des hybrides reste toutefois à l'état de promesse. Si au Japon, en Corée du Sud ou même au Royaume-Uni, les ventes d'hybrides représentent déjà 30 à 40 % du segment des reflex, on en est encore loin en France. Au cours des six premiers mois de l'année, le segment a plafonné dans l'Hexagone à 23.200 unités vendues (+232 %). Un chiffre bien éloigné des 227.460 reflex vendus sur la même période... De fait, il a été handicapé par des positionnements prix trop haut de gamme, même si le prix moyen est descendu à 510 euros au premier semestre en France, contre 647 euros pour les reflex.

Potentiel révélé

Cette arrivée devrait permettre de démocratiser les appareils hybrides, en obligeant les concurrents à baisser leurs prix. Surtout, elle montre le potentiel du marché. « Si Nikon, qui est tout de même dominateur dans les reflex, se donne la peine de venir sur ce segment, c'est qu'il y a un vrai potentiel », juge un concurrent. En 2010, selon IDC, Nikon détenait 29,8 % de part de marché au niveau mondial sur le segment des reflex, derrière Canon (44,5 %). Ce dernier ne devrait pas tarder à entrer dans la danse. En juillet, Masay Maeda, patron de la division photo de Canon, confiait à Reuters que le groupe regardait attentivement le marché. A suivre... MAXIME AMIOT

COMMUNICATION

Le groupe français partageait jusqu'ici le budget Nescafé avec l'agence McCann du groupe Interpublic. Le budget médias de Ferrero était jusqu'à présent confié à KR Média en France.

# Publicis remporte le budget publicitaire mondial de Nescafé et l'achat d'espace de Ferrero

Campagne chez Publicis. Le groupe français vient de remporter le budget de publicité de Nescafé pour l'ensemble du monde. Ce budget, l'un des plus importants du groupe Nestlé, était jusqu'à présent réparti entre Publicis, notamment pour la France, l'Australie et les Philippines, et l'agence McCann (appartenant au groupe Interpublic) pour les Etats-Unis, le reste de l'Europe et les pays émergents. Et, selon nos informations, le groupe a également remporté le budget médias de Ferrero par le biais de sa filiale Zenith Optimédias. Le groupe italien (Nutella, Kinder) avait remis en compétition l'achat d'espace dans plusieurs pays européens, dont la France, actuellement confiée à KR Médias. Selon « Stratégies » ce budget s'élèverait au total à environ 280 millions d'euros.

Le budget Nescafé représente, lui, selon le « Wall Street Journal », environ 25 millions de dollars de revenus. « Nescafé réalise historiquement de grandes campagnes emblématiques. Afin de les unifier davantage, nous avons décidé de ne plus les confier qu'à une seule agence, au lieu de deux », explique-t-on laconiquement chez Nestlé.

Une rude compétition

La compétition a été rude pour décrocher ce gros budget qui, dit-on, a mobilisé les présidents des deux agences. Jusqu'à Maurice Lévy, président du directoire du groupe Publicis. Ni Publicis, ni McCann n'ont souhaité commenter l'information. Numéro quatre au classement mondial, la maison mère de McCann, Interpublic (IPG), a simplement déclaré au « Wall Street Journal » que ce transfert,

« regrettable », n'aurait pas d'impact significatif sur ses résultats.

Le transfert représente pourtant un gros revers pour l'agence américaine, qui détenait le budget depuis plus de vingt-cinq ans. Ce revers tombe d'autant plus mal pour IPG que DraftFCB, une autre agence du groupe, a perdu début juillet le budget SC Johnson, l'un de ses plus gros comptes. Nestlé reste néanmoins l'un des principaux clients de McCann : l'agence détient toujours les budgets mondiaux de plusieurs de ses grandes marques, et notamment ceux de Nespresso et de Nesquick, ou encore des marques de céréales. Les agences Ogilvy et JWT, du groupe WPP, figurent elles aussi parmi les grandes agences de Nestlé, la première pour certains produits laitiers ou les eaux (Perrier, Vittel), la seconde pour le chocolat et les glaces. A. F.



Une pub « vintage » signée Publicis pour la célèbre marque de café.

INFORMATIQUE

Les deux éditeurs de logiciels ont agréablement surpris, mardi soir, en publiant des résultats supérieurs aux attentes et en maintenant des perspectives optimistes, contrastant avec les chiffres décevants d'autres géants comme Dell et HP.

# Oracle et Adobe rassurent le secteur du logiciel

C'est un indicateur important pour l'industrie du logiciel, et plus largement pour l'univers de la high-tech, d'autant plus surveillé lorsque la conjoncture économique est aussi fragile qu'aujourd'hui. La publication des résultats trimestriels d'Oracle, mardi soir, a rassuré. Le groupe informatique américain a vu son chiffre d'affaires progresser de 12 %, à 8,4 milliards de dollars, et son bénéfice net bondir de 36 %, à 1,8 milliard, à l'issue du trimestre clos le 31 août. Il a surtout affiché un bel optimisme pour la fin de l'année.

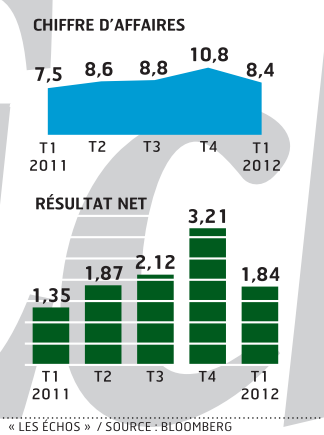
Malgré les craintes de réduction de budget dans les entreprises et les administrations, la demande en logiciels demeure élevée, selon les diri-

geants d'Oracle. En témoignent les ventes de nouvelles licences, en hausse de 16 %. Les ventes de serveurs, issus du rachat de Sun en 2010, devaient à nouveau reculer dans les prochains mois, mais le groupe maintient son objectif de croissance pour son chiffre d'affaires mondial de 4 % à 8 % sur le trimestre en cours, tout en relevant ses estimations de bénéfices. Une bonne surprise pour les analystes, saluée par Wall Street : hier, le titre ouvrait la séance en hausse de 7 % à la Bourse de New York.

Cette bonne dynamique est soutenue par des performances meilleures que prévu en Europe, malgré le contexte actuel de crise de la dette. Les dirigeants d'Oracle affirment notam-

LES RÉSULTATS D'ORACLE

EN MILLIARDS DE DOLLARS



« LES ECHOS » / SOURCE : BLOOMBERG

ment avoir pris des parts de marché à leur principal concurrent, SAP.

Révision à la baisse en France

Les bons chiffres publiés dans la foulée par Adobe confortent ce sentiment : les entreprises n'ont pas encore l'intention de réduire leurs investissements dans les nouvelles technologies et plus particulièrement dans le logiciel. Là aussi, les analystes ont apprécié le discours optimiste de l'éditeur des logiciels Acrobat et Photoshop, qui prévoit un chiffre d'affaires compris entre 1,08 et 1,13 milliard de dollars pour le trimestre clos le 30 novembre, un montant supérieur aux estimations du marché. Des perspectives rassurantes pour Adobe,

même si les doutes persistent quant à l'avenir de Flash, son logiciel de vidéo, qui ne serait plus supporté par Microsoft dans la prochaine version de Windows (« Les Echos » du 19 septembre). Ces bonnes nouvelles sont de nature à rassurer un secteur toujours en croissance, mais en proie depuis cet été à une certaine inquiétude. L'Adfel (Association française des éditeurs de logiciels) prévoit de réviser à la baisse le mois prochain ses estimations de croissance du marché en France, les ramenant de 4 % à 3 % pour l'année 2011.

ROMAIN GUEUGNEAU



## TÉLÉVISION

Pour la première fois en France, une autorisation de fusion a été retirée. Le gendarme de la concurrence a sanctionné des manquements à des engagements essentiels à ses yeux. Canal+, qui dénonce une décision disproportionnée, devra de nouveau notifier son projet de rachat de TPS.

# L'Autorité de la concurrence tacle sévèrement Canal+ en annulant la fusion CanalSat-TPS

Retrait de l'autorisation et 30 millions d'amende. L'Autorité de la concurrence a frappé très fort hier contre Canal+. Elle estime que le groupe audiovisuel a délibérément et systématiquement violé 10 des 59 engagements qu'il s'était engagé à tenir dans le cadre de la fusion de son bouquet de télévision par satellite CanalSat avec son concurrent TPS. Annoncée en décembre 2005 puis autorisée en 2006, la fusion était devenue effective en janvier 2007. Elle faisait de Canal+ le leader incontesté de la télévision payante en France, au terme d'une bataille d'une décennie contre son concurrent TPS, détenu par TF1 et M6. Tous les compteurs sont remis à zéro aujourd'hui, dans une décision aussi inédite – pour la première fois en France, une autorisation de fusion a été retirée – que lourde de conséquences, tant pour Canal+ que pour l'ensemble du secteur audiovisuel. Nul doute en effet qu'elle sera opportunément exploitée par TF1 et M6 pour contrer les ambitions de Canal+ dans la télévision gratuite, alors que le groupe présidé par Bertrand Meheut a annoncé il y a deux semaines son projet de rachat de Direct 8 et Direct Star (lire ci-dessous).

« Le diagnostic est clair, fondé sur des faits incontestables. Ce n'est pas une décision d'humeur, elle est très motivée. Canal+ a donné sa parole et ne l'a pas respectée », a asséné hier le président de l'Autorité de la concurrence, Bruno Lasserre. Pour lui, la gravité de la sanction s'imposait d'elle-même, tant Canal+ n'a pas joué le jeu. « Ce qui nous a frappés, c'est que ce ne sont pas des engage-

« Ce n'est pas une décision d'humeur, elle est très motivée. Canal+ a donné sa parole et ne l'a pas respectée. »

BRUNO LASSEIRE, PRÉSIDENT DE L'AUTORITÉ DE LA CONCURRENCE

ments mineurs qui n'ont pas été respectés, certains étaient essentiels », a-t-il ajouté. Aux yeux de l'Autorité de la concurrence, Canal+ a failli sur deux engagements principaux : le calendrier de mise à disposition et le maintien de la qualité de sept de ses chaînes (TPS Star, Cinéstar, Cinéculte, Cinétoile, Sport+, Piwi et Télétoon), dans le cadre de son obligation de « dégroupage » de ces chaînes – en clair, leur revente à d'autres plates-formes de distribution. Dans le contexte de l'époque, où une concurrence était supposée émerger en provenance des fournisseurs d'accès à Internet (FAI), la mise à disposition de ces chaînes était susceptible d'aider à bâtir une offre alternative et attractive. « L'accès des fournisseurs d'accès à Internet à des programmes attractifs était au cœur de la concurrence potentielle », rappelait hier Bruno Lasserre.

Pour l'Autorité de la concurrence, Canal+ a tout mis en œuvre pour que les FAI ne puissent devenir des concurrents sérieux au nouvel ensemble issu de la fusion. La stratégie de Canal+ a été couronnée de succès puisque, même si ce n'est pas la seule raison, les grandes ambitions d'Orange dans la télévi-

chaînes tierces, ils concernaient de multiples autres aspects. Ils encadraient notamment la signature des contrats pour les achats de droits concernant le cinéma, les séries ou encore le sport. Les engagements concernaient également les DOM. Ils étaient valables pour une durée de cinq ou six ans à partir d'avril 2007, soit trois mois après la finalisation de l'opération.

## LE GROUPE DEVAIT RESPECTER 59 ENGAGEMENTS

Opération sans précédent dans le monde de la télévision, la fusion entre CanalSat et TPS a été assortie de conditions strictes. Au total, Canal+ a pris pas moins de 59 engagements. Outre les plus importants, comme la mise à disposition de sept chaînes, le maintien de la qualité de ces chaînes, notamment TPS Star, et les relations avec les éditeurs de

## LE RAPPROCHEMENT DE CANAL+ ET TPS

### DÉCEMBRE 1996

Lancement du bouquet TPS par le groupe TF1, M6, France Télécom, France Télévisions et la Lyonnaise des Eaux, dans le but de concurrencer le leader du secteur de la télévision payante, Canal+.



### JANVIER 2000

Acquisition par Lagardère de 34% de CanalSat.



### DÉCEMBRE 2000

Le bouquet TPS atteint 1 million d'abonnés.

### 2001 – 2002

TF1 atteint 50% du capital grâce à la vente des participations de France Télécom et France Télévisions. En juillet 2002, TF1 devient majoritaire avec 66% et M6 détient 34%.

### DÉCEMBRE 2004

TPS perd les droits de retransmission des matchs de Ligue 1 de football face à Canal+.



### DÉCEMBRE 2005

TPS et CanalSat reconnaissent être en discussion pour fusionner leurs bouquets de télévision payante.

### FÉVRIER 2006

Lagardère trouve un accord avec Vivendi pour prendre 20% dans le nouveau Canal+, issu de la fusion entre CanalSat et TPS, en apportant ses 34% dans CanalSat.

### AOÛT 2006

Le gouvernement autorise le rachat de TPS par Canal+ après adoption de 59 engagements par la chaîne cryptée.

### OCTOBRE 2008

Le ministère de l'Économie saisit le Conseil de la Concurrence sur le respect de ces engagements.

### MARS 2009

Application de la loi LME, le Conseil de la concurrence se transforme en l'Autorité de la concurrence et devient compétente pour statuer sur les concentrations.

### OCTOBRE 2009

L'Autorité de la concurrence s'autosaisit sur le respect de ces engagements.

### FÉVRIER 2011

Un premier rapport est envoyé.

### SEPTEMBRE 2011

Retrait de l'autorisation de fusion pour non-respect des engagements et sanction de 30 millions d'euros.



BRUNO LASSEIRE

IDÉ / PHOTOS : DR. AFP, RÉA

sion payante ont été remises au placard, l'opérateur ayant finalement signé une paix des braves avec Canal+. Quant à l'absence de maintien de qualité des chaînes, elle est criante pour TPS Star, ancienne chaîne « premium » du bouquet TPS, dont la qualité a été constamment dégradée au fil des ans, alors que la chaîne était vendue à un prix (18,90 euros par mois) beaucoup trop élevé. « TPS Star ne peut plus être considérée comme une chaîne "premium" », a estimé le président de l'Autorité de la concurrence. Circonstance aggravante, le groupe n'a jamais lâché prise. « Les manquements se sont aggravés d'année en année, c'est plus que de la négligence, c'est un mauvais vouloir », estime-t-on à l'Autorité.

## Lourdes conséquences

Pour Canal+, les conséquences de la décision d'hier sont lourdes. Tout retour en arrière étant impossible – TPS a été fondu dans CanalSat –, le groupe doit renotifier l'opération dans un délai d'un mois. L'Autorité de la concurrence réexaminera alors l'opération et l'autorisera sans doute à nouveau en l'assortissant de nouvelles obligations. Hier, dans un communiqué, Canal+ a pris « note du caractère très inhabituel et [de] la disproportion par rapport aux supposés manquements relevés ». Le groupe dénonce aussi le fait que « la décision de l'Autorité ne prend absolument pas en compte l'univers nouveau qui résulte notamment de l'intervention massive, sur le marché de la télévision, des géants de l'Internet et des opérateurs télécoms », faisant ainsi référence à l'irruption des Google et autre Apple dans le monde de la télévision. Mais, pour l'Autorité de la concurrence, cette ligne de défense est hors de propos. Cette situation n'est pas celle de l'époque et la décision de l'Autorité de la concurrence porte sur des engagements passés. Le groupe risquait théoriquement une amende pouvant aller jusqu'à 200 millions d'euros (5 % de son chiffre d'affaires en France). Celle-ci a été fixée à 30 millions d'euros.

GRÉGOIRE POUSSIELGUE

**Lire également l'éditorial de Philippe Escande page 16 et « Crible » page 38**

## Menaces sur la stratégie du groupe de télévision payante

Pour obtenir un nouveau feu vert au rachat de TPS, Canal+ va devoir assouplir ses positions pour satisfaire le régulateur. Son entrée dans le gratuit se retrouve sous haute surveillance.

Le vent a tourné pour Canal+. Pour plusieurs observateurs, la décision de l'Autorité de la concurrence ne sanctionne pas seulement les manquements du groupe à ses engagements. Elle condamne aussi une attitude « de domination un peu générale », dicit l'un d'entre eux. Elle met l'acteur dominant de la télévision à péage en France dans une situation d'incertitude au moment même où celui-ci s'apprête à négocier le rachat des deux chaînes de la TNT gratuite du groupe Bolloré, Direct 8 et Direct Star. Hier, Canal+ a immédiatement annoncé son intention « d'engager les recours qui s'imposent ». Il pourrait saisir en référé suspensif le Conseil d'Etat pour neutraliser les effets de la demande de renotification du rachat de TPS, et réclamer qu'il se prononce sur le fond du dossier.

Près de cinq ans après la fusion des bouquets de chaînes par satellite CanalSat et TPS, le groupe dirigé par Bertrand Meheut va devoir faire la démonstration que l'opération telle qu'elle est renotifiée, c'est-à-dire au regard de la situation concurrentielle actuelle, ne pose plus de problèmes.



BERNARD RÉA

Bertrand Meheut va devoir montrer patte blanche pour obtenir un nouveau feu vert au rachat de TPS, après renotification au vu de la situation de concurrence actuelle.

Pour Canal+, le coup est rude. La filiale de Vivendi ne s'attendait pas à une décision aussi sévère du régulateur. Alors que la plupart des engagements négociés avec Bercy en 2006 allaient prendre fin, l'espoir de voir ses obligations s'alléger s'évanouit. Et Bertrand Meheut va devoir montrer patte blanche pour obtenir un nouveau feu vert au rachat de TPS. « Les problèmes structurels demeurant dans le secteur audiovisuel, l'Autorité se met en situation de prolonger et de figer dans le marbre des engagements précis de façon à contrôler ce qui se passe sur le marché », analyse un fin connaisseur du dossier.

## Un autre dossier à Bruxelles

Les temps risquent donc de devenir beaucoup plus durs pour le groupe de télévision à péage. « Pour Canal+, le principal enjeu sera de proposer des engagements qui permettent à des distributeurs concurrents d'accéder à des chaînes et d'offrir des bouquets attractifs », estime Frédéric Amiel, ex-rapporteur de l'Autorité (ayant travaillé sur les exclusivités de Canal+) aujourd'hui avocat au cabinet Mayer Brown. Sur des sujets aussi variés que la mise à disposition de ses chaînes aux fournisseurs d'accès à Internet, ou la rémunération des chaînes indépendantes reprises par CanalSat, Bertrand Meheut va devoir assouplir ses positions pour satisfaire les exigences du régulateur. Et ce, en préservant au

maximum son modèle économique. Déjà, certains estiment que TF1 pourrait tirer parti de la nouvelle donne pour obtenir une meilleure rémunération de ses chaînes thématiques. Ce coup de semonce tombe d'autant plus mal qu'il intervient alors que « le dossier d'entrée de Canal+ au capital d'Orange Cinéma Séries est instruit à Bruxelles », selon Bruno Lasserre.

Après le revers subi hier, c'est surtout l'entrée de Canal+ sur le marché de la télévision gratuite, en acquérant 60 % de Direct 8 et Direct Star, qui se retrouve sous haute surveillance. L'Autorité de la concurrence et le Conseil supérieur de l'audiovisuel (CSA) vont devoir se prononcer sur l'opération. « Nous allons étudier les deux dossiers séparément », assure Bruno Lasserre, en précisant que « l'examen du dossier prendra six mois ». Mais des interférences seront inévitables. Suite à l'annonce du rachat des deux chaînes de Bolloré, les acteurs de la TNT ont déjà commencé à se mobiliser. Ils s'inquiètent notamment de voir Canal+ utiliser sa puissance d'achat de droits de films, séries et événements sportifs dans le payant pour obtenir ceux de la télévision gratuite. Interrogé par « le Figaro » la semaine dernière, Michel Boyon, le président du CSA, a prévenu qu'il ne donnerait pas un blanc-seing à l'opération. Bruno Lasserre, lui non plus, ne laissera rien passer.

NATHALIE SILBERT

## Une Autorité particulièrement active

**Au-delà des sanctions pécuniaires, l'Autorité de la concurrence veut développer les enquêtes d'initiative » ainsi que les « remèdes inventifs ».**

Si Canal+ a jugé hier que la double sanction – pécuniaire et procédurale – de l'Autorité de la concurrence était sévère et même disproportionnée, Bruno Lasserre, qui préside l'Autorité depuis sa réforme, rappelle fréquemment la difficulté de sa mission : le régulateur, certes « puissant sur le papier », doit défendre des victimes qui s'ignorent (la collectivité des consommateurs ou des entreprises lésées) face à des entreprises qui, « sur certaines affaires, peuvent dépenser jusqu'à la moitié de son budget annuel » (« Les Echos » du 17 janvier 2011).

## Autosaisine

Depuis la loi de modernisation de l'économie qui a transformé en 2008 le Conseil de la concurrence en Autorité, le renforcement des pouvoirs du régulateur est passé par deux canaux : il est à la fois plus indépendant du ministère de l'Économie et dispose de davantage de pouvoirs d'autosaisine. Mi-2010, Bruno Lasserre avait d'ailleurs expliqué

qu'il allait « développer les activités d'initiative et chercher des affaires ». Les magistrats de la rue de l'Echelle multiplient ainsi les avis et les enquêtes (sur la réparation automobile par exemple cette année, la mobilité des enseignes de distribution l'an dernier) et peuvent aller jusqu'à prendre des mesures conservatoires (Google en 2010). Les secteurs n'hésitent pas non plus à demander des avis (réseaux de soins agréés, fibre optique...).

## « Remèdes inventifs »

Autre méthode, les procédures d'engagement de la part des entreprises. L'Autorité a ainsi ouvert au début de l'année une procédure négociée avec les banques, échaudées par une amende record sur les commissions des chèques, pour faire baisser les tarifs sur les cartes bancaires. Enfin, lorsqu'elle demande des engagements à l'occasion d'opérations de concentration, l'Autorité se fait fort de trouver des « remèdes inventifs ». Elle a par exemple demandé à Veolia et à Transdev de financer eux-mêmes un fonds d'animation de la concurrence.

VÉRONIQUE LE BILLON







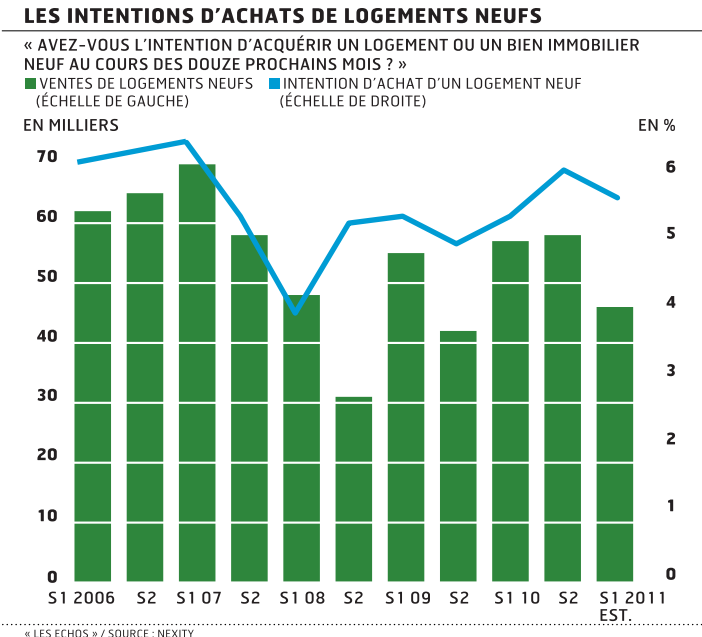
IMMOBILIER

Seuls 18 % des Français ont pour priorité de devenir propriétaire, quand 81 % préfèrent avant tout être bien logés, quitte à louer. L'enquête Ipsos Nexity révèle le regard très critique de nos compatriotes envers la politique du logement.

# Les Français préfèrent être bien logés que propriétaires

Face aux réalités économiques, les Français sont de moins en moins nombreux à souhaiter devenir propriétaires. Les intentions d'achat de logements neufs ont fléchi en septembre, selon le dernier baromètre Ipsos-Nexity. Seuls 5,5 % des ménages disent souhaiter acheter d'ici à douze mois (essentiellement une résidence principale) contre 5,9 % en janvier, laissant présager une contraction des transactions au second semestre. D'une manière générale, « la France de propriétaires de Nicolas Sarkozy est passée de mode », constate Alain Dinin, le dirigeant de Nexity, l'un des principaux promoteurs français. De fait, 18 % seulement des sondés (sur un panel national de 1.000 personnes interrogées) citent la propriété de leur résidence principale comme une priorité contre 81 % le fait d'être bien logés. « Les gens sont réalistes : ils préfèrent être proches de leur lieu de travail, être en ville, près d'une école, plutôt que d'accéder à la propriété dans des zones plus périphériques » ou acquérir un logement moins adapté, analyse Alain Dinin. Le même pragmatisme règne d'ailleurs chez les 351 élus sondés (dont 40 parlementaires et 311 élus locaux) : ils ne sont que 12 % à considérer qu'être propriétaires constitue le premier objectif à atteindre.

Il faut dire que la solvabilité des ménages a chuté. Ces derniers estiment en majorité que les prix de l'immobilier ont beaucoup augmenté (même si, dans les zones sans grande tension, ils ont en réalité plutôt baissé cette année). Attentifs aux ressorts du marché, ils expliquent cette flambée avant tout, dans



le neuf, par la raréfaction du foncier. Surprise : malgré les controverses autour du Scellier, souvent accusé d'effet inflationniste, seuls 17 % blâment en premier lieu les niches fiscales de l'investissement locatif. Ils identifient également un problème de hausse des loyers. C'est même le principal à leurs yeux – comme à ceux des élus locaux sondés – avant même la hausse des prix à l'achat.

Réforme profonde

L'action du gouvernement pour améliorer la situation du logement est jugée inefficace. Seul le prêt à taux zéro plus (PTZ+) trouve grâce auprès des ménages, 58 % le jugeant efficace. Mais peut-être les sondés avaient-ils plutôt à l'esprit l'ex-PTZ

doublé de 2010 que le PTZ+ lancé en janvier 2011 ? Car « le barème du PTZ+ version 2011 ne résolubilise pas suffisamment les ménages modestes », juge Alain Dinin, pas vaincu. Parmi les bénéficiaires, l'an dernier, 57 % avaient des revenus inférieurs à 30.000 euros contre 37 % cette année et 6 % avaient des revenus supérieurs à 50.000 euros en 2010 contre 14 % cette année... » Il est vrai que vu les prix du neuf pour les primo-accédants, le PTZ+ ne peut pas faire de miracle. Quant aux autres grandes mesures gouvernementales (TVA à 5,5 % dans les quartiers sensibles et quota de 20 % de logements sociaux), elles ne séduisent pas les sondés ou ne sont même pas connues. La plus décriée

MODULER L'AVANTAGE SCCELLIER

Une baisse à 14 % de l'avantage Scellier en 2012 est peut-être inévitable, mais alors, « il faut la moduler, avec un avantage de 18 % ou 20 % en Ile-de-France et de 10 % là où il n'existe pas de besoin », plaide Alain Dinin, entre autres propositions, à préciser vers décembre, pour accélérer la construction de logements. Comme, pêle-mêle : la révision des zones inondables, ou une taxation des plus-values foncières croissante avec le temps de détention des terrains. Et pour l'avenir, « le prochain gouvernement devra prendre des mesures impopulaires, comme réserver les aides au logement à certains profils des ménages », prévient-il.

est l'avantage fiscal Scellier, seuls 23 % des sondés le jugeant efficace. L'opinion publique apparaît très critique et réclame une réforme profonde, avec de l'interventionnisme, des mesures de contrôle, voire d'encadrement des loyers et des prix de l'immobilier, notamment l'encadrement des prix du foncier public. Le patron de Nexity est plus nuancé sur l'opportunité d'un contrôle des prix. Il avance de longue date l'idée (qu'il a déjà testée avec un bailleur social, SNI) d'un accord des promoteurs avec les pouvoirs publics sur une marge maximale réalisée sur leurs ventes. Un gage de bonne volonté et un levier utile pour des coparties à discuter.

MYRIAM CHAUVOT

## Les charges de copropriété ont augmenté de 13 % en trois ans

Les charges supportées ont encore augmenté de 4,5 % l'an dernier à 41,70 euros/m²/an, du fait du chauffage, des assurances et des honoraires de syndics.

Être propriétaire coûte cher... y compris après l'achat. Pour la troisième année consécutive, en 2010, les charges de copropriété ont augmenté de 4 % ou plus, en l'occurrence de 4,5 % l'an dernier, soit davantage que lors de l'exercice précédent (+4 %), selon l'Observatoire des charges de copropriété de l'Union nationale des associations de responsables de copropriétés (UNARC). « Sur une période de trois ans, l'augmentation est proche de

13 % alors que l'inflation pendant ce temps a progressé de moins de 5 % », souligne l'Unarc. L'analyse, nationale, a été effectuée à « assiette constante », sur un millier de copropriétés n'ayant pas changé l'étendue de leurs services collectifs entre 2009 et 2010. Les charges d'une copropriété dotée de chauffage collectif, gardiennage, ascenseur et parking ressortaient l'an dernier à 41,70 euros/m²/an en moyenne. « La différence entre la région parisienne et la province est d'environ 20 %, avec des écarts importants pour le chauffage, l'eau froide, le gardiennage », souligne l'Unarc. Les charges vont ainsi de 44,20 euros/m²/an en région parisienne et de 37 euros/

m²/an en province. Le poste assurances a connu la plus forte augmentation (+ 8 %) mais elles ne représentent guère que 1,5 euros/m²/an. « Le taux de sinistralité national a progressé d'environ 6 % et le taux de sinistralité propre à chaque copropriété ne cesse d'évoluer du fait du vieillissement du bâti et de l'augmentation des actes de vandalisme », justifie l'Unarc. Le poste énergie (chauffage + eau chaude), le plus important avec une charge moyenne de 14 euros/m²/an, a connu la deuxième plus forte hausse (+ 7 %). Le gardiennage, en moyenne de 8,20 euros/m²/an, n'a progressé que de 2,5 %. Ceci contre + 5 % pour les

« frais de gestion et d'administration », qui ont atteint en moyenne 3,90 euros/m²/an. « Il apparaît une rupture importante au niveau des prestations particulières (hors forfait), qui ont fortement augmenté, de plus de 20 %, malgré l'arrêté Novelli, commente l'Unarc. On a l'impression que les syndics, mis sous pression par rapport aux honoraires de base, se rabattraient en facturant des prestations particulières qui ne sont pas du tout justifiées. » Alors que le projet de loi sur les syndics a été enterré sans le dire par le gouvernement, l'organisation n'a pas fini de ferrailer avec ces derniers. M. C.

AÉRIEN

Si Alexandre de Juniac fait figure de grand favori, sa nomination à la tête de la compagnie française bute encore sur la composition de son équipe.

# Le choix du futur directeur d'Air France reporté de quelques jours

Le suspense autour du choix du futur directeur général d'Air France devrait encore durer quelques jours. Probablement jusqu'à la fin du mois, même si aucune échéance précise n'est, semble-t-il, fixée. Le conseil d'administration d'Air France, qui s'est tenu hier, n'a en effet pas débouché sur la nomination attendue avec une certaine impatience. Toutefois, selon nos informations, ce délai supplémentaire ne serait pas dû à un désaccord sur le nom du candidat lui-même. Le choix d'Alexandre de Juniac, ancien directeur de cabinet de Christine Lagarde au ministère de l'Economie et ancien directeur international de Thales, semble en effet désormais acquis, en dépit des rumeurs des derniers jours faisant

état d'un soutien de Jean-Cyril Spinetta à la candidature du patron de Transavia-France, Lionel Guérin. Français et Néerlandais d'accord Le délai supplémentaire serait plutôt dû aux derniers arbitrages à rendre sur la composition de l'équipe qui entourera le futur directeur général et de celle qui accompagnera Pierre-Henri Gourgeon dans la future direction centrale d'Air France-KLM, début 2012. Certains grands patrons d'Air France-KLM ne seraient guère disposés à passer sous la responsabilité hiérarchique d'un nouveau venu, qui plus est extérieur à l'entreprise. En revanche, Français et Néerlandais seraient parvenus à un accord concernant la répartition des postes au sein de la future struc-



Alexandre de Juniac

ture de tête. Certains responsables de KLM s'étaient en effet inquiétés d'une trop grande perte d'autonomie. Aucune date précise n'a encore été communiquée pour la mise en place de la nouvelle direction centrale d'Air France-KLM, censée accélérer les synergies entre les deux compagnies et préparer le terrain pour l'éventuelle absorption d'Alitalia. Toutefois, l'adresse du futur siège d'Air France-KLM, qui sera distincte de celle d'Air France à Roissy, fait déjà l'objet de rumeurs non confirmées. Il s'agirait d'un immeuble du boulevard Malesherbes, à Paris, où était également situé le siège de la compagnie UTA, jusqu'à son rachat par Air France, en 1990. BRUNO TRÉVIDIC

DISTRIBUTION

## Attractivité des enseignes : les prix bas ne suffisent pas

LE CLASSEMENT 2011 DES ENSEIGNES EN FRANCE		
INDICE DE 0 À 100		
1	PICARD	81
2	AMAZON	79
2	IKEA	79
4	YVES ROCHER	77
5	FNAC	76
5	DECATHLON	76
5	SEPHORA	76
5	NATURE ET DÉCOUVERTES	76
9	VENTE-PRIVÉE	74
10	CULTURA	72

Qu'est-ce qui permet à une enseigne de gagner la préférence des consommateurs ? Si l'argument des tarifs reste important, il ne suffit plus. C'est le principal enseignement du « Palmarès 2011 de l'attractivité des enseignes » du cabinet de conseil OC&C publié aujourd'hui, qui a passé au crible 66 d'entre elles. Ainsi, Picard, numéro un du classement général, comme l'année dernière, l'emporte sur tous les critères dans l'alimentaire (rapport qualité-prix, largeur d'assortiment, qualité des produits, organisation du magasin, etc.)... à l'exception de celui des prix bas. Et l'enseigne est plébiscitée par l'ensemble des consommateurs, les plus jeunes comme les plus âgés, et les moins aisés comme ceux disposant des plus hauts revenus. A l'inverse, Lidl, perçu comme le champion des prix bas, perd 8 points d'indice (base 100) par rapport à 2010 et se classe dixième sur onze dans son secteur. Son image se détériore auprès de ses propres clients.

Un effort à fournir sur le Net « Pour gagner, il faut parvenir à réunir le monde de la qualité de service et des prix bas. Et la confiance est essentielle », explique Jean-Daniel Pick, associé du cabinet OC&C. Or celle-ci a tendance à se dégrader d'une façon générale (- 4 points par rapport à l'an dernier, un signal inquiétant). Les fausses promesses coûtent cher. Une promotion trompeuse ou un service après-vente injoignable peuvent éloigner durablement un client. Juste derrière Picard au classement général, on trouve Amazon (qui gagne une place par rapport à 2010) et Ikea (numéros deux ex aequo) puis Yves

Rocher, suivi de près par la FNAC, Décathlon et Nature et Découvertes. Là encore des enseignes très bien notées sur de nombreux critères. Et qui ont en commun « d'avoir réussi à construire de fortes marques enseignes - à l'instar d'Yves Rocher - ou de puissantes marques propres - à l'instar de Décathlon ». Dans l'alimentaire, Leclerc, Auchan et Système U trustent les premières places après le distributeur de produits surgelés. Cinquième, Carrefour peine toujours à convaincre sur les prix (lire ci-dessous). Du côté de l'habillement, Vente-privée.com et Zara s'adjugent les deux premières places, même si ce dernier enregistre l'une des plus fortes détériorations de l'image (- 4 points).

66

enseignes passées au crible.

Sur Internet, les « pure players » du commerce en ligne continuent à mieux tirer leur épingle du jeu que les sites des enseignes classiques. Et ces dernières restent largement moins bien perçues sur la Toile que de manière globale (12 points de moins en moyenne. L'écart atteint même 18 points pour Picard !). Une piste de travail, jugent les auteurs de l'étude. L'image des enseignes rejailit logiquement sur leur performances. « Les mieux classées gagnent des parts de marché et développent leur chiffre d'affaires plus vite que la moyenne de leur secteur », souligne Guy-Noël Chatelin, autre associé d'OC&C. ELSA DICHARRY

CARREFOUR À LA MADELEINE À PARIS

L'étude OC&C le confirme : Carrefour a un problème d'image prix. Parmi les distributeurs alimentaires, le leader français ne figure pas dans le top 5 en matière de prix bas. Pour les dirigeants de Carrefour, l'amélioration de l'image prix est, de fait aujourd'hui, une priorité absolue. Dans ce contexte, certains s'interrogent sur le projet d'hypermarché haut de gamme de 3.500 m² situé place de la Madeleine, à Paris, entre Hédiard et Fauchon, révélé par « La Tribune ». Au sein du

groupe, on explique que ce magasin baptisé « Les Halles de la Madeleine » « n'aura pas d'impact sur l'image prix ». Il s'agira d'un cas unique mettant l'accent sur le frais, le bio et les produits gourmands régionaux pour les touristes. « Il proposera aussi des innovations, comme des cours de cuisine ». Dans une zone riche, il devrait réaliser un excellent chiffre d'affaires au mètre carré selon les autres distributeurs parisiens, pour lesquels ce projet « marque la réalité de la concurrence à Paris ». P. B.

AVIS FINANCIERS

### TITRES PARTICIPATIFS DU CRÉDIT LYONNAIS

Mise en paiement le 24 octobre 2011 de la rémunération des titres participatifs émis en octobre 1984. Le montant payé sera de 4,37427 euros par titre, après retenue à la source donnant droit à un crédit d'impôt de 0,48603 euros (soit une rémunération globale de 4,86030 euros).



## BANQUE

**L'agence a dégradé les notes de Bank of America, Wells Fargo et Citigroup, estimant que la probabilité que Washington vienne à leur secours en cas de faillite est moins forte qu'auparavant. Le FMI a réaffirmé que plusieurs banques européennes ont besoin d'être recapitalisées.**

# Moody's dégrade trois banques américaines

Coup de tonnerre à Wall Street. L'agence Moody's a annoncé hier soir avoir dégradé les notes de trois grandes banques américaines. La première d'entre elles, Bank of America, est même dégradée de deux crans, de A2 à Baa1. L'agence estime que la probabilité que le gouvernement américain soit prêt à aider la banque est

moins forte qu'auparavant, en raison de risques de contagion « *devenus moins aigus* » en cas de faillite. Le raisonnement est le même pour Wells Fargo, dégradé de seulement un cran. Quant à Citigroup, c'est sa note à court terme qui est abaissée d'un cran.

Dans la journée d'hier, les valeurs bancaires ont connu une séance

très agitée, notamment les banques françaises. La publication du rapport du Fonds monétaire international (FMI) a néanmoins apporté une bouffée d'oxygène. L'organisation a confirmé le chiffre de 200 milliards d'euros avancé précocement par Christine Lagarde, sa directrice générale, fin août. Mais en indiquant qu'il s'agissait non pas du besoin en capital des banques européennes en tant que tel, mais « *d'une estimation de la hausse du risque lié à la dette publique et supporté par les banques ces deux dernières années* ».

Pour l'institution, « *les tensions sur les emprunts des Etats de la zone euro venues des pays à forts écarts de taux ont, selon nos estimations, eu des répercussions directes d'environ 200 milliards sur les banques de l'Union européenne depuis l'éclatement de la crise de la dette publique en 2010* ». Environ 60 milliards proviendraient de la dette grecque, 20 milliards de l'Irlande et du Portu-

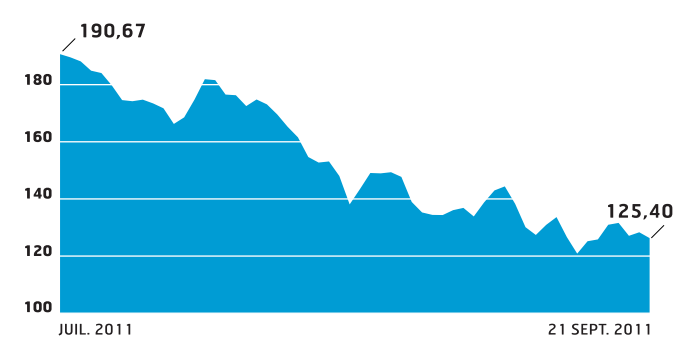
gal, et 120 milliards de la Belgique, de l'Italie et de l'Espagne. S'ajouteraient 100 milliards d'euros supplémentaires pour le coût du risque lié aux banques de ces six pays.

## Inflexion de la BCE

Fidèle à sa position, le FMI confirme que plusieurs banques européennes, et pas seulement celles ayant échoué aux « stress tests », ont besoin d'être recapitalisées en urgence. Cette idée a fait son chemin en Europe, notamment au niveau de la Commission européenne, et les scénarios de renflouement se précisent. Le FMI suggère d'élargir l'utilisation du fonds de secours, le FESF. Appelant les Européens à « *coordonner leurs efforts pour renforcer le capital des banques* », le Comité européen des risques systémiques (CERS) a lui aussi évoqué la « *possibilité pour le FESF de prêter aux gouvernements pour qu'ils recapitalisent leurs banques* ».

## L'INDICE STOXX 600 BANQUES

EN POINTS



Les inquiétudes restent vives. Hier, les Lloyd's, le marché londonien de l'assurance spécialisée dans les risques pointus, ont indiqué avoir retiré des fonds de banques européennes. « *Compte tenu de l'incertitude qui entoure la zone euro, il est tout naturel que nous cherchions à réduire nos ris-*

*ques [...]* », a expliqué Luke Savage, le directeur financier. Enfin, la BCE a indiqué qu'un nouveau prêt en dollars de 500 millions avait été concédé à un établissement bancaire de la zone euro. La semaine dernière, deux banques avaient demandé 575 millions.

R. R.

## « BNP Paribas travaille normalement. Elle ne connaît pas d'autre difficulté que son cours de Bourse »

**Face à la chute sans fin des valeurs bancaires, notamment françaises, ne craignez-vous pas un mouvement de défiance de la part de votre clientèle ?**

BNP Paribas vient d'annoncer l'un des meilleurs bénéfices semestriels de son histoire, et fonctionne tout à fait normalement en matière de collecte d'épargne et de crédit. Nos crédits progressent même de 6 % à fin août en France, tous types de clientèle confondus. Nous avons une progression aussi satisfaisante sur nos autres marchés domestiques que sont l'Italie et le Benelux. Nous venons de lancer en France une grande campagne de communication à l'attention des TPE-PME. La distribution de crédit continue d'être dynamique compte tenu du niveau de croissance dans le pays. La banque travaille normalement. Elle ne connaît pas d'autre difficulté que son cours de Bourse.

**Vous avez annoncé la semaine dernière une réduction de votre bilan et l'accélération de vos objectifs en matière de solvabilité. Cela n'a pas convaincu les marchés. Quel constat tirez-vous ?**

J'ai présenté aux investisseurs un plan d'adaptation important qui nous permettra d'atteindre dès janvier 2013 un ratio « common equity » Tier-1 de 9 % dans le cadre de l'ensemble du dispositif Bâle III. Nous aurons donc six ans d'avance sur le calendrier imposé par le régulateur. Il s'agit de mesures de fond qui répondent aux questions de fond posées par les investisseurs sur l'évolution de notre modèle. Mais, aujourd'hui, l'inquiétude des investisseurs sur la zone euro et les problèmes de la dette souveraine font que les marchés ne prennent pas réellement en compte les informations que nous leur donnons, que ce soit sur notre travail concret pour nous adapter au nouvel environnement ou sur les fondamentaux de la banque.

**Cette situation est-elle tenable longtemps ? Fitch indique que la chute boursière pourrait avoir un impact sur les notes des banques.**

Cette situation n'altère ni nos ratios prudentiels, ni les conditions de fonctionnement de la banque, ni notre capacité de financement de nos clients. Notre solidité nous permet chaque jour de servir nos clients et d'assurer la gestion de leurs avoirs : de faire notre métier ! Nous sommes naturellement impatientes que le marché juge à nouveau chaque banque européenne d'un regard serein, et non sur la base de craintes ou de rumeurs. Cela peut prendre un certain temps, car le calendrier des institutions n'est pas celui des marchés. En attendant, nous devons continuer à nous adapter à notre

environnement et à répondre aux questions qui nous sont posées. Lorsque l'incertitude sur l'avenir de la Grèce et sur l'euro aura cessé, la valeur boursière des banques reflètera certainement davantage leur valeur intrinsèque.

**Mais la dégradation de l'Italie accentue la pression sur les banques françaises présentes en Italie, comme BNP Paribas...**

Si vous prenez la Grèce, elle connaît depuis deux ans de graves difficultés. La situation de l'Italie n'a rien à voir. Ce pays a prouvé sa capacité à prendre des mesures rigoureuses. Il est l'un des rares pays occidentaux à dégager un excédent de son budget hors service de la dette, et son déficit ne dépasse pas 4,6 % du PIB en incluant cette charge. L'épargne disponible y est élevée. Le plan de réduction de 54 milliards d'euros des dépenses a été définitivement adopté par le Parlement italien la semaine dernière. Il prévoit un retour à l'équilibre budgétaire dès 2013. Rares seront les pays à y être parvenus à cette date ! Les craintes d'un défaut de l'Italie ne sont donc pas fondées. Les doutes actuels sur ce pays relèvent davantage de son contexte politique que de la situation économique.

« Si l'accord du 21 juillet sur la Grèce n'est finalement pas mis en œuvre, nous ferons les provisions qui seront nécessaires. »

**Comptez-vous diminuer votre exposition à la dette souveraine italienne, qui est importante ?**

Les montants de nos encours de dette souveraine de la France, de l'Italie et du Benelux sont assez comparables. Les conditions dans lesquelles nous avons prêté aux Etats correspondants à nos grands marchés domestiques n'ont strictement rien de spéculatif, au contraire : les règles de liquidité définies par les banques centrales nous incitent à investir dans les dettes souveraines. Sur la dette italienne, nous avons légèrement réduit notre portefeuille entre la fin 2010 et la fin juin 2011. Nous continuons à le gérer de manière proactive.

**Pourquoi n'avoir pas davantage provisionné votre exposition à la Grèce au deuxième trimestre ?**

Au deuxième trimestre, comme les autres banques françaises, nous avons provisionné la dette grecque en faisant l'hypothèse que l'accord du 21 juillet allait se mettre en œuvre conformément aux décisions des gouvernements. Bien entendu, si l'accord n'est finalement



## INTERVIEW

**BAUDOUIN PROT**  
DIRECTEUR GÉNÉRAL  
DE BNP PARIBAS

« Le plan italien de réduction des dépenses prévoit un retour à l'équilibre budgétaire dès 2013. Les craintes d'un défaut du pays ne sont donc pas fondées. »



Baudouin Prot assure que les fondamentaux de sa banque sont solides et ne justifient pas les difficultés que connaît l'établissement en Bourse.

pas mis en œuvre, nous ferons les provisions qui seront nécessaires. Quoi qu'il arrive, la crise grecque aura un coût pour toutes les parties prenantes. Mais je rappelle que notre exposition nette totale à la dette souveraine grecque est aujourd'hui de 3,5 milliards, à comparer à notre résultat avant impôt de 7,4 milliards d'euros au premier semestre, et nous avons une faible exposition à la dette privée grecque. Sur la Grèce, le montant de notre risque est donc parfaitement connu, circonscrit et gérable quelle que soit l'issue du dossier.

**Si la Grèce fait faillite, quels sont selon vous les scénarios possibles pour les banques européennes, et pour BNP Paribas en particulier ?**

En ce qui concerne la Grèce, nous pouvons faire face à toute éventualité. Si le pire se produisait, je ne doute pas que les autorités prendraient alors les décisions nécessaires pour que cet événement concernant un petit pays dont l'économie pose des problèmes très particuliers ne crée pas un effet de contagion sur le reste de la zone euro.

« Nous atteindrons les exigences de fonds propres de Bâle III en janvier 2013, sans augmentation de capital. »

**Un schéma européen de recapitalisation via le Fonds européen de stabilité financière (FESF) est-il envisageable ?**

Je ne peux pas parler au nom des autorités ni des banques européennes en général ! En ce qui concerne BNP Paribas, dans la mesure où nous avons déjà une solvabilité élevée dans le cadre des règles actuelles, la question qui se pose est de savoir quand et comment nous serons en mesure d'atteindre les exigences de fonds propres des règles Bâle III. La date sera janvier 2013 et la méthode passera par un double effort de mise en réserve des bénéfices et de réduction de la taille de notre bilan, plutôt que par une augmentation de capital. Nous utiliserons les nombreux leviers qui nous permettent de réduire notre bilan dans les meilleures conditions.

**Vous n'êtes cependant pas maître de votre destin, à l'inverse de la crise de 2008 ?**

Fin 2008, beaucoup de banques ont fait des pertes, globalement proportionnelles à la taille des produits toxiques qu'elles avaient logés dans leurs bilans. Le marché a découvert ces pertes au fur et à mesure qu'elles lui étaient annoncées. Mais le problème n'était pas le marché : il était lié à des pertes effectivement

subies. Aujourd'hui, les banques françaises, qui sont bénéficiaires, ont augmenté leurs fonds propres. Nous avons une crise sur le marché alors même que celui-ci n'a pas de pertes à constater et fait seulement des hypothèses théoriques sur les effets de décisions qui se prennent à un échelon éloigné des banques. Mais, à moyen terme, ce sont bien les efforts entrepris par chaque banque pour s'adapter au nouvel environnement, ainsi que leurs fondamentaux, qui conditionnent leur avenir.

**Des suppressions de postes sont-elles à prévoir chez BNP Paribas ?**

Notre banque de financement et d'investissement [BFI] s'adapte en permanence aux évolutions des marchés et de son environnement. Notre plan d'adaptation nous conduira sans doute à réduire la taille de certaines plates-formes. Pour ce qui est de nos réseaux domestiques de banque de détail, ni les évolutions réglementaires ni la conjoncture ne justifient de mesures spécifiques. Il en va différemment dans certains financements spécialisés qui sont très pénalisés par les nouvelles règles de Bâle III et pour lesquels nous avons déjà annoncé des adaptations d'effectifs au premier semestre. En tout état de cause, il n'y aura pas de départs contraints dans nos marchés domestiques.

**Quel sera l'impact sur les revenus de la BFI ?**

Dans le monde entier, le métier de banque d'investissement est en train de se restructurer, et ses revenus ont donc tendance à baisser. C'est principalement le résultat des évolutions réglementaires adoptées à la suite de la crise. Certaines activités ont déjà commencé à se réduire, mais d'autres vont aussi se développer, notamment celles liées au financement obligataire des entreprises.

**Les banques françaises vont se retirer d'activités mondiales, comme le financement export ou aéronautique. C'est un changement d'ère ?**

Les banques françaises avaient en effet des positions majeures dans ces domaines au niveau international. Les régulateurs ont créé un nouveau cadre qui va rendre ces activités plus difficiles à exercer à l'échelle mondiale. Toutes les banques devront s'y adapter, notamment sur les marchés éloignés de leurs bases. Nous n'allons pas pour autant renoncer à utiliser les expertises accumulées depuis des dizaines d'années dans des métiers utiles à l'économie réelle.

PROPOS RECUEILLIS PAR LAURA BERNY, RÉJANE REIBAUD ET FRANÇOIS VIDAL

**E** La version intégrale de l'interview sur [lesechos.fr](#)



**BANQUE**

**Pour dégager 4 milliards d'euros de fonds propres, la banque a remis à l'étude certains projets de cession dans les services financiers spécialisés et la gestion d'actifs.**

# La Société Générale passe en revue ses actifs à vendre

Depuis l'annonce par Frédéric Oudéa d'un plan de cession d'actifs le 12 septembre dernier, les rumeurs vont bon train. Le PDG de la Société Générale espère dégager 4 milliards d'euros de capital d'ici à 2013 en vendant des actifs non stratégiques, principalement dans les pôles de gestion d'actifs et services titres (GIMS), et de services financiers spécialisés (SFS). Plusieurs actifs, faisant l'objet de rumeurs depuis plusieurs mois, pourraient être mis en vente rapidement.

**■ Newedge**

Le dossier du courtier de dérivés listés, codétenu par la Société Générale et Crédit Agricole CIB, circule depuis plusieurs mois. Morgan Stanley et Deutsche Bank conseillent la Société Générale, tandis que Barclays Capital épaula le Crédit Agricole. Mais le dossier est complexe. « *Le bilan de Newedge pesait environ 60 milliards d'euros à fin 2010 et requiert donc une certaine surface financière* », note un proche. Newedge reçoit en outre des dépôts importants de ses clients, qui sont soucieux de la qualité de son rating. De gros établissements regarderaient des parties du dossier, mais le prix de revient dans

les comptes des deux actionnaires est élevé. Il approche 1 milliard d'euros pour chacune des parties.

**■ SGSS**

La cession des activités de services titres, qui fait l'objet de rumeurs depuis dix-huit mois, serait relancée. Même si ce métier est pourvoyeur de liquidités, la banque n'a plus la taille critique pour s'adapter aux nouvelles réglementations. Le dossier suscite de l'intérêt tant en France qu'à l'étranger. Les leaders de ce métier que sont les américains State Street et Bank of New York Mellon cherchent actuellement à se renforcer en France. Dans l'Hexagone, BP2S, filiale de BNP Paribas, et Caceis, coentreprise de Natixis et du Crédit Agricole, sont aussi intéressés. Mais le prix est jugé élevé. Dans une étude du début d'année, les analystes de JP Morgan valorisent SGSS 1,7 milliard d'euros.

**■ TCW**

La société de gestion d'actifs californienne, filiale à 80 % de la Société Générale, était valorisée 600 millions d'euros en début d'année par JP Morgan. Déficitaires depuis plusieurs années, l'entreprise est en phase de redressement et est du



Frédéric Oudéa, le PDG de la banque de La Défense.

coup difficile à valoriser. Elle est en revanche sous le coup de plusieurs litiges.

**■ Crédit à la consommation**

Depuis deux ans, des rumeurs persistent sur la cession de ce métier au Brésil et en Italie, voire en France. Le métier est consommateur de fonds propres et de liquidités sous Bâle III et est devenu très régulé, ce qui dissuade les acheteurs. « *Toutes les banques veulent vendre leur crédit à la consommation et il n'y a pas un seul acheteur* », résume sous forme de boutade un banquier.

**■ Banque de financement et d'investissement (BFI)**

En plus des cessions prévues dans la « bad bank », la Société Générale pourrait envisager de vendre certains portefeuilles devenus non stratégiques, dans les matières premières par exemple. « *Il y a une demande de la part des banques américaines* », explique un banquier. Société Générale a en outre décidé de réduire sa présence dans des métiers comme le financement du trading des matières premières, trop consommateurs de liquidités en dollars.

MARINA ALCARAZ, ELSA CONESA ET NINON RENAUD

**ASSURANCE**

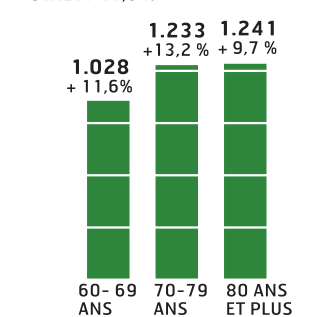
**Selon l'association, les cotisations des plus de 60 ans ont bondi de 11,8 % en 2011. Elle craint qu'il leur soit de plus en plus difficile de s'offrir une complémentaire.**

# L'UFC-Que Choisir dénonce le coût de la complémentaire santé pour les seniors

Alors que les prix des complémentaires santé vont à nouveau flamber en 2012, l'UFC-Que Choisir s'inquiète plus particulièrement pour les seniors (plus de 60 ans). En 2011, ils ont déjà vu leurs cotisations augmenter de 11,8 % en moyenne à garanties égales, selon l'association de consommateurs, qui a analysé 335 contrats. Les majorations ont été les plus fortes pour les 70-79 ans (+ 13,2 %), souligne-t-elle dans une étude présentée hier. Au total, les cotisations acquittées par les seniors – en moyenne 90 euros par mois et par assuré – sont jugées aujourd'hui « écrasantes ».

Les 60 ans et plus consacrent 5,8 % de leurs revenus à l'acquisition d'une complémentaire, soit 2,5 fois plus que la moyenne des Français. Et « *le plus inquiétant reste à venir* », s'alarme l'UFC-Que Choisir, qui s'est livré à plusieurs petits calculs. En l'absence de nouveaux transferts de charges vers les

**LES COTISATIONS DES COMPLÉMENTAIRES SANTÉ**  
EN EUROS PAR PERSONNE, EN 2011  
TOTAL : + 11,8 %



« LES ECHOS » / SOURCE : UFC-QUE CHOISIR

organismes d'assurance complémentaire, le taux d'acquisition d'une complémentaire pour un senior représenterait ainsi 8,9 % de ses revenus en 2020. Si la tendance au désengagement de l'assurance-maladie se poursuivait au rythme observé depuis 2004, l'effort demandé dépasserait les 10 %, estime l'étude. Autrement dit, un

retraité qui paie aujourd'hui 90 euros par mois devrait débours 167 euros par mois dans le premier scénario et 189 euros par mois dans la seconde hypothèse.

**Point de rupture**

Une perspective qui fait aujourd'hui craindre à l'UFC-Que Choisir que certains assurés soient contraints de renoncer purement et simplement à leur complémentaire santé ou fassent une croix sur certaines garanties. Or, rappelle-t-elle, « *la possession d'une assurance complémentaire santé s'est imposée comme une nécessité pour permettre à tous un accès à des soins de qualité, pour un reste à charge atténué* ». Le chiffon rouge est également agité par certains membres du monde mutualiste. Bref, le point de rupture se rapproche.

Pour limiter la casse, l'UFC-Que Choisir réclame une revalorisation de l'aide à l'acquisition d'une complémentaire santé (ACS) pour les

plus de 50 ans. Selon elle, l'ACS devrait être portée à 450 euros pour les personnes âgées de 50 à 59 ans et à 600 euros pour les 60 ans et plus. « *Cette mesure est finançable sans prélèvement supplémentaire, à partir de l'excédent budgétaire du fonds CMU* », affirme-t-elle. Le gouvernement a promis une amélioration de l'ACS dans le projet de loi de financement de la Sécurité sociale pour 2012 (lire page 4). L. T.

## Certains assureurs répercuteront la hausse de la taxe dès le 1<sup>er</sup> octobre

**Plusieurs assureurs n'attendent pas 2012 pour répercuter la hausse de la taxe sur les complémentaires santé. De nouvelles augmentations tarifaires sont annoncées.**

La question était hier sur toutes les lèvres aux Journées du courtage. Quand les assureurs répercuteront-ils la hausse de la taxe spéciale sur les conventions d'assurance pour les complémentaires santé dites « responsables », qui sera portée de 3,5 % à 7 % ? Le plus vite possible, ont répondu hier plusieurs gros assureurs. C'est-à-dire dès le 1<sup>er</sup> octobre pour les primes qui arrivent à échéance à cette date, ont indiqué Allianz France, Generali France ou GAN Eurocourtage. Comme le souligne Jean-Paul Rignault (AXA Entreprises), la date

d'application du 1<sup>er</sup> octobre n'est pas sans poser problème, notamment parce qu'elle suppose une adaptation des systèmes d'information. Chez Covea Risks, la prise en compte de la taxe ne se fera en revanche qu'au 1<sup>er</sup> janvier 2012.

**Augmentation moyenne de 10 %**

Entre cette nouvelle taxation, la dérive structurelle des dépenses de santé ou les nouveaux remboursements de médicaments, les assurés doivent s'attendre à une « *majoration significative* » des tarifs de leur complémentaire santé, qui tournera autour de 10 % en moyenne, prévient Bernard Durand (Covea Risks). Soit un ordre de grandeur comparable à celui avancé par Swiss Life, un acteur important en santé individuelle. De son côté, la Mutualité française évoquait des

hausse prévisibles de l'ordre de 7 % à 8 %. Pour l'heure, seule la GMF ne répercutera pas la taxe.

Au-delà de la santé, les assureurs présents aux Journées du courtage ont également préparé le terrain à de nouvelles majorations tarifaires, « *dans la continuité de celles déjà passées en 2011* ». Elles sont nécessaires pour beaucoup de grandes flottes automobiles, qui « *sont en dessous du point d'équilibre* », estime Alain Ficheur (Generali France). Des augmentations sont également à prévoir pour l'assurance des immeubles, complète Baudouin Caillemer (GAN Eurocourtage), qui évoque aussi des hausses ciblées en dommagés et en responsabilité civile. Chez Allianz France, Pascal Thebe promet des « *majorations ciblées sur les seuls risques qui en ont besoin* ». L. T.

**BANQUE**

## La crise rogne de 40 % les profits de Mediobanca

**L'ACTIONNARIAT DE MEOBANCA**

AU 21 SEPTEMBRE 2011

UNICREDIT SPA	8,74 %
BOLLORÉ	5,47 %
GROUPAMA	4,93 %
PREMAFIN	3,83 %
MEDIOLANUM	3,38 %
FONDAZIONE CARIVERONA	3,14 %
GRUPPO ITALMOBILIARE	2,62 %
FONDAZIONE CASSA DI RISPARMIO	2,48 %
GRUPE BENETTON	2,16 %
GRUPE FININVEST	2,06 %
GRUPE BLACKROCK	2,03 %
FLOTTANT	59,40 %

« LES ECHOS » / SOURCE : SOCIÉTÉ

Les résultats annuels publiés hier par Mediobanca semblent donner raison à Alberto Nagel. En poste depuis maintenant trois ans, le directeur général de la banque d'affaires milanaise a annoncé que les comptes 2010-2011, clos au 30 juin, avaient certes plongé dans le rouge au quatrième trimestre de l'exercice, mais ils affichaient en fine, avec des revenus globalement stables (à 2 milliards d'euros), un bénéfice net de 369 millions d'euros.

C'est 8 % de moins que l'année précédente, mais ce montant inclut 238 millions d'euros d'éléments négatifs non récurrents dus, pour l'essentiel, à la crise grecque et à la chute des marchés d'actions, soit un manque à gagner de 40 %. Le groupe a notamment déprécié de 120 millions d'euros ses titres Telco, le holding de contrôle de Telecom Italia, dont il possède 11,6 %. Et sur les obligations souveraines grecques, il a procédé à une rectification de 109 millions.

L'exercice a en revanche connu un redressement spectaculaire des activités de banque de détail et de banque privée, dont le chiffre d'affaires a progressé de 13 % : elles avaient essuyé 32 millions de perte en 2009-2010, elles ont cette fois dégagé un résultat positif de 78 millions. Le crédit à la consommation, sous l'enseigne Compass, a vu son bénéfice quadrupler, tandis que la banque de détail CheBanca! a réduit ses pertes de moitié et assure désormais 60 % de la collecte totale du groupe. Cet état des lieux est déjà périmé, compte tenu de la chute des

valeurs bancaires en Bourse cet été. Toutefois, Mediobanca s'en sort bien mieux que les autres. Sur les six mois écoulés, Alberto Nagel peut se targuer d'avoir vu sa maison ne perdre qu'un peu plus de 20 %, alors qu'UniCredit, Intesa Sanpaolo et Monte dei Paschi ont fondu de plus de 50 %. Le titre a été soutenu par les achats de Diego Della Valle, patron de Tod's (passé de 0,5 % à 2 % du capital) et de Vincent Bolloré (de 5,1 % à 5,5 %).

**Poids lourds affaiblis**

L'autre motif de satisfaction du patron de Mediobanca a trait à la gouvernance, qui devrait lui laisser davantage les mains libres à l'avenir. Dans la perspective de l'assemblée générale du 28 octobre, le pacte d'actionnaires, qui contrôle 44,5 % du capital, a arrêté hier la liste de ses candidats au conseil.

D'un côté, deux femmes « indépendantes » vont faire leur entrée : Anne-Marie Idrac, ancienne secrétaire d'Etat française au Commerce extérieur, et Elisabetta Magistretti, venue du monde de l'audit.

De l'autre, les poids lourds ont beau rester en place, ils sont affaiblis. C'est le cas d'UniCredit, fragilisé il y a un an par l'éviction d'Alessandro Profumo et aux prises avec sa troisième augmentation de capital en trois ans, ou de la famille Berlusconi, dont les ennuis politiques et financiers s'accroissent de jour en jour. En revanche, à la demande de Vincent Bolloré, l'ancien patron de Groupama Italie, Pierre Lefevre, est entré au conseil.

GUILLAUME DELACROIX  
CORRESPONDANT À ROME

# Neuflize USA Opportunités

**Optez pour le meilleur de l'Amérique : 10 ans de convictions et de performances.**

Sicav actions internationales, principalement investie en actions nord-américaines. Objectif : offrir une performance supérieure au S&P 500, tout en modulant l'exposition aux actions selon les anticipations de marché. Cette Sicav ne fait l'objet d'aucune garantie en capital. Horizon d'investissement : 5 ans.

<b>Performances</b> du 07/06/2001 au 31/08/2011 Neuflize USA Opportunités : <b>+86,9 %</b> S&P 500 : <b>-4,5 %</b>	<b>Performances annualisées</b> du 07/06/2001 au 31/08/2011 Neuflize USA Opportunités : <b>+6,3 %</b> S&P 500 : <b>-0,5 %</b>
---	--

Nous attirons votre attention sur le fait que les performances affichées ci-dessus sont exprimées en dollar US. Les gains peuvent donc se voir augmenter ou diminuer en fonction de l'évolution des marchés actions et du taux de change EUR/USD.

www.neuflizeprivateassets.com

**Neuflize Private Assets**  
ABN AMRO

Les performances passées ne préjugent pas des performances futures. Fonds créé le 07/06/2001. Notation Morningstar overall arrêtée au 31/08/2011 dans la catégorie Actions Etats-Unis Gdes Cap, Croissance. Morningstar Award décerné en mars 2011. Ce document n'est pas contractuel. Il ne constitue pas une offre de services d'investissement et ne saurait constituer un quelconque engagement ou garantie de Neuflize Private Assets. Tout investisseur doit se rapprocher de son conseiller afin de se forger une opinion sur les caractéristiques de l'OPCVM et leur adéquation avec sa situation. Il comporte des risques, dont les principaux sont la perte en capital, la gestion discrétionnaire de l'exposition, le risque lié aux marchés actions et le risque de change lié aux fluctuations du taux de change pour les parts libellées en dollar US (parts AO et IC), fluctuations qui pourraient modifier les performances. Ces risques sont détaillés dans le prospectus complet de l'OPCVM, dont tout investisseur doit prendre connaissance préalablement à la souscription (disponible sur simple demande).



## PRAGUE À CONTRE-COURANT

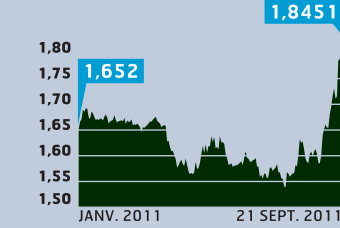
L'INDICE PX-SE, EN POINTS



La Bourse tchèque a vivement rebondi après avoir touché la veille son plus bas niveau depuis deux ans. L'indice PX, porté par le groupe CEZ, a enregistré l'une des rares hausses (+ 2,4 %) du jour en Europe.

## CHUTE DU REAL BRÉSILIEN

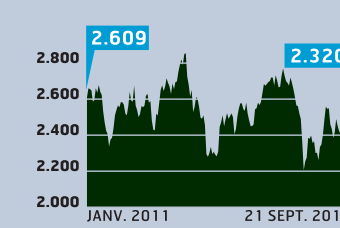
EN REAL BRÉSILIEN POUR 1 DOLLAR



En repli de 2,5 %, la devise brésilienne a enregistré son plus bas niveau depuis juin 2010 par rapport au billet vert, à 1,8451 real par dollar. Les devises émergentes connaissent une correction généralisée.

## DES STOCKS DE PLOMB RECORD

EN DOLLARS PAR TONNE



Les stocks de plomb dans les entrepôts du LME sont à leur plus haut niveau depuis janvier 1970 : ils atteignent 374.825 tonnes. Entre 30 % et 40 % des stocks seraient entre les mains d'un seul intervenant.

## BOURSE

La banque centrale américaine a lancé hier son opération « twist » qui portera sur 400 milliards de dollars jusqu'en juin 2012. Elle va aussi réinvestir le produit d'actifs immobiliers dans de nouvelles obligations immobilières émises par les agences hypothécaires.

# La Réserve fédérale emploie les grands moyens pour relancer une économie vacillante

La banque centrale américaine a cherché à prouver hier qu'elle n'était pas à court de munitions en faisant plus que ce qui était attendu par les marchés. La Fed s'est engagée dans le réaménagement de son portefeuille qui va lui faire détenir davantage d'obligations à maturité longue et va également réinvestir le principal de la vente de titres immobiliers dans de nouvelles obligations émises par les agences hypothécaires Fannie Mae et Freddie Mac. Ces deux mesures devraient aider à réinjecter de l'argent dans l'économie en détournant les investisseurs de bons du Trésor à maturité longue et devrait contribuer à maintenir des crédits immobiliers peu élevés pour les particuliers pour le moment où le marché repartira.

Concrètement, la Fed va racheter pour 400 milliards d'obligations d'Etat américaines dont la maturité porte de 6 à 30 ans jusqu'en juin 2012 et va céder pour autant d'obligations à maturité courte (moins de trois ans). Cette opération « twist » doit abaisser le rendement des obligations à maturité longue afin de contraindre les investisseurs à chercher des investissements plus lucratifs mais aussi plus risqués. Pour que son opération « twist » réussisse, il faudra que le Trésor américain adopte une stratégie d'émission d'obligations qui puisse correspondre aux objectifs de la Fed. Mais ce programme pose un problème pour

les banques qui tirent leurs profits de la différence entre le taux auquel elles empruntent elles-mêmes et celui auquel elles prêtent, selon l'analyste de Rochdale Securities, Richard Bové.

## Les enjeux sont majeurs

Après l'annonce de la décision de la Fed, les marchés actions ont reculé - l'indice S&P 500 a chuté de 2,01 % en clôture - tandis que le rendement des obligations d'Etat à 30 ans tombait à son plus bas niveau depuis début 2009 et celui des taux à 10 ans s'affaissaient. Cette action, plus importante que prévue, tient au fait que la vision de la Fed des risques encourus par l'économie américaine se sont dégradés « *significativement* », tout comme les tensions sur les marchés financiers. Elle a redit son intention de laisser les taux directeurs à leur plus bas (entre 0 % et 0,25 %) jusqu'à la mi-2013.

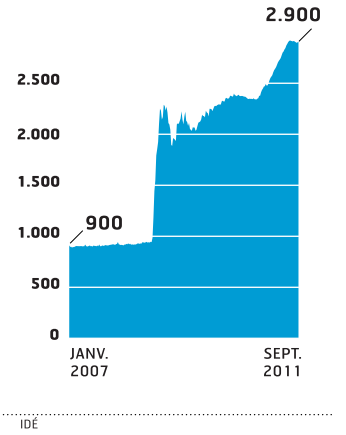
Les enjeux sont majeurs si l'on en croit la montée de la pression politique. De façon tout à fait inhabituelle, un groupe de leaders républicains a envoyé mardi une lettre à Ben Bernanke, le président de la Réserve fédérale, lui demandant « *de ne pas intervenir davantage de façon extraordinaire dans l'économie* ». Cette opposition se reflète aussi au sein du comité de politique monétaire de la Fed : trois membres se sont opposés à la décision d'hier. D'un côté, certains estiment qu'il est urgent d'agir car le taux de chômage



La Fed peut relancer un programme d'assouplissement quantitatif lors de la prochaine réunion, en novembre.

## LE TOTAL DE BILAN DE LA FED

EN MILLIARDS DE DOLLARS



se maintient à un niveau trop élevé (9,1 %) D'autres, au contraire, jugent qu'il vaut mieux s'abstenir sous peine de créer trop d'inflation, et ce même si le communiqué de la Fed minimise la portée de celle-ci.

La banque centrale américaine a encore d'autres atouts en réserve : elle peut abaisser le taux d'intérêt sur les réserves des banques (0,25 %) pour les forcer à prêter davantage. Et si les mesures de septembre ne sont pas suffisantes, certains pensent qu'elle peut également relancer un programme d'assouplissement quantitatif lors de la prochaine réunion de la politique monétaire en novembre.

VIRGINIE ROBERT  
BUREAU DE NEW YORK

## Bourses : les Etats-Unis creusent l'écart avec l'Europe

Wall Street a mieux résisté cet été que les marchés européens, le marché américain disposant de plusieurs atouts. Les différences de valorisation s'accroissent.

Wall Street devance très nettement l'Europe. Depuis le début de l'année, le S&P 500 a cédé seulement 5 % contre un recul de 23 % pour l'Euro Stoxx (en monnaie locale). Et la tendance s'est accentuée au cours de la crise de cet été : en quasiment deux mois - depuis le 22 juillet, date à laquelle les indices se sont mis à descendre violemment, le CAC 40, par exemple, a dégringolé de quelque 24 % quand, dans le même temps, le Dow Jones n'a perdu « que » 10 %.

Premier constat : la crise est avant tout européenne. La dégradation de la notation des Etats-Unis début août par S&P a créé des remous, certes, mais « *les problématiques de dette et la cacophonie des politiques en Europe pèsent plus lourd* », résume Franz Wenzel, stratège chez AXA IM. « *Les Etats-Unis ont des marchés d'actions qui reflètent un risque de croissance alors que les*

marchés européens reflètent, eux, un risque sur le modèle, voire un risque d'éclatement de la zone euro », ajoute Evariste Lefeuvre, chef économiste pour les Etats-Unis, chez Natixis. L'écart de valorisation, en termes de cours sur actif net, n'a jamais été aussi élevé depuis 1980, entre les deux rives de l'Atlantique,

« En période de crise, Wall Street est perçue comme un marché refuge. »

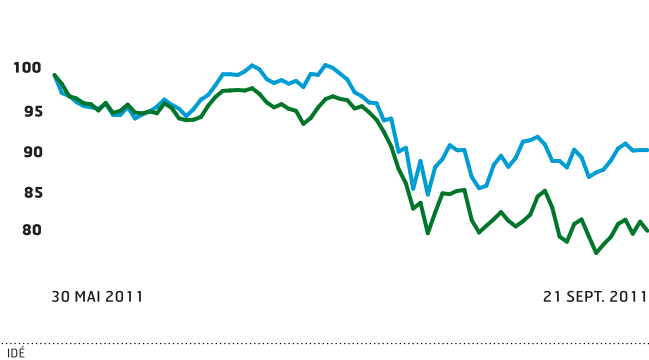
CHRISTOPHE FOLIOT  
EDMOND DE ROTHSCHILD AM

tout comme les prix relatifs, selon les données de la Société Générale.

Face aux inquiétudes toujours très vivaces sur la Grèce, et plus globalement sur les pays dits périphériques, les investisseurs internationaux ont déserté ces Bourses. En témoigne le dernier sondage mensuel de BofA-Merrill Lynch : 38 % des investisseurs sous-pondèrent la zone euro dans leurs portefeuilles,

## L'ÉVOLUTION DE L'EURO STOXX 50 ET DU DOW JONES

BASE 100 LE 30 MAI 2011  
■ EURO STOXX 50 ■ DOW JONES



du jamais-vu depuis mars 2009 ! « *En période de crise, Wall Street est perçue comme un marché refuge* », rappelle Christophe Foliot, responsable de la gestion actions internationales chez Edmond de Rothschild Asset Management. Ensuite, la place américaine bénéficie de plusieurs atouts sur le front des sociétés et de la composition des indices. D'abord, une moindre proportion de valeurs financières, en première ligne des inquiétudes. Ce secteur, même s'il a beaucoup baissé, pèse 14 % du S&P 500 contre 19 % de l'Euro Stoxx large et même 23 % dans l'Euro Stoxx 50.

## Dynamique porteuse

Les Etats-Unis bénéficient, en outre, d'une dynamique des résultats plus porteuse. Les analystes attendent 16 % de progression des résultats par action en 2011 outre-Atlantique, contre 3,6 % ici (sur la base des indices MSCI). « *Les révisions en baisse du consensus ont été très limitées aux Etats-Unis, mais marquées en Europe* », explique Roland

Kaloyan, stratège à la Société Générale. Le bilan du bal des publications trimestrielles a également été meilleur puisque, selon les données de la banque, 71 % des sociétés ont dépassé les attentes, contre « seulement » 49 % en Europe.

« *Le risque de récession est plus élevé ici qu'aux Etats-Unis*, estime Franz Wenzel. Et il est plus simple de mettre en place des « *remèdes* » dans un seul pays. » La mise en œuvre de politiques communes ou de mesures de soutien aux pays en difficulté nécessite l'accord de tous les membres, ce qui prend davantage de temps et crée de l'incertitude. « *En outre, la Réserve fédérale américaine est plus libre d'utiliser les moyens qu'elle veut que la Banque centrale européenne, qui doit combiner avec les forces et faiblesses de chacun* », reprend Roland Kaloyan. Sans compter, enfin, que la bonne tenue de l'euro tout au long de la première partie de l'année a pu peser sur la compétitivité des entreprises du Vieux Continent.

MARINA ALCARAZ

## Vers une baisse des taux de la BCE en octobre

Une baisse des taux de 0,25 % est de plus en plus attendue le 6 octobre, pour la dernière réunion de la BCE présidée par Jean-Claude Trichet.

La Banque centrale européenne (BCE) fera-t-elle un geste pour soutenir l'économie et les marchés lors de sa prochaine réunion, le 6 octobre ? La communauté financière s'y prépare. Selon RBS, le marché des changes a quasiment intégré une baisse des taux de 25 points de base, ce qui ramènerait le taux directeur à 1,25 %. C'est aussi le scénario défendu par les économistes de Barclays Capital, qui justifient le « *besoin de stimulus* » par « *la probabilité plus forte d'une restructuration dure de la Grèce et une montée des tensions dans la zone euro, en particulier pour les banques* ». L'institut d'émission a infléchi son discours en septembre. Son analyse de la situation économique suggère un biais plus accommodant.

D'autres facteurs peuvent influencer la décision d'octobre. « *Ce sera la dernière réunion de la BCE sous la présidence de Jean-Claude Trichet*, note Patrick Jacq, chez BNP Paribas, si une baisse des taux est envisagée prochainement, c'est plutôt à lui d'agir afin que son successeur n'entame pas son mandat sur une rupture de politique monétaire. »

Julian Callow estime aussi que Mario Draghi serait dans une situation inconfortable s'il devait initier le cycle de détente monétaire dès son arrivée. « *Cela ferait grincer des dents en Allemagne*. »

Enfin, les spécialistes comptent sur une influence extérieure, même si la BCE ne peut l'avouer. « *La présence inédite du secrétaire d'Etat au Trésor américain à une réunion des ministres des Finances européens montre qu'il y a une pression internationale pour que l'Europe agisse*, fait valoir Julian Callow. La BCE peut s'attendre à être encore plus sous pression avec les sommets du FMI et du G7. »

## D'autres armes à disposition

Le lancement d'un nouveau programme de soutien de la Fed, hier soir, est aussi une incitation pour l'institut d'émission européen, de même que les minutes de la Banque d'Angleterre, qui laissent entrevoir une reprise des achats de titres au Royaume-Uni. L'argument vaut d'autant plus que l'heure est à la coopération : l'action des banques centrales la semaine dernière l'a montré.

La BCE dispose d'autres armes. Hier, elle a ainsi assoupli les règles sur les titres qu'elle accepte en garantie pour octroyer des prêts aux banques. Elle pourra désormais recevoir des titres émis par des banques qui ne s'échangent pas sur un marché régulé. « *C'est une manière d'aller un peu loin dans sa politique d'injection de liquidité, dans un contexte de tensions croissantes sur le marché monétaire* », juge Cédric Thellier, chez Natixis. Enfin, la BCE a la possibilité d'acheter des obligations d'Etat sur le marché, ce qu'elle a recommencé à faire depuis cet été.

ISABELLE COUET

Les Echos

SUR



ANALYSE / EXPERTISE / COMMENTAIRES...  
DANS « **POINT BOURSE** »

DU LUNDI AU VENDREDI  
À 9H47, 10H47, 11H47, 12H47, 14H47, 15H47, 16H47, 17H47, 20H55



LA VALEUR QUI MONTE

+ 52,24 %

**Belvédère.** L'action du groupe de spiritueux joue les montagnes russes depuis mardi, où elle avait plongé de 36 % à la suite de son placement en redressement judiciaire. En grande difficulté financière, la société, 7<sup>e</sup> producteur mondial de vodka, est opposée depuis trois ans à ses créanciers.

LA VALEUR QUI BAISSE

- 19,70 %

**Stada.** Le fabricant allemand de médicaments génériques a accusé l'une des plus fortes baisses à Francfort. La société doit passer une charge exceptionnelle de près de 1 milliard d'euros avant impôts au troisième trimestre liée à ses activités en Serbie, où la situation économique s'aggrave.

CHANGES

Le repli soudain de la devise helvète, qui a encore cédé hier près de 1 % à 1,2247 euro a relancé les hypothèses d'une action de la banque centrale. Le marché n'exclut pas un relèvement de 1,20 à 1,25 franc suisse par euro du plancher établi le 6 septembre.

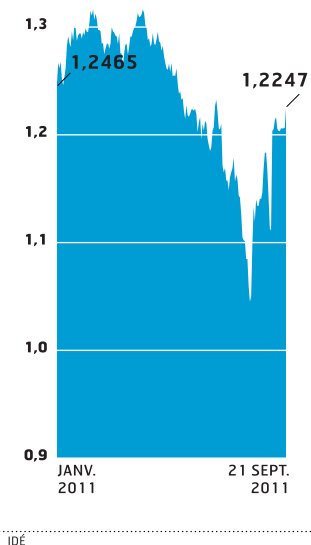
# Le franc suisse se cherche un nouveau plancher

Un nouveau "peg" (arrimage) tous les quinze jours. » C'est une Banque nationale suisse (BNS) toujours très offensive et pro-active que les marchés présentent. Après avoir établi un plancher à 1,20 franc suisse par euro pas plus tard que le 6 septembre, les rumeurs de relèvement de ce plancher à 1,25 franc suisse agitent les salles des marchés depuis la baisse soudaine et sans raisons évidentes de la devise helvète. Elle cédait encore hier près de 1 % à 1,2247 euro.

La peur est peut-être en train de changer de camp : les acheteurs de franc suisse redoutent de se mettre en travers de la route d'une BNS bien décidée à fixer sa monnaie à un niveau qui ne soit pas pénalisant pour son économie. « Relever le "peg" va rendre sa défense et son maintien plus difficile, mais la banque centrale suisse a peut-être le sentiment qu'elle n'a pas rencontré

LE FRANC SUISSE FACE À L'EURO

POUR UN EURO



beaucoup de pression vendeuse et dispose donc d'une certaine latitude pour remonter son plancher, soulignent les experts sur les changes de BNP Paribas. Sans annonce officielle rapide, la devise pourrait revenir jusque dans la zone des 1,20 franc suisse par euro ».

Une certaine appréhension

Mais les experts de la banque française restent prudents. La raison ? La BNS avait laissé filtrer dans la presse son intention d'envisager un arrimage à l'euro dès le 12 août afin de tester les marchés mais n'avait agi qu'un mois plus tard, prenant à revers ceux qui ne l'avaient pas crue. Elle laisse aujourd'hui planer le mystère. De quoi créer une certaine appréhension. « A la différence de ses interventions passées (2009-2010), la BNS bénéficie d'une forme d'union sacrée (classe politique, opinion publique), ce qui renforce la crédibilité et les chances de succès de

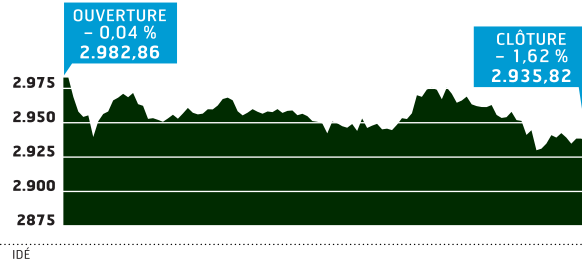
son action », explique Tim Davis, stratège chez Morgan Stanley à Londres, qui s'attend à un succès du « peg » au moins à court terme. En termes de « timing », il est trop délicat pour les banques centrales suisse ou japonaise de se lancer dans une nouvelle intervention sur les changes le jour même où a lieu une réunion très attendue de la Réserve fédérale. Et ce d'autant plus que les décisions susceptibles d'être prises (opération « twist »...) peuvent entraîner un affaiblissement du billet vert et une pression à la hausse sur le franc suisse et le yen. Or, la Banque du Japon veut affaiblir ce dernier jusque vers les 80 yens par dollar. Pour les marchés, les 76 yens par dollar ou 1,20 franc suisse par euro constituent une zone interdite, un « no-man's land », où seuls quelques audacieux se tiennent prêts à croiser le fer avec les deux banques centrales.

NESSIM AÏT-KACIMI

LA SÉANCE DU 21 SEPTEMBRE 2011

L'INDICE CAC 40

DEPUIS LE 31-12-2010 : - 22,84 % PLUS HAUT : 2.982,86  
DEPUIS LE DÉBUT DU MOIS : - 9,85 % PLUS BAS : 2.929,97



La prudence l'emporte à la Bourse de Paris

La prudence l'a emporté hier à la Bourse de Paris avant la fin d'une réunion du comité de politique monétaire de la Réserve fédérale particulièrement attendue. Les investisseurs attendaient de voir si la banque centrale américaine allait effectivement agir pour redynamiser l'activité économique, pariant avant tout sur un ajustement de son bilan. Ils avaient également les yeux rivés sur la Grèce qui devait communiquer sur les mesures d'austérité dont le pays discute actuellement avec ses bailleurs de fonds internationaux, a indiqué un porte-parole du gouvernement.

Le CAC40 a reculé de 1,62 % à 2.935,82 points. L'attentisme des opérateurs a conduit à une séance peu active, puisque le volume des transactions n'a pas dépassé 2,9 milliards d'euros sur les quarante premières valeurs de la cote. Sur l'indice de référence, une seule valeur a fini en hausse. Alcatel-Lucent a gagné 0,85 %, dans le sillage des géants technologiques bien orientés à Wall Street après la publication de résultats meilleurs que prévu chez Oracle et Adobe.

A l'inverse, le secteur cyclique

qu'est l'automobile a souffert. Peugeot a accusé la plus forte baisse du CAC40, en perdant 5,70 %. Son concurrent Renault s'est déprécié de 3,80 %. Chez les équipementiers, Michelin a perdu 1,18 %, Valeo 4,99 % et Plastic Omnium 4,76 %. Les banques ont connu une nouvelle séance erratique, chutant de plus de 5 % dans la matinée pour monter de plus de 2 % dans l'après-midi. Au final, Crédit Agricole SA a abandonné 2,38 %, BNP Paribas 1,85 % et Société Générale 1,28 %.

La seule capitalisation boursière de LVMH (-1,38 %), qui atteignait hier 58 milliards d'euros, dépasse désormais celles des trois banques réunies. Rentré dans le CAC40 lundi, Safran a essuyé une nouvelle baisse de 3,56 %. La valeur avait engrangé plus de 15 % depuis début août.

Le spécialiste de la communication extérieure JCDecaux a progressé de 6,94 %. Le groupe a remporté un contrat exclusif de publicité sur deux lignes du métro de Chongqing, en Chine, pour quinze ans. Il n'a pas donné de détails financiers. Dans le secteur, Havas a fini sur un gain de 3,81 %. M. JQ.

ACTIONS

Les rachats d'actions des entreprises du S&P 500 ont progressé de 41 % au deuxième trimestre à plus de 109 milliards de dollars. Un record depuis mi-2008.

# Les rachats d'actions ont bondi aux Etats-Unis

Les rachats d'actions ont dépassé le cap symbolique des 100 milliards de dollars par trimestre, aux Etats-Unis. Entre avril et juin, les entreprises du S&P 500 ont ainsi acquis 109,2 milliards de leurs propres titres, le plus fort montant trimestriel depuis mi-2008, selon les données préliminaires de Standard & Poor's Indices. Ils ont ainsi progressé de presque 41 % par rapport à la même période un an plus tôt.

Au total, en un semestre, les grandes entreprises outre-Atlantique ont acquis presque 200 milliards de dollars, dépassant les dividendes versés (115 milliards sur le premier semestre). Elles profitent de la baisse des cours pour lancer des programmes de rachats d'actions, alors qu'elles sont assises sur presque 1.000 milliards de dollars de cash (1).

Et cette tendance à la hausse – que l'on observe également en France – devrait se poursuivre puisque Howard Silverblatt, analyste chez S&P, s'attend à plus de 110 milliards au troisième trimestre, même s'il est plus prudent sur la fin d'année, l'évolution des politiques envers les actionnaires dépendant étroitement de l'évolution de la conjoncture.

Exxon Mobil en tête

En termes sectoriels, la technologie est toujours la plus « friande » des rachats de ses propres titres, comptant pour 22 % des montants au deuxième trimestre, avec de grands programmes lancés par Hewlett-Packard (4,6 milliards) ou IBM (presque 4 milliards). Mais c'est Exxon Mobil qui arrive en tête dans ce domaine, avec 5,5 milliards de dollars. S&P remarque d'ailleurs que ce sont ces importants rachats d'actions – assortis d'annulations de titres – qui ont « coûté » à Exxon

LES RACHATS D'ACTIONS AUX ÉTATS-UNIS SUR LE S&P 500

EN MILLIARDS DE DOLLARS, AU 2<sup>e</sup> TRIMESTRE



Mobil sa première place au palmarès des capitalisations mondiales.

Même si les montants globaux ont nettement progressé, ils restent toutefois inférieurs à ceux enregistrés en 2006-2007. Au deuxième trimestre 2007, par exemple, les rachats aux Etats-Unis avaient atteint presque 158 milliards de dollars.

22 %

La part des valeurs technologiques dans les rachats de titres au deuxième trimestre.

Howard Silverblatt souligne que les opérations actuelles servent à couvrir les programmes de stock-options des collaborateurs et à permettre le versement de dividendes en actions. Les entreprises cherchent à « protéger » leur bénéfice par action. Peu de groupes procèdent à des acquisitions de titres au-delà de leurs besoins, comme ce fut le cas entre fin 2005 et mi 2007, remarque-t-il. Le nombre d'actions en circulation est, ainsi resté relativement stable.

Cette pratique soulève de nombreuses questions : certains investisseurs pointent du doigt le fait que les sommes utilisées ne servent pas à financer des investissements. Cela peut, en effet, laisser supposer que certaines entreprises ont des perspectives de croissance limitées.

MARINA ALCARAZ

(1) Estimations sur les comptes 30 juin pour les entreprises industrielles du S&P 500 (c'est-à-dire hors financières, services aux collectivités et transports).

AVIS FINANCIERS



Le Noble Age  
Votre confiance nous engage

Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2011

Performances solides et récurrentes  
Développement du parc à 5 107 lits

Bonne croissance de l'activité

Le Noble Age confirme un chiffre d'affaires semestriel total à 98,1 millions d'euros. L'activité Exploitation cœur de métier du Groupe représente 96,1 millions d'euros, elle est en hausse de + 10 % sous l'effet d'une croissance organique robuste (+ 5,3 %) et des évolutions du périmètre (développement : + 4,3 %) qui portent le parc de lits autorisés dorénavant à 5107 lits.

Le taux d'occupation supérieur à 95 % participe aux bonnes performances de l'ensemble (pour les seuls établissements en régime de croisière, le taux est proche de 97 %) : il bénéficie de la montée en remplissage des établissements en sortie de restructuration.

Sur ce premier semestre, fidèle à sa stratégie, le Groupe a poursuivi un important programme d'investissements immobiliers, dont la mise en œuvre répond à un cahier des charges rigoureux confortant sur le long terme la pérennité des conditions d'exploitation ainsi que la performance de gestion.

Solide progression des Résultats

Comme prévu, le Noble Age affiche une nouvelle progression de l'ensemble de ses résultats. Cette constance démontre la pertinence du modèle d'entreprise et la forte visibilité dont il bénéficie dans l'exploitation de ses métiers.

L'EBITDAR Exploitation ressort à 24,5 M€, et apporte une contribution additionnelle de 3,0 M€ soit + 14 %. Il représente 25,5 % du chiffre d'affaires contre 24,5 % un an plus tôt, soit une amélioration de 100 points de base, reportée également dans la marge d'Ebitdar de l'ensemble consolidé (en hausse de + 125 points de base).

Le résultat opérationnel du secteur Exploitation connaît une forte croissance de + 42 % pour s'établir à 8,72 M€ contre 6,12 M€ en 2010. La marge opérationnelle représente sur ce secteur 9,1 % du chiffre d'affaires. Outre une maîtrise fine des charges opérationnelles, elle reflète la maturité actuelle du parc d'établissements. Au niveau de l'ensemble consolidé, le ROP groupe progresse de 10 % à 7,7 M€, soit une marge opérationnelle totale de 7,8 % contre 7,2 % fin juin 2010.

Le résultat net part du groupe progresse parallèlement de 34 % à 3,68 M€ contre 2,75 M€ au premier semestre 2010.

Structure financière solide

La structure financière du Noble Age encore renforcée début 2011 par le succès de l'émission obligataire des ORNANE de 50 M€, confirme sa solidité. Avec un niveau de trésorerie Exploitation élevé de 67 M€ à la clôture, un endettement net Exploitation limité (gearing\* de 58 %), et une capacité de financement supplémentaire de 28 M€, le Groupe se trouve en pleine capacité de poursuivre sa politique de développement active et cohérente, inscrite dans une logique de long terme.

\* ratio d'endettement net/fonds propres

Confirmation des objectifs

Pour Jean-Paul Siret, Président du Noble Age : « Le Noble Age vient de franchir le cap des 5 000 lits autorisés. A ce titre je remercie l'ensemble de nos partenaires, salariés et actionnaires pour leur contribution qui nous permet d'asseoir résolument le Noble Age parmi les tous premiers opérateurs de ses métiers.

A mi année, nous sommes parfaitement en ligne avec notre plan de marche fixant pour 2014 un parc de lits autorisés de 6 900 unités répartis sur un réseau intégré de 70 établissements. Nous poursuivons dans les mois à venir notre stratégie de développement sélectif et maîtrisé, sans transiger avec nos standards de qualité. Le Noble Age est un opérateur plus que jamais tourné vers l'avenir et clairement structuré pour grandir ».

Sur la base des performances affichées au premier semestre 2011, le groupe confirme le relèvement de son objectif d'une marge d'EBITDAR en régime de croisière supérieure à 27 % en fin d'exercice.

Prochain communiqué : CA du troisième trimestre 2011 à la clôture du marché le 3 novembre 2011

A propos du Noble Age : Fort de plus de 20 ans d'expérience, le Noble Age concilie attentes individuelles, besoins collectifs et modèle économique pérenne au service d'une prise en charge de qualité des patients et des personnes âgées fortement dépendantes.

L'action Noble Age est cotée sur le compartiment C d'Eurolist by Euronext Paris.

Code ISIN : FR0004170017



## CAC 40

VALEURS MNÉMO / INFO / OST	ISIN / DATE DÉTACH. COUPON / DIV	OUV VOL NB TITRES	CLOT +HAUT +BAS	%VEIL %MOIS %52S	%HAUT AN -BAS AN	BPA PER ROT	
ACCOR(AC) ♦	A 22.565	21.820	-3.19	-34.470	1.43		
A ou E	883717	22.755	-12.890	36.200	15.26		
FR0000120404	01/06/11 T 0.62	226901972	21.815	-17.830	20.240	2.75	
AIR LIQUIDE(AI) ♦	A 88.850	88.150	-0.84	-6.860	5.47		
FR0000120073	11/05/11 T 2.35	283710670	965104	89.000	-2.620	100.650	16.12
		87.720	-3.190	80.900	2.64		
ALCATEL LUC(ALU) ♦	A 2.351	2.373	+0.85	8.850	0.18		
FR0000130007	05/06/07 T 0.16	232279293	2.398	-7.590	4.470	1.31	
		2.293	2.550	2.110	4.39		
ALSTOM(ALO) ♦	A 26.530	25.985	-1.94	-27.440	3.11		
FR010202475	30/06/11 T 0.62	294515833	1497048	26.920	-19.610	45.320	8.36
		25.710	-31.570	25.030	2.34		
ARCELOM(MTP) ♦	A 12.790	12.310	-0.45	-56.620			
FR0000131406	19/08/11 A 0.15	1063318	12.815	-19.930	29.095		
		1560014610	12.310	-31.100	12.060	5.85	
AXA(CS) ♦	A 9.100	8.792	-3.12	-29.380	2.01		
Ex DS 10/11/09	A 12321573	9.147	-21.360	16.160	4.37		
FR0000120628	29/04/11 T 0.69	2320445221	8.730	-32.910	8.050	7.6	
BNP PARIBAS(BNP) ♦	A 24.100	24.455	-1.85	-48.630	7.31		
A ou E Ex DS 30/9/09	A 15509246	25.650	-31.820	59.930	3.35		
FR0000131104	20/05/11 T 2.1	1207739898	23.000	-55.290	23.000	8.43	
BOUYGUES(BN) ♦	A 25.815	24.865	-1.76	-22.910	3.15		
A ou E	356313006	24.965	-43.660	35.045	7.89		
FR0000120503	29/04/11 T 1.6	353313006	24.765	-23.500	20.880	6.32	
CAP-GEINIM(CAP) ♦	A 25.525	25.400	-0.28	-27.280	2.54		
FR0000125338	06/06/11 T 1	155770362	25.865	-10.100	43.385	10	
		25.350	-31.030	22.545	3.94		
CARREFOUR(CA) ♦	A 16.350	16.005	-1.75	-40.610	2.66		
FR0000120172	05/07/11 T 1.08	679336000	16.350	-13.770	13.982	6.02	
		15.945	-54.800	14.655	6.63		
CRAGRIGOLE(CA) ♦	A 4.900	4.666	-2.38	-10.500	1.81		
Jce 1/1/01 Ex DS 6/6/08	A 1252276	4.900	-31.590	12.920	2.58		
FR0000045072	26/05/11 T 0.45	2497972151	4.570	-60.640	4.570	9.41	
DANONE(BN) ♦	A 44.890	43.895	-2.02	-6.650	3.02		
Ex DS 01/05/09	A 2401496	44.900	-7.720	33.610	14.53		
FR0000120644	10/05/11 T 1.3	648861000	43.540	-0.130	42.075	2.9	
E.A.D.(EAD) ♦	A 22.850	22.685	-0.92	30.070	0.83		
FR0000235190	01/06/11 T 0.19	820083341	22.685	-15.770	17.555	0.96	
N.L.D.F.(EDF) ♦	A 21.020	20.885	-0.24	-31.960	1.8		
FR0000124251	01/06/11 S 0.58	1860812110	20.800	-35.910	17.890	4.59	
ESSILOR(ITE) ♦	A 55.290	54.700	-0.98	13.540	2.49		
FR0000121667	16/05/11 T 0.83	211655343	55.500	-2.470	57.200	21.97	
		54.690	-11.940	46.605	1.5		
FR.TELECOM(FTE) ♦	A 12.030	11.835	-1.54	-22.110	1.79		
FR0000133308	05/09/11 A 0.6	2648858606	11.790	-27.900	11.255	16.51	
GDF SUEZ(GS2) ♦	A 21.175	20.970	-1.11	-21.900	1.93		
FR0000120848	04/05/11 S 0.67	2251335850	21.400	-4.490	30.050	10.87	
		20.830	-19.110	18.320	7.07		
L'OREAL(OR) ♦	A 75.000	74.310	-0.80	-10.560	4.48		
FR0000120321	29/04/11 T 1.8	600992586	75.200	-1.950	91.240	16.59	
		73.910	-1.190	69.860	2.4		
LVM.H(MC) ♦	A 115.500	113.850	-1.39	-57.510	6.17		
FR0000121014	20/05/11 S 1.4	820229974	113.850	-8.480	97.680	1.82	
LAFARGE(LG) ♦	A 25.865	25.255	-1.88	-46.170	3.93		
A ou E	1234514	25.990	-13.050	48.760	6.43		
FR0000120537	01/07/11 T 1	287247518	25.150	-40.440	22.900	3.89	

## SRD

LEURS MNÉMO / INFO / OST	ISIN / DATE DÉTACH. COUPON / DIV	OUV VOL NB TITRES	CLOT +HAUT +BAS	%VEIL %MOIS %52S	%AN +HAUT AN -BAS AN	BPA PER ROT
ANJ.FIN(ANF) ♦	B 31.000	30.680	-1.03	-1.030		
A ou E	1775	31.000	-0.230	36.000		
FR0000063091	20/05/11 T 1.54	27771703	30.670	0.590	26.750	4.97
ABC AIRBITR(ACA) #	B 6.390	6.210	-2.51	-14.580		
Non. A ou E	42148796	6.210	-1.680	5.600	8.63	
FR0000040608	10/06/11 S 0.35	52032912	A 56.000	55.800	-1.1	-5.540
ADP(ADP) ♦	A 56.000	56.690	-4.21	67.040		
	67504	56.690	-4.21	67.040		
FR0000134011	16/05/11 T 1.52	98960602	55.580	-7.920	51.670	2.69
AFFINE(MLI) ♦	C 15.260	14.960	-1.64	-12.510		
A ou E	14.666	15.300	-15.770	23.750		
FR0000036105	16/05/11 T 2.43	90002042	14.900	-13.230	14.250	15.98
AIR FR-KLM(AF) # ♦	A 5.759	5.746	+0.03	57.840	1.24	
Non. A ou E	3812816	5.768	-16.140	15.300	4.63	
FR0000031122	14/07/08 T 0.58	300219278	5.601	-51.060	5.422	5.59
AKKA TECH(AKA) ♦	B 16.190	16.000	-18.130			
Ex DA 07/09/09	A 8820	16.000	-14.440	22.540		
FR0000148053	29/06/11 T 0.7	12148796	16.190	-13.230	16.250	3.98
ALPES (CIE)(CDA) ♦	B 18.390	18.270	-0.11	-22.220		
A ou E	2413	18.390	-5.140	24.320		
FR0000030324	21/03/11 T 1	24153761	18.150	-10.440	18.130	5.48
ALTAMIR AM(LTA) ♦	B 6.240	6.330	+1.44	-1.400		
A ou E	15208	6.350	-7.460	8.320		
FR0000053837	21/04/08 T 0.2	36512301	6.180	-10.090	5.950	7.19
ALTAREA(ALT) ♦	A 37.000	36.500	-2.15	-9.200		
FR0000033219	30/06/11 T 8	10178817	35.010	-17.770	112.000	5.73
ALTEIN(ATE) ♦	B 20.165	20.045	-1.62	-18.740	1.99	
Jce 1/1/99	A 5772	20.455	-16.020	29.300	10.07	
FR000001946	24/06/11 T 1.1	31966790	19.785	-8.620	18.245	5.4
ALTRAN TECH(ALT) ♦	B 3.462	3.370	-2.23	3.600	0.28	
Ex DS 16/4/08	A 22100	3.460	-11.060	9.190	2.04	
FR0000034639	01/07/02 T 0.2	147308816	3.370	13.280	3.255	3.21
ANOV(NDV) ♦	C		-53.620			
Ex-DS le 08/03/10	A 7983379	5.700	-51.700	2.560		
FR0000098217						
APRIL GEP(APR) ♦	B 12.610	12.590	-0.87	-40.430		
FR0000040371	27/04/11 T 0.49	40894135	12.510	-42.770	12.510	3.86
ARCHOS(SXR) ♦	C 7.410	7.150	-3.64	77.730		
Jce 1/1/02 Ex DS 27/11/09	A 747906	7.450	-12.240	12.570		
FR0000182479		7.110	-13.050	4.062		
AREVA(AREVA) ♦	A 22.255	22.700	+1.63	-24.730		
FR0000102143		22.600	-22.065	-24.730	19.005	
ARKEMA(AKE) ■	A 50.390	48.910	-3.4	-9.210		
Jce 1/1/06	A 329766	51.500	-9.510	78.500		
FR0000103183	27/05/11 T 1	61493795	48.635	-31.870	45.720	1.98
ASSYSTEM(ASY) ♦	B 13.070	13.000	-0.54	-4.760		
A ou E Jce 1/1/03	A 22100	13.000	-13.350	18.900		
FR0000074148	16/06/11 T 0.41	205157082	12.950	-14.840	11.500	3.44
ATARI(ATA) ♦	C 1.510	1.490	-1.97	-45.020		
Jce 1/4/07	A 88450	1.530	-13.870	3.660		
FR001048248		1.460	-61.890	1.280		
ATOS(ORIGINATO) ♦	A 32.415	32.080	-0.06	-19.480	3.32	
Jce 1/1/01	A 323229	32.970	-7.970	44.055	9.66	
FR0000051732	13/06/11 T 0.5	82459710	32.000	-17.480	28.865	1.56
AUDIKA(ADI) ♦	B 15.250	14.810	-0.07	-11.530		
FR0000063752	24/06/11 T 0.41	9450000	14.810	-24.440	14.050	2.77
AVANG.SOFT(AVG) ♦	C 2.420	2.350	-0.84	-2.890		
Ex DS 19/11/0	A 428387	2.580	-48.730	3.910		
FR00000426714		2.350	-21.400	1.220		
AVENIR TEL(AVT) ♦	C 0.630	0.640	-0.01	-18.990	0.01	
Jce 1/7/98	A 13600	0.650	-12.330	1.140	6.4	
FR0000060652	21/10/10 T 0.05	93270895	0.630	-23.810	0.600	7.34
BCI NAVIG(BNA) ♦	C 1.140	1.120	-2.61	-12.500		
Jce 1/1/00	A 47159	1.140	-11.810	2.300		
FR00000976192		1.090	-27.080	1.090	4.77	
BELVEDERE(BVD) ♦	C 23.010	32.000	-52.24	-42.400		
Jce 1/1/96	A 666279	33.810	-31.030	74.400		
FR0000060673	27/09/07 T 0.5	3137593	22.500	-39.250	13.660	1.64
BENETEAU(BEN) ♦	A 10.075	10.700	+6.47	-32.410	0.67	
FR0000035164	01/02/11 T 0.12	82789840	10.700	-8.470	16.750	15.97
		9.960	-16.180	8.820	1.19	
BIC(BB) ♦	A 64.500	65.350	+0.9	1.790	2.9	
FR0000120966	20/05/11 T 1.9	47949549	64.330	-9.100	57.620	2.93
BIOLIANNE(BIO) ♦	C 3.450	3.360	-1.75	-36.630		
FR0010095596		2.8957	-3.480	-20.940	6.305	
		16979175	3.260	-44.060	2.970	
BIOMERIEUX(BIM) ■	A 67.440	66.880	-0.82	-9.400		
FR0000096479	17/06/11 T 0.98	39453740	66.510	-14.530	64.500	1.45
BOIRON(BOI) ♦	B 19.010	19.900	+4.96	-30.200		
(Ly)	A 9158	19.900	-31.800	32.250		
FR0000061129	31/05/11 T 0.7	21482556	19.010	-19.950	18.230	3.69
BOLLORE(BOL) ♦	A 7.000	69.000	+0.18	6.890		
FR0000039299	02/09/11 A 2	24869749	168.000	6.590	140.200	1.77
BONDUELLE(BON) ♦	B 63.300	63.030	-0.43	-11.820	4.42	
FR0000063935	04/01/11 T 1.5	8000000	3067	-6.140	72.070	14.26
BONGRAIN(BI) ♦	B 57.710	51.760	+0.12	-14.090		
FR0000120107	13/05/11 T 1.6	15432216	51.710	-0.420	51.000	3.09
BOURBON(BBR) ■	A 20.000	19.655	-2.92	-38.310		
Ex DA 16/06/09	A 31247	20.000	-15.410	32.815		
FR0000458873	03/06/11 T 0.9	67712495	19.230	-28.470	18.405	4.08
BOURSOR(BRS) ♦	B 6.380	6.200	-2.82	-21.620		
FR0000061825		6.380	-1.380	9.250		
	A 67108116	6.380	-10.360	84.000		
BULL REGPT(BULL) ♦	B 3.410	3.330	-2.35	-2.350		
FR0000126660		332762	3.420	-14.180	4.990	
		120786647	3.280	-12.120	3.110	
BUR VERITAS(BVI) ■	A 55.430	56.170	+1.34	-0.970		
Jce 1/1/07	A 206559	56.790	-1.060	59.810		
FR0006174348	09/06/11 T 1.15	109268602	55.110	-12.300	48.570	2.07
C.N.P.(CNP) # ♦	A 10.650	10.660	+0.76	-21.070	1.98	
Div par 4 le 6/7/10	A 507361	10.710	-13.400	17.190	5.38	
FR0000120222	10/05/11 T 0.77	594151292	10.550	-23.140	17.000	7.28
CANAL (AN) ♦	B 4.000	4.194	-0.11	-16.450		
A ou E	63636	4.249	-5.540	5.880		
FR0000125460	23/05/11 T 0.27	126690768	4.182	-22.990	4.000	6.3



EUROREX HORS SRD (suite)										Actions françaises	
ISIN	VALEUR	OUV	+HT	+BS	CLÔT	ÉCART	VOL				
FR0000032278 LATECOERE A	C	8,99	9	8,76	8,94	-0,33	8386				
FR000005442 LIDL COMPT	C	5,8	5,8	5,8	5,8	0,00	1				
FR0000072399 LE BELIER A	C	6,45	6,49	6,25	6,26	-0,61	7808				
FR0000415629 LE NOBAGE A	C	14	14,4	13,99	14,02	+2,41	4087				
FR0000075732 LE TANNERIE A	C	4,99	4,99	4,99	4,99	0,00	1				
FR000121295 LEBON	C	82,19	82,19	82,19	82,19	0,00	82				
FR000005484 LECTRA	C	5,4	5,4	5,18	5,28	-2,58	36960				
FR0000033599 LEXIBOD A	C	3,98	4,34	3,51	4,02	+3,08	362991				
FR0000415629 UNEXIDAT A	C	7,89	8,15	7,89	8,15	+3,43	5466				
FR0000000000 UNIFA	C	4,86	4,86	4,75	4,75	-2,06	630				
FR00000121352 OCHNUS	B	17,2	17,2	17,2	17,2	0,00	25				
FR0000434320 MICRILCO	B	10,34	10,34	10,04	10,25	-0,87	365				
FR0000060196 M.R.M.	C	6,5	6,5	6,5	6,5	-0,31	170				
FR0000030074 MALTIF	B										
FR0000003262 MANUTAN	B	43,21	43,6	43,21	43,5	+0,67	610				
FR0000007532 MAURANEA	B	11,77	11,77	11,31	11,31	-3,33	2681				
FR0000011475 MER RETAIL	B										
FR0000061244 MEECELE	C	3,49	3,49	3,39	3,39	-3,42	7801				
FR0000052623 MEDASY A	C	0,58	0,58	0,58	0,58	0,00	1				
FR0000064044 MEDIA6	C	5,83	5,83	5,83	5,83	0,00	1				
FR0000060907 MEHC B	B	14,89	14,94	14,44	14,72	-1,47	1411				
FR0001212894 MESSCAP A	C	1,88	1,88	1,88	1,88	0,00	231				
FR0000073975 METROLOG	C	22,5	22,9	22,5	22,5	+2,27	602				
FR0000007302 MGI COU.T.	C	32	32,1	32	32,1	+0,31	446				
FR0000007750 MICROPEL A	C	1,11	1,12	1,11	1,11	+0,39	39932				
FR0001897349 MILLIMAG	C	0,43	0,43	0,43	0,43	0,00	1				
FR0000055985 MONEY FM											
FR0000006285 MONDEPHE											
FR00004048734 MONT FASH	C	0,23	0,23	0,21	0,23	-4,17	21699				
FR0000037093 MVS GREVIN											
FR0001832351 NATUREX	B										
FR0000037392 NERGIDE	B	11,1	11,1	11,1	11,1	0,00	153				
FR0000000000 NERUNES A	B	7,26	7,28	7,26	7,28	+0,41	1929				
FR0001624094 NEXTRIDAT V	B	10,9	11,3	10,9	11,1	+0,92	13045				
FR0006626063 NORTENE A	C	0,11	0,11	0,11	0,11	0,00	650				
FR0001591553 NOVALIG A	C	3,5	3,5	3,4	3,5	+0,29	707				
FR0000006425 NSC GRE	C										
FR0001042877 OPI PRVSG	C	7,99	7,99	7,99	7,99	+2,57	2000				
FR0001042877 OLI GROUPE A	C	4,5	4,55	4,5	4,55	-0,66	886				
FR00010425587 OKAZIB	B	8,15	8,2	8,15	8,15	-0,61	7171				
FR0000007539 ORAP A	C	14,26	14,74	14,26	14,74	+3,37	1258				
FR0001160684 ORCAZAT B	C	5,97	5,97	5,96	5,96	0,00	3001				
FR0000005461 ORKSYNTH	C	14,01	14,01	14,01	14,01	0,00	1				
FR00000029141 ORSOS											
FR0000444373 OSTATIS A	C	5	5,14	5	5,14	+3,84	5531				
FR00010759530 OVERLAP A	C	2,61	2,61	2,6	2,6	0,00	1131				
FR0000060310 OXYMETAL A	C										
FR0001262602 PARIF	C	49,39	49,39	49,28	49,28	-0,24	443				
FR0000050520 PARS ORL	B	18,1	18,1	18,1	18,1	0,00	153				
FR0000007621 PARSYS A	C	1,28	1,28	1,28	1,28	+1,36	250				
FR0000006465 PASSAT	C	9,65	9,74	9,56	9,66	+0,01	1241				
FR00011027135 PATRIMOINE ETC	C	15,49	15,49	15,49	15,49	0,00	1				
FR0000055134 PCAS A	C	2,6	2,6	2,6	2,6	0,00	101				
FR0001168865 ROBERTETI	A	61,99	61,99	61,99	61,99	+3,37	150				
FR0000000000 ROBERTETI	B	27,35	27,35	27,35	27,35	+1,33	461				
FR00000077687 PHARMAG	C	45,38	45,38	43,22	43,45	-3,96	740				
FR0001210644 PIZZONDI A	C	14,4	14,4	13,65	14,2	-5,21	1670				
FR0000007371 PLVALLORE A	C	17	17,22	16,76	17,22	-0,98	1091				
FR0000006083 PRECIA A	C	51	51	51	51	0,00	1				
FR0000000460 PRISMAREX A	C	6	6	6	6	0,00	1				
FR0001180626 PROLOGUE A	C	0,95	0,95	0,95	0,95	+2,15	3500				
FR0000060329 PSB IND	C	26	26	26	26	0,00	1				
FR0000055278 PUBLIC SVS A	C	7,2	7,2	7,2	7,2	0,00	231				
FR0000003842 QUANTEL A	C	4,25	4,25	4,1	4,19	-2,1	803				
FR0001021615 QUOTIUM											
FR0000005828 RADIAL	C	77	77	77	77	0,00	1				
FR0000005793 REVOLX A											
FR00000075954 RIBER A	C	2,85	2,86	2,81	2,84	-0,35	8946				
FR0000030091 ROBERTETI	B	11,199	112	111,5	111,5	-0,45	13				
FR0000045601 ROBERTETI	B										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										
FR0000000000 ROBERTETI	C										

ALTERNEXT

ISIN	VALEUR	OUV	+HT	+BS	CLÔT	ÉCART	VOL
FR0010285955	100DMERCIS	C	38,51	38,51	38,3	38,51	58
FR001168243	1855	C	0,11	0,12	0,1	0,11	-83,5038
FR0010795476	A2MICULE	F	8,17	8,17	7,3	7,6	-6,98
FR0010567032	ACCES IND	C	4,25	4,25	4,25	4,25	1
FR0010493510	ACH-LOUERFR	C	0,58	0,6	0,55	0,59	+1,72
FR0010678284	ACROPOUS	C	5,44	5,72	5,43	5,43	+0,18
FR00000044752	ADOMOS	C	0,26	0,26	0,25	0,25	+1,71
FR0010457531	AUTHINK MED	C	3,85	3,9	3,6	3,79	-5,96
FR0004176337	ADVERLINE	C	4,55	4,55	4,41	4,5	-1,1
FR0010396119	GEROVATT	C	12,48	12,48	12	12,01	-2,28
US0046161017	AGFEED	F	1,94	1,94	1,77	1,91	-1,55
FR0010641449	AGROGNER.	C	12,21	12,5	12,21	12,5	653
FR00000054652	ALES GROUPE	C	4,98	5,04	4,98	5,04	+1,2
FR0010294652	RIDEVIND	F					
FR0010340711	AQUILA	F					
FR0010481101	ARKOON						
GB00139RT44	ASSIMA		5,	5,	5,	5,	4500
FR0010972009	ASSYBASSA1	F	0,5	0,5	0,5	0,5	500
FR004050234	ASSYVA	F	6,45	6,45	6,45	6,45	50
FR000416553	ASTELLA	C	10,5	10,5	10,4	10,4	-0,95
FR0010484968	AUPR 15	F					
FR00000037660	AUPLATA	C	2,83	2,83	2,75	2,8	-0,06
FR0010231573	AUTO ESCAPE	F	1,64	1,64	1,64	1,64	-0,61
FR00000035305	BD MILITEU		4,41	4,41	4,41	4,41	-1,27
FR0000006961	BER LOUAI	F	3,01	3,01	3,01	3,01	+3,44
FR0010915959	BIONERS 75%O15	F					
FR0010294652	BIONERSIS	F	3,54	3,54	3,34	3,4	-5,03
FR0010916007	BIONERSIS BSA	F					
FR0011005933	BIO5YNEX	C	8,11	8,11	7,68	7,68	-5,54
FR00000054421	BICORAMA	F	34,61	34,61	34,61	34,61	-0,82
FR0010231573	BIO5YNEX	F	3,22	3,22	3,22	3,22	-8,52
FR0010907956	CARNAT	C	93,5	93,5	90,	90,54	-1,59
FR0010193979	GBO TERRIT.	C	2,88	2,96	2,81	2,93	+1,74
FR0010425594	CELECTIS	C	6	6,1	6	6,07	+1,17
FR0010231573	CEP	C	0,78	0,79	0,75	0,75	-5,06
FR0010540937	CE5AR	C					
FR0004152282	CLASQUIN	C	22,4	22,59	22,03	22,59	+1,76
LU0379282012	CNP						
FR0010231573	COFIDUR	C	0,86	0,87	0,82	0,85	-2,3
FR0004174134	COHE & STAY	C	2,28	2,28	2,11	2,18	-2,24
FR0010459081	CORTIX						
FR0011005560	CRMISAREV12	C					
FR0010358465	CRM CIE GRP	C	1,75	1,77	1,75	1,77	-6,84
FR0010424697	CRUXIA	F	5,06	5,06	5,06	5,06	600
FR0004104368	DLSI	C	6,51	6,51	6,51	6,51	1
FR0000004823	DAMARTEX	C	20,5	20,5	20,5	20,5	1
FR0010789050	DEINOVE	C	8,7	8,7	8,3	8,45	-2,76
FR0010425594	DEMOS	C	7,7	7,8	7,5	7,5	-2,6
FR0010770795	DEMOS BSAR JU1,6	C	0,42	0,42	0,42	0,42	1
FR0010371727	DIETSWELL ENG						
FR0010357079	DI SOFT	C	8	8	8	8	-1,23
FR0010425594	DOUPHIN	F					
FR000405639	ECT INDUST	C					
FR0010406677	ERONT	F	11,5	11,5	11,5	11,5	+4,54
FR0010424697	ENTREPRET.	C	3,61	3,61	3,61	3,61	50
FR0010425594	ENTREPRET.	C	16,3	16,3	16,3	16,3	50
FR00000035818	ENKRONHEM.	C	5,71	5,71	5,65	5,65	+0,89
FR0010840001	EURASIA	C	8,24	8,24	8,24	8,24	-0,12
FR0010425424	EUROERGEM	C	16,6	16,6	16,6	16,6	+0,61
FR0010425424	EUROPLASMA						
FR0010425424	EUROPLASMA	F	1,73	1,74	1,65	1,66	-2,35
FR0004161937	EVOUIS	C	13,2	13,2	13,2	13,2	+1,54
FR0004054427	EXONHIT SA	C	1,	1,13	1,06	1,09	-2,68
FR00000048593	FASHION	C	2,98	2,98	2,98	2,98	-0,33
FR0010452613	FOUNT P&T	F	8,12	8,12	8,12	8,12	+0,12
FR0004187367	FREEALANCE.COM						
FR0010342329	GAUSSIN	C	3,8	3,8	3,53	3,6	-5,51
FR0010448199	GECAV	C	0,72	0,72	0,68	0,7	-2,78
FR0000044810	EUROPLASMA	C	2,42	2,42	2,38	2,4	-1,64
FR0004053160	GENDWAY	C	2,48	2,58	2,41	2,48	-7,32
FR0000003388	GEVOLIT	F	58,	58,	58,	58,	-1,36
FR0010523287	GLOB BIOENERG.	C	18,5	18,6	18,5	18,6	+0,05
FR0010454626	LOG CONCHMAN	C	3,95	3,95	3,93	3,93	-0,51
FR00000051831	GPEQUILIN	C	39,6	39,99	39,6	39,68	-0,55
FR0010254466	GPE PROMEO	C	24,09	25,	24,09	24,24	+1,42
FR0011001742	GROUPE JEMINI	C	5,01	5,01	5,01	5,01	0,82
FR0004103961	GROUPOHM						
CA4433001084	GRUPO INNOV						
FR0010270795	HARVEST	F					
FR0010343186	HEURETJ PETR	C	25,	25,24	24,8	25,24	+0,96
FR0010396309	HETECHPROS	C	6,14	6,14	6,14	6,14	+2,33
FR0010342329	HEUSO	C	4,41	4,41	4,41	4,41	-2,26
FR0010370322	HOMAIR	C	5,4	5,75	5,4	5,71	5300
FR0007080254	HOI REGINA	F					
FR0010542393	HYBRGENICS	C	1,11	1,13	1,11	1,13	-0,88
FR0010880685	MONC BR15	C	9,85	9,85	9,85	9,85	606
FR0010480111	I.C TELEC	C	3,13	3,32	3,03	3,04	-7,6
FR0010893438	I.C TELEC BSA	F					
FR0011025121	I.C TELECR 18	F	23,49	23,49	23,49	23,49	-0,04
FR0010342329	INSU	C	8	8	8	8	147
FR0010908723	INTERTEC SEL	F					
FR0010370163	INTERTEC SEL	F	38,52	38,52	38,52	38,52	1
FR0010820305	INVENTORISTE	C	38,52	38,52	38,52	38,52	1
FR0010865028	IPSDGEN	C	12,87	12,87	12,86	12,86	11600
FR0000185621	KEYO	C	6,23	6,23	6,23	6,23	1
FR0010311597	LAMARITHE	C					
FR0011053636	LEADMEDIA	C	5,	5,	4,79	4,79	-4,12
FR0010416628	LEADMEDIA	C	13,8	15,	13,8	14,3	-8,17
FR0011582527	LEIS GONEX	C	4,51	4,57	4,48	4,56	-0,44
FR00000044943	LOGE INST.	C	1,35	1,35	1,35	1,35	50
FR0010288984	MAESA	C	9,18	9,18	9,18	9,18	-0,43
FR0000072993	MAKHEA GRP	C	2,05	2,05	2,05	2,05	1
FR0010918674	MASTRAD	C	2,66	2,66	2,66	2,66	1
FR0004174233	MAXIMILES	C	5,5	5,5	5,25	5,4	-2,35
FR0011049824	MEDIAENTECH	C	11,92	11,92	11,92	11,92	-0,05
FR0004178782	MEDICREANT	C	10,81	11,	10,8	11,	+0,76
FR0010204453	MG INTERN.	C	2,18	2,18	2,	2,	+0,5
FR0010353888	MIGIDGT	C	8,54	8,54	8,54	8,54	+0,12
FR0010304402	MILLET INNOV	F	6,89	6,89	6,89	6,89	1
FR0010527428	MINDSCAPE	F					
FR0010880685	MONC BR15	C	9,85	9,85	9,85	9,85	606
FR0010544113	MONCEAUFL	F	1,62	1,62	1,62	1,62	-2,99
FR0011033083	MOULINVEST						
FR0004172620	NEOTIND	C	3,45	3,45	3,27	3,27	-3,25
FR0004023746	NEOVACS	C	2,56	2,59	2,55	2,55	-1,54
FR0011066832	NETBOOSTER AN	F					
FR0004052128	NETBOOSTER OC	F					
FR0010414961	NEXEYA	C	7,87	8,1	7,87	8,1	+2,92
FR0010310153	NORMACTION	C					
FR0010211069	NOTREFAMILIE	C	4,38	4,38	4,38	4,38	1
FR0010231860	OZI	C	1,65	1,65	1,59	1,65	-3,51
FR0010330613	OBER	F	9,	9,	9,	9,	-1,96
FR0010204453	OGIO TECH	C	5,49	5,5	5,29	5,5	3601
US6840230146	ORANGENCS						
FR0010501153	OROLIA	C	12,07	12,07	12,07	12,07	-0,08
FR0011055422	PENIXM SYSTEMS	C	10,99	11,	10,99	11,	+1,82
FR0000001608	PENDEXIOV	C	5,21	5,21	4,95	4,98	-4,23
FR0010357145	PSIDONS GPE	F	7,69	7,69	7,69	7,69	1
BE0974558407	POLYNONE	C	5,8	5,8	5,8	5,8	1
FR0000066441	POUJOULAT	F					
FR0010918674	POWERD	C	3,11	3,11	2,9	3,1	-0,64
FR0010311495	PRESS INDEX	F					
FR0010783514	PRODWT 9%15	F					
FR0010311348	PRODWARE	C	8,05	8,37	7,94	8,04	+0,5
FR0010662310	PRODWARE BSA	C	0,03	0,03	0,02	0,02	-33,33
FR0010552015	PRODWO BS	C	13,93	13,93	13,93	13,93	1
GB0082R10018	PROVENTECH	F					
FR0010353057	PROWECHE	C	10,	10,5	9,5	10,41	+4,2
FR0000070875	RIC SERRES	C	8,5	8,5	8,5	8,5	434
FR0010100016	SAFETIC	C	1,51	1,54	1,41	1,44	-5,88
IT004013725	SAFWOOD						
FR0010776617	SAPHER		12,2	12,2	12,2	12,2	-5,79

SUIVEZ VOTRE PORTEFEUILLE  
SUR LESECHOS.FR

BORSE

ALTERNEXT SUITE

ISIN	VALEUR	OUV	+HT	+BS	CLÔT	ÉCART	VOL	
FR0004058949	SATIMO	C	6,41	6,5	6,41	6,5	+1,4	1681
FR0000073728	SERMA TECH	F	47,53	47,53	47,53	47,53	+0,06	200
FR0000063653	SICAL	F						
FR0000026606	SUETRADE	C	25,78	25,78	25,78	25,78		111
FR0000061582	SIPAREX	C	19,26	19,26	19,26	19,26		1
FR0000060170	SIRAGA	F	10,05	10,05	10,05	10,05	-5,19	2620
FR0010757377	SOLABIOS	C	11,8	11,8	11,8	11,8		1
FR0000062335	SOLUTIONS 30	C	17,26	17,26	17,25	17,25	-0,06	113
FR0004050106	SOVING	C	1,59	1,72	1,59	1,69	+6,29	6975
FR0010213215	SPOREVER	F	8,51	8,51	8,51	8,51		1
FR0010246322	STAFF & LINE	F	2,1	2,1	2,1	2,1		1
FR0010374775	STRADIM	F	6,6	6,6	6,6	6,6	-0,3	200
FR0010529059	STREAMWIDE	F	9	9	9	9	+0,56	501
FR0010717318	STS GROUP	C	4,29	4,29	4,13	4,2	-4,11	1148
FR0010849075	STSGROCPX 16	F	0,31	0,31	0,31	0,31	+3,33	4925
FR0010212480	TECHNILENE	F	4,21	4,31	4	4,31	+1,17	1170
FR0010992455	TEKKA GR	F						
FR0000044679	THE MARK GR	F						
LU0394945660	TOOLUX SANDING	C						
FR0000007163	TRSERV	C						
FR0000043487	TRAQUEUR	C	1,3	1,3	1,3	1,3		100
FR0010397901	TRILIDIQ	C	14	14	14	14		101
FR0010383877	TTI	C	4,3	4,3	4,3	4,3		1
FR0010395681	TURENNE INV.	C	4	4	4	4	+0,24	1050
FR0011068766	TUTO4PCCOM	C	4,81	4,81	4,81	4,81	-0,62	1
FR0000054867	TXCOM	C	8,16	8,16	8,16	8,16		1
FR0010704517	UCAR	C	10,97	10,97	10,97	10,97		1
BE0160340211	UTD ANOD	C	3,7	3,7	3,55	3,55	-4,05	202
FR0010841189	VDI GROUP	C	2,88	2,9	2,87	2,87		501
FR0010529059	VELIA EN	F	12,67	12,67	12,5	12,6	-0,79	567
LU0120682983	VENTOS	F	99	99	99	99		
FR0004155240	VIGNET	C	3	3,02	2,97	2,99	-0,99	5055
FR0010841189	VIDEOTUTOR	C	0,14	0,15	0,14	0,15		31307
FR0011087689	VISIUMED GROUP	C	5,99	5,99	5,87	5,9	-1,67	2008
BE0003882025	VISIONIT	C	4,69	4,69	4,69	4,69		10
FR0004045847	VOYAG.MDE	C	20,5	20,5	20,5	20,5		101
FR0010373444	WEBERAMA	C	15	15	14,73	14,99	-0,07	757
FR0000062543	WELIA	F	18	18	18	18		1
FR0004060671	WEKA ENT	C						
FR0004155612	XIRING	C	14,03	14,03	13,95	14,02	+0,29	32,21

MARCHÉ LIBRE

ISIN	VALEUR	PRÉC	CLÔT	ISIN	VALEUR	PRÉC	CLÔT
FR0010050773	ATVITES	4,8	5	FR0010535849	ST.SOLAR	0,81	0,8
FR0000075699	ACADOMIA	6,5	7,15	FR0000063976	STREIT IND	16,51	19,97
FR0000000400	AKO	0,95	0,95	FR0000184806	TDSIGN	3,7	3,7
FR0010047928	ALTERGAC	65	65	FR0010006428	TENHINP	2,4	3,96
FR0010771579	CECURIYC	0,77	0,77	FR0010302224	VOLTUA	1,77	1,77
FR0005142999	EAUDOU	299	295				
FR0010358187	EURNNOV	4	3,5				
FR0000000400	FAKAD	7,95	7,95				
FR0010478272	FINAXO	13,3	13,3				
FR0010510982	GLOBAL ECO	0,25	0,25				
FR0000053738	HOTELIM	25,2	25				
FR0010660303	ISAT	0,27	0,27				
FR0000000400	KREER	6,5	6,5				
FR0010581363	LOBLEGOST	5,2	5,2				
FR0010581363	LOBLEGOST	3,99	3,95				
FR0000064028	MONT-BL	69	69				
FR0000000400	MOTICAR	5,5	5				
FR0000018544	NOVATECH	6,6	6,6				
FR0010716115	OLMEX	5,99	5,99				
FR0010312181	OPTIMUS	4	4				
FR0000057895	PGO AUTO	0,99	0,25				
FR0000000400	REACT	2,2	2,39				
FR0010647800	SMULT	0,06	0,07				

Valeurs Internationales

ISIN	VALEUR	PRÉC	CLÔT
HK0000043510	CHINASUP	4,52	4,2
ZAE000058723	DRDGLD	0,4	0,37
FR00000038429	LIQNAH	0,1	0,11
ZH0000000037	ZAHBC L	2,24	2,34

Compartiment des valeurs radiées des marchés réglementés

ISIN	VALEUR	PRÉC	CLÔT
FR00004161677	CARPRO	0,35	0,35
FR0011044387	EURAZED ZA	0,99	0,98

BONS DE SOUSCRIPTIONS

NOM	C SOUS	VALEUR	PRIX EM	PARITÉ	D COURS
FR0000346975	31/10/11	ACANTHE D	4	2,33 P. 75	0,01
FR0010561985	14/12/14	ADCSIS122014	0,24	1,00 P. 1	0,01
FR0010575563	03/04/13	AKKA T.BSAAR	13,8	1,36 P. 1	10,8
FR0010713915	30/04/13	ALPHA M.O.S. BS	4,25	1,00 P. 1	0,29
FR0010166371	31/03/12	ASSYSTEM	10,15	1,13 P. 1	5,7
FR001035535	31/07/13	ASSYSTEM 0713	35	1,00 P. 1	0,19
FR0010599428	03/04/13	ASSYSTEM 07115	11,1	1,00 P. 1	4,64
FR0010910562	30/07/15	AVIAT LATEC BS	10,0	1,00 P. 1	1,86
FR0010304733	31/12/14	BLBY BSAR2014	55	1,00 P. 1	19
FR0010134247	24/04/14	BELVEDERE	55	1,00 P. 1	25
FR0010734509	08/04/16	BONSASAAR2016	80	1,00 P. 1	7,05
FR0010409912	24/07/14	BONDUELLE BSAAR	113,75	1,00 P. 1	2,65
FR0010772921	21/07/14	CAMEO BSAR 14	0,72	1,00 P. 1	0,02
FR0010876113	1/04/15	CESAR BSAR	0,6	1,18 P. 1	0,04
FR0010325019	09/12/11	CSCOM BS11A	41,69	1,00 P. 1	0,21
FR0010325035	09/12/13	CSCOM BS13B	45,48	1,00 P. 1	0,35
FR0010328282	11/07/13	DANE FLECS BS	5,13	1,00 P. 2	0,04
FR0010202655	31/12/11	DELTA PLUS	23	1,00 P. 1	5,03
FR0010198309	13/03/17	DERICHEBO317	67	128,00 P.455	
FR0010739529	03/11/12	DEVOTEM	36	1,00 P. 1	0,64
FR0010944876	30/04/12	DMS BC	0,3	1,00 P. 1	0,07
FR0010944884	30/04/13	DMS BSAD	0,5	1,00 P. 1	0,06
FR0010929755	14/03/13	EUROFIN BSAR	55	1,00 P. 1	15
FR0010980045	22/12/13	FONCIEPARIS BS	110	1,00 P. 10	0,5
FR0010964247	02/09/12	FONCIEPARISBSA	40,7	1,02 P. 1	0,11
FR0010455444	30/12/11	GET SABS	0,4	0,03 P. 1	0,2
FR0010355444	30/09/14	GROSPEN 0714	15,54	1,00 P. 1	0,37
FR0010355444	01/12/13	HAVESAAR2013	4,3	1,00 P. 1	0,1
FR0010492694	02/08/14	HF.BSAAR D20814	26,7	1,00 P. 1	0,71
FR0010690099	31/12/12	INFOSARA BS 12	6	1,12 P. 1	0,31
FR0011104942		IPSO5 DS			1,3
FR0010718379	25/02/14	ITS GROUP BSAR	2,57	1,00 P. 1	2
FR0010645200	12/07/14	KEYRUS BSAAR 14	1,8	1,00 P. 1	0,11
FR0010617027	13/06/15	LYLBSAAR2015	21,88	1,03 P. 1	3,8
FR0010670406	31/12/11	MANDAR BSAR AS	12,4	1,00 P. 1	
FR0010997008	30/06/14	MAUREL PROM BS	14,2	1,300 P. 10	0,31
FR0010957621	25/11/11	MCCLELL BSA 1111	5,5	1,00 P. 2	0,13
FR0010203299	01/07/12	OENEO	2,5	1,00 P. 4	0,05
FR0010908283	12/07/13	OFI PRI EQ CAP BS1	11	1,05 P. 5	0,4
FR0010909309	12/07/13	OFI PRI EQ CAP BS2	11	1,05 P. 5	0,41
LU0234878881	18/11/12	ORCO BSAR	68,61	1,03 P. 1	1,35
FR0010781021	14/08/15	ORPEA BSAAR 15	37,9	1,00 P. 1	2,02
FR0010681569	24/09/15	OVGBSAR2015	6,48	1,00 P. 6	0,09
FR0010489815	31/12/12	OXYME BS12-09	10,75	1,00 P. 3	0,06
FR0010267811	18/07/12	PCAS	9	2,00 P. 5	0,03
FR0010407023	12/12/12	PCASBSAR1212	6,9	1,00 P. 10	0,04
FR0000312928	24/09/22	PUBLICIS	30,5	1,00 P. 1	6,72
FR0010485466	18/07/14	RADIAL BSARA 14	126	1,00 P. 1	4,9
FR0010622421	30/06/14	SCBSM BS	5,8	1,00 P. 10	0,09
FR0010629725	20/07/15	STEF BSAAR20	51,2	1,00 P. 1	
FR0010585224	12/03/13	TOUAX BS 0313	37,55	1,03 P. 1	
FR0010435438	08/03/16	TOUAXBSAR12	32,91	1,05 P. 4	0,74
FR0010286542	01/03/13	UIO BSAAR	14	1,00 P. 1	0,13







CODE ISIN	DÉSIGNATION DES VALEURS	CLASSIFICATION	VALUNT. HORS FRANS EN EUROS**	DATE DE LA VAL.	DER DIVIDENDE NET EN EUROS**
			mont.	date	
LU0300834669	ALKEN FDI SMCAP EUR		70,28	21/09	
LU0235308482	ALKEN FUND - EUROPP		100,77	21/09	
LU0095343421	DIVERSIFIED EUR	LX	221,6	20/09	
LU020490104	DYNAMIC ALLOCATION EUR		127,99	20/09	
LU0335770441	EMERG MKTS DYNAMIC EUR2		94,24	20/09	
LU0335770367	EMERG MKTS DYNAMIC USD2		99,78	20/09	
LU0069165628	EUR LIQUIDITY EUR	LX	151,15	20/09	
LU0167813129	EUROPE CORPORATE BDS EUR		196,15	20/09	
LU0095343264	EUROPE FIXED INCOME EUR	LX	195,79	20/09	
LU0096450555	EUROPE OPPORT. EUR	LX	249,83	20/09	
LU0178554332	EUROPE SMALL CAP EUR		244,7	20/09	
LU0418546858	GLOBAL CONVERTIBLES EUR		186,18	20/09	
LU0069164738	ITALIAN OPPORT. EUR	LX	22,52	20/09	
LU0096450399	ITALIAN VALUE EUR	LX	162,66	20/09	
LU0204988207	JAPAN OPPORT. EUR		108,91	20/09	
LU0204987902	JAPAN OPPORT. JPY		104,54	20/09	
LU0069165115	US DOLLAR BDS USD	LX	323,36	20/09	
LU0303629864	US DYNAMIC EUR		96,73	20/09	
LU0303629781	US DYNAMIC USD		100,72	20/09	
LU0362174053	US VALUE EUR		125,32	20/09	
LU0362173675	US VALUE USD		126,73	20/09	
LU0107988841	WORLD OPPORT. EUR	LX	128,13	20/09	
LU0069163508	WORLD OPPORT. USD	LX	263,28	20/09	



## BNP PARIBAS INVESTMENT PARTNERS

RETROUVEZ LES VALEURS LIQUIDATIVES DE NOS SICAV ET FCP sur [www.bnpparibas-ip.fr](http://www.bnpparibas-ip.fr)

LU0131210360	PARVEST BD EURO CORP	140,55	20/09
LU0111548236	PARVEST BD EURO CIVIL	305,33	20/09
LU0230662891	PARVEST EO BRIC	132,3	20/09
LU0111491469	PARVEST EO HDIV EUR	58,59	20/09
LU0012181138	PARVEST EO USA	76,43	20/09
LU0083138064	PARVEST SH TERM EURO	208,36	20/09
LU0154361405	PARVEST STEP 90 EURO	115,48	20/09
FR0010076562	PROFIEA MONDE EQUILIBRE	20,7	20/09
FR0010076547	PROFIEA MONDE MULTYD	17,07	20/09
FR0010076471	PROFIEA MONDE PRUDENT	22,09	19/09

Société de Gestion de Portefeuille du groupe Covéa (MAAF, MMA et GMF)

RETROUVEZ LES VALEURS LIQUIDATIVES DE NOS SICAV ET FCP sur [covea-finance.fr](http://covea-finance.fr)

ISIN	VALEUR	D COURS	T ACT	CC
FR000985368	ACTIEUROPE C	136,1	20/09	
FR0000425027	ACTIEUROPE D	121,12	20/09	205 28/02/11
FR0000980468	ACTIFRANCE C	385,47	20/09	
FR0000425175	ACTIFRANCE D	318,22	20/09	875 18/04/11
FR0007012869	ACTINVEST	23,3	20/09	
FR0007493242	ACT MONDE	276,69	20/09	
FR0000934937	ACTIONS AMERICAINES	206,3	20/09	
FR0000289381	ACTIONS FRANCAISES C	26,87	20/09	
FR0000289168	ACTIONS FRANCAISES D	21,38	20/09	054 18/04/11
FR0000289431	ACTIONS JAPONAISES	AI	24,42	
FR0010535625	ACTIONS SOLIDAIRES	73,89	20/09	
FR0007483474	ACTIPERFORMANCE	74,29	20/09	
FR0000939969	COVEA EURO SOUVERAIN C	41,13	19/09	
FR0000939951	COVEA EURO SOUVERAIN D	27,89	19/09	091 12/05/05
FR0000931446	COVEA MONTYERNE	238,76	20/09	
FR0000978736	COVEA OBLIG CONV	66651,76	20/09	31854 06/05/08
FR0007022157	COISSANCE C	28,25	20/09	
FR0007020421	COISSANCE D	23,99	20/09	013 18/04/11
FR0010669794	ESPACE ISR	117,96	20/09	
FR0000002164	HORIZON DURABLE	27,66	20/09	
FR0007497789	INVESTISSEMENT	32727,4	20/09	6092 06/05/08
FR0000441677	MMAASIE	AI	169,43	19/09 147 19/09/11
FR0000441636	MMAEURO ACTIONS	AI	11,87	19/09 015 20/04/11

Renseignements 02 37 33 80 45

CODE ISIN	DÉSIGNATION DES VALEURS	CLASSIFICATION	VALUNT. HORS FRANS EN EUROS**	DATE DE LA VAL.	DER DIVIDENDE NET EN EUROS**
			mont.	date	
FR0000441628	MMAEUROPHORS EURO	AI	31,66	19/09	05 19/09/11
FR0000441651	MMAEUROPHREAD	OE	14,95	19/09	06 20/04/11
FR0000939860	MMAIMMOBILIER	AE	54,08	19/09	062 20/05/11
FR0010649094	MMA MULTIG ABS RETURN		102,86	16/09	
FR0010399790	MMA MULTIG HT RENDIT		106,73	16/09	107 21/04/11
FR0000445074	MMA MULTIG SMALL CAP	AE	26,87	16/09	002 13/05/04
FR0000939936	MMA OBLIG INTER.	OI	30,37	19/09	029 20/04/11
FR0000441685	MMA OPPORTUNITÉS INT	AI	38,	19/09	073 19/09/11
FR0007012851	MULTIEUROPE		174,35	19/09	
FR0010261909	MULTIFRANCE		155,01	19/09	
FR0007023296	MULTIMONDE		178,47	19/09	
FR0000289472	OBLIGATIONS C	OE	101,51	20/09	17 18/04/11
FR0000289480	OBLIGATIONS D	OE	57,63	20/09	
FR0007050240	PROFILADUCE C		20,99	19/09	
FR0007052105	PROFILADUCE C		20,99	19/09	
FR0007019039	PROFILADYNAQUE		85,13	19/09	
FR0007019047	PROFIEQUILBRE		97,72	19/09	
FR0007019021	PROFILPRUDENT		95,64	19/09	
FR0000931412	SÉCURITÉ C	ME	222,27	20/09	
FR0000931420	SÉCURITÉ D	ME	156,51	20/09	062 18/04/11

CODE ISIN	DÉSIGNATION DES VALEURS	CLASSIFICATION	VALUNT. HORS FRANS EN EUROS**	DATE DE LA VAL.	DER DIVIDENDE NET EN EUROS**
			mont.	date	
LU0477234263	EPBBD-GOV BDS EURO		51308	20/09	
LU0477232648	EPBBD-GOV BDS5		53994	20/09	
LU0466397824	EPBBD-SELIG CRP EURO		53052	20/09	
LU0477234420	EPBBD-UPIG CRP EURO		5587	20/09	
LU0466398392	EPBBD-BEST DIV EURO		41497	20/09	
LU0466398475	EPBBD-SELECT EQ EURP		42057	20/09	
FR00078301909	EPB-FLEXIBLE 25/75		321,37	19/09	
LU0080276099	EPB-FLEXIBLE 50/50		23497	19/09	
LU0048669088	KBC EQ-L EUROPE		46652	20/09	
LU0051497039	KBC EQ-JAPAN		13359	20/09	
LU0209510956	KBC EQ-NORTHAMER EUR		59435	20/09	
LU0051497468	KBC EQ-NORTHAMER USD		87287	20/09	
LU0086854444	KEY-EASTERN EUROPE		209486	19/09	
LU0154454085	KEY-EUROPE		62465	19/09	
LU0086854873	KEY-EUROPE SMALL COMP		94616	19/09	
LU0086855094	KEY-FAR EAST USD		144251	19/09	

À tout instant, en tout lieu, votre portefeuille et la Bourse en temps réel.

Téléchargez GRATUITEMENT l'application sur l'App Store

LU0253447071	KEY-MAJOREMERG MKTS	620,99	19/09
LU026123651	KEY-NATURALRES EQUEUR	51587	19/09
LU0261241113	KEY-NATURALRES EQUUSD	53428	19/09
LU026124469	KEY-NORTHAMERICA EUR	41272	19/09
LU026125193	KEY-NORTHAMERICA USD	44228	19/09

Market Bridge Capital  
80 rue Cardinet  
75 017 Paris France  
Infoline: [www.marketbridgecapital.com](http://www.marketbridgecapital.com)

Mirabaud & Cie  
Tél. +41 58 816 22 22  
Fax +41 58 816 28 67  
[marketing@mirabaud.com](mailto:marketing@mirabaud.com)

LU0187024954	MIREQ ASIA	156,36	15/09
LU0551957144	MIREQ GLOBAL	9083	21/09
LU0334004974	MIREQ HIAL EUR EXUK	71,5	21/09
LU0334003224	MIREQ HIAL PALAN EUR	72,19	21/09
LU0634788490	MIREQ SELECT EUROPE	54,19	21/09
LU0187025845	MIREQ USA	11094	21/09
FR0010827253	MIREURO ACTIONS	105,41	20/09
FR0010827287	MIRFRANCE ACTIONS	114,07	20/09
FR0010549451	MIRHORIZON	93,52	16/09
FR0010789180	MIRSERENITE	95,98	16/09

NATIXIS Asset Management  
21, quai d'Austerlitz,  
75014 Paris cedex 13  
Tél. : +33 (0)1 42 89 60 00 - Fax : +33 (0)1 42 89 62 29  
[www.am.natixis.com](http://www.am.natixis.com)

Neuflize OBC Investissements  
opcmneofit@abnamro.com  
Tél. : 01.56.21.87.41

ÖKOWORLD  
Tél. : +49 21 03 28 41 0

www.optigestion.com  
17, avenue Hoche 75008 Paris  
01.40.75.87.00

34, avenue de Messine 75008 Paris  
Tél. : +33 1 56 88 71 29  
[www.pictetfunds.com](http://www.pictetfunds.com)

LU0155303323	PICITET ASIAN EQ JAP	157,	21/09
LU0096889299	PICITET BIOTECH	281,56	21/09
LU0280430660	PICITET CLEAN ENERGY	638	21/09
LU0130728842	PICITET EAST EUROPE	323,86	21/09
LU0255798109	PICITET EMERG LG CDEBT	179,52	21/09
LU0130729220	PICITET EMERG MKTS	499,63	21/09
LU0128490280	PICITET EUR BDS	404,7	20/09
LU0128470845	PICITET EUR CORP BDS	152,35	21/09
LU0167158327	PICITET EUR SMT BDS	122,72	21/09
LU0144509717	PICITET EUR SUST EQ	129,32	21/09
LU0130731966	PICITET EUROPE EQ SEL	383,33	21/09
LU0128465127	PICITET GLB DMBT	278,26	21/09
LU0168401257	PICITET GENERICS	134,57	21/09
LU0168449691	PICITET GREATER CHINA	336,37	21/09
LU0070964530	PICITET INDIAN EQ	320,14	21/09
LU0176900511	PICITET JAPAN EQ SEL	649,82	21/09
LU0256846139	PICITET SECURITY	114,4	21/09
LU0130732364	PICITET SM CAP EUR	482,49	21/09
LU0256846139	PICITET US EQ GRO SEL	111,84	21/09
LU0104884860	PICITET WATER	137,87	21/09

151, boulevard Haussmann, 75008 Paris  
Tél. : +33 (0)1 79 97 97 97 [www.lutetia-capital.com](http://www.lutetia-capital.com)

FR0010816819	LUTETIA PATRIMOINE	DI	105,44	02/09
FR0010588731	EDR ASIA (C)		178,85	20/09
FR0010479923	EDR CHINA (A)		193,82	20/09
FR0010204552	EDR EUROPE CONVERTIBLES (A)		440,49	20/09
FR0010398966	EDR EUROPE SYNERGY (A)		91,46	20/09
FR0010588618	EDR EUROPE VALUE & YIELD (C)	AI	71,02	20/09
FR0010193227	EDR GLOBAL HEALTH & CARE (A)		366,46	20/09
FR0010589044	EDR US VALUE & YIELD (C)		94,21	20/09

www.rouviersassociates.com  
T. +33 (0)1.53.77.60.80  
[contact@rouviersassociates.com](mailto:contact@rouviersassociates.com)

BANQUE ROBECO - Gestion Privée  
21, boulevard de la Madeleine - 75001 Paris  
Tél. : 01.55.35.45.00 - Fax : 01.55.35.45.01  
Internet : [www.banque-robeco.fr](http://www.banque-robeco.fr)

LU0084671165	ASIA PACIFIC EQUITIES D	79,19	21/09
LU018077309	CHINESE EQUITIES D	46,78	21/09
LU0180769193	EM MKTS EQUITIES D	123,32	21/09
LU0213453269	EURO GOVERNMENT BODS D	121,31	21/09
LU020242504	FLEX-O-RENTED	109,93	21/09
LU0085136942	HIGH YIELD BONDS D	92,1	21/09
LU0084302339	LUX-O-RENTED	124,58	21/09
LU018077218	SAM SUST EUROPEQ D	27,96	21/09
LU0474363974	US LARGE CAP EQ D	106,41	21/09
LU0510167264	US LARGE CAP EQ D	28,6	21/09
LU0474363545	US LARGE CAP EQ D	103,5	21/09
LU032089664	US PREMIUM EQUITIES D	100,09	21/09

151, boulevard Haussmann 75008 Paris  
Tél. : 01.72.25.66.22 [www.b-dreyfus.com](http://www.b-dreyfus.com)

FR0011042514	DIVASINERGY UCITS	886,66	19/09
--------------	-------------------	--------	-------

AKTIENDEUTSCHLAND ELM  
WALLBERG A VALUE INSID

## OAT (AUX PARTICULIERS)

ISIN	VALEUR	D COURS	T ACT	CC
FR0000188336	OAT 0% 25/04/12 PPMT	97,3	4,84	
FR0000188997	OAT 0% 25/04/13 PPMT	97,	1,95	
FR0010061267	OAT 0% 25/04/14 PPMT	95,4	1,84	
FR0010163550	OAT 0% 25/04/15 PPMT	91,5	2,51	
FR0010288373	OAT 0% 25/04/16 PPMT	88,81	2,63	
FR0010415356	OAT 0% 25/04/17 PPMT	83,21	3,35	
FR0010604939	OAT 0% 25/04/18 PPMT			
FR0000189169	OAT 0% 25/04/19 PPMT	76,43	3,61	
FR0010193003	OAT 0% 25/04/21 PPMT	69,9	3,81	
FR0000571077	OAT 2.5% 03/12/13	69,45	3,2	
FR0000571200	OAT 2.5% 03/12/14	41,	5,2	
FR0010070078	OAT 0% 25/04/23 PPMT	36,2	4,4	
FR0010517888	OAT 0% 25/10/17 PPMT			
FR0010466946	OAT 0% 25/10/23 PPMT			
FR0010371427	OAT 2.5% 25/10/38 PPMT	30,6	4,47	
FR0010235176	OAT 1% 05-17 IDX	103,73	2,59	0,172
FR0010138525	OAT 1.6% 04-15 IDX	105,44	2,59	0,276
FR0010447367	OAT 1.8% 07-40 IDX	110,8	3,83	0,310
FR0010589151	OAT 2.1% 08-23 IDX	112,62	3,19	0,361
FR0010055059	OAT 2.25% 04-20 IDX	111,98	3,29	0,387
FR0000188955	OAT 2.5% 03-13 IDX	105,15	2,1	0,430
FR0010495615	OAT 2.5% 05/20/20CTD	99,96	2,48	2,301
FR0000188013	OAT 3% 01-12-12 IDX	103,56	0,52	0,516
FR0010216481	OAT 3% 05-15	107,58	1,42	2,762
FR0000188799	OAT 3.15% 02-32-12 IDX	132,11	3,58	0,542
FR0010590848	OAT 3.25% 25/12/01	105,95	2,57	2,992
FR0010288431	OAT 3.25% 06-15	106,83	1,73	3,667
FR0010864513	OAT 3.5% 03-29-12 IDX	134,47	3,46	0,585
FR0000188013	OAT 3.5% 05-15	107,58	1,42	1,473
FR0010916924	OAT 3.50% 25/04/26	104,47	3,1	1,473
FR0010854182	OAT 3.50% 25/AVR/12	108,3	2,41	1,473
FR0010192997	OAT 3.75% 05-21	110,31	2,51	1,578
FR0010776161	OAT 3.75% 09-19	110,18	2,43	3,452
FR0010415331	OAT 3.75% 07-17	109,56	1,77	1,578
FR0010011130	OAT 4% 03-10-13	106,07	0,92	3,682
FR0000188998	OAT 4% 03-13	104,85	0,61	1,683
FR0010112052	OAT 4% 04-10-14	108,19	1,23	3,682
FR0010061242	OAT 4% 04-14	107,26	1,1	1,683
FR0010061242	OAT 4.5% 03-15	107,26	1,1	1,683
FR0010604948	OAT 4% 08-18	111,56	1,98	1,683
FR0010371401	OAT 4% 06-38	110,24	3,41	3,682
FR0010870956	OAT 4.00% 25/04/06	110,92	3,52	1,683
FR0000189151	OAT 4.25% 03-19	113,55	2,19	1,788
FR0010466938	OAT 4.25% 07-23	114,19	2,85	3,912
FR0010517417	OAT 4.25% 07-17	112,68	1,95	3,912
FR0010670739	OAT 4.25% 05/01/18	113,27	2,23	3,912
FR0010773192	OAT 4.5% 25/AVR/11	119,46	3,46	1,893
FR0000188690	OAT 4.75% 12-12	104,34	1,34	4,373
FR0010870956	OAT 4.75% 04-35	121,9	3,38	1,999
FR0010870956	OAT 5% 01-11	102,26	1,45	4,603
FR0000187361	OAT 5% 01-16	113,55	1,8	4,603
FR0000188328	OAT 5% 02-12	102,66	2,31	2,104
FR0000571218	OAT 5.50% 98-29	128,85	3,31	2,104
FR0000187635	OAT 5.75% 01-32	135,5	3,26	2,993
FR0000571510	OAT 6% 94-25	133,98	3,	5,293
FR0000571085	OAT 8.50% 92-23	156,04	2,79	3,577
FR0010899765	DATI 1.10% 25/JUL/22	100,75	3,49	0,189
FR0010108075	DATI 1.3% 5% JUL 2027	107,45	3,8	0,318
FR0010850032	DATI 1.8% 2% JUL/19	105,06	2,87	0,222



# Les Echos IMMOBILIER

## AGENDA PRATIQUE



**UNE DE MOINS.** L'une des 5 tours prévues par le projet de Jean Nouvel pour l'île Seguin, à Boulogne-Billancourt, risque de ne jamais voir le jour. Le Conseil général des Hauts-de-Seine a mis son veto à l'édification d'un tel immeuble – de plus de 90 mètres de hauteur – sur un terrain lui appartenant à la pointe aval de l'île.

**ENCORE 4.** Faute de financement, le groupe Altarea-Cogedim se retire du projet de tour de bureaux de 90.000 m<sup>2</sup> dans le quartier Bruneseau du XIII<sup>e</sup> arrondissement de Paris. Restent en lice 4 concurrents, les promoteurs Hines, Tishman Speyer, le belge Buelens et Bouygues Immobilier. Décision début 2012.



**CHUTE LIBRE.** Pour le septième semestre d'affilée, les rendements des immeubles logistiques et les locaux d'activité accusent une baisse, selon l'indice IPD portant sur l'étude de 1.452 biens. Au total, et depuis 2008, la perte atteint 20 % et la courbe ne promet pas de s'inverser.

## LOGEMENT

# Sur le marché de l'immobilier de luxe, la guerre des agences est déclarée

Le marché du luxe s'internationalise, et avec lui les réseaux d'agents immobiliers. Aucun ne peut encore se targuer de travailler dans le monde entier, mais plusieurs s'y essaient.

Les propriétaires ne rêvent pas seuls aux belles pierres. L'immobilier de prestige attire de plus en plus de professionnels. Aux côtés des « historiques » comme le groupe Daniel Féau, créé en 1945, ou Emile Garcin, quelques années plus tard, surgissent les nouveaux, serrés sous les bannières de franchiseurs aux noms internationaux rassurants pour des clients capables de déboursier plusieurs millions d'euros. La concurrence est rude, à coups d'annonces, de chiffres d'affaires invérifiables, sur un marché représentant moins de 1 % de l'ensemble des transactions : au premier semestre 2011, les notaires n'ont enregistré que 398 transactions à plus de 2 millions d'euros en Ile-de-France.

Le monde entier a pourtant les yeux rivés sur le patrimoine français : d'après le « Wealth Report » de Knight Frank et Citi Bank, cinq des marchés les plus chers du monde sont situés dans l'Hexagone : Cannes, Saint-Jean-Cap-Ferrat et Saint-Tropez en tête, suivis de Paris et de Courchevel. Et dans ces environnements privilégiés, les villas avec parc et vue peuvent atteindre 20 millions d'euros, le prix du mètre carré n'ayant plus aucun sens.

Plusieurs modèles de développement cohabitent, dont la franchise est le plus répandu et foisonne. Il se dit même que les nouveaux actionnaires de Foncia songeraient à ajouter une branche haut de gamme à leur activité. « Nous avons un siècle d'expérience aux Etats-Unis. Nous allons nous plier au système français tout en pratiquant le marketing à l'américaine », annonce Laurent Demeure, né chez Orpi – créé par son grand-père – mais tout frais président de Coldwell Banker, un réseau de franchise appartenant au même groupe américain que Century 21 et Era. Il promeut depuis peu sa gamme luxe, nommée « Preview ». « Je lui souhaite bien du plaisir, cette marque ne dit rien à personne en



La France concentre cinq des marchés immobiliers les plus chers du monde : Cannes, Saint-Jean-Cap-Ferrat, Saint-Tropez, Paris (photo) et Courchevel.

France et a déjà plié bagages une fois au bout de sept ans », remarque l'un de ses anciens. Le groupe britannique mondiallement réputé Knight Frank a également jeté l'éponge et traite le marché résidentiel depuis sa maison mère, via des agents indépendants, alors que les Allemands Engel & Volkers entament leur conquête parisienne.

Le nom de Sotheby's parle davantage. Avec 50 franchisés en France, le réseau Sotheby's International Realty – juridiquement détaché de la maison d'enchères – se bat pour une place sur le podium. « Lorsque l'on accepte de mettre le nom de Sotheby's à la place du sien sur sa vitrine, de verser un droit d'entrée et 8 % de son chiffre d'affaires, c'est qu'on cherche à se faire une place que l'on n'a pas, pense un indépendant qui a jugé

inutile de franchir ce pas. Dans le luxe, il faut d'abord avoir un carnet d'adresses. » C'est le cas de John Taylor, n° 1 incontesté sur la Côte d'Azur. Cette ancienne filiale de Daniel Féau appartient désormais au groupe monégasque Pastor, qui a décidé de développer l'enseigne hors de ses terres d'excellence : le virage est pris, une agence a ouvert à Paris et la marque devrait s'aventurer vers d'autres régions de France, ainsi qu'à l'étranger.

### Discrétion et exclusivité

« Le système des franchises suppose un développement massif incompatible avec l'immobilier haut de gamme, qui requiert, au contraire, discrétion et exclusivité », estime Charles-Marie Jottras, le directeur général du groupe Daniel Féau. Il a lui-même lâché Sotheby's en 1997

1 %

**La part des transactions dans l'immobilier ancien qui dépassent le million d'euros.**

pour devenir, avec 14 agences à Paris et à Neuilly, le représentant exclusif de Christie's en France. « Nous nous servons du réseau créé par cette affiliation pour répondre aux demandes des clients étrangers d'acheter en France ou orienter les Français qui cherchent des biens à l'étranger », indique-t-il. C'est l'idée poursuivie également par Barnes, qui revendique l'invention en France du modèle de réseau mondial intégré. Apparu sur le marché

en 1995, son patron, Thibault de Saint-Vincent, a réussi une belle percée tout en faisant l'unanimité contre lui : méthodes agressives, communication dispendieuse et « mensongère », disent ses concurrents. Il revendique une douzaine d'agences dans le monde. « Je le défie de me montrer ses vitrines, s'énervait Alexander Kraft, le patron de Sotheby's International Realty pour la France et Monaco. Entre une agence sur la 5<sup>e</sup> Avenue et un bureau au troisième étage, le client sait faire la différence. » Au sein de ce très petit monde, se croisent et recroisent des professionnels, anciens associés et nouveaux concurrents. Tous se connaissent, s'observent, se critiquent vertement. Plusieurs commerciaux de Barnes sont récemment passés chez Coldwell Banker, alors qu'Emile Garcin, dont

la fille a épousé un ancien de chez Féau, a attaqué Barnes en justice : après des années de service, sa spécialiste du marché biarrois est passée à la concurrence.

Est-ce bien le moment de forcer des chasses gardées ? Le luxe aurait gagné 31 % entre 2009 et 2010, si l'on en croit les estimations du groupe Féau. Le pied-à-terre parisien ou la maison provençale sont des signes extérieurs de richesse que beaucoup d'investisseurs trouvent, et trouveront encore dans un proche avenir, plus sûrs que la Bourse. « Le marché s'internationalise, c'est pourquoi notre profession a besoin de se structurer comme l'ont fait, avant nous, les avocats ou les conseils », espère Laurent Demeure. La profession, en France, est encore très loin de cette harmonisation.

CATHERINE SABBAH

## A clients exigeants, méthodes particulières

**Le marché de l'immobilier haut de gamme ne s'ouvre qu'à ceux qui en ont les moyens. Avant de facturer leurs commissions, les agences investissent.**

C'est parfois en limousine qu'il faut aller chercher les clients à l'aéroport. L'hélicoptère s'impose en montagne ou depuis Nice pour aller visiter une maison à Saint-Jean-Cap-Ferrat ou à Monaco, dimanches et jours fériés compris. Le service comprend la logistique complète : réservation de chambres d'hôtel, interprète, shopping et détente aux moments perdus... à la charge le plus souvent de l'agent immobilier. « Ce sont des frais qui ne rentrent pas dans les honoraires, une forme d'investissement, au même titre que nos bureaux joliment décorés, dans des quartiers chics, les reportages photos pour mettre les biens en valeur... », explique Laurent Demeure, nouveau patron de Coldwell Banker France.

Il estime à 30 % la proportion de charges supplémentaires dévolues à une agence haut de gamme.

### Idées neuves

Sylvain Boichut, directeur commercial de John Taylor, n'est jamais à court d'idées pour faire aboutir une vente sur la Côte d'Azur, où les clients pressés s'attendent à être soignés : « Il m'est arrivé de meubler une chambre en urgence pour qu'un couple puisse dormir dans l'appartement qu'il hésitait à acheter et prendre un petit déjeuner sur le balcon devant une vue magnifique, ça a marché », se souvient-il. Il convainc parfois un propriétaire de missionner un architecte, déposer une demande de permis de construire, pour finalement vendre un projet plus cher que la maison vieillotte « grillée » sur le marché depuis des mois. « Sur certains sites, l'adresse postale est tellement importante que le seul fait d'aménager une nouvelle entrée du jardin

ouvrant sur la rue convoitée peut faire monter considérablement le prix. Les clients vendeurs ou ceux qui sont prêts à dépenser 10 millions d'euros pour une propriété attendent des solutions, le même niveau de service qu'ils exigent de

leur avocat. La relation se noue pour longtemps », dit-il. Si la transaction se conclut, elle se fête généralement dans un restaurant très étoilé, et jamais aux frais de l'acquéreur.

C. S.

## VENTES AUX ENCHÈRES PUBLIQUES

15

Vente aux enchères publiques, le jeudi 27 octobre 2011 à 14 h 30 au Palais de Justice de PARIS, 4, boulevard du Palais – EN 2 LOTS à PARIS 17<sup>e</sup> – 28, rue des Epinettes

1<sup>er</sup> LOT : UN APPARTEMENT, bâtiment sur rue au 3<sup>e</sup> étage, porte droite, de 2 PIECES avec CAVE

2<sup>e</sup> LOT : UNE REMISE, au fond de la cour

MISES À PRIX : 1<sup>er</sup> lot : 6.860 € et 2<sup>e</sup> lot : 1.120 €

S'adresser à Maître Jean-Claude FREAUD, Avocat à PARIS (75009), 4, avenue du Coq – Internet : [www.freaud-adj.com](http://www.freaud-adj.com)

Au Greffe des Criées du TGI de PARIS où le cahier des charges peut être consulté.

VISITE sur place le mardi 18 octobre 2011 de 10 heures à 11 heures.

Bureaux Locaux.com

Le 1er site immobilier pour toutes les entreprises

13 000 annonces immobilières pour les entreprises

Bureaux

Entrepôts

Commerces

ACHAT

LOCATION

CENTRES D'AFFAIRES

[www.BureauxLocaux.com](http://www.BureauxLocaux.com)



## AGENDA PRATIQUE



**PROMESSES.** 50 % des élus locaux seraient prêts à abandonner leurs prérogatives et à confier à une structure intercommunale l'instruction et la délivrance des permis de construire, si l'on en croit un sondage Ipsos pour Nexity réalisé auprès de 351 élus. Cette idée a pourtant été retoquée à l'Assemblée nationale en 2008.

**PERTURBATIONS.** 39 % des Français considèrent l'immobilier comme un placement sûr mais l'écart se resserre avec les livrets (29 %) et l'assurance-vie (19 %), selon un sondage Ipsos réalisé pour le réseau Orpi. Les personnes interrogées se disent perturbées par les récentes annonces gouvernementales.



**PLUS-VALUE ?** La résidence où a séjourné pendant quelques semaines le couple Strauss-Kahn au 153, Franklin Street, dans le quartier de Tribeca, à New York, est en vente. Près de 700 mètres carrés pour 10 millions d'euros. Bonne ou mauvaise publicité ? L'image a en tout cas déjà fait le tour du monde.

## ARCHITECTURE

## Pierre et vin, suite sans fin

Le vignoble poursuit les noces de l'architecture et du vin à travers des projets individuels ou collectifs mais toujours singuliers.

Le vignoble bordelais fut le premier à associer l'architecture au vin. En témoignent ses domaines historiques et l'appellation même de château étendue de manière générique à toute exploitation viticole de la région. C'est encore Bordeaux qui a relancé l'intérêt du secteur pour la belle ouvrage en investissant massivement dans des chais et cuiviers modernes depuis trente ans. La sophistication de l'outil de production s'accompagne d'une exigence accrue dans l'organisation de l'espace et le contrôle des ambiances auxquels s'ajoute un inévitable besoin d'image vieux comme le vignoble.

Au sommet de la hiérarchie à Saint-Emilion, Château Cheval Blanc, premier grand cru classé A, se devait d'être à la hauteur pour ses nouveaux chais. Dès l'acquisition du domaine en 1998 Bernard Arnault, président de LVMH (également propriétaire des « Echos »), et le baron Albert Frère confient à Pierre Lurton le soin d'évaluer tous les paramètres d'une telle modernisation. Une étude menée sur des années, récolte après récolte. Propriété de 37 hectares, Cheval Blanc se singularise par une vinification parcellaire. Le nouvel outil devra permettre d'identifier chacune des 44 parcelles et d'en garder le produit pur quatre à six mois en cuve avant assemblage. La commande porte donc sur « la mise en scène du parcellaire » à travers une architecture sur mesure. La mission échoit à Christian de Portzamparc. Pour Cheval Blanc, l'architecture n'est pas qu'une question d'image mais une obligation d'excellence dans un site d'exception, Saint-Emilion étant classé au patrimoine mondial de l'Unesco. Quelques voiles courbes de béton blanc circonscrivent les nouveaux chais implantés derrière l'orangerie du château. Posés comme des pétales dans le paysage, ils s'incurvent et se vrillent, traversés par la vue du



BRUNO DELESSARD/CHALLENGES-REA



vignoble à l'accroche du bâtiment existant. Une même toiture les enveloppe d'un geste ample, colline aménagée en terrasse et plantée d'herbes choisies d'où la vue est admirable. Au-dessous, les nouvelles cuves s'alignent par ordre de taille contre la courbe des murs. Elles déclinent en neuf formats, de 20 à 110 hectolitres, la même silhouette sculpturale. Implanté dans le prolongement du cuvier, le chai ordonne ses barriques entre des colonnades et sous des poutres sinueuses, ses murs doublés d'une paroi ajourée de briques artisanales pour la ventilation.

Pour Cheval Blanc, l'architecture n'est pas qu'une question d'image, mais une obligation d'excellence.

Réalisé par Spie Batignolles, l'ouvrage de béton blanc est remarquablement mis en valeur, dessinant une « colline heureuse » selon le mot de Christian de Portzamparc. Représentant un investissement total de 13 millions d'euros, ce cuvier magistral vient de rentrer sa première vendange.

**Patrimoine, accords de pierre**

Une telle entreprise n'est bien sûr pas à la portée de tous. Si le château La Dominique en vis-à-vis de Cheval Blanc fait aujourd'hui appel à Jean Nouvel pour gagner en notoriété dans un duel provoqué, d'autres exploitants plus modestes mais engagés dans une démarche de qualité s'en remettent à l'action collective. Ainsi le vignoble de Patrimoine, première AOC de Corse en 1968, a-t-il décidé de se doter d'une maison des vins commune aux 32 exploitants du syndicat de l'appellation. Plus qu'une soif de reconnaissance, un souci de protection les anime afin

de verrouiller la cuvette du vignoble cernée par d'insolites reliefs calcaires dans cette île de granite et de schiste. A la promotion du terroir s'ajoute la défense d'un territoire, cette fameuse Conca d'Oru que les viticulteurs du cru aimeraient voir classée au titre des sites.

Le maire Guy Maestracci, lui-même vigneron, s'est mis en quête d'un architecte sur Internet en tapotant les mots pierre et vigne. Il est tombé sur Gilles Perraudin, architecte à Lyon et vigneron dans le Gard, pionnier de l'écoconstruction. Contact établi, programme arrêté et projet ficelé, la pierre est trouvée à Bonifacio, l'autre affleurement calcaire de l'île. De magnifiques blocs aux lits marqués constituent les six volumes établis dans la pente du terrain et reliés entre eux par un double système de pergolas et de bassins en cascade. A chaque bâtiment sa fonction : accueil, espace terroir, vinothèque, gustarium, etc. Un sol empierré en définit l'assise étagée en restanques. Ainsi balisée de piliers et jalonnée de bâtiments carrés, la maison des vins revêt l'aspect d'un village d'ordre classique, sinon antique, qui sera demain ombragé par les vignes.

Ouverture prévue à l'été 2012 avec un contenu encore à définir et à financer, la construction ayant coûté 2,2 millions d'euros avec l'académie de guitare érigée en contrebas et accordée à la maison des vins pour servir de base au festival qui se tient en juillet, depuis vingt-deux ans, avant les vendanges.

FRANÇOIS LAMARRE

## LA SEMAINE PROCHAINE

20 ANS APRÈS... L'AVENIR DES TERRAINS RENAULT



Messe München International

## LES BONS CONTACTS POUR DES MARCHÉS PORTEURS »

EXPO REAL – Le plus grand salon de l'immobilier d'Europe



C'est à Munich que battra en octobre le cœur de l'immobilier européen. 36 000 participants et 1 650 exposants se rencontreront sur 64 000 m<sup>2</sup> couvrant six halls d'exposition pour construire et entretenir un vaste réseau relationnel ainsi que pour participer à des projets véritablement porteurs. Venez vivre en direct, à EXPO REAL, les impulsions dynamisantes du dialogue mené avec les décideurs et les experts de l'immobilier international et joindre l'utile à l'agréable à Munich, dans cette ville de cœur et de charme qui compte parmi les sites immobiliers les plus attrayants de la planète. Profitez vous aussi de la facilité d'accès de la ville et du Parc et venez visiter EXPO REAL 2011, au plein cœur de l'Europe !

expo real

IT'S REAL BUSINESS

Réservez dès maintenant votre ticket d'entrée : [www.exporeal.net/tickets](http://www.exporeal.net/tickets) »

14<sup>e</sup> Salon International de l'Immobilier d'Entreprise et de l'Investissement  
Du 4 au 6 octobre 2011, du mardi au jeudi  
au Nouveau Parc des Expositions de Munich



## LES ENTREPRISES CITÉES

**A.** ADOBE **24**  
**AIR FRANCE** **27**  
**ALCATEL-LUCENT** **31**  
**APACHE** **22**  
**B.** BANK OF AMERICA **28**  
**BELVÉDÈRE** **31**  
**BNP PARIBAS** **28, 31**  
**C.** CANAL+ **25**  
**CARREFOUR** **27**  
**CITIGROUP** **28**

**COMPAGNIE FRUITIÈRE** **22**  
**COMTÉ MARCEL PETITE** **20**  
**CRÉDIT AGRICOLE SA** **31**  
**D.** DOLE FOOD COMPANY **22**  
**E.** ESSILOR **14**  
**EXXONMOBIL** **22**  
**G.** GNP **14**  
**GRÉGOIRE-BESSON** **20**  
**H.** HAVAS **31**  
**I.** INDITEX **23**

**INTERPUBLIC** **24**  
**J.** JCDECAUX **31**  
**L.** LVMH **31, 37**  
**M.** MCDONALD'S **14**  
**MEDIOBANCA** **29**  
**MICHELIN** **31**  
**N.** NANOBOTIX **23**  
**NESTLÉ** **14**  
**NIKON** **24**  
**O.** ORACLE **24**

**ORIUM** **20**  
**P.** PEUGEOT **31**  
**PLASTIC OMNIUM** **31**  
**PUBLICIS** **24**  
**R.** RENAULT **31**  
**ROYAL CARIBBEAN** **26**  
**S.** SAAB **19**  
**SAFRAN** **31**  
**SERVIER** **19**  
**SNCF** **26**

**SOCIÉTÉ GÉNÉRALE** **29, 31**  
**STADA** **31**  
**SUPERSONIC IMAGINE** **23**  
**T.** TECHNITOIT **20**  
**TPS** **25**  
**V.** VALEO **31**  
**W.** WELLS FARGO **28**

**INDEX DES AVIS FINANCIERS**  
**CRÉDIT LYONNAIS** **27**  
**LE NOBLE AGE** **31**

**ANNONCES LÉGALES** **22**

## AGENDA DES MARCHÉS

### Aujourd'hui

La France va publier son indice PMI du secteur manufacturier et son indice PMI services.

### Vendredi 23 septembre

La France communiquera son indicateur de confiance des ménages ainsi que son enquête mensuelle de conjoncture dans l'industrie.

### Lundi 26 septembre

Les opérateurs suivront attentivement la publication de l'IFO, l'indicateur du climat des affaires en Allemagne. Aux Etats-Unis, une nouvelle statistique sur l'immobilier sera livrée. Il s'agira des ventes de logements neufs.



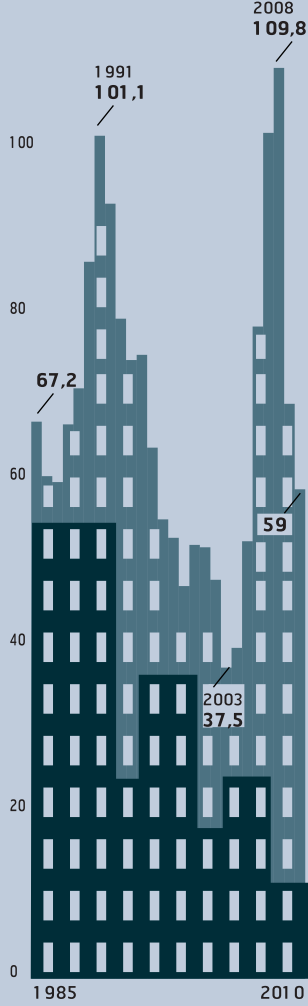
JAY R. BOUDIN/BLONDIE

### Mardi 27 septembre

Le Conference Board communiquera l'état de confiance des ménages américains.

## LONGUE DURÉE Les surs réactions des promoteurs

NOMBRE DE LOGEMENTS NEUFS DISPONIBLES À LA VENTE, EN FRANCE (EN MILLIERS)



SOURCE : CGEDD

Le stock de logements neufs disponibles en France a culminé deux fois en trente-cinq ans. D'abord en 1991 lorsque le krach a anesthésié la construction immobilière pendant près d'une décennie. Puis en 2008 avec un mouvement brutal, qui s'explique par un arrêt soudain du crédit et donc de la demande.

## CRIBLE

# Retour vers le futur

**Le titre Vivendi accuse le coup après le revers de Canal+ face aux gendarmes de la concurrence.**

Il est parfois difficile d'additionner les plus et les moins. A peine faite son entrée théâtrale sur la scène de la télévision gratuite par l'acquisition des chaînes de Bolloré sur la TNT que Canal+ voit s'ouvrir une brèche béante dans sa forteresse imprenable des chaînes payantes. Les pouvoirs publics aiment ainsi souvent reprendre d'une main ce qu'ils ont donné de l'autre. Sa maison mère Vivendi en a fait récemment l'expérience avec le vote parlementaire sur les reports fiscaux déficitaires, variable centrale de sa trésorerie depuis les pertes héritée des années Messier. Dans un fâcheux parallèle, les anciens succès de la télé cryptée auprès des gendarmes de l'antitrust, qui avaient stoppé net les ambitions de France Télécom dans la télévision à péage, se retournent aujourd'hui contre elle. En retirant à Canal+ l'autorisation de rachat du bouquet numérique TPS accordée sous condition il y a cinq ans, l'Autorité de la concurrence écrit un scénario inattendu dont les conséquences boursières ne sont pas encore évidentes à dégager. Ce retour vers le futur a secoué le titre Vivendi (-2,99 %) qui demeure atone en Bourse face aux bonnes nouvelles et surs réagit toujours face aux mauvaises, alors que Canal+ ne pèse pas plus d'un septième de sa valeur d'actif net selon le CM-CIC. Mais l'ombre jetée sur l'offensive de son PDG Bertrand Meheut sur la chasse gardée de TF1 et de M6 n'a pas non plus profité à leurs titres déjà plus touchés que le reste de l'indice SBF 120. Un signe que la soustraction demeure actuellement le calcul préféré des investisseurs dans les médias.

## Le frustré et les frusques

**Inditex, la maison mère de Zara, ne craint toujours pas la crise.**

Amancio Ortega, le créateur de Zara qui a laissé cet été les rênes à son numéro deux Pablo Isla, se revendique comme un « *architecte frustré* ». Mais ce n'est pourtant pas ce sentiment qui guette les actionnaires du groupe Inditex dont il conserve le contrôle. En cinq ans, le premier habilleur de la planète aux 30.000 modèles annuels a coulé presque 18 milliards d'euros supplémentaires sur sa capitalisation boursière qui approche maintenant 40 milliards, quand le reste de l'invincible Armada de la place madrilène a vu balayé 34 % de sa valeur. Dans l'intervalle, le suédois H&M devrait la pilule

de ses actionnaires de seulement 10,5 milliards d'euros de création de richesse (hors dividendes) et ceux de Gap perdaient 5 milliards par les poches trouées d'un concept mal rapiécé. La tentation pouvait être forte de raccrocher au porte-manteau un titre presque trois fois mieux valorisé que la Bourse de Madrid au moment où le refroidissement de la consommation se lit jusque dans les magasins de l'enseigne à petits prix. La croissance organique n'y a été probablement que de 2 % en août et septembre selon les courtiers. Mais l'examen des coutures, montrant la résistance des marges et les bienfaits de la conquête asiatique sur les ventes, prouve la qualité d'un style qui offre tout de même un léger rabais par rapport à H&M si l'on tient compte d'une doublure de 3 milliards d'euros de trésorerie nette. Rien ne vaut un bas de laine à l'approche de l'hiver.

## Le prophète

**Les performances d'Oracle montrent que le secteur a encore de beaux jours devant lui.**

Entre le chassé-croisé et le tête-à-queue, la différence est aussi mince qu'entre une tôle emboutie et une manœuvre réussie. L'écartement des routes suivies par Hewlett-Packard et Oracle en donne une nouvelle illustration. Le premier a décidé d'abandonner avec les ordinateurs personnels la plus grande partie de ses activités « hard » sous les huées de la communauté financière. Le second, numéro deux mondial des logiciels professionnels, a pris la voie inverse en acquérant pour plus de 7 milliards de dollars Sun Microsystems. Larry Ellison, son patron, vainqueur de l'America's Cup, qui, en cinq ans, a absorbé plus de 65 sociétés, a encore prouvé son sens tactique. Le mariage des logiciels d'Oracle et des systèmes de Sun permet de booster les performances de ses produits. Il a également dopé ses résultats financiers. Oracle ayant même relevé ses prévisions, Wall Street a d'abord apprécié ce signal que les grands groupes, avides de productivité, n'avaient pas l'intention de freiner leurs dépenses de technologie. Même les banques et les gouvernements européens n'ont pas ralenti leur effort au cours de l'été. Oracle, lui, a vu progresser à la fois ses ventes et ses profits tout en portant de 26 % à 32 % la rentabilité de son exploitation. Le marché qui, en cinq ans, a fait progresser son titre de 65 %, lui a pourtant réservé cette année un traitement qu'il ne méritait pas, en le faisant reculer de 10 %. Il a donc eu raison de réviser sa position à l'enoncé de la dernière prophétie de l'oracle.

## EN VUE

## Mahmoud Abbas

C'est un trait commun qu'il possède avec Yasser Arafat, celui qui l'avait précédé à la tête de l'Autorité palestinienne : Mahmoud Abbas a une capacité de rebond hors du commun. Plusieurs fois on l'a dit fini, déprimé, isolé, d'autant plus facilement que son propre personnage, empreint d'une sorte de raideur triste, est loin de l'image que l'on se fait du combattant. Battu par les durs du Hamas, rejeté par ceux qui en Israël avaient misé sur son pragmatisme, le président palestinien avait touché le fond après sa défaite électorale face aux durs du Hamas, alors que la fin de son mandat, en janvier 2009, se profilait. Deux ans et demi plus tard, le voilà pourtant au centre du jeu à New York, où son initiative de demande d'adhésion de la Palestine à l'organisation des Nations unies met toutes les grandes puissances dans l'embarras. A soixante-seize ans, ce fils d'un épicier de Safed, localité de Galilée, jouit encore du prestige d'être un des derniers membres fondateurs du Fatah encore en vie. Le moins que l'on puisse dire c'est que la politique ne l'a pas empêché de s'enrichir, même s'il doit l'essentiel de sa fortune à ses activités de businessman dans le Qatar. Ses opposants lui ont d'ailleurs plusieurs fois reproché de se montrer trop conciliant avec Washington afin de séviter toute rétorsion américaine sur le terrain de ses affaires. En réclamant l'entrée de la Palestine à l'ONU, il joue sa dernière carte pour ne pas rater sa sortie (lire page 10).



PHOTOGRAPHIE « LES ECHOS » 2011

## DEMAIN DANS LES ECHOS UN DOSSIER EXCLUSIF

# ISF

L'ADMINISTRATION FISCALE EXPLIQUE  
COMMENT ELLE VOUS CONTRÔLE



## SUR LE WEB

### LA VIDÉO

Comment Orange a transformé sa stratégie marketing



PER

A l'occasion des Assises du marketing 2011, rencontre avec Jean-Marie Culpin, directeur marketing du groupe de télécommunications.

[lesechos.fr/tv](http://lesechos.fr/tv)

### LE #SONDAGEDUJOUR



CHRIS BATTILFIE/BLONDIE

Berlusconi va-t-il chuter ?  
Oui : 74,7 %. Non : 25,3 %.  
(Sondage en ligne le 21/09. Résultats à 18 heures).

[lesechos.fr/sondage](http://lesechos.fr/sondage)

### LE CERCLE LES ÉCHOS

Organiser son service client sur le réseau social Twitter  
Par Emmanuel de Saint-Bon, directeur général de The Roxane Company.

[lesechos.fr/lecercle](http://lesechos.fr/lecercle)

### LE BLOG

Google+... or Not Google+ ?  
S'inscrire à Google+ ou, au contraire, fuir les réseaux sociaux ? A vous de choisir...  
[lesechos.fr/echosreseauxsociaux](http://lesechos.fr/echosreseauxsociaux)

### LE #TWEETDUJOUR

Via @Lagarde  
My message today to low – income countries : rebuild the policy buffers that helped protect people during the crisis.  
[lesechos.fr/tweetdujour](http://lesechos.fr/tweetdujour)

### LES PLUS LUS HIER

1. Le FMI constate une montée des risques mondiaux



ANDREW HARRER/BLONDIE

2. Les établissements européens se bousculent au guichet de la BCE  
3. Bourses : la prudence l'emporte avant la Fed  
4. Le gouvernement renonce à la privatisation de quatre grands aéroports régionaux  
5. L'Autorité de la concurrence sanctionne la fusion CanalSat-TPS.



LES CHATS DES ECHOS

Finances perso,  
management, sociétés...  
Vous avez des questions ?  
Nos invités répondent !

[chats.lesechos.fr](http://chats.lesechos.fr)